

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

ФАКУЛЬТЕТ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИК ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ
СТУДЕНТОВ ФАКУЛЬТЕТА ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫХ
И МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ
ПО ИТОГАМ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАЖИРОВОК

*Под редакцией
проректора по международным связям
канд. экон. наук Д.В. Василенко,
д-ра экон. наук, проф. В.Г. Шубаевой*

ИЗДАТЕЛЬСТВО
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА
2013

Развитие экономик европейских стран: сборник научных трудов студентов факультета финансово-кредитных и международных экономических отношений по итогам международных стажировок /под ред. проректора по международным связям канд. экон. наук Д.В. Василенко, д-ра экон. наук, проф. В.Г. Шубаевой. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2013. – 188 с.

В сборнике представлены результаты научно-исследовательской работы студентов факультета финансово-кредитных и международных экономических отношений по итогам прохождения учебных стажировок в университетах стран Европы. Исследования учащихся посвящены вопросам экономического развития, финансово-кредитной политики, различным аспектам делового развития целого ряда стран Западной и Восточной Европы. Исследования проводились при научной и методической поддержке профессорско-преподавательского состава ведущих кафедр факультета.

Опубликованные материалы могут быть полезны всем студентам, обучающимся по экономическим специальностям, при написании эссе, рефератов, курсовых и дипломных работ, а также аспирантам, преподавателям, специалистам-практикам.

Редакционная коллегия:

д-р экон. наук, проф. *В.Г. Шубаева*
 д-р экон. наук, проф. *Г.Н. Белоглазова*
 д-р экон. наук, проф. *Н.Г. Иванова*
 д-р экон. наук, проф. *А.С. Селищев*
 д-р экон. наук, проф. *С.Ю. Янова*
 канд. экон. наук, проф. *Г.А. Маховикова*
 канд. экон. наук, доц. *С.И. Рекорд*

Ответственный за выпуск:

Е.С. Терёхина

© СПбГЭУ, 2013

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие	5
Беляева М.П. Страхование жизни и здоровья в Испании	6
Велназарова А.А. Международные мотивации слияний и поглощений корпораций на примере России и Испании	13
Дзантиев Ю.В. Немецкий опыт реформ электроэнергетики: модель рынка, ценообразование, сравнение с Россией	23
Иванов Д.А. Введение евро в Латвии: проблемы и последствия	31
Калькаева Е.В. Налогообложение в Республике Польша	40
Караваева А.В. Выпуск государственных ценных бумаг как антикризисная мера в Испании	44
Клещевникова А.И. Проблемы перестраховочного рынка России и пути их решения на примере опыта немецких перестраховщиков	51
Кобалия Т.В. Финансовые рынки ЕС	58
Конников Е.А. Взаимозависимость экономической политики России и Финляндии	67
Кракович В.В. Деятельность налоговых консультантов Германии	76
Кулижников А.В. Финляндия в условиях долгового кризиса Еврозоны .	84
Кумерданк Е.С. Функции и роль Центрального банка Франции на современном этапе	92
Лубская Е.В. Влияние глобального финансового кризиса в 2008 году на инвестиционные процессы в Польше	100
Мельниченко О.В. Энергетика Финляндии	107
Михирева В.В. Инвестиции в Румынию	118
Николаева Ю.В. Особенности управления кредитными рисками на примере польских банков РКО Bank Polski S.A. и Bank Ochrony Środowiska S.A.	129

6. Серебряный Л. Р., Соколов Л. Н. Страны и народы (Северная Европа), М., Мысль, 2009.

7. Страны и народы, научно-популярное географо-этнографическое издание, 2010.

8. <http://www.rusfintrade.ru> – официальный сайт торгового представительства Российской Федерации в Финляндии.

