

# ПРОТИВОБОРСТВО С КРИЗИСОМ

## Российский рынок автолизинга в 2010 году



В очередном XIII ежегодном авторском исследовании российского рынка лизинговых услуг участвовали 83 лизингодателя (лизинговых компаний, групп компаний), на долю которых приходится 82,8% от всего отечественного рынка. Результаты проекта позволили оценить стоимость новых заключенных договоров в 730 млрд. руб., или в \$24,24 млрд., с учетом НДС, а величину лизинга автотранспортных средств – в 120 млрд. руб., или \$3,96 млрд.

Виктор **ГАЗМАН**,  
профессор Высшей школы экономики

### Итоги 2010 года

Мировой финансовый кризис отбросил российский лизинговый рынок и одну из важнейших его составляющих – сегмент автолизинга – на четыре года назад. Кризис характеризовался кредитным сжатием и неплатежеспособностью лизингополучателей. Лизинговая отрасль ранее других ощутила дисбаланс банковской системы и реального сектора экономики. В результате продолжавшийся в течение длительного срока неуклонный рост по экспоненте сменился резким спадом, и только со второго квартала 2010-го началось восстановление рынка.

Как видно, кривая на графике, характеризующая стоимость новых заключенных договоров лизинга автотранспорта, более пологая по сравнению с крутой кривой, отражающей изменение странового уровня динамики лизинговых операций. Причем как в годы роста, так и в период кризиса. Во многом это было обусловлено рисками ведения лизингового бизнеса, а также масштабностью сделок.

Динамика изменения объемов лизинговых операций с различными видами автотранспортных средств, пред-

ставленная в таблице 1, включает показатели участников аналитического проекта, а также оценочные данные автора по компаниям «Росагролизинг», «Скания Лизинг», «Вольво Финанс Сервис Восток» и некоторым другим операторам рынка.

Приведенные на графике и в табл. 1 данные свидетельствуют о том, что лизинговая индустрия в целом и автолизинговая отрасль в частности стали выходить из острого финансового кризиса. Правда, уровень наиболее благополучного 2007 года еще не достигнут, хотя разрыв сузился до 14% в целом по рынку и до 37,5% по лизингу автотранспорта (сравните значения показателей на графике в точках, соответствующих 832 и 730 млрд. руб., а также 192 и 120 млрд. руб.). По-видимому, сформировавшиеся тренды развития позволят в обоих случаях превзойти докризисный уровень уже в 2011 году. Если данный прогноз подтвердится, то это будет означать, что кризис затормозил развитие всего российского лизинга и автолизинга в частности на четыре года.

Объемы лизинга в РФ и стоимость лизинга автотранспортных средств в 2003-2010 гг.

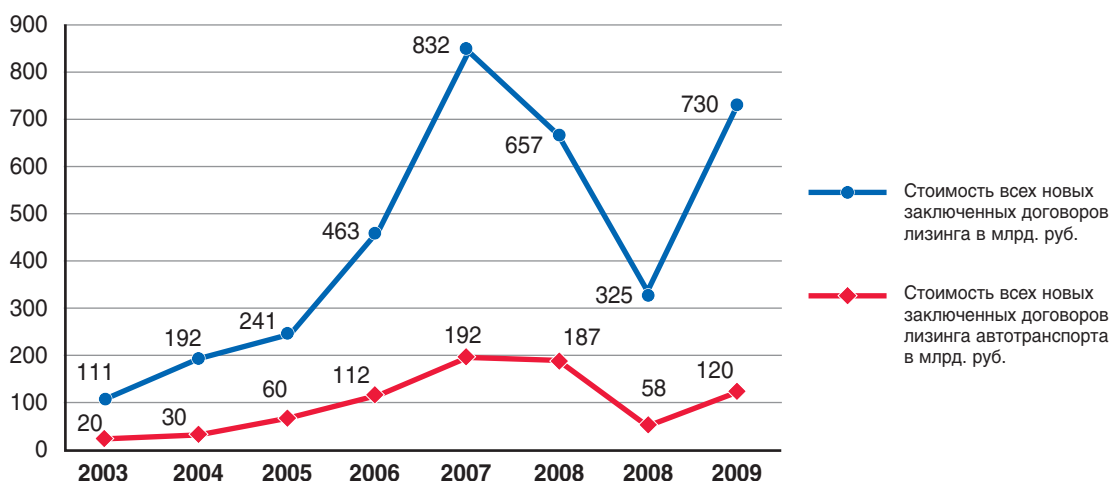


Таблица 1

ДИНАМИКА ЛИЗИНГА отдельных видов автотранспортных средств и автосервисного оборудования в 2005-2010 гг.							
Виды автолизингового имущества		2005	2006	2007	2008	2009	2010
Стоимость всех новых заключенных договоров лизинга по лизингу автотранспортных средств:	в млн. руб.	59770	111930	191810	186720	57940	119500
	прирост в % к предыдущему году		87,3	71,4	-2,6	-69,0	106,2
Автотранспортные средства для перевозки грузов	в млн. руб.	30860	59020	119390	111084	29490	57124
	прирост в % к предыдущему году		91,3	102,3	-7,0	-73,4	93,7
Легковые автомобили	в млн. руб.	15163	30907	51300	56555	22955	49880
	прирост в % к предыдущему году		103,8	66,0	10,2	-59,4	117,3
Автобусы	в млн. руб.	11543	19320	17810	11693	4200	10427
	прирост в % к предыдущему году		67,4	-7,8	-34,3	-64,1	148,3
Пассажирские микроавтобусы	в млн. руб.	1440	1680	2070	5498	975	1978
	прирост в % к предыдущему году		16,7	23,2	165,6	-82,3	102,8
Авторемонтное и автосервисное оборудование:	в млн. руб.	764	1003	1240	1890	320	611
	прирост в % к предыдущему году		31,3	23,6	52,4	-83,1	91,0

## Продолжится ли рост лизинговой индустрии?

Достаточно сложно прогнозировать динамику развития лизинговых отношений в стране на 2012-й и последующие годы. Во многом это обусловлено намерениями Министерства финансов обосновать отмену льготы для лизинга по ускоренной амортизации. Как указано на сайте Минфина, аналитическое исследование, нацеленное на отмену льгот, министерство предусматривает осуществить в рамках реализации «Основных направлений налоговой политики Российской Федерации на 2011 г. и на налоговый период 2012-2013 гг.». На моей памяти это четвертое крупное посягательство Минфина на лизинговые льготы за последние десять лет.

