

СОЦИАЛЬНАЯ ПСИХОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ

СВЯЗЬ ВЫРАЖЕННОСТИ НАРЦИССИЧЕСКИХ ЧЕРТ ЛИЧНОСТИ И ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О КОРРУПЦИОННЫХ ДЕЙСТВИЯХ

©2023 г. А.А. Максименко*, О.С. Дейнека**, Р.В. Тихомиров***

*Доктор социологических наук, кандидат психологических наук, доцент, главный научный сотрудник проектно-учебной лаборатории антикоррупционной политики, ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет “Высшая школа экономики”», 109028, г. Москва, Покровский бульвар, д. 20; e-mail: Maximenko.Al@gmail.com

**Доктор психологических наук, профессор, профессор кафедры политической психологии, ФБГОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет», 199034, г. Санкт-Петербург, Университетская наб., д. 7-9; e-mail: osdeyneka@yandex.ru

***Магистр психологии, аспирант, ФБГОУ ВО «Петрозаводский государственный университет», 185035, г. Петрозаводск, пр. Ленина, д. 33, e-mail: st096226@student.spbu.ru

DOI: 10.38098/ipran.sep_2023_31_3_03

Поступила в редакцию 25 июля 2023 г.

Аннотация. Изучались взаимосвязи между нарциссизмом и представлениями о коррупционных действиях на основе цветового маркирования коррупционных ситуаций, запечатленных в массовом сознании. Было выполнено онлайн-исследование, в котором приняли участие 687 человек (54% – мужчины, 46% – женщины). Инструментарий включал в себя 40-пунктный опросник «Нарциссический опросник личности» (НОЛ) (R. Raskin, N. Terry), 10-пунктный опросник «Шкала сензитивного нарциссизма» (HSNS) (H.M. Hendin, J.M. Cheek) и 59-пунктный авторский опросник «Представления о коррупционных действиях», проверенный на надежность и конструктивную валидность. Показано, что коррупционное поведение определяется не только процессом использования служебных полномочий в своих целях, но и социальной ролью выгодоприобретателя. Кроме того, в массовом сознании более лояльно воспринимается получение выгоды ближайшим окружением, чем непосредственно носителем власти. Обнаружены отрицательные связи нарциссизма с возрастом респондентов, субъективным уровнем дохода, а также степенью религиозности. Нарциссизм оказался отрицательно связан со значениями шкалы «черная коррупция» и положительно с толерантностью к «белой коррупции», при этом сензитивный или скрытый нарциссизм отрицательно связан со значениями шкалы «серая коррупция» и также положительно с принятием «белой коррупции». Выявлено, что принятие «белой» коррупции положительно коррелирует с показателями по шкалам «демонстративность», «тщеславие» и «превосходство», а лояльность к «черной» коррупции, напротив, отрицательно связана с показателями этих шкал нарциссизма. Значения шкал «демонстративность» и «тщеславие» внесли наибольший вклад в корреляцию интегрального показателя методики «Нарциссический опросник личности» с типами представлений о коррупционных практиках. «Классический» нарцисс продемонстрировал подчеркнуто адаптивное отношение к коррупции, осуждая «черную» и допуская «белую» коррупцию. «Серая» коррупция осталась «в серой зоне» его представлений о коррупционных деяниях. Скрытый (уязвимый) нарцисс также лояльно относится к «белой» коррупции, но не приемлет и осуждает «серую» коррупцию. «Серой зоной» его представлений о коррупционных деяниях явилась «черная» коррупция.

Ключевые слова: коррупция, представление о коррупционных действиях, скрытый нарциссизм, сензитивный нарциссизм, представления о коррупционных практиках, массовое сознание, цветовое маркирование коррупции, модель А. Хайденхаймера, опросник представлений о коррупционных действиях.

Актуальность исследования личностных черт в их взаимосвязи с правонарушениями обусловлена стремлением прогнозировать поведение человека в той или иной ситуации и необходимостью выработки ряда контрмер по противодействию коррупции превентивного характера. В связи с этим, особый интерес представляет изучение нарциссизма как свойства характера, связанного с низким уровнем эмпатии и самоконтроля, препятствующим купированию поведения, характеризующегося незаинтересованностью в проблемах других, уверенностью в превосходстве над окружающими и борьбой за нахождение в центре внимания. Понятие «нарциссизм» впервые было введено в научную психологическую литературу в 1898 г. Х. Эллисом, использовавшим термин «нарциссоподобный» для обозначения «тенденции к потере сексуальных эмоций и почти полному поглощению самолюбованием» (цит. по: Raskin, Terry, 1988).

Некоторые исследователи (см., напр.: Рубцов, 2020; и др.) утверждают, что путь к нарциссизму – это путь, в ходе которого происходит подмена самореализации личности самоидеализацией. Нарциссизм как личностная конструкция обычно связывается с грандиозностью, тщеславием, властолюбием и склонностью к эксплуатации другого (Freud, 1957). Как правило, нарциссизм связан с такими показателями, как экстраверсия, стремление к власти, мстительность, холодность, грубость, навязчивость, демонстративность, стремление к доминированию (Buelow, Brunell, 2014). В частности, в исследовании Д. Полхуса приводятся результаты, которые свидетельствуют о наличии положительной корреляции между нарциссизмом и когнитивными способностями, однако наблюдается еще более тесная связь с тенденцией к переоценке своих интеллектуальных особенностей (Paulhus, Williams, 2002).

Нарциссы также не отличаются скромностью, они менее склонны стыдиться, сложнее поддаются манипулированию. Нарциссы предрасположены совершать действия с целью достичь и удержать всеобщее восхищение, реагировать яростью на критику, эксплуатировать других; они имеют опыт интенсивной зависти/агрессии в качестве ответных действий и низкую эмпатию. Их можно также охарактеризовать как стремящихся к межличностной власти и контролю, склонных к манипуляциям при отсутствии раскаяния, преувеличению собственной важности и переживанию ощущения привилегированности (Гараян, 2016).

Психологическое объяснение таких наклонностей можно найти в том, что, эмоционально вовлеченные в грандиозные представления о себе, нарциссы являются наиболее агрессивными, особенно в ответ на угрозу самоуважению. Однако отметим, что исследования показывают только то, что нарциссы становятся исключительно агрессивными по отношению к человеку, который дает им негативную, оскорбительную оценку. Как правило, они не бывают «без разбора» агрессивны по отношению ко всем другим людям или во всех ситуациях. Отмечается также то, что наиболее опасны не столько люди, считающие себя выше других, сколько те, у кого есть сильное желание считать себя таковыми (Bushman, Baumeister, 1998). Связь мстительности и нарциссизма зависит и от других черт личности, в частности выявлено, что показатели самоконтроля опосредуют связь между нарциссизмом и антисоциальными тенденциями, причем мотивация мести и агрессивные наклонности ниже при высоких показателях самоконтроля и выше при низких (Fatfouta et al., 2022).

Случаями, в которых социально неприятные последствия нарциссизма становятся особенно заметными, являются спровоцированная агрессия (включает в себя гневные и защитные реакции на провокацию или

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

разочарование) и месть (включает в себя более целенаправленные реакции, мотивированные желанием восстановить моральный баланс). Рассматривая черты нарциссизма и мстительности, можно отметить их тесную связь: самыми мстительными людьми являются те, кто, с одной стороны, не склонны прощать, и с другой – обладают высокими показателями нарциссизма (Brown, 2004).