Кракович Виктор Валерьевич
5 курса, группа 538
Специальность «Финансы и кредит»
Стажирока в г. Зиген (Германия)
Университет города Зиген
Научный руководитель
д-р экон. наук, профессор *М.В. Романовский*

Деятельность налоговых консультантов Германии

Деятельность налоговых консультантов регулируется рядом нормативно-правовых актов Германии. К ним относятся следующие:

- Закон о налоговом консультировании (StBerG);
- Руководство по исполнению к этому закону (DVStB);
- Профессиональный кодекс налоговых консультантов (BOSTB) – полное наименование «Руководство для Федеральной палаты налоговых консультантов - кодекс о правах и обязанностях при осуществлении профессии налоговых консультантов и налоговых агентов»;

- Предписание об оплате услуг налоговых консультантов (StBGebV).

Закон о налоговом консультировании состоит из 4 частей:

1 часть – предписания по поводу содействия в разрешении налоговых вопросов;

2 часть – руководство налогового консультанта;

3 часть – средства принуждения, нарушения установленного порядка;

4 часть – заключительные положения.

Существует 5 главных требований, предъявляемых к налоговому консультанту Германии. Они указаны на рисунке 1.



Рис. 1. Необходимые качества налогового консультанта.
Источник: составлено автором.

По Закону Германии налоговый консультант может осуществлять следующие виды деятельности:

- Оказывать своим клиентам консультации по вопросам налогообложения и представлять их интересы перед налоговыми органами и в судах;
- По поручению клиента оказывать помощь в урегулировании налоговых вопросов;
- Оказывать помощь в вопросах налоговых штрафов и пеней;
- Оказывать помощь в ведении необходимого по закону бухгалтерского учета;
- Оказывать помощь при составлении налогового баланса.

Помимо указанных так называемых «Обычных видов деятельности» налоговый консультант может также заниматься иной деятельностью, связанной с налогообложением. Примерами смежной деятельности налогового консультанта могут служить:

- Экономическое консультирование;
- Правовое консультирование, в том случае, если данные правовые вопросы могут оказывать существенное влияние на налогообложение клиента;
- Фидуциарная деятельность (деятельность по сделкам и договорам, основанным на доверии);
- Посредническая деятельность и выполнение функций третейского судьи;
- Преподавательская, научная или писательская деятельность.

При выборе данной профессии важно иметь в виду, что она не совместима со многими другими занятиями. В частности, налоговому консультанту запрещено:

- Заниматься предпринимательской деятельностью (возможно исключение по предварительному запросу);
- Работа по найму, кроме работы по найму у другого налогового консультанта;
- Профессионально заниматься сельским хозяйством.

Можно иметь вклад в капитал общества, но только в том случае, когда это не влечет за собой обязанностей по управлению. Например, допустима роль командитиста в командитном товариществе.

Стать налоговым консультантом в Германии непросто. Чтобы заниматься данной профессией самостоятельно, необходимо получить разрешение Палаты налоговых консультантов. Для получения такого разрешения необходимо сдать соответствующий экзамен. Кроме того, Палата проверяет, подходит ли кандидат по личным качествам. Факторами, влияющими на получение разрешения, считаются следующие:

- Кандидат должен обладать достаточным капиталом;
- Кандидат должен иметь право занимать государственные посты, для подтверждения данного права прилагается справка из органов Полиции;
- Кандидат должен предоставить подтверждение того, что его ответственность застрахована;
- Заявка должна сопровождаться сертификатом, что он сдал экзамен налогового консультанта.

Палаты налоговых консультантов. Деятельность налоговых консультантов в этой стране регулируется профессиональным сообществом, подобно тому, как это обстоит с деятельностью профессиональных оценщиков в России. Каждый налоговый консультант и каждое их объединение должны состоять в одной из 21 Палат налоговых консультантов Германии. Более того, учредители консалтинговых фирм и их руководители, если они одновременно не являются налоговыми консультантами, все равно должны состоять в одной из Палат. Надзор за Палатами осуществляется министерствами финансов тех федеральных земель, где они зарегистрированы.

Над Палатами налоговых консультантов Федеральных земель находится Федеральная палата. Она занимается решением спорных вопросов, касающихся правил и процедур налогового консультирования и устанавливает официальную позицию всего профессионального сообщества на основании мнения большинства.

Эта общая точка зрения представляется Палатами всем «внешним» сторонам, таким как суды, органы государственной власти, клиенты, сторонние организации.

