

Китай¹

И. Ван

Ван Ихуан – PhD, исполнительный директор Центра исследований международного развития, профессор, заместитель декана Колледжа гуманитарных наук и развития Китайского сельскохозяйственного университета; E-mail: wangyh@cau.edu.cn

В статье рассматриваются тенденции и причины неравенства доходов в Китае, влияние различных форм неравенства на развитие экономики Китая и даются рекомендации по борьбе с неравенством в Китае.

Несмотря на то, что экономика Китая интенсивно развивается, и в целом доход жителей страны растет, значение коэффициента Джини остается высоким, что может угрожать социальной и экономической стабильности страны. Авторами выделены такие формы неравенства, как региональное, гендерное, неравенство между различными отраслями экономики и неравенство между классами.

Растет неравенство доходов между городским и сельским населением. Несмотря на инвестиции в сельскохозяйственный сектор, внимание правительства по-прежнему приковано к развитию городских регионов. Как следствие, доходы, уровень образования, производительность труда сельских жителей ниже городских.

Автором также отмечено неравномерное региональное развитие: восточные регионы Китая получают больше доходов по сравнению с западными и центральными. Причиной этому является выгодное географическое положение и политика правительства, направленная на развитие восточных регионов.

Рост неравенства негативно сказывается на экономике Китая, уменьшая внутренний спрос и затрудняя оптимизацию структуры экономики.

В качестве мер по преодолению неравенства рекомендуется создание системы, в которой доминирует распределение доходов в зависимости от затраченного труда, но при этом существуют различные способы распределения доходов; усиление контроля правительства за проведением социальных реформ и изменение дуалистической село-городской структуры экономики. В качестве инструментов сокращения неравенства могут быть использованы механизмы налоговых льгот, развитие чувства социальной ответственности предпринимателей.

Ключевые слова: Китай, неравенство, коэффициент Джини, тенденции развития неравенства, причины неравенства, распределение доходов, неравенство доходов, государственная политика по преодолению неравенства

Key words: China, inequality, Gini coefficient, trends in inequality, causes of inequality, income distribution, income inequality, government policies on inequality

Тренды и причины неравенства доходов в Китае

В период с 2008 г. по 2012 г. доход сельских и городских жителей постоянно увеличивался. Согласно рабочему докладу правительства Китая, за последние пять лет располагаемый среднедушевой годовой доход городских жителей вырос на 8,8%, а сельских

¹ Перевод выполнен аспирантом факультета мировой экономики и мировой политики Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ), м.н.с. Центра глобального управления Института международных организаций и международного сотрудничества (ИМОМС) НИУ ВШЭ Т.А. Ланьшиной под ред. д.полит.н., директора ИМОМС НИУ ВШЭ М.В. Ларионовой.

жителей – на 9,9%. Несмотря на это, в Китае разрыв в уровне доходов все еще остается значительным.

По данным Национального бюро статистики Китая, за последние годы коэффициент Джини в стране постепенно снижался, что является позитивной тенденцией. В то же время необходимо понимать, что значение коэффициента Джини в пределах от 0,47 до 0,49 не считается низким и превышает значение 0,4 (считается, что превышение этого значения может угрожать социальной стабильности). Как показано на рис. 1, с 2008 г. по 2012 г. коэффициент Джини снижался, однако его снижение не было значительным. Эти данные говорят о том, что в Китае еще предстоит провести большую работу по сокращению неравенства доходов.