Как известно, в настоящее время в соответствии с действующими российскими законодательными и нормативно-правовыми актами к наиболее существенным экономическим выгодам от использования лизинга относится возможность применения участниками лизинговой операции механизма ускоренного начисления амортизации имущества с коэффициентом не выше 3. Эта льгота не означает прямой экономии по налогу на прибыль, а позволяет воспользоваться отсрочкой по уплате этого налога на более поздний период. Вместе с тем с учетом нормы п. 20 ПБУ 6/01 участники лизинговых операций могут получить экономию на отчислениях в бюджет при уплате налога на имущество. Кроме того, предоставленная льгота имеет непосредственное влияние на величину налога на добавленную стоимость. Данное обстоятельство особенно важно, поскольку наибольший эффект в наполнении бюджета за счет лизинга достигается именно по НДС.

При обосновании целесообразности преференций следует учитывать, что льготы по налогу на прибыль, предоставленные на начальном этапе срока службы имущества, восполняются отчислениями в бюджет

после окончания срока договора лизинга. То есть речь идет, по сути, не о сокращении отчислений по налогу на прибыль, а об отсрочке уплаты этого налога. Причем самым важным является то, что следует учесть эффект от льгот не только у лизингодателей, но и у лизингополучателей. Это достигается за счет определения фондотдачи лизинговых инвестиций и определения доходности лизингополучателей от используемого имущества. Плюс можно добавить сумму налогов, уплаченных банками от доходов, связанных с выдачей кредитов лизинговым компаниям, страховщиками – от страхования лизингового имущества и иных рисков, поставщиками – от сделок, проведенных в режиме вендор-лизинг.

Проведенный анализ, результаты которого были доложены нами в докладе на слушаниях в Государственной Думе РФ 18 февраля 2011 г., показал, что превышение средств, направленных в бюджет, над средствами, полученными в качестве льгот по лизингу, было почти трехкратным, т.е. доказана неоспоримость бюджетной выгоды от применения лизинга в России.

Логика экономического развития нашей страны, зарубежный опыт, социальные аспекты рассматриваемой ситуации, объективные реалии построения лизинговых правоотношений свидетельствуют о целесообразности развития, а не о свертывании лизингового бизнеса. В связи с этим надеюсь, что радеющие о благе страны люди из исполнительной власти будут стремиться обеспечить поддержку и протекционизм отечественной лизинговой индустрии. В свою очередь, депутаты на слушаниях в Госдуме заявили, что законодатели выступают за механизм применения ускоренной амортизации в лизинге.

## Структура автолизингового бизнеса

В ходе обследования лизингодателей была проанализирована ситуация с развитием лизинга коммерческих автотранспортных средств, передаваемых хозяйствующим субъектам для предпринимательской деятельности, по пяти направлениям, четыре из которых по просьбе редакции журнала более подробно представлены в настоящей статье. Сконцентрируем внимание читателей на деятельности операторов лизингового рынка автотранспортных средств для перевозки грузов (грузовиков, прицепов и полуприцепов, пикапов); пассажирских микроавтобусов; автобусов; авторемонтного и автосервисного оборудования.

В 2010-м операции с различными видами автотранспортных средств проводили 92,8% лизингодателей-респондентов (в 2009-м – 80,9%). В прошедшем году на отечественном лизинговом рынке продолжилась тенденция структурных изменений. Так, существенно выросли объемы лизинга железнодорожного подвижного состава, авиализинга. В то же время удельный вес автотранспортных средств в общем объеме нового лизингового бизнеса в стране в течение двух лет сократился с 28,4% до 16,2%.

Для сравнения отметим, что в соответствии с данными Европейской федерации ассоциаций лизинговых компаний (Leaseurope) доля лизинга автотранспортных средств в общем объеме лизинга движимого имущества Германии составляла в 2009-м 66,23%; в Великобритании – 64,15%; во Франции – 64,43%; в Италии 44,33%<sup>1</sup>. В этих странах объемы перевозок грузовым автотранспортом достаточно высоки, что позволяет покрывать

транспортную перевозку ряда грузов, которые в России перевозятся по железной дороге.

Внутренние структурные изменения, происходящие в лизинге автотранспортных средств и представленные в таблице 2 по данным респондентов, свидетельствуют об их постоянной изменчивости и существенной волатильности в течение шести лет.

Таблица 2

СТРУКТУРА ЛИЗИНГА автотранспортных средств и автосервисного оборудования в 2005–2010 гг. в % к общей стоимости новых договоров автолизинга						
Виды автолизингового имущества	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Автотранспортные средства для перевозки грузов	51,6	52,7	62,2	59,5	50,9	47,6
Легковые автомобили	25,4	27,6	26,7	30,3	39,6	41,6
Автобусы	19,3	17,3	9,3	6,3	7,2	8,7
Пассажирские микроавтобусы	2,4	1,5	1,1	2,9	1,7	1,6
Авторемонтное и автосервисное оборудование и техника	1,3	0,9	0,7	1,0	0,6	0,5

<sup>1</sup> Bucyte J. An overview of the European leasing market in 2009. World Leasing Yearbook 2011. London, Euromoney, 2011, p. 41.