Очевидна также некоторая двойственность реакций, в частности, позитивные социальные впечатления у нарциссов вызывают экспрессивные действия и уверенность в себе, в то время как негативные социальные впечатления – антагонистическое поведение, заключающееся в агрессии и унижении других людей. Социальный контекст может влиять как на степень проявления тех или иных черт, так и на то, как они оцениваются (Sedikides et al., 2004).

При рассмотрении межличностных взаимодействий наблюдается следующее противоречие: нарциссизм, являясь негативной чертой, позволяет его обладателям (особенно тем, у кого есть чувство собственного достоинства и склонность к манипулированию) вызывать симпатию при первом взаимодействии. Объясняется это тем, что нарциссы больше нравятся другим людям с первого взгляда из-за их яркой и опрятной одежды, уверенных движений тела и использования юмористических выражений (Kenny, West, 2008).

Нарциссизм также связан с проблемой неэтичного поведения. В исследованиях К. Блэр и коллег (Blair et al., 2008) было показано, что эта черта коррелирует с желанием получать несправедливо бóльшую (т.е. превосходящую) долю ресурсов по сравнению с другими вместо равной (т.е. адекватной). Кроме того, они обнаружили, что нарциссизм отрицательно связан с оценкой эффективности межличностных отношений и честностью.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Результаты исследований показывают склонность нарциссов сосредотачиваться на собственном вкладе в успешный коллективный продукт в ходе взаимодействия с другими членами группы. Т.А. Джадж в своей статье отмечает негативные характеристики нарциссов: они склонны интерпретировать информацию с корыстным уклоном и принимать решения, основываясь на репутационных последствиях (Judge et al., 2009).

Нельзя не согласиться с выводами Б. Бизумича и Дж. Дакитта о том, что отношение нарциссических людей к своей собственной личности внутри группы представляется эгоистичным, эксплуататорским и невзаимным в том смысле, что они могут использовать группу для удовлетворения своих собственных потребностей (например, самовозвеличивания), но не готовы «отдаваться полностью» взаимодействиям в ней. Откровенные нарциссы не одобряют групповую сплоченность, не очень преданны своей группе и не склонны жертвовать ради нее. Однако они в значительной мере рассматривают свою группу как лучшую и одобряют эксплуататорское отношение к внешним группам (Bizumic, Duckitt, 2008). На этом основании можно сделать следующий вывод: нарциссы могут быть полезны для своих групп, когда они вовлечены в межгрупповые конфликты: они с большей вероятностью принесут пользу внутренней группе, чем внешним группам, но в то же время они могут нанести ущерб внутренней группе, если что-то станет угрожать их личным потребностям и желаниям. Единственной связью с когнитивными способностями была небольшая положительная корреляция между IQ и нарциссизмом.

Одна из самых главных проблем при изучении нарциссизма – это проблема демаркации таких понятий, как грандиозный нарциссизм и высокая самооценка. Возможный вариант ее решения состоит в следующем: высокая самооценка означает хорошее мнение о себе, в то время как нарциссизм

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

предполагает страстное желание думать о себе хорошо (Bushman, Baumeister, 1998). По-видимому, четкое разделение носит принципиальный характер: например, утверждается, что самооценка тесно связана с психологическим здоровьем (или, по крайней мере, с отсутствием психопатологии), в то время как между нарциссизмом и психологическим здоровьем такая связь не выявлена (в случае устранения его корреляции с самооценкой). Таким образом, результаты исследований показывают, что грандиозный нарциссизм связан с психологическим здоровьем лишь постольку, поскольку связан с высокой самооценкой (Nyatt et al., 2018). Отметим также, что по мере того, как выраженность грандиозного нарциссизма становится выше, его связь с самооценкой ослабевает (Sedikides et al., 2004). Однако существует предположение о том, что нарциссизм имеет внешнюю и внутреннюю стороны, находящиеся в постоянном противоречии: эксплицитно (и на осознанном уровне) нарциссизм связан с представлением о собственной исключительности, а имплицитно (на бессознательном уровне) – с тревожностью и неуверенностью в себе (Егорова и др., 2014).

Некоторые исследователи придерживаются гипотезы, что грандиозный нарциссизм может быть как адаптивным, так и дезадаптивным. Адаптивный (характеризующийся восприятием себя как лидера и ощущением самодостаточности) и дезадаптивный (характеризующийся использованием другого человека или группы для получения прибыли или выгоды, ощущением права на особое обращение и стремлением быть в центре внимания, получать похвалу от других) виды нарциссизма различаются по своим связям с чертами личности «Большой пятерки», межличностной и внутриличностной адаптацией, проблемным поведением, а также по траекториям своего развития (Нестерова, 2017).

Как отмечают ученые, сравнительно недавно исследователи стали искать и обосновывать различия между грандиозным и уязвимым нарциссизмом, связывая их с интеграцией идентичности, самоконтролем и преступным поведением (Bogaerts et al., 2021), перфекционизмом (Stoeber et al., 2015), а также переживаниями стыда и унижения (Bernardi, Eidlin, 2018).

Перейдем к рассмотрению структуры нарциссизма, включающей в себя различные компоненты. Актуальные концепции выражаются в осмыслении его как отдельной черты личности и разработке моделей (Crowe et al., 2019; Miller et al., 2021) – двухкомпонентной, включающей в себя грандиозный (или открытый) и уязвимый (или скрытый) нарциссизм, и трехкомпонентной, состоящей из агентной экстраверсии, антагонизма, нарциссического невротизма (см. рис. 1).



Рис. 1. Структурная модель нарциссизма (цит. по: Miller et al., 2021)

Рассмотрим модель нарциссизма, которая включает в себя три фактора.

1. *Антагонизм* (или соперничество): высокие показатели данного фактора связаны с такими характеристиками, как чувство правоты, обман, высокомерие, черствость, недоверчивость (например, видение людей как источника зла) и использование других. Антагонизм является компонентом как уязвимого (скрытого), так и грандиозного (открытого) нарциссизма.

2. *Агентная экстраверсия* (она же грандиозность): данный компонент характеризуется более высокой напористостью, активностью, мотивом достижения и, как правило, более высокой самооценкой. Агентная экстраверсия в меньшей мере связана с уязвимым нарциссизмом.

3. *Невротизм* (он же уязвимость): данный фактор характеризуется нестабильной или низкой самооценкой, застенчивыми эмоциями (например, стыдом), трудностями регулирования эмоций и проблемами в отношениях. Невротизм более тесно связан со скрытым (уязвимым) нарциссизмом (Sedikides et al., 2004).

Уязвимый нарцисс – это тот, у кого есть нарциссическое расстройство личности, но внешне он не проявляет грандиозности или чувства собственной важности, которые типичны для классического нарцисса. Вместо этого он может казаться застенчивым или скромным. Проявления нарциссической уязвимости (хрупкости) могут включать ангедонию, социальную изоляцию, негативную аффективность, суицидальные наклонности (Gu et al., 2021). Регуляция самооценки у личностей этого типа поддерживается фантазиями; одновременно они испытывают интенсивный стыд в отношении своих потребностей и амбиций. Основной проблемой для «уязвимого нарцисса» является именно стыд, а не зависть или агрессия, как в случае с нарциссической грандиозностью. Личности этого типа избегают межличностных отношений, так как чрезмерно чувствительны к угрозам для самоуважения и неудачам в

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

самоутверждении. Уязвимый подтип не в состоянии постоянно поддерживать ощущение грандиозности; при срыве защитных механизмов развивается нарциссическая травма, провоцирующая у него беспокойство, депрессию и чувство неполноценности (Гаранян, 2016).