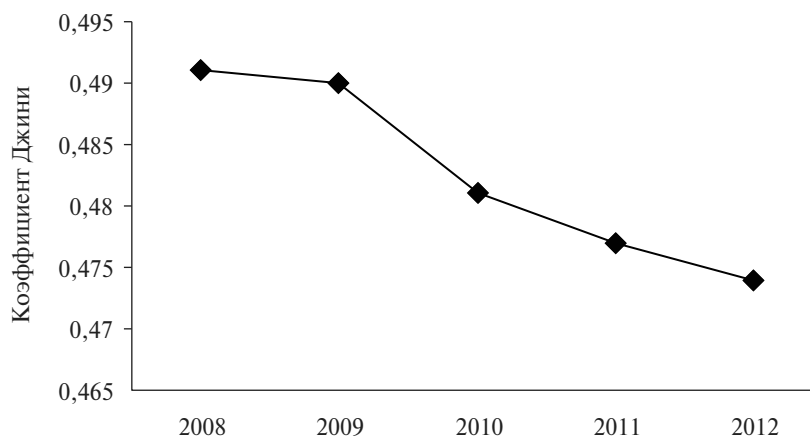


Рис. 1. Коэффициент Джини в Китае, 2008–2012 гг. [11]

Разрыв в уровне доходов городских и сельских жителей

Текущая ситуация и динамика неравенства доходов в городе и на селе

Начало реформ и открытие экономики сопровождались высокими темпами экономического роста. В результате располагаемый подушевой доход городских и сельских жителей Китая существенно возрос: городских жителей примерно в 71 раз²; сельских жителей приблизительно в 59 раз³. Как следует из рис. 2, в 2008–2012 гг. доходы городских и сельских жителей увеличились в разной степени. Однако располагаемый подушевой доход городских жителей был все еще значительно выше, чем доход жителей сельской местности. Таким образом, можно сделать вывод о том, что разрыв в доходах городских и сельских жителей остается высоким.

Абсолютный разрыв в уровне доходов между городскими и сельскими жителями в 1978 г. составлял менее 210 юаней, однако к 2012 г. вырос до 16648 юаней. Для относительного разрыва в уровне доходов характерна высокая волатильность. Кроме того, вследствие устоявшейся тенденции китайского правительства к проведению политики преференций в пользу города, городские жители получали больше государственных жилищных субсидий, субсидий на медицинскую помощь и образование, социальных

² С 343 юаней (92 долл. США) в 1987 г. до 24565 юаней (3892 долл. США) в 2012 г.

³ С 134 юаней (36 долл. США) в 1987 г. до 7917 юаней (1254 долл. США) в 2012 г.

пособий и т.д. С учетом этого уровень доходов городских жителей приблизительно в 5–6 раз превышает уровень доходов сельских жителей [13, р. 37–43].

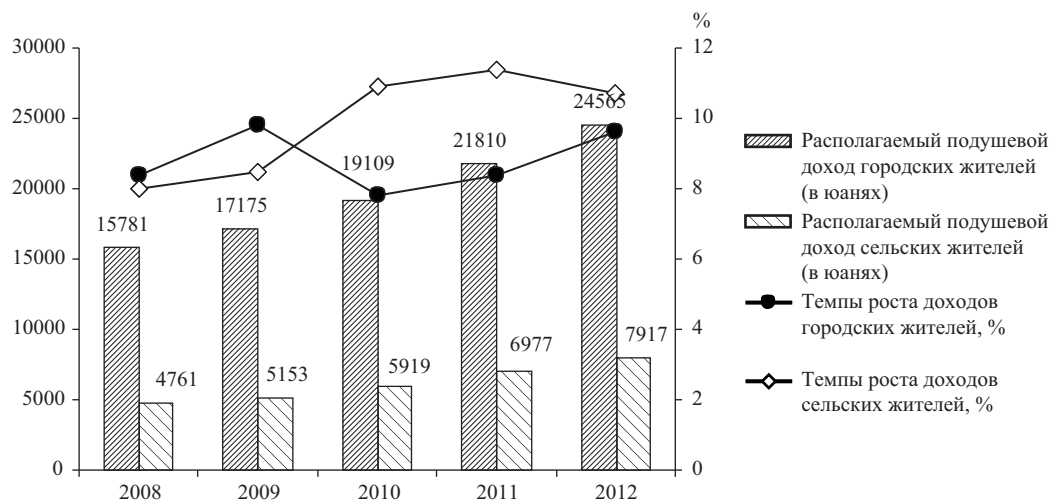


Рис. 2. Объем подушевых доходов городских и сельских жителей и их фактический рост, 2008–2012 гг. [10]