Здание Федеральной Палаты налоговых консультантов располагается в центре Берлина на площади Жандарменмаркт. В состав президиум Федеральной палаты входят 9 человек. Каждый из них является президентом одной из региональных палат. Президентом Федеральной Палаты налоговых консультантов Германии на момент написания статьи являлся доктор Хорст Винкен, одновременно являвшийся президентом Палаты Дюссельдорфа.

Федеральная Палата никогда не занимается частными делами отдельных налоговых консультантов. Она не дает им справок по профессиональным и юридическим вопросам. Данная обязанность возложена на нижестоящие Палаты.

Органами управления Палат налоговых консультантов являются общее собрание членов и верховный совет. Структура отдельных Палат может иметь свою специфику. В частности, могут присутствовать такие органы управления, как президиум, комитет, коллегия, отделения.

Так как Палата налоговых консультантов является саморегулируемой профессиональной организацией, она имеет множество функций. Они защищают профессиональные интересы членов и осуществляют контроль их деятельности. Кроме того, они дают профессиональные консультации участникам, следят за поддержанием профессиональной компетенции, проводят обучение, контролируют пенсионное страхование участников. Они отвечают за организацию и проведение экзаменов налоговых консультантов, участвуют в законодательной деятельности в области налогообложения и налогового консультирования. И наконец, ведут профессиональный регистр налоговых консультантов.

Каждый налоговый консультант, что то же самое, что и каждый член одной из Палат налоговых консультантов Германии, имеет определенные обязанности по отношению к этому своему контролирующему органу. Они обязаны посещать заседания палаты, следить за своевременным внесением необходимой информации в регистр палаты, а также, в случае необходимости, ее изменения, уведомлять остальных членов палаты об их участии в предпринимательской деятельности. Последнее касается как деятельности в области налогового консультирования, так и иных разрешенных видов деятельности.

Палаты имеют право налагать на своих членов санкции за нарушения в работе. В частности могут приниматься меры дисциплинарного характера, а также взыскания. Взысканием Палаты не может являться штраф. Право на наложение взыскания имеет верховный совет. До вынесения решения слово дается провинившемуся лицу для выяснения

ситуации. Лицо, которому было предъявлено обвинение, должно иметь возможность изложить свою точку зрения на случившееся. Затем выносится решение. В случае необходимости верховный совет уведомляет следственные органы и передает им имеющиеся материалы по делу.

Обвиняемое член Палаты по закону имеет один календарный месяц для обжалования решения. При этом очевидно, что в случае передачи дела в следственные органы, решение Палаты уже не будет иметь решающего значения.

По состоянию на 2012 год в Палатах налоговых консультантов Германии состояло 89.900 человек.¹⁶ Из них только 78.600 непосредственно налоговых консультантов, 8.700 владельцев долей в организациях налогового консультирования, 2.100 уполномоченных по налоговым вопросам (в соответствии с законом о налоговом консультировании от 16.08.1961 г., лица, чьей задачей является консультирование своих клиентов по вопросам налогообложения, представление их интересов и помощь в исполнении налоговых обязанностей, а также защита интересов перед налоговыми органами в случае налогового правонарушения и помощь в ведении обязательного учета налоговых обязательств. После 1991 данная профессия больше не регистрируется, так как по современному немецкому законодательству их права и обязанности соответствуют налоговым консультантам¹⁷), а также 500 управляющих организациями налогового консультирования, не являющихся при этом налоговыми консультантами.

Деятельность налоговых консультантов. Деятельность налогового консультанта может осуществляться в различных организационно-правовых формах. Так как по немецкому законодательству деятельность налоговых консультантов относится к числу «Свободных профессий» они, как правило, работают на правах индивидуальных предпринимателей.

Налоговый консультант может одновременно выполнять работу по найму, но только если эта работа совместима с профессией налогового консультанта. Занятость в качестве работника торговли или в банках допускается, если она связана с деятельностью, относящейся к налогообложению (Такое лицо называется StB-Syndikus).

Деятельность в качестве "фрилансера", например, при бывшем руководителе, также возможна.