Выявлены результаты связи скрытого нарциссизма с успехами в карьере. К. Офлу с коллегами (Ofllu et al., 2022) обнаружили значимую отрицательную корреляцию уязвимого нарциссизма с карьерным успехом, при этом они не обнаружили значимой связи между открытым нарциссизмом и карьерным успехом.

Получены достоверные значения взаимосвязи открытого и скрытого нарциссизма с удовлетворенностью жизнью, самооценкой и самоинтерпретацией. Отмечается, что открытый нарциссизм положительно коррелирует с удовлетворенностью жизнью, самооценкой, независимой и коллективно-взаимозависимой самоинтерпретацией. Скрытый нарциссизм, напротив, отрицательно коррелирует с самооценкой и удовлетворенностью жизнью и положительно – с взаимозависимой и реляционной самооценкой (Cai, Luo, 2018).

Связь нарциссизма с правонарушениями

Во многих статьях прослеживается связь нарциссизма с правонарушениями, отмечается, что люди, склонные к нарциссизму, чаще нарушают групповые нормы, в том числе нарциссизм способствует студенческим административным нарушениям. В основе может лежать склонность нарциссов игнорировать «золотое правило» нравственности, означающие следующее: не поступать с другими так, как бы ты не хотел, чтобы поступили с тобой (Макарова, 2020).

Актуальные исследования Э. Ветзеля и коллег (Wetzel et al., 2021) показывают, что подростки с более высоким уровнем эксплуататорства (как одной из черт нарциссизма) более склонны к делинквентному поведению. Кроме того, обнаружено, что более высокий уровень нарциссизма предсказывает более широкое употребление в последнее время наркотиков и алкоголя, а также большую прогнозируемую вовлеченность в рискованное финансовое и социальное поведение (Barry et al., 2003). Кроме того, люди, сообщавшие о более высокой степени нарциссизма, предпочитали меньшие и немедленные вознаграждения более крупным, но отдаленным (Buelow, Brunell, 2014).

Предиктором разнообразных мелких правонарушений может быть самоотчет молодежи о неадаптивных аспектах нарциссизма. Результаты исследований, проводившихся на протяжении двух лет, показывают, что высокие показатели чувства собственного достоинства и склонности к эксплуатации положительно связаны с последующими правонарушениями. В частности, несмотря на то, что неадаптивный нарциссизм положительно коррелировал с импульсивностью, поведенческими проблемами и негативными родительскими практиками, по его наличию все еще можно было независимо предсказать последующее делинквентное поведение, о котором сообщали сами подростки и их родители (Barry et al., 2006).

В данном контексте различие между неадаптивным и адаптивным нарциссизмом может быть теоретически объяснено особенностями личности, которые составляют каждый из этих компонентов. Характеристики, указывающие на эксплуатацию других, могут проявляться в виде антисоциального поведения. Однако такие черты, как ощущение себя авторитетной фигурой и чувство самодостаточности, часто поощряются

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

обществом и могут быть связаны со многими другими положительными чертами личности.

Таким образом, проведенный обзор современных источников, посвященных нарциссизму, подтверждает высокую актуальность изучения данной проблематики во взаимосвязях с другими социальными феноменами. При этом зарубежные коллеги подчеркивают дефициты в сфере понимания взаимосвязи восприятия нарциссизма и мотивации коррупционного поведения, а также релевантного противодействия коррупционным правонарушениям. В отечественной социальной психологии коррупции (Журавлев, Юревич, 2012; Беркович и др., 2019; Дейнека и др., 2020; Крылова, Максименко, 2021, 2022; Максименко и др., 2020) также заметен дефицит новых методических инструментов и эмпирических работ.

Цель исследования состояла в изучении взаимосвязи между нарциссизмом и представлениями о коррупционных действиях на основе цветового маркирования коррупционных ситуаций, запечатленных в массовом сознании.

В настоящем исследовании проверялись следующие гипотезы: 1) нарциссические черты личности взаимосвязаны с возрастом, представлением о субъективном уровне своего дохода и представлением о своей религиозности; 2) социальные представления о коррупции взаимосвязаны с нарциссическими чертами личности (чем выше показатели нарциссизма, тем больше «белая» коррупция представляется как незаконная, а «черная» – как законная, т.е. менее выражена дифференциация коррупционного поведения; кроме того, чем выше показатели скрытого нарциссизма, тем больше «белая» и «серая» коррупция представляются как незаконные).

МЕТОДИКА

Выборка исследования

В исследовании, которое проводилось анонимно с июня по ноябрь 2022 г., приняли участие 687 человек, из них 54% – мужчины, 46% – женщины. Средний возраст 39 лет ($SD=11,58$), распределение по возрасту сходно с нормальным. Большинство респондентов (53%) характеризуют свой доход как средний, наименее представлена выборка респондентов, характеризующих свой доход как высокий и очень высокий.

Методы исследования

Исследовательский инструментарий включал три опросника:

1) «*Нарциссический опросник личности*» (НОЛ), более известный как «Narcissistic Personality Inventory» (NPI) был разработан в 1987 г. (Raskin, Terry, 1998) и содержит 40 утверждений и 7 шкал: демонстративность, лидерство, использование людей, превосходство, самодостаточность, тщеславие, чувство права;

2) *Опросник «Шкала сензитивного нарциссизма»*, известный как «Hypersensitive Narcissism Scale» (HSNS), был опубликован в 1997 г. (Hendin, Cheek, 1997) и состоит из 10 утверждений и 2 шкал: эгоцентричность и сензитивность (Cheek et al., 2015);

3) *Опросник «Представления о коррупционных действиях»* (см. Приложение 1) разработан авторами статьи А.А. Максименко и О.С. Дейнека, проверен на надежность (α Кронбаха=0,962) и конструктивную (факторную) валидность (см. Приложение 2). Он состоит из 59 утверждений-ситуаций, каждое из которых респонденты оценивают по 7-балльной шкале Р. Лайкерта. В основе опросника лежит убеждение, что коррупционные действия вызывают в обществе различную реакцию, которая зависит от того, какие представления

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

существуют в массовом сознании о тех или иных их видах (А. Хайденхаймер). К «белой» коррупции относят те деяния, которые не воспринимаются ни общественным мнением, ни элитами в качестве незаконных, хотя формально они таковыми являются. К «черной» коррупции относятся деяния, в отношении которых наличествует единодушное осуждение. Наконец, к «серой» коррупции относят те действия, применительно к которым нет единодушного мнения, является ли конкретное действие коррупцией или нет.

Методы обработки данных

Полученные данные обрабатывались при помощи программы SPSS 19.0. Использованные методы анализа данных: описательные статистики, корреляционный анализ Спирмена.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Описательные статистики, полученные в результате применения методики «Представления о коррупционных действиях»

На основании полученных значений можно распределить описанные ситуации по представленным в табл. 1 категориям оцениваемых респондентами представителей социальных и профессиональных групп.

Можно сделать следующий вывод: коррупционное поведение в массовом сознании не только определяется процессом использования служебного положения и полномочий в своих целях, но и социальной ролью выгодоприобретателя. Действия чиновников ($M=5,57$) и представителей силовых структур ($M=6,07$), имеющие под собой коррупционную направленность, в большей мере вызывают реакцию неодобрения, нежели соответствующие действия работников педагогической сферы (учителя, вожатые, тренеры) ($M=3,97$), которые представляются как допустимые.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Таблица 1.

Сравнительный анализ данных, полученных в результате применения методики «Представления о коррупционных действиях».