Причины разрыва в доходах между сельскими и городскими жителями

Факторы развития

Разрыв в доходах между сельскими и городскими жителями прежде всего обусловлен различиями в экономической деятельности. Хотя в настоящее время в сельских районах Китая развит ряд отраслей народного хозяйства, сельское хозяйство продолжает доминировать в структуре их экономики. И в этом заключается важное отличие сельских регионов от городских. Производительность труда в сельскохозяйственном и промышленном секторах существенно различается.

Сельско-городская дуалистическая система и политические условия

В условиях урбанизации и индустриализации миграция избыточной рабочей силы в города и несельскохозяйственные районы была затруднена сельско-городской дуалистической структурой экономики. Для полноценного использования сельскохозяйственного потенциала и повышения конкурентоспособности этого сектора экономики недостаточно мер финансовой поддержки сельского хозяйства. Несмотря на то, что в последние годы Китай увеличил объем инвестиций в сельское хозяйство, общая тенденция, при которой развитию городских регионов уделяется большее внимание, принципиально не изменилась.

Индивидуальные особенности работников

Объемы инвестиций в человеческий капитал в городе и сельских районах существенно различаются. Средняя продолжительность обучения городских жителей на-

много превышает аналогичный показатель среди сельских жителей, а качество базового образования большинства фермеров относительно низкое.

Разрыв в доходах между регионами

Текущая ситуация и динамика разрыва в доходах между регионами

В целом с развитием экономики и открытием внутреннего рынка разрыв в доходах между регионами увеличился. С углублением структурных реформ эта тенденция усилилась [8]. В 2012 г. в шести провинциях Китая подушевой объем ВВП превышал 10 тыс. долл. США. Из них четыре провинции находятся в Восточном регионе. Как следует из рис. 3, подушевой объем ВВП существенно различается в Западном, Центральном и Восточном регионах страны. Существует значительный разрыв в доходах между Восточным и двумя другими регионами, в то время как разрыв между Центральным и Западным регионами незначителен. В ТОП-10 провинций по подушевому объему ВВП входят: Шанхай, Тяньцзинь, Пекин, Цзянсу, Чжэцзян, Внутренняя Монголия, Гуандун, Ляонин, Шаньдун и Фуцзянь. За исключением Внутренней Монголии, все эти провинции находятся на Востоке. В девяти провинциях Китая подушевой объем ВВП превышает 40 тыс. юаней, и все они также находятся на востоке страны. Средний подушевой объем ВВП в Китае составляет 38353,53 юаней; значение данного показателя в Центральном и Западном регионах ниже среднего уровня. Из десяти провинций с самым низким подушевым объемом ВВП семь находятся на Западе (Гуйчжоу, Юньнань, Ганьсу, Тибет, Гуанси, Сычуань, Цинхай), две – в Центральном регионе (Аньхой, Цзянси), и только одна – в Восточном (Хайнань). Таким образом, наиболее обеспеченные районы находятся на востоке страны, в то время как наименее обеспеченные – на западе.



Рис. 3. Подушевой объем ВВП в Восточном, Центральном и Западном регионах, 2012 г. [2]

Данные табл. 1 позволяют сравнить разрыв в доходах между регионами в 2000 г., 2005 г. и 2010 г. Из приведенных данных следует, что с 2000 г. разрыв в уровне доходов увеличивался. В 2005 г. произошло его незначительное замедление, но с 2010 г. он вновь вырос.