Коммерческие операции (например, управление аптекой) допускается, если нарушения служебных обязанностей не ожидается, и

¹⁶ Официальный сайт Федеральной Палаты налоговых консультантов <http://www.bstbk.de/de/bstbk/berufsstatistik/index.html>

¹⁷ Экономический словарь Габлер <http://wirtschaftslexikon.gabler.de/Definition/steuerbevollmaechtigter.html>

компетентные органы одобрили исключение из запрета на занятие торговлей.

Налоговый консультант может заниматься своей профессией в рамках простого товарищества, как юридическая фирма, состоя в (простом) партнерстве, а также профессиональном сообществе или Европейской Экономической группе (EEIG). Также для налогового консультанта существует возможность осуществлять свою деятельность в составе одной из разрешенных организационно-правовых форм, такой, как общество с ограниченной ответственностью или (профессиональное) партнерство.

Правовые основания осуществления деятельности налогового консультанта в Германии см. также § § 32 пункт 2, 34 пункта 1, 49, пункт 1, 56 пункт 1, 5, 57 раздел 4, Закона о налоговом консультировании в Германии.

Перед оказанием услуг между налоговым консультантом и его клиентом заключается договор. Это может быть либо трудовой договор (наиболее распространенная форма) или договор подряда (редкая форма).

Заключение трудового договора имеет место, когда клиент передает налоговому консультанту право представления и защиты своих налоговых интересов (например, осуществление налогового учета и составления необходимо финансовой отчетности, заполнение налоговых деклараций, передача указанных документов в налоговые органы).

Договор подряда заключается в случае, когда от налогового консультанта требуется осуществление отдельных строго ограниченных операций (например, составление налоговой декларации по налогу на наследство).

Выбор трудового договора или договора подряда имеет большое значение с точки зрения действия предписаний о порядке прекращения договора. При договорах обоих видов клиент в любой момент имеет право на расторжение договора. Однако может сложиться ситуация, когда клиент пожелает расторгнуть договор «не вовремя» для налогового консультанта (например, в случае, когда налоговый консультант уже осуществил всю необходимую подготовительную работу для подачи жалобы на решение налоговых органов, а за несколько дней до заседания суда клиент по неизвестным причинам пожелал расторгнуть договор). В случае, когда между клиентом и налоговым консультантом заключен трудовой договор, последний может рассчитывать только на оплату фактически осуществленных к моменту расторжения договора услуг, а при досрочном расторжении договора подряда налоговый консультант вправе требовать возмещения всей суммы контракта.

Таким образом, может показаться, что заключение договора подряда является более выгодным для налогового консультанта, но на практике трудовые договоры приносят им гораздо больший доход. Это связано со

спецификой профессии налогового консультанта. Как правило, их отношения с клиентами имеют долгосрочный характер и основываются на доверии. Случаи досрочного расторжения контрактов не распространены. Зато с точки зрения выстраивания длительных отношений трудовой договор является гораздо более предпочтительной формой сотрудничества, поэтому договоры данного типа встречаются гораздо чаще.

Что касается срока давности договора, то с этой точки зрения не существует никаких различий. Право на получение возмещения прекращается по истечении трех лет со дня исполнения контракта.

Данные отношения регулируются §§ 611, 631, 675 Гражданского Кодекса Германии.

Предписание об оплате услуг налоговых консультантов (StBGebV) Германии предусматривает 3 возможных вида вознаграждений за их услуги:

1. Обычный платеж. Является наиболее распространенным видом платы за исполнение профессиональных обязанностей. Величина платежа или указана в одном из соответствующих предписаний или равна оговоренной доле в оспариваемой сумме;

2. Повременная оплата. Данная форма применяется для оплаты небольшого количества видов услуг, закрытый список которых приведен в Предписании. Обычно применяется в случаях, когда затруднительно определить стоимость услуг иным методом или когда временные затраты могут существенно различаться. Согласно предписаниям временная ставка может составлять от 19 до 46 Евро за полчаса.