Номера утверждений	Категории представленных в ситуациях выгодоприобретателей	М
17, 20, 29, 31, 33, 36, 43, 53, 55	Чиновники	5,34
5, 11, 12, 15, 19, 41, 56, 57	Врачи, медсестры	4,90
13, 18, 25, 47, 59	Представители «Силовых структур»	6,05
1, 24, 26, 32, 35, 40, 51, 54	Педагоги	3,97
21, 10, 14, 34	Предприниматели, корпорации	4,11
16, 22, 37, 38, 39	Руководители административных подразделений в сфере образования	5,02
28, 45, 48, 58	Работники транспортной сферы (пассажироперевозки)	4,18

Полученные данные также позволяют выявить различия в отношении респондентов к коррупции в случае, когда непосредственным выгодоприобретателем транзакции становится участник деяния, и в ситуации, когда непосредственным выгодоприобретателем становится его близкое окружение (табл. 2). На данном этапе был произведен анализ данных с учетом категорий граждан, представленных в утверждениях как выгодоприобретатели.

Таблица 2.

Сравнительный анализ данных, полученных в результате применения методики «Представления о коррупционных действиях».

Номера утверждений	Субъект получения выгоды	М
5, 21, 31, 35, 37, 45	Выгоду получает носитель власти	5,33
34, 38, 53, 54, 57, 58	Выгоду получает его ближайшее окружение	4,66

Несмотря на то, что в результате коррупционного поведения субъект может получать как прямую, так и косвенную выгоду, в массовом сознании

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

более лояльно воспринимается получение выгоды в ближайшем окружении носителя власти ($M=4,66$), чем непосредственно им самим ($M=5,33$).

Результаты исследования связи нарциссических черт личности с возрастом, оценкой своего дохода и степенью религиозности

Настоящий раздел посвящен проверке гипотез о связи показателей нарциссической личности с возрастом, представлениями о субъективном уровне своего дохода и своей религиозности. Степень выраженности черт нарциссизма была измерена с помощью методики НОЛ: использование людей, самодостаточность, чувство права, лидерство, превосходство, демонстративность и тщеславие, а также шкалы скрытого нарциссизма (из методики «Шкала сензитивного нарциссизма») (см. табл. 3).

Таблица 3.

Описательные статистики данных методик «Нарциссический опросник личности» и «Шкала сензитивного нарциссизма».

№ п/п	Шкалы	М	σ
1	Использование людей	2,81	1,15
2	Самодостаточность	3,06	1,16
3	Чувство права	2,96	1,18
4	Лидерство	2,97	1,23
5	Превосходство	2,87	1,30
6	Демонстративность	2,48	1,20
7	Тщеславие	2,47	1,23
8	Общий показатель нарциссизма	2,83	1,23
9	Шкала скрытого нарциссизма	3,13	1,21

Как следует из данных табл. 3, у респондентов в большей мере выражены самодостаточность ($M=3,06$, $\sigma=1,16$) и скрытый нарциссизм; в то же время наименьшее значение зафиксировано по шкале «Тщеславие» ($M=2,47$, $\sigma=1,23$). Также отметим, что практически отсутствуют существенные различия между средними значениями шкал.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Проведенный корреляционный анализ с использованием коэффициента ранговой корреляции Спирмена позволил выявить взаимосвязь нарциссических черт личности с социально-демографическими характеристиками и, таким образом, подтвердить первую гипотезу. Были обнаружены корреляционные связи показателей по методике НОЛ с возрастом респондентов ($r=-0,210$, $p\leq 0,001$), субъективным уровнем дохода ($r=-0,261$, $p\leq 0,001$), а также степенью религиозности ($r=-0,106$, $p\leq 0,01$): чем старше испытуемые, тем меньше среди них встречаются проявления нарциссизма; кроме того, более материально обеспеченные и более религиозные люди в меньшей степени «страдают» нарциссизмом.

Между показателями методики «Шкала сензитивного нарциссизма» и социально-демографическими характеристиками удалось обнаружить значимые взаимосвязи только с субъективным уровнем дохода ($r=0,139$, $p\leq 0,001$).

Результаты исследования связи социальных представлений о коррупции и нарциссическими чертами личности

Ранее выделенные шкалы, позволяющие дифференцировать отношение респондентов к коррупционным практикам, относящимся к «белой», «серой» и «черной» коррупции, представлены в табл. 4.

В ходе корреляционного анализа были выявлены высокосignимые взаимосвязи между нарциссическими чертами личности и шкалами коррупции, выделенными на основе цветового маркирования коррупции А. Хайденхаймера.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Таблица 4.

Утверждения опросника «Представления о коррупционных действиях», составляющие шкалы «белой», «серой» и «черной» коррупции.

<i>Номера утверждений опросника</i>	<i>Шкалы</i>
10, 12, 14, 16, 17, 19, 24, 26	«Белая коррупция»
2, 3, 5, 7, 8, 9, 11, 13, 15, 18, 20, 22, 23, 25, 28, 31, 33, 36, 37, 38, 39, 43, 44, 47, 53, 56, 59	«Черная коррупция»
32, 34, 35, 45, 46, 48, 49, 51, 52, 54, 55, 57, 58	«Серая коррупция»

*Примечание. Использовалась шкала Р. Лайкерта от 1 (совершенно не согласен) до 7 (полностью согласен).

Среди всей совокупности полученных данных основными результатами являются значимая корреляция общего показателя по методике НОЛ со значениями шкал «Черная коррупция» ($r=-0,154$, при $p \leq 0,001$) и «Белая коррупция» ($r=0,154$, при $p \leq 0,001$), а также значимая корреляция показателя методики «Шкала сензитивного нарциссизма» со значениями шкалы «Серая коррупция» ($r=-0,194$, при $p \leq 0,001$) и «Белая коррупция» ($r=0,195$, при $p \leq 0,001$).

Также стоит обратить внимание на положительные корреляционные связи между «Белой коррупцией» и шкалами «Демонстративность» ($r=0,223$, при $p \leq 0,001$), «Тщеславие» ($r=0,187$, при $p \leq 0,001$), «Превосходство» ($r=0,158$, при $p \leq 0,001$), а также отрицательные – между «Черной коррупцией» и шкалами «Демонстративность» ($r=-0,268$, при $p \leq 0,001$), «Тщеславие» ($r=-0,221$, при $p \leq 0,001$), «Превосходство» ($r=-0,142$, при $p \leq 0,001$). В соответствии с этими данными можно сделать вывод о том, что значения шкал «Превосходство», «Демонстративность» и «Тщеславие» вносят существенный вклад в корреляцию интегрального показателя методики «Нарциссический опросник личности» с типами представлений о коррупционных практиках.

Таким образом, в результате проведенного анализа полученных данных можно заключить, что основная вторая гипотеза нашего исследования (о связи

отношения к коррупционным действиям и выраженности нарциссизма) подтвердилась. Грандиозные (открытые) нарциссы, более демонстративные и тщеславные личности, оказались более лояльными к «черной» коррупции, фигуранты которой нарушают закон ради собственной выгоды, и, напротив, придирчивы к проявлениям «белой» коррупции (традиционная награда за дополнительное внимание, услуги, заботу о близких и пр.). Сензитивные (скрытые) нарциссы толерантны к «серой» коррупции (при которой непотизм, семейственность, романтические связи оправдывают использование служебного положения) и так же, как и классические нарциссы, критичны к «белой» коррупции.

ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

В результате анализа главных компонент были получены факторы, которые взаимосвязаны с социальными представлениями о коррупционных практиках. Полученные факторы согласуются с концепцией А. Хайденхаймера, заключающейся в классификации коррупционных практик в зависимости от различной реакции на них в обществе.

