КЛАСТЕР КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ И ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ РЕГИОНОВ

Вячеслав ВОЛКОВ,
член правления ВЭО Москвы
профессор РЭУ им. Г.В. Плеханова
доктор экономических наук

Елена МАЛИЦКАЯ,
экономист Внешэкономбанка
аспирант Национального исследовательского университета Высшая школа экономики

В статье рассматриваются вопросы инновационного развития экономики страны на основе реализации кластерной политики. Показаны предпосылки реализации кластерной политики, роль институтов развития, использования различных форм ГЧП, проблемы создания кластерных структур.
Ключевые слова: *кластер, конкурентоспособность, государственно-частное партнерство, инновационное развитие.*

V.I. Volkov, E.A. Malitskaya. CLUSTER-ORIENTED REGIONAL POLICY AS AN INSTRUMENT OF COMPETITIVENESS INCREASE AND INNOVATION REGIONAL ACTIVITY

The present work considers questions of government cluster's policy based on the strategic management system. The instruments of cluster's policy realization and the role of development institutions in using of different forms of public-private partnership are determined. Problems of cluster's structures creation are presented.
Key words: *cluster, public-private partnership, competitiveness, innovation development.*

СУЩНОСТЬ И ЗАДАЧИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ

Особая значимость региональной политики для России общепризнанна. Это связано, как минимум, с двумя объективными обстоятельствами: во-первых, с наличием резких территориальных различий в условиях экономического развития и жизнедеятельности в субъектах Российской Федерации и, во-вторых, с федеративным устройством государства, экономическая и политическая устойчивость которого в значительной степени зависит от правильно выбранной стратегии и тактики государственной региональной политики.

С учётом того, что основным источником роста современной экономики должны стать инновации, в числе важнейших задач региональной политики – активизация поддержки регионов, переход к кластерной форме управления экономикой, укрепление системы стратегического управления региональным развитием, обеспечивающим повышение комплексности и сбалансированности развития регионов и размещения производительных сил.

Как показывает мировой опыт, кластерные структуры обладают большой способностью к инновациям. Идея формирования кластеров как новой формы пространственного развития для обеспечения конкурентоспособности регионов, их экономического роста и перехода от сырьевой к инновационной экономике получила в мире практическое внедрение в последние два десятилетия.

Согласно теории М. Портера, кластер – это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщики, производители, посредники) и связанных с ними организаций (образовательные заведения, органы государственного управления, инфраструктурные компании), действующих в определенной сфере и взаимодополняющих друг друга. В процессе работы над проблемами конкурентоспособности М. Портер пришел к выводу, что ведущая роль в её достижении на мировом рынке принадлежит кластерам. Объяснение этого явления состоит в том, что одна или несколько фирм, достигая конкурентоспособности на мировом рынке, распространяет своё положительное влияние на ближайшее окружение: поставщиков, потребителей и даже конкурентов. Успехи окружения, в свою очередь, оказывают влияние на дальнейший рост конкурентоспособности компании, создающей конечный продукт.

С учётом вышесказанного кластерный подход к развитию территорий (как способ реализации территориального принципа управления развитием региональной экономики) стал быстро распространяться в большинстве стран мира на государственном уровне. В настоящее время применение кластерного подхода рассматривается в качестве одного из наиболее эффективных путей развития территорий. Финляндия, Швеция, США, Германия, Япония, Нидерланды на основе кластеризации добились лидерства в конкурентоспособности. После возникновения теории кластеров кластерные подходы стали широко востребованными и в нашей стране.

Под кластерной политикой государства мы понимаем составную часть государственной экономической политики, проводимой в целях формирования и поддержки кластеров на определённых территориях.

Формирование в регионах кластеров как новой формы хозяйствования, экономического взаимодействия и связей позволяет достичь заметного социально-экономического эффекта. Он проявляется в ряде направлений, в числе которых институциональное развитие региона, повышение инновационного потенциала, повышение конкурентоспособности компаний.

Одновременно реализация кластерной политики способствует росту конкурентоспособности бизнеса за счёт реализации потенциала эффективного взаимодействия участников кластера, связанного с их географически близким расположением, включая расширение доступа к инновациям, технологиям, «ноу-хау», специализированным услугам и высококвалифицированным кадрам, а также снижением трансакционных издержек, обеспечивающим формирование предпосылок для реализации совместных кооперационных проектов и продуктивной конкуренции. Являясь инструментом структурирования экономики, кластерный подход обеспечивает оптимальное сочетание интересов территорий и предприятий, определя-

ет специализацию региона. Еще одно несомненное преимущество кластеров, наряду с вышеуказанными, состоит в возможности решить проблему ограничения инвестиционных ресурсов в обеспечении инновационной деятельности, поскольку, как показывает зарубежный опыт, кластеры как магнит притягивают новые инвестиции, в том числе иностранные.