## Операторы рынка автолизинговых услуг России

С учетом структуры рынка лизинга автотранспортных средств нами были составлены рейтинги лизингодателей по итогам 2010 года. Полагаю, что ранжирование операторов рынка важно не только для самих лизингодателей, но и для их клиентов – лизингополучателей, поставщиков (продавцов), а также для косвенных участников лизинговых сделок – банков, страховых, инвестиционных компаний, так как позволяет всем им установить, кто наиболее активно работает в целом по отрасли, в том или ином сегменте рынка, какой удельный вес заключенных договоров в общей их стоимости приходится на ведущих операторов, какие транспортные средства и специальное оборудование пользуются наибольшим спросом потребителей лизинговых услуг.

Лидером по количеству заключенных договоров в 2010 году является компания «Europlan» – 12,7 тыс. Далее следуют: Каркаде – 5,1 тыс., Элемент Лизинг – 2,9 тыс., Фольксваген Груп Финанц – 2,2 тыс., ВЭБ-Лизинг – 1,7 тыс., ОЛК «РЕСО-Лизинг» – 1,4 тыс., ARVAL – 1,3 тыс., ГК «Лизинговая компания “КАМАЗ”» – 1,2 тыс. новых договоров.

Уважительно относясь к амбициозности планов некоторых российских лизингодателей, намеревающихся войти в число ведущих в Европе, необходимо обратить внимание на то, что крупнейшие универсальные лизин-

говые компании континента заключают в течение года 100-250 тыс. новых договоров. Для того чтобы как-то приблизиться к этому уровню, российским лизингодателям потребуется осваивать новые технологии ведения бизнеса, формировать гибкую и результативную систему продаж, задействовать новые источники финансирования, резко увеличивать квалифицированный персонал. В 2010-м средняя численность сотрудников в российской лизинговой компании составляла 86 человек, а выработка на одного сотрудника – 85,2 млн. руб. в год, то есть 2,21 млн. евро. В ведущих европейских компаниях этот показатель более чем в два раза выше.

В 2010-м более половины всего российского рынка лизинга автотранспортных средств «держали» первые восемь лизингодателей (в 2009-м – 10), которые заключали договоры на поставку своим клиентам по лизингу грузовиков, тягачей, прицепов, полуприцепов, самосвалов. Поставщиками этой техники выступали автомобилестроительные концерны Германии, Швеции, Японии, США, а также отечественные компании КамАЗ, ГАЗ и др.

Концентрация среди компаний-респондентов была следующей. По грузовым автотранспортным средствам более половины объемов приходилось на первые семь компаний, по легковым автомобилям – на первые три

Таблица 3

РЕНКИНГ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, заключивших в 2010 г. договоры лизинга автотранспортных средств на сумму свыше 10 млн. руб.					
№	Лизинговая компания	Стоимость договоров, млн. руб.	№	Лизинговая компания	Стоимость договоров, млн. руб.
1	Europlan (Москва)	18781,17	38	Юниаструм Лизинг (Москва)	277,74
2	Газтехлизинг (Москва)	8129,68	39	Дойче Лизинг Восток (Москва)	270,15
3	Каркаде (Москва)	7464,48	40	Универсальная лизинговая компания (Хабаровск)	256,30
4	Сбербанк Лизинг (Москва)	5604,40	41	ГК «Уралпромлизинг» (Челябинск)	256,26
5	ГК «Балтийский лизинг» (Санкт-Петербург)	4664,21	42	ТГИ-Лизинг (Москва)	228,09
6	Элемент Лизинг (Москва)	3634,90	43	ГК «ЗЕСТ» (Санкт-Петербург)	210,24
7	Фольксваген Груп Финанц (Москва)	2944,24	44	Первая лизинговая компания (Тверь)	210,12
8	ОЛК «РЕСО-Лизинг» (Москва)	2921,40	45	ПН Лизинг (Санкт-Петербург)	202,53
9	Афин Лизинг Восток (Москва)	2913,94	46	ЭКСПО-лизинг (Москва)	200,61
10	СТОУН-XXI (Москва)	2752,41	47	ГРУЗОМОБИЛЬ-Лизинг (Санкт-Петербург)	200,37
11	ВЭБ-Лизинг (Москва)	2498,71	48	Газпромбанк Лизинг (Москва)	199,20
12	ЯрКамп Лизинг (Ярославль)	2498,26	49	Инвест-Связь Холдинг (Москва)	167,09
13	ГК «Лизинговая компания «КАМАЗ» (Набережные Челны)	2416,04	50	Сибирская лизинговая компания (Москва)	156,52
14	ДельтаЛизинг (Владивосток)	2403,47	51	Петербургская лизинговая компания (Санкт-Петербург)	141,72
15	МАН Финанс Сервисес (Москва)	2175,16	52	Титан-лизинг (Иркутск)	124,43
16	ГК «Интерлизинг» (Санкт-Петербург)	2141,34	53	Петролизинг Менеджмент (Москва)	119,96
17	Государственная транспортная лизинговая компания (Москва)	1894,90	54	Лизинг-М (Магнитогорск)	111,00
18	ГК «ТрансКредитЛизинг» (Москва)	1876,91	55	ГК «Клиентская лизинговая компания» (Москва)	86,70
19	ФБ Лизинг (Москва)	1740,77	56	БелФин (Белгород)	84,50
20	ARVAL (Москва)	1675,80	57	Челябинский филиал «Халык-Лизинг» (Челябинск)	82,39
21	Вектор-Лизинг (Москва)	1628,41	58	АльянсРегионЛизинг (Новосибирск)	76,84
22	Соллерс Финанс (Москва)	1574,59	59	Катерпиллар Файненшэл (Москва)	56,87
23	Райффайзен-Лизинг (Москва)	1363,26	60	Лизинговая компания «ЦФМ» (Вологда)	42,24
24	Ураллизинг (Екатеринбург)	1221,32	61	Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан (Казань)	40,82
25	Альянс-Лизинг (Санкт-Петербург)	959,16	62	Приволжская лизинговая компания (Саров, Нижегородская обл.)	38,02
26	ОЛК «Центр-Капитал» (Москва)	940,18	63	Первая лизинговая компания (Новосибирск)	31,19
27	РМБ-Лизинг (Москва)	724,71	64	БИЗНЕС АЛЬЯНС (Москва)	30,43
28	ГК «Северная Венеция» (Санкт-Петербург)	695,17	65	Петербургснаб (Санкт-Петербург)	21,42
29	Система Лизинг 24 (Москва)	618,11	66	Сахалинская лизинговая компания (Южно-Сахалинск)	19,16
30	Бэлти-Гранд (Москва)	613,25	67	Росдорлизинг (Москва)	17,23
31	Столичный Лизинг (Москва)	600,01	68	ВТБ-Лизинг (Москва)	15,86
32	ЧелИндЛизинг (Челябинск)	534,73	69	ИКБ-Лизинг (Москва)	15,38
33	ЛИКОНС (Москва)	511,35	70	Технолизинг (Москва)	15,13
34	Лизинговая компания «Дельта» (Красноярск)	449,55	71	ЛиКо (Самара)	15,03
35	Национальная Лизинговая Компания (Москва)	439,04	72	Энерголизинг (Белгород)	11,04
36	ЭкономЛизинг (Саратов)	352,71			
37	Тюменская агропромышленная лизинговая компания (Тюмень)	340,20			