На основании анализа коррупционных практик, входящих в выделенные факторы, можно предложить следующие модели, характеризующие социальные представления, называемые «черной», «серой» и «белой» коррупцией (см. рис. 2-4).



Рис. 2. Структура «черной» коррупции

В зоне «черной» коррупции субъект коррупционных практик осознает не только то, что получит вознаграждение за совершение деяния, но и то, что само вознаграждение является для него главным мотивом. В данном случае можно не учитывать срок получения вознаграждения (до или после деяния), так как в сознании субъекта присутствует уверенность в его получении. В частности, стоит отметить, что вознаграждение может иметь и иные формы, не только получение материальных средств.

Несмотря на то, что в массовом сознании можно заметить тенденцию к более лояльному отношению к нематериальной выгоде, структура «черной» коррупции сохраняется (см. рис. 2).



Рис. 3. Структура «серой коррупции»

Модель, характеризующая социальные представления, называемые «серой» коррупцией (см. рис. 3), выражает тот факт, что во всех утверждениях выгодоприобретателем первого звена становится не сам субъект, а его ближайшее окружение (романтический партнер, дети), главный мотив – «помощь близким». В данном случае стоит учитывать, что выгодой не являлось получение денежных средств, что характерно для «серой» коррупции.

Истоки «серой коррупции» непосредственно проистекают из культурных особенностей: на основании полученных данных стоит предположить наличие

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

социальной установки, заключающейся в важности и ценности коллектива, и превалирование ценностей малой группы над более обширными социальными образованиями. Данное утверждение соотносится с результатами исследования культурных характеристик Г. Хофстеде. Под коллективизмом он понимал наличие тесных социальных рамок, в которых люди надеются на групповую заботу и защиту. В культурах коллективизма люди рассматривают себя в качестве части группы, коллектива, организации. При помощи математической обработки Г. Хофстеде вычислил индексы (0–100), или средние показатели, индивидуализма и коллективизма для различных стран: западные страны имеют индексы индивидуализма 65–90; восточные страны – 15–45; Россия – 39 (Hofstede, 2015).



Рис. 4. Структура «белой коррупции»

Основание данной модели заключается в том, что в утверждениях, отнесенных к «белой» коррупции, вознаграждение не является мотивом совершения действия, а представляется естественным вознаграждением или традицией, поддерживаемой в обществе. Также отметим, что субъект коррупционных практик может не осознавать, что получит вознаграждение. Деяния, которые характеризуются скорее как безвозмездный подарок, с точки зрения макроструктуры общества могут рассматриваться как коррупция вследствие формирования коррупционных норм и обычаев: внешне все выглядит как подарок, однако «все всё понимают».

ВЫВОДЫ

Можно заключить, что результатом данной работы стало выделение шкал, дифференцирующих отношение респондентов к коррупционным практикам, характеризующимся как «белая», «черная» и «серая» коррупция (допустимые, недопустимые и характеризующиеся неоднозначно), а также выявление взаимосвязи данных показателей с нарциссическими чертами личности.

Классический нарцисс продемонстрировал подчеркнуто неадаптивное отношение к коррупции, не осуждая «черную» и не допуская «белую» коррупцию. «Серая» коррупция осталась «в серой зоне» его представлений о коррупционных деяниях. Скрытый (уязвимый) нарцисс также не лояльно относится к «белой» коррупции, но приемлет и не осуждает «серую» коррупцию. «Серой зоной» его представлений о коррупционных деяниях явилась «черная» коррупция. Можно предполагать, таким образом, что среди сензитивных нарциссов также имеется риск противоправных коррупционных деяний. Кроме того, меньше подвержены нарциссизму люди более старшего возраста, материально обеспеченные и религиозные.

Полученные данные также позволили обнаружить специфику отношения респондентов к коррупции при получении выгоды им самим и его ближним окружением: как выгодоприобретатель коррупции более лояльно воспринимается ближнее окружение, а не сам участник (особенно ярко это проявилось при оценке представителей власти).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- Беркович М.И., Духанина Л.Н., Максименко А.А., Надуткина И.Э.* Восприятие коррупции как социально-экономического феномена населением региона: структурный аспект // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2019. № 2. С. 161-178. DOI: 10.15838/esc.2019.2.62.10.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

- Гаранян Н.Г.* Апробация методики диагностики нарциссических черт личности на выборке студентов российских вузов // *Консультативная психология и психотерапия*. 2016. Т. 24. № 4. С. 8-32. DOI:10.17759/cpp.2016240402.
- Дейнека О.С., Духанина Л.Н., Крылова Д.В., Максименко А.А.* Представления о коррупции в системе высшего образования у выпускников ведущих российских вузов // *Высшее образование в России*. 2020. № 29 (7). С. 64-74. DOI: 10.31992/0869-3617-2020-29-7-64-74
- Егорова М.С., Ситникова М.А., Паршикова О.В.* Адаптация короткого опросника Темной триады // *Психологические исследования*. 2015. 8 (43). С. 1. DOI: 10.54359/ps.v8i43.1052.
- Журавлев А.Л., Юревич А.В.* Психологические факторы коррупции // *Прикладная юридическая психология*. 2012. № 1. С. 8-21.
- Крылова Д.В., Максименко А.А.* Использование искусственного интеллекта в вопросах выявления и противодействия коррупции: обзор международного опыта // *Государственное управление: электронный вестник*. 2021. № 84. С. 241-255.
- Крылова Д.В., Максименко А.А.* Есть ли у российского коррупционера совесть? Особенности принятия этических решений российскими государственными служащими // *Мониторинг общественного мнения: Экономические и социальные перемены*. 2022. № 3. С. 230-253. DOI: 10.14515/monitoring.2022.3.2076
- Макарова М.Н.* Этические представления как факторы академических нарушений // *Вестник Удмуртского университета. Сер.: Социология. Политология. Международные отношения*. 2020. Т. 4. № 1. С. 26-34. DOI:10.35634/2587-9030-2020-4-1-26-34.
- Максименко А.А., Дейнека О.С., Крылова Д.В., Духанина Л.Н.* Отношение россиян к коррупции // *Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 12: Социология*. 2020. № 13 (4). С. 407-428. DOI: 10.21638/spbu12.2020.404.
- Нестерова С.Б.* Стандартизация и адаптация зарубежной методики «Шкала сензитивного нарциссизма» Х.М. Хендин и Дж.М. Чик (HSNS) // *Сибирский педагогический журнал*. 2017. № 1. С. 117-123.
- Рубцов А.В.* Нарцисс в броне. Психоидеология «грандиозного Я» в политике и власти. М.: Прогресс-Традиция, 2020.
- Barry C., Frick P., Killian A.* The relation of narcissism and self-esteem to conduct problems in children: A preliminary investigation // *Journal of Clinical Child and Adolescent psychology*. 2003. V. 53. № 32. P. 139-152. DOI: 10.1012/0147-5377.2003.32.139
- Barry C.T., Frick P.J., Adler K.K., Grafeman S.J.* The predictive utility of narcissism among children and adolescents: Evidence for a distinction between adaptive and maladaptive narcissism // *Journal of Child and Family Studies*. 2006. V. 16(4). P. 508-521. DOI: 10.1007/s10826-006-9102-5.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