Основными задачами кластерной политики являются:

1. Создание условий для эффективного развития кластеров, включая выявление участников кластера, разработку стратегии развития кластера, обеспечивающей устранение «узких мест» и ограничений, подрывающих конкурентоспособность выпускаемой продукции.

2. Обеспечение эффективной поддержки проектов, направленных на повышение конкурентоспособности участников кластера, за счёт фокусирования и координации с учётом приоритетов развития кластеров.

3. Обеспечение методической, информационно-консультационной и образовательной поддержки реализации кластерной политики на региональном и отраслевом уровне.

На федеральном уровне сформирован ряд механизмов, позволяющих обеспечить гибкое финансирование мероприятий по развитию кластеров: предоставление территорий с подготовленной инженерной и транспортной инфраструктурой для размещения новых производств; предоставление налоговых льгот, кредитов, грантов; введение особого таможенного режима; содействие в продвижении выпускаемой продукции; предоставление информационно-консалтинговых услуг.

Однако, перечисленные меры в своем большинстве осуществляются в нашей стране не в рамках кластерной политики, а в рамках инновационной, инвестиционной политик, и относятся к различным программам федерального и регионального уровней. Так, в соответствии с Правилами предоставления средств федерального бюджета, предусмотренных на государственную поддержку малого предпринимательства, утверждёнными постановлением Правительства РФ от 22 апреля 2005 г. № 249, на конкурсной основе осуществляется предоставление субсидий субъектам РФ на финансирование мероприятий, предусмотренных в соответствующей региональной программе.

ПРЕДПОСЫЛКИ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ

Создание кластеров осуществляется в рамках реализации кластерных проектов. Кластерный проект – это комплекс совместных мероприятий участников кластера, направленных на развитие кластера за счёт осуществления инвестиций, выполнения научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, реализации иных форм сотрудничества. Как правило, кластеры создаются на территориях, где имеются отраслевые производства, инфраструктура, ресурсы, рабочая сила, то есть на лицо предпосылки для активных действий путем реализации масштабных инвестиционных инновационно-ориентированных проектов.

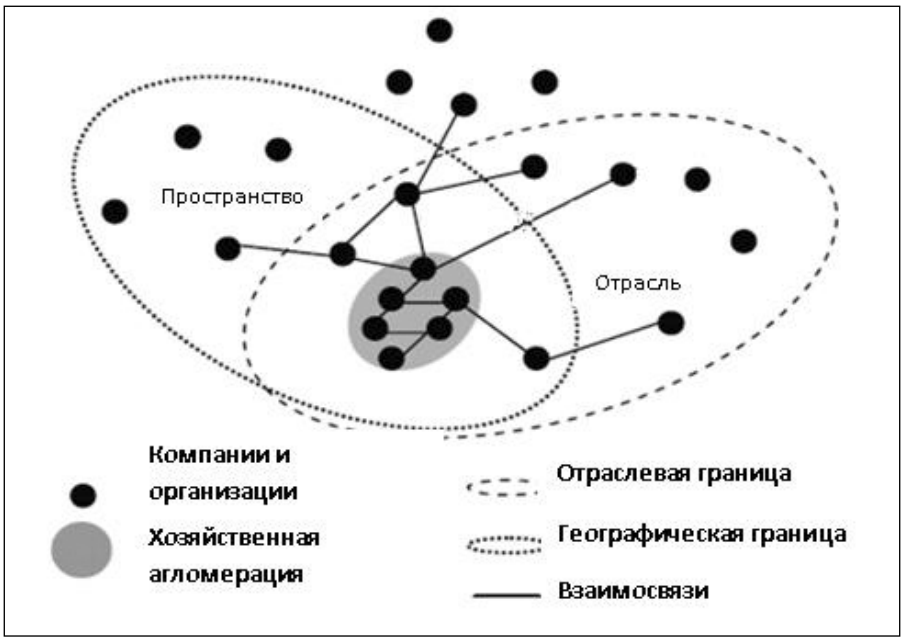

Рис. 1. Структура хозяйственной агломерации

Общим понятием, по отношению к которому кластер следует рассматривать как один из видов, является такое понятие как «хозяйственная агломерация» (Рис. 1). Хозяйственная агломерация – это совокупность физических лиц, связанных посредством одной или нескольких организаций, географически сконцентрированных и объединённых общей сферой деятельности.