Таблица 1. Разрыв в уровне доходов между регионами Китая, 2000–2010 гг. [2]

Год	Индикаторы	Восточный регион	Центральный регион	Западный регион
2000	Подушевой объем ВВП, долл. США	1410,8	712,1	544,8
	Отношение подушевого объема ВВП регионов Китая к подушевому объему ВВП Центрального региона	1,98	1	0,77
	Абсолютная разница в объемах ВВП между Восточным и двумя другими регионами, долл. США		698,2	865,9
2005	Подушевой объем ВВП, долл. США	2844,7	1390,4	1075,7
	Отношение подушевого объема ВВП регионов Китая к подушевому объему ВВП Центрального региона	2,05	1	0,77
	Абсолютная разница в объемах ВВП между Восточным и двумя другими регионами, долл. США		1454,2	1769,0
2010	Подушевой объем ВВП, долл. США	6652,9	3828,6	3044,0
	Отношение подушевого объема ВВП регионов Китая к подушевому объему ВВП Центрального региона	1,74	1	0,8
	Абсолютная разница в объемах ВВП между Восточным и двумя другими регионами, долл. США		2824,3	3608,9

Причины разрыва в доходах между регионами

Институциональные факторы

Реформа распределения доходов привела к возникновению системы, в которой доминирует распределение, пропорциональное затраченному труду, но при этом существуют многочисленные формы распределения. В то же время разница в доходах населения увеличивается. В начале реформ и после открытия экономики на восточном побережье были созданы преференциальные экономические режимы, что привело к привлечению в этот регион значительного объема иностранного капитала. За последние десять лет разрыв в доходах сократился, тем не менее коэффициент Джини по-прежнему остается на высоком уровне, и для изменения этой ситуации требуется эффективная политика.

Территориальные факторы

На восточном побережье находятся три основные экономические зоны Китая: вокруг Бохайского залива, в дельте реки Янцзы и в дельте Жемчужной реки; там же расположены крупные порты, наличие которых способствует развитию международной торговли. Кроме того, государство объявило о ряде преференциальных мер, направленных на развитие строительства крупных объектов инфраструктуры в Восточном регионе. Центральный и Западный регионы не имеют преференций, вследствие этого они отстают в развитии от Восточного региона.

Экономические факторы

Восточный регион располагает более существенными объемами финансового и человеческого капитала, а вклад промышленности в его экономику выше, чем в других регионах. В Центральном регионе условия менее благоприятные, еще менее благоприятны они в Западном регионе.

Разрыв доходов в различных отраслях экономики и межклассовые различия

Текущая ситуация и динамика разрыва доходов в различных отраслях экономики

При плановой экономике в условиях реализации доктрины равенства разрыв в доходах различных отраслей экономики не был значительным. После перехода к рыночной экономике и новой системе распределения благосостояния средний уровень доходов работников различных отраслей экономики существенно возрос, однако темпы этого роста различались. Как показано на рис. 4, в начале реформ и после открытия экономики разрыв в доходах не был значительным. Соотношение максимальной и минимальной средних заработных плат снизилось с 2,17 в 1978 г. до 1,58 в 1988 г. В 1990-х годах этот показатель возрос: до 1,76 в 1990 г. и до 2,49 в 1999 г. В новом тысячелетии разрыв в доходах существенно увеличился — до 2,69 в 2000 г. и до 4,69 в 2006 г. После 2006 г. разрыв в доходах среди работников различных отраслей промышленности снизился, однако отношение максимальных доходов к минимальным все еще превышает 4 [12, p. 238–240].

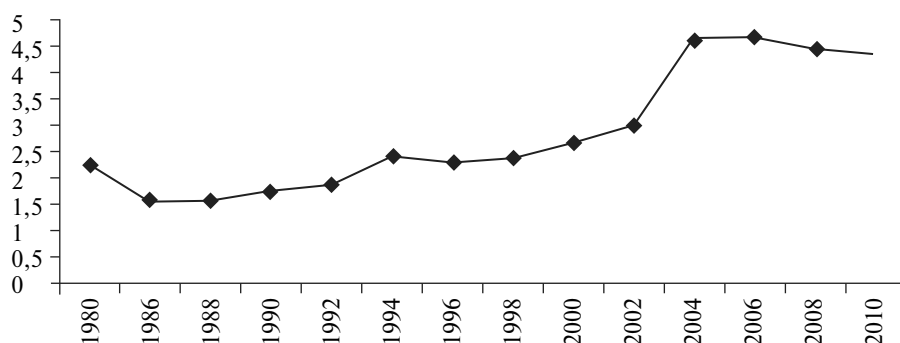


Рис. 4. Отношение максимальной и минимальной средней заработной платы работников различных отраслей, 1978–2010 гг. [12]

В целом динамика доходов в различных отраслях экономики характеризуется следующими тенденциями.