- Bernardi R., Eidlin M.* Thin-skinned or vulnerable narcissism and thick-skinned or grandiose narcissism: similarities and differences // *The International Journal of Psychoanalysis*. 2018. V. 99 (2). P. 291-313. DOI: 10.1080/00207578.2018.1425599.
- Bizumic B., Duckitt J.* “My group is not worthy of me”: Narcissism and ethnocentrism // *Political Psychology*. 2008. V. 29. P. 437-453. DOI: 10.1111/j.1467-9221.2008.00638.x.
- Blair C.A., Hoffman B.J., Helland K.R.* Narcissism in organizations: A multisource appraisal reflects different perspectives // *Human Performance*. 2008. V. 21 (3). P. 254-276. DOI: 10.1080/08959280802137705.
- Bogaerts S., Garofalo C., De Caluwé E., Janković M.* Grandiose and vulnerable narcissism, identity integration and self-control related to criminal behavior // *BMC Psychology*. 2021. V. 9. P. 191. DOI: 10.1186/s40359-021-00697-1.
- Brown R.P.* Vengeance is mine: Narcissism, vengeance, and the tendency to forgive // *Journal of Research in Personality*. 2004. V. 38. № 6. P. 576-584. DOI: 10.1016/j.jrp.2003.10.003.
- Buelow M.T., Brunell A.B.* Facets of grandiose narcissism predict involvement in health-risk behaviors // *Personality and Individual Differences*. 2014. V. 69. P. 193-198. DOI: 10.1016/j.paid.2014.05.031.
- Bushman B.J., Baumeister R.F.* Threatened egotism, narcissism, self-esteem, and direct and displaced aggression: Does self-love or self-hate lead to violence? // *Journal of Personality and Social Psychology*. 1998. V. 75 (1). P. 219-229. DOI: 10.1037/0022-3514.75.1.219.
- Cai H., Luo Y.L.L.* Distinguishing Between Adaptive and Maladaptive Narcissism // *Handbook of Trait Narcissism* / A. Hermann, A. Brunell, J. Foster (eds). Cham: Springer, 2018. P. 97-104. DOI: 10.1007/978-3-319-92171-6_10.
- Cheek J., Pattanayak C., Cheek N.* Factor Structure of the Hypersensitive Narcissism Scale // *The 4th Biennial Conference of the Association for Research in Personality*. St. Louis, 2015. URL: https://www.researchgate.net/profile/Jonathan-Cheek-2/publication/336665679_Factor_Structure_of_the_Hypersensitive_Narcissism_Scale/links/5daa9c9ba6fdccc99d9168f3/Factor-Structure-of-the-Hypersensitive-Narcissism-Scale.pdf
- Crowe M., Weiss B., Lynam D., Campbell W., Miller J.D.* Narcissism and narcissistic personality disorder: Moving toward a trifurcated model // *Oxford Handbook of Personality Disorders*. Preprint. 2019. DOI: 10.31219/osf.io/3e476.
- Fatfouta R., Rogoza R., Brud P.P., Rentzsch K.* Too tempting to resist? Self-control moderates the relationship between narcissism and antisocial tendencies // *Journal of Research in Personality*. 2022. V. 96. P. 104–156. DOI: 10.1016/j.jrp.2021.104156.
- Freud S.* On narcissism: An introduction // *The standard edition of the complete psychological works of Sigmund Freud*. V. XIV. On the History of the Psycho-Analytic Movement, Papers on Metapsychology and Other Works / J. Strachey (ed.). London: Hogarth Press, 1957. P. 67-102.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

- Gu Z., He Y., Liu L., Liang Y., Huang L., Dang J., Wei C., Liu Z., Su Q.* How does narcissism influence corruption? The moderating role of boredom // *Personality and Individual Differences*. 2021. V. 183. P. 111-149. DOI: 10.1016/j.paid.2021.111149.
- Hofstede G.H.* Cultures and organizations: Software of the mind. New York: McGraw Hill, 2015.
- Hendin H.M., Cheek J.M.* Assessing hypersensitive narcissism: A reexamination of Murray's narcissism scale // *Journal of Research in Personality*. 1997. V. 31. P. 588-599. DOI: 10.1006/jrpe.1997.2204.
- Hyatt C.S., Sleep C.E., Lamkin J., Maples-Keller J.L., Sedikides C., Campbell W.K., Miller J.D.* Narcissism and self-esteem: A nomological network analysis // *PLoS ONE*. 2018. V. 13 (8). P. e0201088. DOI: 10.1371/journal.pone.0201088.
- Judge T., Piccolo R., Kosalka T.* The bright and dark sides of leader traits: A review and theoretical extension of the leader trait paradigm // *The Leadership Quarterly*. 2009. V. 20. P. 855-875. DOI: 10.1016/j.leaqua.2009.09.004.
- Kenny D.A., West T.V.* Zero acquaintance: Definitions, statistical model, findings, and process // *First impressions* / N. Ambady, J.J. Skowronski (eds.). New York: Guilford, 2008. P. 129-146.
- Miller J., Back M., Lynam D., Wright A.* Narcissism today: What we know and what we need to learn // *Current Directions in Psychological Science*. 2021. V. 30. № 6. P. 519-525. DOI: 10.1177_09637214211044109.
- Oflu C., Baluku M.M., Otto K.* Career success in the University setting: Examining the role of narcissism facets // *Current Psychology*. 2022. V. 41 (2). P. 877-887. DOI: 10.1007/s12144-020-00614-6.
- Paulhus D.L., Williams K.M.* The dark triad of personality: Narcissism, Machiavellianism, and psychopathy // *Journal of Research in Personality*. 2002. V. 36. P. 556-563. DOI: 10.1016/S0092-6566(02)00505-6.
- Raskin R., Terry H.* A principal-components analysis of the Narcissistic Personality Inventory and further evidence of its construct validity // *Journal of Personality and Social Psychology*. 1988. V. 54 (5). P. 890-902. DOI: 10.1037/0022-3514.54.5.890.
- Sedikides C., Rudich E.A., Gregg A.P., Kumashiro M., Rusbult C.* Are normal narcissists psychologically healthy? Self-esteem matters // *Journal of Personality and Social Psychology*. 2004. V. 87 (3). P. 400-416. DOI:10.1037/0022-3514.87.3.400.
- Stoeber J., Sherry S.B., Nealis L.J.* Multidimensional perfectionism and narcissism: Grandiose or vulnerable? // *Personality and Individual Differences*. 2015. V. 80. P. 85-90. DOI: 10.1016/j.paid.2015.02.027.
- Wetzel E., Atherton O.E., Robins R.W.* Investigating the link between narcissism and problem behaviors in adolescence // *Self and Identity*. 2021. V. 20 (2). P. 268-281. DOI:10.1080/15298868.2019.1609573.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