Достаточно распространены такие хозяйственные агломерации, как промышленные зоны, территориально-производственные комплексы, производственные площадки в странах третьего мира, сборочные производства в непосредственной близости от рынков сбыта, административные центры и другие. На базе сильных хозяйственных агломераций идет формирование кластеров как более высокой ступени территориального объединения предприятий, характеризующейся высокой инновационной активностью. Развитие агломераций – объективный общественный процесс, активно идущий в мире, хотя в России он несколько запаздывает.

Появлению кластерных проектов предшествуют кластерные инициативы, поэтому важны оценки среды, максимально приближённые к особенностям формирования и развития хозяйственных агломераций, в частности, понимания и желания местной власти реализовать кластерную политику. Надо отметить, что цели кластерных проектов могут существенно различаться. Например, применительно к интересам региона это может быть создание креативного города, проведение реструктуризации старопромышленной зоны, диверсификация монопрофильного города.

Курс на формирование кластеров в российской экономике был взят в 2005 году. Именно с этого периода тема создания кластеров начинает упоминаться в программно-целевых документах федеральных, региональных и муниципальных органов власти. В целях обеспечения процесса активизации и развития кластеров Минэкономразвития России в 2008 году были разработаны и утверждены «Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации». В данном документе указывается, что основной целью реализации кластерной политики государства является обеспечение высоких темпов экономического роста и диверсификации экономики за счёт повышения конкурентоспособности промышленных предприятий, НИИ, КБ и образовательных организаций, образующих территориально-производственные кластеры.

В последующем приоритет кластерных структур был закреплен в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года, утверждённой распоряжением Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.

Государственную кластерную политику условно можно разделить на два направления: мероприятия, направленные

на развитие всех кластеров в стране, и мероприятия по активизации и развитию конкретного кластера. При этом участие и развитие конкретных кластеров со стороны органов федеральной власти предполагается лишь по отношению к кластерам, имеющим федеральное значение.

ИНФРАСТРУКТУРА ДЛЯ СОЗДАНИЯ И РАЗВИТИЯ КЛАСТЕРОВ

Рассмотрим начальные формы кластерных образований, которые обладают в той или иной степени необходимой для кластеров инфраструктурой. В настоящее время достаточно перспективной формой для создания кластеров является модель «особых экономических зон» (ОЭЗ). В соответствии с Федеральным законом от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ особая экономическая зона – ограниченная территория с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для национальных и/или иностранных предпринимателей. ОЭЗ создаются для развития обрабатывающих отраслей экономики, высокотехнологичных отраслей экономики, развития туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктур, разработки технологий и коммерциализации их результатов, производства новых видов продукции.

В настоящее время из 24 действующих ОЭЗ 4 специализируются на развитии промышленного производства, 4 – на технологических инновациях, 13 – на развитии туристско-рекреационного бизнеса, 3 – на развитии портово-логистических и транспортных узлов. Промышленные ОЭЗ сосредоточены в Республике Татарстан («Алабуга»), в Самарской области («Тольятти»), в Свердловской области («Титановая долина»), в Липецкой области («Липецк»).

Относительно новый формат организации промышленного производства в регионах России, обычно работающий на принципах государственно-частного партнерства (ГЧП), – индустриальные парки (ИП). По своей сути ИП представляют собой совокупность субъектов хозяйственной деятельности различных взаимосвязанных отраслей, объединённых в единую организационную структуру, элементы которой находятся во взаимосвязи и взаимозависимости. Интерес к ИП вызван и тем, что в одном месте располагаются крупные поставщики комплектующих (полуфабрикатов) и их потребители, а такая экономия на транспортных затратах и инженерных услугах позволяет снизить себестоимость производимой продукции. По количеству ИП лидируют Московская, Ленинградская, Тверская, Тульская области и Ставропольский край. Примером успешной практики может служить ИП «Грабцево» в Калужской области, в котором насчитывается 10 резидентов.

Для привлечения инвесторов и развития кластеров могут быть использованы также промышленные парки (ПП), которые представляют собой комплексы объектов недвижимости и инфраструктуры, предоставляющие условия для эффективной работы ряда небольших и средних производств и управляемые единым оператором.