Таблица 4

компаний, по автобусам и микроавтобусам – на две компании в каждом сегменте.

Также при анализе концентрации автолизингового рынка России мы в качестве измерительного инструмента применяем индекс Herfindahl-Hirschman (НИИ), который рассчитывается как сумма квадратов долей всех компаний, представленных на отечественном рынке. Осуществленные нами расчеты индекса НИИ (табл. 4) свидетельствуют о том, что изменение концентрации автолизингового рынка происходит разнонаправленно. Однозначная тенденция роста концентрации наблюдалась только по автобусам.

КОНЦЕНТРАЦИЯ НОВОГО БИЗНЕСА по сегментам рынка автотранспортных средств в 2007-2010 гг.				
Виды лизингового имущества	Значение НИИ по лизинговым компаниям-респондентам			
	2007	2008	2009	2010
Автотранспортные средства для перевозки грузов	371	493	782	572
Легковые автомобили	694	918	1473	1249
Автобусы	897	1109	1322	1636
Пассажирские микроавтобусы	1938	2978	1489	2011
Авторемонтное и автосервисное оборудование	841	717	1390	796

Оценка лизингодателей на основе структурирования их учредителей свидетельствует о преобладании в автолизинговом бизнесе России компаний, учрежденных зарубежными банками и фирмами-производителями. Почти половина новых договоров были заключены «иностранцами». Причем некоторые из них в этом году сделали паузу и не принимали участия в проекте, ссылаясь на сокращение деловой активности и намерение в ближайшее время достичь прежних объемов новых сделок.

Сложившаяся в 2010 году пропорция в лизинге автотранспортных средств диссонирует с положением дел на всем лизинговом рынке страны, где в последние два года резко увеличилось влияние «государственников». Здесь представляет аналитический интерес дюрация (срочность) новых лизинговых контрактов. Так, у лизингодателей, созданных зарубежными банками и компаниями, она составляла в целом по рынку 32 месяца, а в автолизинге даже меньше. У некоторых крупных лизингодателей, специализирующихся на лизинге автотранспорта, средние сроки новых договоров были менее двух лет. В то же время у аффилированных с государством лизинговых компаний средневзвешенная продолжительность всех сделок соответствовала 80 месяцам, а в автолизинге – около четырех лет.

Общая стоимость заключенных договоров лизинга имеет свою структуру. В частности, около 92% приходилось

### ГРУППЫ ЛИЗИНГОДАТЕЛЕЙ в объеме обследованных компаний по новому бизнесу в 2010 г., %

Группа лизинговых компаний	Удельный вес в %:	
	по всему лизинговому рынку	по рынку лизинга автотранспорта
Лизингодатели, аффилированные с государством	62,6	19,8
Лизингодатели, учрежденные зарубежными банками и компаниями	12,3	44,0
Лизингодатели, учрежденные российскими хозяйствующими субъектами	25,1	36,2

в 2010-м на сделки финансового лизинга и свыше 8% договоров составили сделки оперативного лизинга. Причем большую часть из них составляли сделки в сегменте автотранспорта. Ранее удельный вес оперативного лизинга находился на уровне 1-1,5%. Для сравнения отмечу, что в Германии в 2009 году доля финансового лизинга составляла 57%, оперативного лизинга – 32%, а сделок «Hire purchase» (аренда-продажа), где преобладают операции с автотранспортом, – 11%.

## Взаимодействие лизингодателей и производителей автотранспорта

Одной из отличительных особенностей 2010-го стало снижение ставок кредитования лизинговых компаний и, следовательно, сокращение стоимости лизинга. У ряда лизингодателей, учрежденных российскими хозяйствующими субъектами, появилась возможность заимствовать на два-три года под 8,0-8,5% годовых. Некоторые лизинговые компании пошли на уменьшение размеров платежей по действующим договорам лизинга (ПН Лизинг, ДельтаЛизинг, Петербургская лизинговая компания, АльянсРегионЛизинг).