BIBLIOGRAFICHESKIY SPISOK

- Berkovich M.I., Dukhanina L.N., Maksimenko A.A., Nadutkina I.E. Vospriyatie korruptsii kak sotsial'no-ekonomicheskogo fenomena naseleniem regiona: strukturnyi aspekt // Ekonomicheskie i sotsial'nye peremeny: fakty, tendentsii, prognoz. 2019. № 2. S. 161-178. DOI:10.15838/esc.2019.2.62.10
- Garanyan N.G. Aprobatsiya metodiki diagnostiki nartsissicheskikh chert lichnosti na vyborke studentov rossiiskikh vuzov // Konsul'tativnaya psikhologiya i psikhoterapiya. 2016. T. 24. № 4. S. 8-32. DOI:10.17759/cpp.2016240402.
- Deyneka O.S., Dukhanina L.N., Krylova D.V., Maksimenko A.A. Predstavleniya o korruptsii v sisteme vysshego obrazovaniya u vypusknikov vedushchikh rossiiskikh vuzov // Vysshee obrazovanie v Rossii. 2020. № 29 (7). S. 64–74. DOI:10.31992/0869-3617-2020-29-7-64-74.
- Egorova M.S., Sitnikova M.A., Parshikova O.V. Adaptatsiya korotkogo oprosnika Temnoi triady // Psikhologicheskie issledovaniya. 2015. 8 (43). S. 1. DOI:10.54359/ps.v8i43.1052.
- Zhuravlev A.L., Yurevich A.V. Psikhologicheskie faktory korruptsii // Prikladnaya yuridicheskaya psikhologiya. 2012. № 1. S. 8-21.
- Krylova D.V., Maksimenko A.A. Ispol'zovanie iskusstvennogo intellekta v voprosakh vyyavleniya i protivodeistviya korruptsii: obzor mezhdunarodnogo opyta // Gosudarstvennoe upravlenie: elektronnyi vestnik. 2021. № 84. S. 241-255.
- Krylova D.V., Maksimenko A.A. Est' li u rossiiskogo korruptsionera sovest'? Osobennosti prinyatiya eticheskikh reshenii rossiiskimi gosudarstvennymi sluzhashchimi // Monitoring obshchestvennogo mneniya: Ekonomicheskie i sotsial'nye peremeny. 2022. № 3. S. 230-253. DOI:10.14515/monitoring.2022.3.2076.
- Makarova M.N. Eticheskie predstavleniya kak faktory akademicheskikh narushenii // Vestnik Udmurtskogo universiteta. Ser.: Sotsiologiya. Politologiya. Mezhdunarodnye otnosheniya. 2020. T. 4. № 1. S. 26-34. DOI:10.35634/2587-9030-2020-4-1-26-34.
- Maksimenko A.A., Deyneka O.S., Krylova D.V., Dukhanina L.N. Otnoshenie rossiyan k korruptsii // Vestnik Sankt-Peterburgskogo universiteta. Ser. 12: Sotsiologiya. 2020. № 13 (4). S. 407-428. DOI:10.21638/spbu12.2020.404.
- Nesterova S.B. Standartizatsiya i adaptatsiya zarubezhnoi metodiki «Shkala senzitivnogo nartsissizma» Kh.M. Khendin i Dzh.M. Chik (HSNS) // Sibirskii pedagogicheskii zhurnal. 2017. № 1. S. 117-123.
- Rubtsov A.V. Nartsiss v brone. Psikhoidologiya «grandioznogo Ya» v politike i vlasti. M.: Progress-Traditsiya, 2020.
- Barry C., Frick P., Killian A. The relation of narcissism and self-esteem to conduct problems in children: A preliminary investigation // Journal of Clinical Child and Adolescent psychology. 2003. V. 53. № 32. P. 139-152. DOI:10.1012/S15374424JCCP3201_13.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

- Barry C.T., Frick P.J., Adler K.K., Grafeman S.J. The predictive utility of narcissism among children and adolescents: Evidence for a distinction between adaptive and maladaptive narcissism // *Journal of Child and Family Studies*. 2006. V. 16(4). P. 508-521. DOI:10.1007/s10826-006-9102-5.
- Bernardi R., Eidlin M. Thin-skinned or vulnerable narcissism and thick-skinned or grandiose narcissism: similarities and differences // *The International Journal of Psychoanalysis*. 2018. V. 99 (2). P. 291-313. DOI:10.1080/00207578.2018.1425599.
- Bizumic B., Duckitt J. “My group is not worthy of me”: Narcissism and ethnocentrism // *Political Psychology*. 2008. V. 29. P. 437-453. DOI:10.1111/j.1467-9221.2008.00638.x.
- Blair C.A., Hoffman B.J., Helland K.R. Narcissism in organizations: A multisource appraisal reflects different perspectives // *Human Performance*. 2008. V. 21 (3). P. 254-276. DOI:10.1080/08959280802137705.
- Bogaerts S., Garofalo C., De Caluwé E., Janković M. Grandiose and vulnerable narcissism, identity integration and self-control related to criminal behavior // *BMC Psychology*. 2021. V. 9. P. 191. DOI:10.1186/s40359-021-00697-1.
- Brown R.P. Vengeance is mine: Narcissism, vengeance, and the tendency to forgive // *Journal of Research in Personality*. 2004. V. 38. № 6. P. 576–584. DOI:10.1016/j.jrp.2003.10.003
- Buelow M.T., Brunell A.B. Facets of grandiose narcissism predict involvement in health-risk behaviors // *Personality and Individual Differences*. 2014. V. 69. P. 193-198. DOI:10.1016/j.paid.2014.05.031.
- Bushman B.J., Baumeister R.F. Threatened egotism, narcissism, self-esteem, and direct and displaced aggression: Does self-love or self-hate lead to violence? // *Journal of Personality and Social Psychology*. 1998. V. 75 (1). P. 219-229. DOI:10.1037/0022-3514.75.1.219.
- Cai H., Luo Y.L.L. Distinguishing Between Adaptive and Maladaptive Narcissism // *Handbook of Trait Narcissism* / A. Hermann, A. Brunell, J. Foster (eds). Cham: Springer, 2018. P. 97-104. DOI:10.1007/978-3-319-92171-6_10.
- Cheek J., Pattanayak C., Cheek N. Factor Structure of the Hypersensitive Narcissism Scale // *The 4th Biennial Conference of the Association for Research in Personality*. St. Louis, 2015. URL: https://www.researchgate.net/profile/Jonathan-Cheek-2/publication/336665679_Factor_Structure_of_the_Hypersensitive_Narcissism_Scale/links/5daa9c9ba6fdccc99d9168f3/Factor-Structure-of-the-Hypersensitive-Narcissism-Scale.pdf.
- Crowe M., Weiss B., Lynam D., Campbell W., Miller J.D. Narcissism and narcissistic personality disorder: Moving toward a trifurcated model // *Oxford Handbook of Personality Disorders*. Preprint. 2019. DOI:10.31219/osf.io/3e476.
- Fatfouta R., Rogoza R., Brud P.P., Rentzsch K. Too tempting to resist? Self-control moderates the relationship between narcissism and antisocial tendencies // *Journal of Research in Personality*. 2022. V. 96. P. 104–156. DOI:10.1016/j.jrp.2021.104156.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