Технопарки (ТП) как объекты инновационной инфраструктуры, в отличие от ПП, характеризуются наличием жёстких требований к инновационному характеру деятельности предприятий-резидентов ТП, а также предоставлением специализированных услуг, обеспечивающих поддержку малых инновационных предприятий и содействующих эффективному трансферту технологий. Указанные объекты могут стать ключевым инструментом формирования региональных отраслевых кластеров.

Предпосылки к развитию кластеров обеспечиваются также при использовании инфраструктуры наукоградов, создаваемой в рамках предоставления финансовой помощи поддержки из средств федерального бюджета в соответствии с Федеральным законом «О статусе наукограда Российской Федерации». В качестве примера может быть названа Дубна.

МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ

Первый опыт создания кластерных систем в России свидетельствует, что для реализации кластер-ориентированной региональной политики характерны:

- реализация проектов ГЧП, что способствует снижению предпринимательских и инвестиционных рисков;
- создание и задействование институтов развития (как федерального, так и регионального уровня), нацеленных на решение системных проблем экономического роста,
- внедрение систем стратегического управления, направленных на согласование бюджетной, денежной, структурной, региональной и социальной политик при разрешении системных внутренних проблем развития и ответа на внешние вызовы.
- вписываемость в федеральные программы институциональных преобразований, долгосрочные и среднесрочные прогнозы развития экономики, науки и технологий, отраслевые стратегии и программы развития ключевых секторов экономики и регионов.

Достаточно эффективным механизмом реализации кластерной политики, как показывает мировой опыт, является использование ГЧП, в капитале которых могут участвовать местные власти, коммерческие партнеры и институциональные частные инвесторы. Роль федеральных и региональных властей в этом случае определяется общей, не требующей существенных финансовых вложений поддержкой реализуемых проектов, обеспечением гарантий возврата инвестиций.

К контракту ГЧП прибегают в тех случаях, когда есть возможность передать частному бизнесу по результатам конкурсной процедуры часть рисков (финансирования, проектирования, строительства, эксплуатации или предоставления услуг потребителям). Особенность взаимодействия государства и частного бизнеса состоит в том, что в проектах ГЧП государство может финансировать только те инфраструктурные объекты, которые в соответствии с законодательством не могут принадлежать на праве собственности частному бизнесу или существует равенство в выборе формы собственности для государства и бизнеса. ГЧП предполагает активное подключение к реализации проектов институтов развития, подтягивание частного капитала. Разнообразие форм и инструментов ГЧП на федеральном, региональном и местном уровнях представлено в Таблице 1.

Источниками финансирования проектов развития кластеров на федеральном уровне потенциально могут быть: Инвестиционный фонд РФ; ВЭБ; ОАО «Российская венчурная компания»; РОСНАНО; Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере; ОАО «Особые экономические зоны». Создание части инфраструктуры возможно также за счёт средств федеральной адресной инвестиционной программы (ФАИП). При реализации проектов ГЧП на региональном уровне можно добиться получения льгот по налогам на прибыль и имущество, а также субсидирования части процентной ставки по кредиту. Средства регионального бюджета могут также быть привлечены к развитию или строительству социальной и коммунальной инфраструктуры проектов. Большая часть проектов по комплексному развитию регионов реализуется через создаваемые в регионах корпорации, которые формируются на паритетных началах региональной властью и представителями бизнеса.

Перспективные формы для формирования кластерных образований и виды их государственной поддержки представлены в Таблице 2.

На региональном уровне источниками финансирования могут быть: корпорации развития регионов, региональные фонды прямых инвестиций, региональные венчурные фонды, фонды инновационного развития и др. Так, на терри-

Таблица 1. Возможные формы реализации ГЧП на федеральном, региональном и местном уровнях

Уровень бюджетной системы	Модели ГЧП		Инструменты ГЧП
	договорная модель	институциональная модель	
Федеральный	• концессионные соглашения; • соглашения о разделе продукции; • инвестиционные договоры с определением прав на создаваемые объекты и их разновидности; • арендные договоры с инвестиционными обязательствами; • договоры о совместной деятельности; • различные смешанные договоры; • сервисные контракты (контракты на обслуживание, эксплуатацию, управление); • контракты жизненного цикла	• универсальные банки развития; • отраслевые банки развития; • специализированные фонды и агентства (лизинговые, кредитные, инвестиционные); • государственные и квазигосударственные инновационные фонды;	• инфраструктурные облигации; • госгарантии; • проектное финансирование; • выпуск корпоративных ценных бумаг; • инвестиционные площадки; • долгосрочные кредиты и займы; • краткосрочные кредиты и займы; • синдицированные кредиты; • операции с акциями и квазиакционерными инструментами (конвертируемыми облигациями, субординированными займами); • производные инструменты и хеджирование; • экспортно-кредитное финансирование
Региональный		• региональные фонды прямых инвестиций; • фонды социального и регионального развития;	
Местный		• фонды фондов; • посевные фонды; • сети «центров превосходства»	