Кризис подвиг лизингодателей искать новые формы взаимоотношений с клиентами-лизингополучателями и компаниями – производителями автотранспортных средств. Так, **Элемент Лизинг** представил две новые специальные акции, «Отлично!» и «Выравниваем цены!», которые направлены на продвижение нового автомобиля ГАЗель-Бизнес. По условиям акции «Отлично!» клиенту предлагается аванс в размере всего 5%. По условиям акции «Выравниваем цены!» ежемесячный платеж за ГАЗель-Бизнес, которая представляет собой автомобиль более высокого качества, равен ежемесячному платежу за обычную ГАЗель при сопоставимой комплектации. Стоимость лизинговой услуги на автомобиле этой модели снижена благодаря специальной ценовой политике лизингодателя. Еще одна акция, начавшаяся в 2010-м – «Легко! Грузи больше – плати меньше!», – распространяется на весь модельный ряд среднетоннажных автомобилей ГАЗ и предусматривает авансовый платеж 20%, срок лизинга 12-36 месяцев, удорожание от 0,1%.

**Europlan** и «**Коммерческие автомобили – Группа ГАЗ**» также предложили предприятиям, организациям и инди-

видуальным предпринимателям лизинговую программу, которая работает в 96 городах России в 278 центрах продаж коммерческих автомобилей ГАЗ. Автомобили ГАЗель и Соболь, а также Maxus и среднетоннажные Валдай обойдутся в лизинг с удорожанием от 3%. Кроме того, на автомобили действуют программы лизинга от Europlan с авансом от 5% на один год.

Аналогичную программу совместно с Группой «ГАЗ» запустила лизинговая компания «**Каркаде**», передавая в лизинг автомобили ГАЗель, Соболь и Валдай с удорожанием техники на 3,49% в рублях и 0% в долларах. Укрепление рубля делает лизинговые программы в иностранной валюте более привлекательными, т.к. имеет место меньшее удорожание, чем в рублях. Программа Каркаде предусматривает финансирование приобретения грузовых автомобилей, тягачей, прицепов, полуприцепов и автобусов стоимостью до \$250 тыс.

Взаимодействие с Группой «ГАЗ», нацеленное на расширение лизингового оборота в России и поддержку отечественного товаропроизводителя, в 2010-м осуществила и **Национальная Лизинговая Компания**, которая получила разрешение представлять своим клиентам ряд программ по финансированию приобретения автомобилей марки ГАЗ (Газель, Соболь, Валдай, ГАЗель-Бизнес, Maxus) со сниженным удорожанием.

**ВЭБ-Лизинг** и компания «**Русские Автобусы – Группа ГАЗ**» заключили соглашение по покупке автобусов марки ПАЗ. Средний процент удорожания – 7% в год, минимальные авансовые платежи – 25%, срок договора лизинга для малого и среднего бизнеса Москвы и Московской области – 3 года.



# ГТЛК

Государственная  
Транспортная  
Лизинговая  
Компания



## №1 В ЛИЗИНГЕ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

Лизинг дорожной техники и оборудования, грузового и пассажирского транспорта, лизинг авиационной техники, включая аэронавигационное и аэропортное оборудование, железнодорожного подвижного состава, водного транспорта и портового оборудования.

Реклама

125284, Москва, Ленинградский пр-т, д.31А, стр. 1  
тел.: +7 (495) 221 00 12 – факс: +7 (495) 221 00 06  
e-mail: gtlk@gtlk.ru

# www.gtlk.ru

Реклама. Открытое акционерное общество «Государственная транспортная лизинговая компания». Срок лизинга от 3 до 5 лет. Аванс – до 30%. Среднегодовое удорожание – от 6,80%.

По версии XIII ежегодного проекта «Лизинг России – 2010», подготовленного профессором ГУ-ВШЭ Газманом В.Д., ГТЛК занимает первое место в лизинге дорожно-строительного оборудования и техники.

**Сбербанк Лизинг совместно с ГАЗ** разработал лизинговую программу «До 6 миллионов», предусматривающую условия лизинга для компаний и индивидуальных предпринимателей. Среднегодовое удорожание от 1% до 5%, аванс – 15%, срок лизинга – три года. Лизингодатель осуществляет финансирование сделки в объеме до 6 млн. руб. на автомобили ГАЗель, Соболь, Валдай.

**Eurolan и Русбизнесавто** разработали программу «GreenLight», которая является первой в России по обмену подержанных грузовых автомобилей на новые по лизингу. При обмене старого грузовика клиентам лизинговой компании предоставляется возможность приобрести любую технику в салонах Росбизнесавто.

**Лизинговая компания «КАМАЗ»** предоставляет для корпоративных клиентов комплексный продукт, включающий разработку автомобиля по требованию заказчика, программу «Trade In.», то есть осуществление замены старых автомобилей на новые, сервисное обслуживание.

ческими фургонами, укомплектованными холодильными установками, с предоставлением сервисного обслуживания лизингополучателю.

Предполагаю, что намерение Министерства финансов осуществить отмену действующих льгот может подвигнуть лизинговые компании к наращиванию сделок с оперативным лизингом. Однако следует учитывать, что оперативный лизинг – это существенно иной продукт, который потребует перестройки работы лизинговых компаний, смещая усилия в сторону формирования материальной и ремонтной базы, расширения сервисного обслуживания лизингополучателей, принятия на себя рисков, связанных с правильной оценкой потребностей рынка на долгосрочный период.