3. Ограниченный платеж. Этот вид оплаты, с одной стороны, предусмотрен для оплаты предварительных консультаций (до 180 Евро за всю предварительную консультацию) и консультаций по вопросам налоговых санкций (от 19 до 180 Евро), с другой стороны, он используется для оплаты услуг по ведению учета расходов по оплате труда и связанных с ними налоговых платежей. Здесь ставка составляет от 2.60 до 15 Евро за одного работника.

В зависимости от оговоренного объема услуг налоговый консультант обязан информировать своего клиента о возможностях налоговой экономии. Эти сведения могут указываться в информационных записках налогового консультанта или быть озвучены в ходе консультации. Поскольку существует большое число возможностей налоговой экономии, налоговый консультант вправе ограничиться озвучиванием только наиболее очевидных схем. При этом отдельно оговаривается необходимость этичного поведения в данном вопросе. То есть налоговому консультанту не стоит предлагать клиенту сэкономить на церковном налоге по средствам смены религии или отказа от нее.

Существуют специальные требования к рекламе услуг налогового консультирования. Например, запрещено использовать конкретные случаи из практики, можно лишь приводить сведения общедоступного характера, касающиеся его деятельности. Нельзя также использовать ссылки на клиентов, финансовые показатели деятельности.

Разрешено производить и распространять ручки с инициалами консультанта или логотипом его организации. Они не считаются инструментом рекламы, а приравниваются к визитным карточкам.

Можно подавать объявления о своих услугах в средства массовой информации. Указанные объявления не должны иметь преувеличенную или рекламную форму. По вопросам рекламы, как и в большинстве остальных вопросов, следует руководствоваться принципами разумности. Например, реклама на городском трамвае является допустимой, а размещение огромного баннера в центре Берлина напротив Федеральной Палаты консультантов не рекомендовано.

Квалифицированным налоговым консультантам из других стран Европейского союза разрешено временно осуществлять свою деятельность на территории Германии. Однако в случае, если они пожелают работать там на постоянной основе им придется подтвердить свою классификацию, для этого нужно сдать упрощенную версию немецкого экзамена налогового консультанта¹⁸. Логично, что Палаты налоговых консультантов Германии не поддерживают данную норму права, так как это повышает конкуренцию на рынке услуг налогового консультирования Германии. Кроме того, налоговое законодательство стран Европейского Союза различается, что ставит под сомнение способность иностранцев оказывать качественные консультационные услуги по вопросам налогообложения в Германии. Также во многих странах ЕС не требуется сдача специального экзамена на право занятия данной деятельностью, но, тем не менее, иностранные специалисты из таких стран, также имеют право сдавать в Германии упрощенный экзамен. Данная норма не распространяется на специалистов из стран, не входящих в состав ЕС, в том числе и на россиян.

Список литературы

1. Das Steuerberatungsgesetz (StBerG).
2. Die Durchführungsverordnung zum StBerG (DVStB).
3. Die Berufsordnung der Steuerberater (BOSTB).
4. Die Steuerberatergebührenverordnung (StBGebV).

¹⁸ § 37а Закона о налоговых консультантах

5. Gehrlein, Markus: *Anwalts- und Steuerberaterhaftung* / von Markus Gehrlein . - 2., aktualisierte und erw. Aufl. . - Frankfurt am Main : Dt. Fachverl., Fachmedien Recht und Wirtschaft , 2012 . - XV, 197 с.

6. Löffelholz, Susanne, Hüscher, Alexander R., Ernst-Auch, Ursula *Berufs- und Karrieresplaner Steuerberater Wirtschaftsfruefer*. - 2 . - Wiesbaden : Gabler Verlag / Springer Fachmedien Wiesbaden GmbH, Wiesbaden , 2011
Электронный ресурс <http://link.springer.com/book/10.1007/978-3-8349-6634-6/page/1>

7. Goetz, Christoph: *Zivilrechtliche Haftung und strafrechtliche Risiken des Steuerberaters* : Grundlagen, Gefahrenschwerpunkte, Vermeidungsstrategien / Christoph Goetz . - E. Berlin : Schmidt , 2010 . - 273 с.