тории РФ действует 13 региональных корпораций развития (Волгоградская, Пензенская области, Башкортостан, Карелия и др.). С участием ВЭБа совместно с субъектами РФ созданы региональные корпорации развития Южной Якутии, Самарской, Калужской областей, Красноярского края, Северного Кавказа. Исходя из существующей практики представляется перспективным дальнейшее развитие корпораций развития регионов. Типовая схема реализации инвестиционных проектов представлена на Рис. 2.

ПРОБЛЕМЫ В ПРОВЕДЕНИИ ПОЛИТИКИ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КЛАСТЕРОВ

Правительством РФ по результатам конкурсного отбора 28 августа с.г. распоряжением Д.А. Медведева принято решение о поддержке в 20 регионах 25 инновационных территориальных кластеров различной отраслевой направленности. В настоящее время в регионах существует немало успешно действующих кластеров, образованных вокруг ключевых отраслей (химической, нефтегазовой, автомобилестроения, металлургии, машиностроения и судостроения).

В качестве примера можно привести:

- Ульяновскую область, на территории которой расположены портовая особая экономическая зона, промышленная зона «Заволжье», агропромышленный кластер «Новая Деревня» в с.Александровка Новомалыклинского района, а также ядерно-инновационный кластер в г.Димитровграде;
- Самарскую область, на территории которой располагается инновационный аэрокосмический кластер;
- Свердловскую область, где создан высокотехнологичный кластер «Титановая долина».

Следует отметить, что многие отечественные кластеры ещё очень хрупкие, их вряд ли можно сравнивать с кластерными структурами передовых стран, построенными на хорошо отлаженной системе производственной деятельности множества конкурентоспособных поставщиков и клиентов в разных странах. Часть кластерных проектов пока находится в ранней проектной или предпроектной стадии.

Получение статуса кластера имеет большое политическое значение для региона, поскольку привлекает внимание инвесторов, позволяет получать помощь в выстраивании международной репутации, «раскручивании» рыночной торговых предприятий. Однако на пути их создания возникает немало проблем, вызванных в том числе внутренними причинами. Наиболее распространенной ошибкой в процессе подготовки территории для создания на ней кластера является плохое представление разработчиков кластерного проекта о потенциале рассматриваемой территории, отсутствие современной индустриальной инфраструктуры, необходимых промышленных площадок.

Очень часто регионы, обращаясь за помощью в федеральный центр, используют старые отчётные и прогнозно-аналитические материалы. Опыт отбора проектов, в частности финансируемых за счёт Инвестиционного фонда, показывает, что часть документов на крупные инфраструктурные объекты была разработана ещё в советские времена.

Нельзя не отметить и то, что возникшая мода на формирование кластеров в некоторых случаях заслонила собой суть данного явления. Любое территориальное объединение предприятий одной отрасли порой именуют кластером и тем самым вводят в заблуждение органы федеральной власти и общественность. Иными словами, часто под модной кластерной маркой на федеральное софинансирование подаётся далеко не новый региональный проект, не имеющий перспективы.

Хотя по замыслу это должно быть прорывное для данного региона направление деятельности, обеспечивающее диверсификацию, разворот к высоким технологиям (информационным технологиям, биотехнологиям, интеллектуальным деловым услугам и др.)