Действительно, многие лизинговые компании, специализирующиеся на лизинге автотранспортных средств, повышенное внимание в период кризиса стали уделять оперативному лизингу (аренде).



В рамках продукта «Полнооперационный лизинг» этот лизингодатель удовлетворяет потребности клиентов в текущем и капитальном ремонте, выезде специалистов к месту нахождения техники, сервисному обслуживанию по нормам производителя, оперативной доставке запчастей, возможности транспортировки автомобилей в регионы, подменном автомобиле на период ремонта и сервисного обслуживания и т.д. Условия взаимоотношений с лизингополучателем могут быть следующими: аванс – 20%; срок договора – 42 месяца; коэффициент удорожания – 7%. В качестве дополнительного бонуса техника, приобретенная заказчиком, бесплатно доставляется в любое место на территории РФ в радиусе 3000 км от завода-изготовителя плюс бесплатное техобслуживание в фирменном автоцентре.

**Компания «ДельтаЛизинг» и технохолдинг «Сумотори»** разработали для предприятий малого и среднего бизнеса программу экспресс-лизинга грузовиков, в соответствии с которой лизингодатель заключает с лизингополучателями договоры на поставку по лизингу автотранспорта Hino с удорожанием 2,96% в год в долларах и от 4,8% в рублях с учетом страхования КАСКО. Авансовый платеж составляет 25%, сроки договоров от 1 до 3 лет.

**Компания «Альянс-Лизинг» (Санкт-Петербург)** заключила четырехлетний договор с сетью магазинов «Дикси» на сумму 242 млн. руб. на поставку по лизингу 45 грузовых автомобилей IVECO Eurocargo с изотерми-

Отличительные особенности оперативного лизинга заключаются в следующем: лизингодатель закупает автомобиль не на собственный страх и риск, а непосредственно по указанию лизингополучателя; по истечении срока действия договора предмет лизинга, как правило, возвращается лизингодателю; лизингополучатель не имеет права требовать перехода права собственности на предмет лизинга; предмет лизинга, т.е. автотранспортное средство, может быть передан в лизинг неоднократно в течение полного срока амортизации имущества; авансовый платеж при оперативном лизинге не предусмотрен. Схема оперативного лизинга привлекательна для многих клиентов, так как позволяет пользоваться автотранспортным средством ровно столько, сколько нужно, и не отягощаться заботами о ремонте, замене комплектующих и т.п.

Вместе с тем часто применяемый и очень популярный в ряде западных стран оперативный лизинг еще не получил в России такого активного развития по сравнению с другими формами лизинга. Как показало наше исследование рынка, в 2010-м в режиме оперативного лизинга лизингополучателям было предоставлено имущество, стоимость договоров по которому составила 60 млрд. руб., или 8,2% (в 2009-м – 2,8%), по компаниям, участвовавшим в проекте. Причем оперативный лизинг грузовиков был очень незначительным. Данное обстоятельство было

ДОСТОЙНЫЙ ПАРТНЕР  
ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



ООО «ЮниКредит Лизинг»

## ЛЕГКОВЫЕ И ГРУЗОВЫЕ АВТОМОБИЛИ В ЛИЗИНГ НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ

- Привлекательная процентная ставка;
- доступная ставка удорожания – 5-8% в год;
- срок лизинга от 1 до 5 лет (легковой автотранспорт), от 1 до 7 лет (грузовой автотранспорт);
- рассмотрение заявки - не более 5 дней с момента предоставления пакета необходимых документов;
- страхование и регистрация предмета лизинга по специальным тарифам.

ЮниКредит Лизинг – универсальная лизинговая компания, работающая на российском рынке с 1996 года. ЮниКредит Лизинг является дочерней компанией ведущей европейской банковской группы – UniCredit Group – и входит в уникальный европейский лизинговый холдинг – UniCredit Leasing. Ключевым преимуществом ЮниКредит Лизинг является возможность предоставлять услуги через разветвленную региональную сеть ЮниКредит Банка в крупнейших городах России, а также способствовать выводу клиентов на международные рынки в любой из 16 европейских стран присутствия холдинга.

[www.unicreditleasing.ru](http://www.unicreditleasing.ru)



## ВСЕ СПЕКТР ГАРАЖНОГО ОБОРУДОВАНИЯ УСТАНОВКА | ОБУЧЕНИЕ | ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

SPACE



BOTTARINI



hartridge



Compa



Реклама

**berg** ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СТО

Москва | Ярославль | Краснодар | Самара | Казань | Екатеринбург | Новосибирск  
Иркутск | Благовещенск | Хабаровск | Владивосток

[www.go.berg.ru](http://www.go.berg.ru)

**KÖGEL**

больше, чем вы ожидаете

## Почему мы говорим об инженерном искусстве?



Реклама

### Потому что речь идет о гениальности и умении.



Компетентность и опыт, креативность и открытость, постоянная ориентация на рынок и клиентов являются основой для разработки инновационных транспортных решений. От идеи и карандашного наброска до реализации с использованием самого современного ПО для проектирования и на основании заводских испытаний в самых экстремальных условиях мы создаем в тесном сотрудничестве с нашим клиентом решения, которые будут надежно справляться с повседневными задачами в течение долгих лет.