В монополизированных отраслях или отраслях с высоким уровнем монополизации, таких как финансы, авиаперевозки и табачная промышленность, размер средней заработной платы в среднем выше, чем в других отраслях.

В высокотехнологичной промышленности и в сфере производства программного обеспечения размер средней заработной платы в целом выше, чем в других отраслях.

В базовых отраслях экономики, таких как сельское и лесное хозяйство, животноводство, рыбная ловля, в большинстве производственных отраслей и горнодобывающей промышленности размер средней заработной платы невысок.

В отраслях с конкурентными рынками, такими как текстильная промышленность, розничная торговля, общественное питание и т.д., размер средней заработной платы невысок.

Неравенство доходов среди различных социальных классов

После начала реформ и открытия экономики правительство Китая упразднило уравнительную политику распределения доходов и стало поощрять увеличение благосостояния отдельных жителей и регионов. Радикальные изменения социально-экономических отношений привели к увеличению различий между существующими социальными классами и появлению новых социальных классов. Растущий разрыв в уровне доходов стал причиной изменения социально-экономического статуса разных классов. Согласно исследованию благосостояния за 2011 г. Исследовательского института Nurgun, число мультимиллионеров с объемом активов свыше 10 млн юаней (1,5 млн долл. США) составило 960 тыс. человек, включая 60 тыс. миллионеров с размером активов свыше 100 млн юаней (15 млн долл. США) и 4 тыс. человек с размером активов более 1 млрд юаней (150 млн долл. США), в то время как число миллионеров с объемом активов более 1 млн юаней уже превысило 10 млн человек [6]. Тем не менее, в то время как численность состоятельных классов растет, в стране сохраняется высокий уровень безработицы, высока доля недостаточно обеспеченных работой людей, а социальные гарантии для пенсионеров и инвалидов минимальны.

Причины дифференциации доходов среди отраслей экономики и различных классов населения

Иррациональное распределение доходов в монопольных отраслях

В последние годы монополизация привела к расширению разрыва в доходах в Китае. В большинстве монополизированных отраслей экономики отмечается не только высокий уровень доходов работников, но и их быстрый рост.

Различный уровень развития человеческого капитала

Человеческий капитал отражает качество рабочей силы, которое основывается на сочетании технологий, знаний, умений, здоровья и других параметров. Так как значение экономики знаний в настоящее время растет, человеческий капитал стал чрезвычайно важным источником доходов.

Различная производительность труда

В отраслях с высокой производительностью труда отмечается высокий размер средней заработной платы. К таким отраслям относятся финансы, ИКТ, наука и технологии.

Гендерное неравенство доходов

Текущая ситуация и динамика гендерного неравенства доходов

С развитием экономики и общества доход женщин постепенно увеличивался. Несмотря на это, женщины по-прежнему зарабатывают меньше, чем мужчины. Согласно докладу Всемирного банка о гендерном развитии в Китае (2002 г.) [5, р. 6], в 1985 г. в промышленном и сельскохозяйственном секторах оплата труда женщин составляла 80% от оплаты труда мужчин, а в 1987 г. этот показатель вырос до 88%. Кроме того, по мере либерализации рынка труда гендерный разрыв в доходах стал увеличиваться. В 1990 г. оплата труда женщин составляла всего 70% от оплаты труда мужчин [5]. Несмотря на противоречия и в статистике, и в литературе, имеющиеся данные свидетельствуют об увеличении неравенства доходов начиная с конца 1990-х годов.