8. Brete, Raik: *Beratungs- und Haftungsrisiken in der Unternehmenskrise* : Leitfaden zum Risikomanagement für Steuerberater / von Raik Brete, Michael Thomsen . - Wiesbaden : Springer Fachmedien Wiesbaden , 2012 . - VIII, 94 с.

9. Официальный сайт Федеральной Палаты налоговых консультантов <http://www.bstbk.de/>

10. Экономический словарь Габлер <http://wirtschaftslexikon.gabler.de/>

Кулижников Артем Вадимович

4 курс, группа 438

Специальность «Финансы и кредит»

Стажировка в г. Лаппеенранта (Финляндия)

Университет Прикладных Наук Саймаа

Научный руководитель

д-р экон. наук, профессор *А.С. Селищев*

Финляндия в условиях долгового кризиса Еврозоны

Финляндия - это одна из тех стран, на экономику которых членство в ЕС оказало значительное положительное влияние. Дело в том, что Финляндия вошла в ЕС 1 января 1995 года, едва оправившись от тяжелого кризиса начала 90х. Благодаря увеличившемуся товарообороту между странами-членами ЕС, финская экономика стала демонстрировать бурный рост: в период с 1995-2008г ВВП страны увеличился более чем в 2,5 раза (с 100 до 265 млрд. долл.), безработица упала с 17% до 6% .

Но сегодня Европа переживает не самые лучшие свои времена. Бурный рост 2000-х годов сменился стагнацией. После кризиса 2008 года, многие европейские страны заявили о том, что их экономики восстановились и «встали на рельсы» новой волны экономического роста. Но чересчур оптимистические ожидания оказались ошибочными – Европу сотрясает новый виток кризиса, и на этот раз долгового. Возрастающее

недоверие инвесторов, поголовное снижение кредитных рейтингов, обесценение эталонных облигаций ряда стран, падение курса евро по отношению к доллару, сотни миллиардов евро, потраченные на поддержание на плаву «недееспособных» стран...Какое влияние долгового кризиса Еврозоны оказывает на финскую экономику? И выгодно ли вообще Финляндии существовать в рамках Европейского Валютного Союза?

Чтобы ответить на эти вопросы, необходимо рассмотреть, в чем заключаются основные причины возникновения долгового кризиса.

Наиболее распространенное мнение таково, что кризис был вызван неспособностью правительства Греции обслуживать национальный долг, и, как следствие, последующим обращением за экстренной помощью к МВФ и ЕС. Причиной же такой несостоятельности Греции большинство западных экспертов называют "расточительность" и безответственность её властей, которые долгие годы активно наращивали заимствования на международном кредитном рынке, не предпринимая мер для решения проблем плохой собираемости налогов и преодоления структурной слабости греческой экономики.

Однако, некоторые экономисты уверены в том, что истоки кризиса лежат гораздо глубже – у самого основания Евросоюза. Президент Польши Вальдемар Павляк отмечает, что «государствами, входящими в Еврозону, уже на момент создания ЕС не были соблюдены маастрихтские критерии (макроэкономические показатели налоговой и бюджетной политики стран-членов Евросоюза), то есть был некий первородный грех, который и привел к возникновению сегодняшней напряженной ситуации». Вот эти критерии:

1. Дефицит государственного бюджета не должен превышать 3% ВВП.
2. Государственный долг должен быть менее 60% ВВП.
3. Государство должно в течение двух лет участвовать в механизме валютных курсов и поддерживать курс национальной валюты в заданном диапазоне.
4. Уровень инфляции не должен превышать более чем на 1.5% среднего значения трёх стран-участниц Евросоюза с наиболее стабильными ценами.
5. Долгосрочные процентные ставки по государственным облигациям не должны превышать более чем на 2% среднее значение соответствующих ставок в странах с самой низкой инфляцией.

Действительно, лишь Германия и Люксембург в 1995г. продемонстрировали показатели, удовлетворительные для членства в ЕС. Но дело даже не в цифрах и показателях. Сама структура Еврозоны является противоречивой: она является исключительно валютным, а не налогово-бюджетным союзом (т.е. страны сохраняют отдельные системы налогообложения, пенсионные фонды и бюджеты). В рамках Еврозоны