[www.koegel.com](http://www.koegel.com)



РЕНКИНГ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, заключивших в 2010 г. договоры лизинга автотранспортных средств на сумму свыше 10 млн. руб.					
№	Лизинговая компания	Стоимость договоров лизинга, млн. руб.	№	Лизинговая компания	Стоимость договоров лизинга, млн. руб.
<b>ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ (грузовики, прицепы, полуприцепы).</b>			34	ГК «Уралпромлизинг» (Челябинск)	200,94
<b>Всего 73 лизингодателя-респондента, в том числе:</b>			35	Юниаструм Лизинг (Москва)	197,89
1	Europlan (Москва)	6238,32	36	ЯрКамп Лизинг (Ярославль)	196,10
2	Газтехлизинг (Москва)	4977,63	37	ГРУЗОМОБИЛЬ-Лизинг	194,79
3	Сбербанк Лизинг (Москва)	4173,57	38	Бэлти-Гранд (Москва)	144,97
4	ГК «Балтийский лизинг» (Санкт-Петербург)	3010,24	39	ЭКСПО-лизинг (Москва)	140,92
5	Элемент Лизинг (Москва)	2800,10	40	Универсальная лизинговая компания (Хабаровск)	137,60
6	Афин Лизинг Восток (Москва)	2317,02	41	Тюменская агропромышленная лизинговая компания (Тюмень)	136,09
7	ДельтаЛизинг (Владивосток)	1981,35	42	ОЛК «Центр-Капитал» (Москва)	134,70
8	МАН Финанс Сервисес (Москва)	1957,64	43	Газпромбанк Лизинг (Москва)	119,11
9	ГК «ТрансКредитЛизинг» (Москва)	1745,34	44	Петербургская лизинговая компания (Санкт-Петербург)	108,38
10	ГК «Лизинговая компания "КАМАЗ"» (Набережные Челны)	1739,13	45	Первая лизинговая компания (Тверь)	97,25
11	ОЛК «РЕСО-Лизинг» (Москва)	1547,40	46	Титан-лизинг (Иркутск)	96,24
12	ГК «Интерлизинг» (Санкт-Петербург)	1239,14	47	ПН Лизинг (Санкт-Петербург)	93,72
13	Соллерс Финанс (Москва)	1231,28	48	Сибирская лизинговая компания (Москва)	92,62
14	СТОУН-XXI (Москва)	1108,86	49	Челябинский филиал «Халык-Лизинг» (Челябинск)	82,39
15	Вектор-Лизинг (Москва)	1000,88	50	БелФин (Белгород)	65,40
16	Райффайзен-Лизинг (Москва)	982,37	51	Петролизинг Менеджмент (Москва)	64,99
17	Каркаде (Москва)	709,16	52	АльянсРегионЛизинг (Новосибирск)	58,01
18	Столичный Лизинг (Москва)	564,87	53	ГК «ЗЕСТ» (Санкт-Петербург)	56,74
19	ГК «Северная Венеция» (Санкт-Петербург)	502,58	54	ARVAL (Москва)	51,66
20	Ураллизинг (Екатеринбург)	487,83	55	Лизинг-М (Магнитогорск)	51,00
21	Государственная транспортная лизинговая компания (Москва)	481,84	56	Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан (Казань)	40,82
22	Альянс-Лизинг (Москва)	427,31	57	ГК «Клиентская лизинговая компания» (Москва)	32,11
23	РМБ-Лизинг (Москва)	398,61	58	Первая лизинговая компания (Новосибирск)	29,76
24	ЧелИндЛизинг (Челябинск)	389,59	59	БИЗНЕС АЛЪЯНС (Москва)	25,66
25	Система Лизинг 24 (Москва)	365,29	60	Лизинговая компания «ЦФМ» (Вологда)	21,63
26	ЛИКОНС (Москва)	354,52	61	Петербургснаб (Санкт-Петербург)	17,64
27	ЛК «Дельта» (Красноярск)	353,31	62	Росдорлизинг (Москва)	17,23
28	ФБ Лизинг (Москва)	256,77	63	ИКБ-Лизинг (Москва)	15,38
29	Национальная Лизинговая Компания (Москва)	238,81	64	Приволжская лизинговая компания (Саров, Нижегородская обл.)	14,74
30	ВЭБ-Лизинг (Москва)	232,00	65	ЛиКо (Самара)	12,63
31	ТГИ-Лизинг (Москва)	220,04	66	Инвест-Связь Холдинг (Москва)	12,20
32	ЭкономЛизинг (Саратов)	219,74			
33	Дойче Лизинг Восток (Москва)	202,98			

обусловлено рядом причин. Так, некоторых лизингодателей настораживает качество эксплуатации техники, которая не является собственностью лизингополучателя. Кроме того, в законодательных и нормативно-правовых актах напрямую не предусмотрено предоставление лизингодателям определенных льгот по налогообложению. Для того чтобы эти льготы получить, необходимо усложнять схемы проведения лизинговых операций.

Пять лет назад на международной конференции по лизингу в Берлине руководитель крупной кэптивной автотранспортной лизинговой компании, работающей на российском рынке, высказывал соображения, что это обстоятельство является главной причиной его озачоленности. Сейчас мнение многих лизингодателей, в том числе и

под воздействием кризиса, стало меняться. На международных конференциях по лизингу в Барселоне в октябре 2008 -го, в Брюсселе в феврале 2010-го, в Амстердаме в марте 2011-го обсуждались возможности более активного использования оперативного лизинга с автотранспортными средствами. Позитивным моментом здесь могут стать готовящиеся изменения в законодательство по лизингу, закрепляющие этот вид бизнеса как разновидность лизинга.