В Докладе о развитии человеческого капитала в Азиатско-Тихоокеанском регионе «Власть, право голоса и права: переломный момент в сфере гендерного равенства в Азиатско-Тихоокеанском регионе», подготовленном Программой развития Организации Объединенных Наций [1, р. 59–60], отмечается, что низкий уровень занятости женщин в Азиатско-Тихоокеанском регионе привел к ежегодным потерям миллиардов долларов. Тем не менее в Китае около 70% женщин имеют оплачиваемую работу, и этот показатель существенно превышает среднемировой (53%) [1]. Это согласуется с интенсивным развитием и индустриализацией Китая. Но в докладе также подчеркивается, что заметный прогресс в экономическом развитии не улучшает ситуацию в области гендерного равенства в Китае.

Причины гендерного неравенства доходов

На рынке труда Китая до сих пор сохраняется существенное гендерное неравенство. При одинаковых условиях, таких как возраст, этническая принадлежность, материальный достаток, уровень образования, характер работы, регион проживания, пол все еще является важным фактором, влияющим на доход.

Положение женщин в сельскохозяйственных районах вдвойне уязвимо

В целом женщины зарабатывают меньше, чем мужчины, а доход женщин в сельскохозяйственных районах самый низкий. В то же время доход женщин в городах выше, чем в сельскохозяйственных районах, однако ниже, чем доход мужчин и в городах, и в сельскохозяйственных районах. Это говорит о том, что разрыв в доходах мужчин и женщин значительнее, чем разрыв в доходах между городскими и сельскохозяйственными районами, что дает поводы для беспокойства [7, р. 10–19].

Необходимы улучшения в области образования женщин

Образование является очень важным фактором, влияющим на доход и доступ к рынку труда. Доступ женщин к образованию до сих пор остается неудовлетворительным, и этот факт обостряет гендерное неравенство доходов.

Социальные связи женщин недостаточно развиты

Социальные связи – важный ресурс для населения. Китай – типичный пример «дифференцированной системы связей»⁴ и полагается на «гуаньси» – сложную систему неформальных связей. Социальные связи оказывают существенное влияние на развитие карьеры. Однако ресурсы социальных связей женщин относительно слабы по сравнению с ресурсами социальных связей мужчин, и это оказывает влияние на развитие их карьеры и приводит к гендерному разрыву в доходах [14, р. 228–229].

Последствия неравенства доходов в Китае

Рост разрыва в доходах граждан в Китае является неизбежным результатом развития рыночной экономики, а также реформ и перехода к политике открытости, что оказывает многогранное воздействие на общество.

Влияние на экономику

Увеличивающийся разрыв в распределении доходов оказывает негативное влияние на функционирование экономики Китая. Во-первых, это уменьшает внутренний спрос. Дефицит потребительского спроса в конечном счете ведет к перепроизводству – ситуации, когда объем совокупного спроса намного меньше, чем объем совокупного предложения, что негативно сказывается на экономическом росте и снижает эффективность экономики [9].

Во-вторых, разрыв в распределении доходов затрудняет оптимизацию структуры экономики. Существенный разрыв в доходах приводит к ситуации, когда наименее обеспеченное население вынуждено тратить основную часть своего дохода на приобретение вещей первой необходимости, в то время как люди с высоким доходом склонны к приобретению дорогих товаров и предметов роскоши. В результате на низкотехнологичные и трудоинтенсивные перерабатывающие отрасли, генерирующие низкую добавленную стоимость, приходится значительная доля национальной экономики, что ограничивает развитие третичного сектора. Ситуация, при которой доля первичного сектора слишком велика, доля вторичного сектора велика, а доля третичного сектора незначительна, не способствует оптимизации структуры экономики.