Рис.2. Схема реализации инвестиционных проектов через ОАО «Корпорация развития региона»

Таблица 2. Перспективные формы для формирования кластерных образований и виды их государственной поддержки

Перспективные формы для создания кластеров	Действующие формы организации	Степень применения механизма ГЧП	Виды государственной поддержки
Особая экономическая зона (ОЭЗ) (федеральный и региональный уровни)	Федеральные: 4 Промышленно-производственные; 4 Технико-внедренческие; 14 Туристско-рекреационных; 3 Портовые; Региональные: ОЭЗ в Ульяновской области, Калужской области, Республике Башкортостан и др.	Институциональная форма ГЧП привлечения частных инвесторов для развития бизнеса на определенной территории	– налоговые льготы; – строительство инфраструктуры ОЭЗ за счет федерального и регионального бюджетов;
Индустриальный парк (региональный уровень)	Около 150 индустриальных парков (по расчетам Ernst&Young) Специализация: многоотраслевые и отраслевые	Первая группа – государственные парки, из которых около 20% реально работающих, а 80% – выделенные местной властью земли. Вторая группа – парки, созданные на базе крупных промышленных предприятий. Третья группа – частные парки, созданные на новой территории как девелоперские проекты	– бюджетные трансферты (субсидии и дотации) на региональном уровне; – налоговые льготы;
Корпорация развития региона (региональный уровень)	ОАО «Корпорация развития Среднего Урала», «Калужской области», «Ульяновской области», « Красноярского края», «Южной Якутии», «Пензенской области», «Самарской области» и др.	Применение механизмов концессионных соглашений; финансирование за счет средств Инвестиционного фонда РФ	– налоговые льготы; – низкая ставка по кредиту;
Промышленные парки и технопарки (федеральный и региональный уровни)		Финансирование за счет средств институтов развития (ВЭБ, Инвестфонд, РОСНАНО, ОАО «ОЭЗ» и др.)	– бюджетные трансферты (субсидии и дотации) из бюджета; – низкая ставка по кредиту.

Всё это тормозит процесс создания кластеров, мешает дальнейшему развитию существующих хозяйственных агломераций и не способствует заинтересованности и, соответственно, привлечению к реализации кластерного проекта зарубежных инвесторов.

Подводя итог сказанному, следует отметить следующее.

1. Для нашей страны не остается другого выбора, кроме реализации инновационной стратегии экономического развития, ориентированной, в том числе, на создание кластеров инновационной направленности.

2. Реализация кластерной политики содействует росту инвестиций путём активизации инновационной деятельности и продвижения в инвестиционную сферу современных высококонкурентных инвестиционных проектов.

3. Создание кластеров предполагает привлечение в формирующуюся структуру новых компаний (в том числе зарубежных), новых поставщиков, высококвалифицированной рабочей силы, стимулирование процессов создания новых инновационных предприятий.

4. В реализации кластерной политики важную роль играет формирование совместных федерально-региональных институтов, непосредственно вовлеченных в инновационный процесс.

5. Для полноценного функционирования предприятий, входящих в кластер, необходима специальная инфраструктура, интегрирующая или соединяющая инновационные потоки с формирующимися инвестиционными ресурсами региона.

6. Накопленный позитивный опыт ряда субъектов РФ может и должен быть использован для решения задач инновационного развития.

7. Объективно назрела необходимость разработки нормативных правовых актов, регламентирующих реализацию кластерной политики на территории субъектов РФ.

8. В целях обеспечения эффективной реализации кластерной политики необходимо принятие Концепции государственной поддержки кластерных образований. С.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Мигранян А.А. «Теоретические аспекты формирования конкурентоспособных кластеров». – [Электронный ресурс.] – URL: http://www.krsu.edu.kg./vestnik/2002/v3/a15.html (дата обращения 01.10.2012).
2. Монастырный Е.А. Инновационный кластер // Инновации. – 2006. – №2. – С. 38-43.
3. Доклад о конкурентоспособности России 2011. Закладывая фундамент устойчивого процветания. Евразийский институт конкурентоспособности, 2011.
4. Опыт оценки конкурентоспособности регионов / Ю. Брунецкене, Л. Дагилене, Ж. Симанавичене, М. Дапкус // Государство и право. – 2009. – №2. – С. 79-85.
5. Скубко А.В. Методические подходы к оценке конкурентоспособности отраслей российской экономики / Научные труды ИНП РАН, т.4, 2010.
6. Регионы России: неравенство, кризис, модернизация. Н.В. Зубаревич. Независимый институт социальной политики, М., 2010 г.
7. Проблемы определения конкурентоспособных видов экономической деятельности/ под ред. В.И. Волкова. – М.: РИНКЦЭ, 2005.
8. Menzel M.-P., Fornahl D. Cluster Life Cycles - Dimensions and Rationales of Cluster Development, 2007, P.13.
9. Porter M.E. Clusters and the New Economics of Competition. // Harvard Business Review, November-December, 1998. – pp. 77-90.