Почти в два с половиной раза вырос за рассматриваемый период рынок лизинга автобусов. В 2010-м лидер – компания «ЯрКамп Лизинг» (Ярославль) поставила своим клиентам-лизингополучателям более 1000 автобусов. В частности, 20 сочлененных машин ЛиАЗ-6212

Таблица 6

РЕНКИНГ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, заключивших в 2010 г. договоры лизинга автотранспортных средств на сумму свыше 10 млн. руб.					
№	Лизинговая компания	Стоимость договоров лизинга, млн. руб.	№	Лизинговая компания	Стоимость договоров лизинга, млн. руб.
<b>АВТОБУСЫ. Всего 35 лизингодателей-респондентов, в том числе:</b>			<b>ПАССАЖИРСКИЕ МИКРОАВТОБУСЫ. Всего 28 лизингодателей-респондентов, в том числе:</b>		
1	ЯрКамп Лизинг (Ярославль)	2235,37	1	Афин Лизинг Восток (Москва)	596,92
2	Газтехлизинг (Москва)	2230,48	2	Фольксваген	345,60
3	Государственная транспортная лизинговая компания (Москва)	1287,62	3	Элемент Лизинг (Москва)	181,30
4	ГК «Лизинговая компания «КАМАЗ» (Набережные Челны)	595,01	4	СТОУН-XXI	112,90
5	Europlan (Москва)	576,25	5	Каркаде (Москва)	98,67
6	ГК «Балтийский лизинг» (Санкт-Петербург)	226,18	6	Соллерс Финанс	46,99
7	МАН Финанс Сервисес (Москва)	217,52	7	ГК «Северная Венеция» (Санкт-Петербург)	43,91
8	Элемент Лизинг (Москва)	211,40	8	ГК «Зест» (Санкт-Петербург)	41,36
9	Тюменская агропромышленная лизинговая компания (Тюмень)	184,90	9	ВЭБ-Лизинг (Москва)	32,00
10	Вектор-Лизинг (Москва)	123,81	10	Национальная Лизинговая Компания (Москва)	24,47
11	ОЛК «РЕСО-Лизинг» (Москва)	93,41	11	ГК «Балтийский лизинг» (Санкт-Петербург)	22,04
12	ГК «Интерлизинг» (Санкт-Петербург)	87,28	12	ЭкономЛизинг (Саратов)	15,84
13	СТОУН-XXI (Москва)	65,57	13	Ураллизинг (Екатеринбург)	14,20
14	ПН Лизинг (Санкт-Петербург)	53,32	14	ГК «Интерлизинг» (Санкт-Петербург)	12,73
15	Универсальная лизинговая компания (Хабаровск)	49,00	15	ГК «Уралпромлизинг» (Челябинск)	11,24
16	Каркаде (Москва)	48,30	<b>ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВТОРЕМОНТА И АВТОСЕРВИСА. Всего 32 лизингодателя-респондента, в том числе:</b>		
17	ДельтаЛизинг (Владивосток)	46,46	1	Газтехлизинг (Москва)	88,39
18	Альянс-Лизинг (Санкт-Петербург)	41,38	2	Фольксваген Груп Финанс (Москва)	62,40
19	Ураллизинг (Екатеринбург)	30,63	3	Europlan (Москва)	46,38
20	ЭКСПО-лизинг (Москва)	28,06	4	Юниаструм Лизинг (Москва)	45,38
21	РМБ-Лизинг (Москва)	24,83	5	ГК «Интерлизинг» (Санкт-Петербург)	31,91
22	ОЛК «Центр-Капитал» (Москва)	22,40	6	Альянс-Лизинг (Санкт-Петербург)	28,74
23	Юниаструм Лизинг (Москва)	22,26	7	Национальная Лизинговая Компания (Москва)	27,88
24	ГК «Клиентская лизинговая компания» (Москва)	21,55	8	ДельтаЛизинг (Владивосток)	26,36
25	ЧелИндЛизинг (Челябинск)	19,85	9	ОЛК «РЕСО-Лизинг» (Москва)	22,83
26	Приволжская лизинговая компания (Саров, Нижегородская обл.)	18,95	10	ГК «Балтийский лизинг» (Санкт-Петербург)	22,07
27	Система Лизинг 24 (Москва)	14,26	11	ЧелИндЛизинг (Челябинск)	15,17
			12	Элемент Лизинг (Москва)	13,50
			13	Первая лизинговая компания (Тверь)	12,57
			14	Ураллизинг (Екатеринбург)	11,76
			15	ПН Лизинг (Санкт-Петербург)	10,56
			16	ЭкономЛизинг (Саратов)	8,48

на сумму в 233 млн. руб. были переданы автотранспортному предприятию Вологодской области; 14 городских автобусов двумя партиями на сумму 72 млн. руб. были направлены в адрес ГППО «Псковпассажиравтотранс»; 26 автобусов ПАЗ получил перевозчик в Якутии; 10 автобусов ЛиАЗ-525653 получило в лизинг на три года ПАТП-1 г. Рыбинска на сумму 47 млн. руб.; 64 автобуса ПАЗ, четыре автобуса Ford Transit, два автобуса Hyundai на сумму 227 млн. руб. достались автобусному парку Твери; на пятилетний срок лизинга был заключен договор по 10 автобусам ЛиАЗ с автотранспортным предприятием в Великом Новгороде; 12 автобусов ПАЗ-320402-03 было направлено в Иркутскую область; 9 автобусов Hyundai и ЛиАЗ на сумму в 56 млн. руб. – транспортному пред-

приятию Санкт-Петербурга; 5 автобусов ПАЗ на трехлетний срок лизинга отправилось Кирово-Чепецкому АТП (13 млн. руб.) и столько же в Липецк; 22 автобуса ПАЗ, Олимп-4252, МАЗ-206 стали предметом пятилетней лизинговой сделки с автобусным парком Вологды.

**Тюменская агропромышленная лизинговая компания** совместно с тюменскими автотранспортными предприятиями реализовала первый этап обновления автобусного парка города. Был передан в лизинг на семь лет 41 автобус для замены устаревших машин на городских маршрутах.

В заключение представляем рейтинги лизингодателей автотранспортных средств по итогам 2010 года. ■