Наконец, это не способствует развитию цепочки «производство – обмен – распределение – потребление». Низкий уровень потребления затрудняет функционирование всего социально-экономического цикла. В то же время большой разрыв в доходах оказывает влияние на возможность малообеспеченных граждан инвестировать в человеческий капитал, что снижает возможности для получения образования, а это, в свою очередь, оказывает воздействие на экономику.

⁴ Дифференцированная система связей: Ф. Ксиаотонг рассматривает проблему эгоизма в свете обязанностей, ответственности и общественного благополучия каждой личности, т.е. взаимоотношений между группой и индивидом. Считается, что в Китае каждая личность окружена рядом concentрических окружностей своего собственного общественного влияния. В центре паутины социальных отношений находится сама личность. Каждая окружность, более удаленная от центра, становится менее значимой. Все окружности взаимосвязаны, и каждый человек в различное время затрагивает различные окружности.

Влияние на социальную стабильность

Развитие рыночной экономики неизбежно влечет за собой разрыв в доходах. Если его не контролировать, он может серьезно подорвать справедливость в обществе, что негативно повлияет на социальное развитие и стабильность и повредит созданию гармоничного общества. Неравное распределение доходов порождает чувство несправедливости во всех слоях и вызывает неудовлетворенность, которая способна легко привести к девиантному поведению и стать серьезной угрозой общественной безопасности. Накопление противоречий заставляет некоторых людей чувствовать ненависть к обществу, государству и политической системе, и это делает распределение доходов не только экономической, но и социальной и даже политической проблемой, представляющей существенную угрозу социальному развитию и стабильности.

Влияние на общественное сознание

Существенный разрыв в доходах во всех слоях общества оказывает негативное влияние на общественное сознание, что снижает ценность жизни личности. Хотя уровни дохода в различных секторах общества в процессе реформ повышаются, увеличивающийся разрыв может создать «эффект усиления» в жизненном опыте человека. Более низкая удовлетворенность уровнем жизни способна вызвать психологическую неустойчивость, особенно когда недопустимое увеличение разрыва в уровне доходов искажает представление о благосостоянии, заставляя граждан сомневаться в проводимых реформах и терять веру в достижение всеобщего благосостояния. Это сдерживает проведение реформ.

Рекомендации по борьбе с неравенством доходов в Китае

Очевидно, что при текущих экономических условиях следует быстро реагировать на увеличение разрыва в уровне доходов и решать эту проблему на государственном уровне. В 1990-е годы Россия, Польша, Венгрия и другие страны бывшего соцлагеря осуществили переход от плановой к рыночной экономике. Принимая во внимание опыт и уроки экономических реформ в этих странах, предлагаются следующие меры для ускорения процесса реформирования распределения доходов в Китае.

Создать систему, в которой доминирует распределение доходов в зависимости от затраченного труда, но при этом существуют различные способы распределения доходов

Эффективность и справедливость – важнейшие элементы рыночной экономики. В рыночной экономике необходимо следовать принципу приоритета эффективности, который стимулирует экономический рост; в распределении доходов и социальном развитии необходимо следовать принципу приоритета справедливости, который способствует поддержанию социального равенства и социальной стабильности. Создание китайского общества требует координации взаимосвязей между различными группами интересов и обоснованного распределения ресурсов. В соответствии с текущей ситуацией в Китае, при движении в сторону сокращения разрыва в распределении доходов и стремлении к всеобщему благосостоянию, с одной стороны, необходимо правильно понимать взаимосвязь между справедливостью и эффективностью и уметь ее регули-

ровать. По мере включения членов общества в рыночные отношения общество должно предоставлять равные возможности, позволяя людям реализовывать свои ценности и достигать равного распределения.

Улучшить систему социалистической рыночной экономики и усилить контроль правительства

Китайский опыт реформ и создания открытой экономики демонстрирует, что рыночная экономика играет фундаментальную роль в распределении ресурсов и быстром экономическом росте в Китае. Однако сбои рыночных механизмов требуют от государства выполнения своих функций в сфере распределения доходов. С одной стороны, существует потребность в ускорении трансформации экономического развития, настройке структуры экономики, продолжении перехода на рыночные принципы факторов производства, их эффективном распределении в условиях рынка, в поощрении получения владельцами факторов производства дохода. С другой стороны, необходимо стремиться к созданию правовой системы, бороться с нелегальными доходами, углублять реформы налоговой системы, обращая должное внимание на налоговый рычаг. Систему социальной безопасности следует довести до соответствия уровню экономического развития, она должна предоставлять базовую многоуровневую и широкую страховку как жителям городских, так и сельских регионов, и уровень защиты населения должен непрерывно повышаться.

Изменить дуалистическую сельско-городскую структуру экономики, поддерживая скоординированное региональное развитие

При интенсивном развитии сельской урбанизации следует уменьшить разрыв в доходах между сельскими и городскими регионами и изменять дуалистическую сельско-городскую структуру экономики, равномерно развивая сельские и городские регионы, ускоряя их интеграцию. Для предотвращения увеличения разрыва в доходах между западными и восточными регионами необходимо поддерживать гармоничное региональное развитие и продолжать стимулировать региональное развитие, основываясь на таких стратегиях, как «Развитие западных областей», «Возрождение северо-восточных регионов», «Развитие центральных регионов». Это должно способствовать равномерному развитию регионов [9].

Прочие инструменты

Для повышения уровня доходов населения и диверсификации их источников, помимо использования различных инструментов сокращения разрыва уровня доходов, таких как повышение доли доходов работников первичных отраслей, обеспечение нормального воспроизводства рабочей силы, увеличение инвестиций в образование, расширение инвестиционных каналов, правительство должно распределять ответственность. Этого можно добиться, создавая и улучшая механизм налоговых льгот, снижая «транзакционные издержки» благотворительных пожертвований, поддерживая в предпринимателях чувство социальной ответственности, стимулируя желание корпораций и граждан делать пожертвования, создавая и улучшая систему распределения.

Литература

1. Asia-Pacific Human Development Report: Power, Voice and Rights: A Turning Point for Gender Equality in Asia and the Pacific // The United Nations Development Programme, 09.03.2010.
2. China Statistical Yearbook. 2012. URL: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2012/indexch.htm> (date of access: 24.05.2013).
3. China Statistical Yearbook. 2010. URL: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2010/indexch.htm> (date of access: 24.05.2013).
4. Cong G. Analysis of China's Income Gap. 2003. URL: <http://law.hubu.edu.cn/mz/a01/lw04.htm> (date of access: 24.05.2013).
5. Gender Report – China // World Bank, June 2002.
6. Hurun White Paper Reported that One Millionaires per 1400 People in China // Yangzi Evening. 2011. URL: http://news.xinhuanet.com/fortune/2011-08/25/c_121906061.htm (date of access: 24.05.2013).
7. Juhua Y. Long-Term Trend and Determinants of the Gender-based Income Gap in China // Collection of Women's Studies. 2008. Vol. 4.
8. Lianshui G. Characteristics and Respond to Changes in Regional Income Gap in China // People's Daily. 30.10.2009.
9. Mei W. Research on the Current Situation, Causes and Countermeasure of the Income Distribution Gap in China // Chongqing Normal University, 2012.
10. The National Economic and Social Development. Statistics Bulletin // National Bureau of Statistics of China, 2012. URL: <http://www.stats.gov.cn> (date of access: 24.12.2012).
11. Statistics Bulletin// National Bureau of Statistics of China. 2013. URL: http://www.ce.cn/macro/more/201301/18/t20130118_24041171.shtml (date of access: 24.05.2013).
12. Ruixue Z. The Effect of Industry Income Gap on Income of Urban Residents // China Business & Trade. 2012. No. 33.
13. Suxia B., Tongming J. Discussion on the Problems of Urban and Rural Residents' Income Gap // Macroeconomic Management. 2012. No. 1.
14. Xiaobo H., Dong W. Gender Income Gap and Its Cause // Modern Business. 2007. No. 20.