- Freud S. On narcissism: An introduction // The standard edition of the complete psychological works of Sigmund Freud. V. XIV. On the History of the Psycho-Analytic Movement, Papers on Metapsychology and Other Works / J. Strachey (ed.). London: Hogarth Press, 1957. P. 67-102.
- Gu Z., He Y., Liu L., Liang Y., Huang L., Dang J., Wei C., Liu Z., Su Q. How does narcissism influence corruption? The moderating role of boredom // *Personality and Individual Differences*. 2021. V. 183. P. 111–149. DOI:10.1016/j.paid.2021.111149.
- Hofstede G.H. *Cultures and organizations: Software of the mind*. New York: McGraw Hill, 2015.
- Hendin H.M., Cheek J.M. Assessing hypersensitive narcissism: A reexamination of Murray's narcissism scale // *Journal of Research in Personality*. 1997. V. 31. P. 588–599. DOI:10.1006/jrpe.1997.2204.
- Hyatt C.S., Sleep C.E., Lamkin J., Maples-Keller J.L., Sedikides C., Campbell W.K., Miller J.D. Narcissism and self-esteem: A nomological network analysis // *PLoS ONE*. 2018. V. 13 (8). P. e0201088. DOI:10.1371/journal.pone.0201088.
- Judge T., Piccolo R., Kosalka T. The bright and dark sides of leader traits: A review and theoretical extension of the leader trait paradigm // *The Leadership Quarterly*. 2009. V. 20. P. 855-875. DOI:10.1016/j.leaqua.2009.09.004.
- Kenny D.A., West T.V. Zero acquaintance: Definitions, statistical model, findings, and process // *First impressions* / N. Ambady, J.J. Skowronski (eds.). New York: Guilford, 2008. R. 129-146.
- Miller J., Back M., Lynam D., Wright A. Narcissism today: What we know and what we need to learn // *Current Directions in Psychological Science*. 2021. V. 30. № 6. P. 519-525. DOI:10.1177_09637214211044109.
- Oflu C., Baluku M.M., Otto K. Career success in the University setting: Examining the role of narcissism facets // *Current Psychology*. 2022. V. 41 (2). P. 877-887. DOI:10.1007/s12144-020-00614-6.
- Paulhus D.L., Williams K.M. The dark triad of personality: Narcissism, Machiavellianism, and psychopathy // *Journal of Research in Personality*. 2002. Vo. 36. P. 556-563. DOI:10.1016/S0092-6566(02)00505-6.
- Raskin R., Terry H. A principal-components analysis of the Narcissistic Personality Inventory and further evidence of its construct validity // *Journal of Personality and Social Psychology*. 1988. V. 54 (5). P. 890-902. DOI:10.1037/0022-3514.54.5.890.
- Sedikides C., Rudich E.A., Gregg A.P., Kumashiro M., Rusbult C. Are normal narcissists psychologically healthy? Self-esteem matters // *Journal of Personality and Social Psychology*. 2004. V. 87 (3). P. 400–416. DOI:10.1037/0022-3514.87.3.400.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Stoeber J., Sherry S.B., Nealis L.J. Multidimensional perfectionism and narcissism: Grandiose or vulnerable? // *Personality and Individual Differences*. 2015. V. 80. P. 85-90. DOI: 10.1016/j.paid.2015.02.027.

Wetzel E., Atherton O.E., Robins R.W. Investigating the link between narcissism and problem behaviors in adolescence // *Self and Identity*. 2021. V. 20 (2). P. 268-281. DOI:10.1080/15298868.2019.1609573.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

THE RELATIONSHIP BETWEEN THE SEVERITY OF NARCISSISTIC PERSONALITY TRAITS AND PERCEPTIONS OF CORRUPT ACTIONS

©2023 A.A. Maksimenko*, O.S. Deyneka**, R.V. Tikhomirov***

* Doctor of Sociology, Ph.D. (psychology), Associate Professor, Chief Researcher, Laboratory of Anti-Corruption Policy National Research University Higher School of Economics, 109028, Moscow, Pokrovsky blvd, 11; e-mail: Maximenko.Al@gmail.com

** Doctor of Psychology, Professor, Professor of the Department of Political Psychology, St. Petersburg State University, 199034, St. Petersburg, Universitetskaya nab., 7-9; e-mail: osdeyneka@yandex.ru

*** Master of Psychology, Postgraduate, Petrozavodsk State University, 185035, Petrozavodsk, Lenin Ave., 33; e-mail: osdeyneka@yandex.ru

Summary. In this article, the authors turn to the study of narcissism as a character trait associated with low empathy and self-control, preventing the suppression of deviant behavior, disinterest in the problems of others, confidence in superiority over others with the assumption of the relationship of this phenomenon with the ideas of corrupt actions. *The purpose of the study* was to study the relationship between narcissism and perceptions of corrupt actions based on color-coding of corrupt situations imprinted in the mass consciousness. *Materials and methods.* An online study was carried out, in which 687 people took part (54 % men, 46 % women). The toolkit included a 40-point questionnaire “Narcissistic Personality Questionnaire” (NOL) (R. Raskin, H. Terry), a 10-point questionnaire “Scale of sensitive Narcissism” (HSNS) (H.M. Hendin, J.M. Cheek) and a 59-point authors’ questionnaire “Perceptions of corrupt actions”. The data was processed using the SPSS 19.0 program. *The results of the study* allow us to conclude that corrupt behavior is determined not only by the process of using official authority for their own purposes, but also by the social role of the beneficiary: the actions of officials and representatives of law enforcement agencies that have a corrupt orientation cause a reaction of disapproval to a greater extent, and illegal actions of employees of the pedagogical sphere (teachers, counselors, coaches, that is, professions of the helping sphere) are presented as the most acceptable. In addition, negative correlations were found between narcissism and the age of respondents, with the subjective level of income, as well as with the degree of religiosity. Narcissism turned out to be negatively associated with the values of the “black corruption” scale and positively with tolerance to “white corruption”, while sensitive or covert narcissism was negatively associated with the values of the “gray corruption” scale and also positively with the acceptance of “white corruption”. It was revealed that acceptance of white corruption is positively correlated with indicators on the scales of “demonstration”, “vanity” and “superiority”, and loyalty to black corruption, on the contrary, is negatively related to indicators of these scales of narcissism. The values of the “demonstrativeness” and “vanity” scales made the greatest contribution to the correlation of the integral indicator of the “Narcissistic Personality Questionnaire” methodology with the types of ideas about corrupt practices. Research findings: The classic narcissist demonstrated a markedly adaptive attitude towards corruption, condemning black corruption and tolerating white corruption. Gray corruption remained “in the gray zone” of his ideas about corrupt acts. The covert (vulnerable) narcissist is also loyal to white corruption, but does not accept and condemns gray corruption. The “gray zone” of his ideas about acts of corruption was black corruption.

Keywords: corruption, the perceptions of corrupt actions, hidden narcissism, sensitive narcissism, perceptions about corrupt practices, mass consciousness, color-coding of corruption, model A. Heidenheimer, a questionnaire of perceptions of corrupt practices.

Приложение 1.

Опросник оценки коррупционности ситуаций
(или представлений о коррупционных действиях)

№ п/п	Ситуации
1	Дети едут на спортивные сборы в другой город, и родители решают оплатить тренеру полную стоимость проживания и авиабилетов в обе стороны.
2	Бухгалтер в коммерческой компании начисляет большую заработную плату своему родственнику/знакомому.
3	Во время пандемии чиновник из средств помощи малому бизнесу выделяет средства в первую очередь бизнесу своих родственников/знакомых.
4	Сотрудник, компания которого занимается организацией концертов популярных музыкальных исполнителей, достает два билета для своей сестры и ее подруги совершенно бесплатно.
5	Врач в государственной больнице, пренебрегая своими обязанностями, направляет на лечение по квоте того пациента, который ему заплатил.
6	Областной чиновник дает выгодное место на рынке продавцу, который обещает ему продавать свежую продукцию по выгодным ценам, без наценки.
7	Чиновник надзорного органа закрывает глаза на загрязнения окружающей среды предприятием, которое преподнесло ему денежное вознаграждение (взятку).
8	Государственный служащий оказывает влияние на конкурсную комиссию государственного органа в целях назначения на должность своего родственника.
9	Распределяя ресурсы, чиновник направляет их тому предприятию, которое дало взятку.
10	Руководитель небольшого предприятия после заключения важной сделки решает пригласить руководителя более крупной фирмы на дружеский обед.
11	При прохождении медицинской комиссии призывник, чтобы «откосить» от армии, дает взятку за диагноз «плоскостопие».
12	После завершения сложной операции врач по личной инициативе решает выбить путёвку в санаторий от больницы для восстановления пациента, за что благодарный пациент и его семья делают врачу хороший подарок.
13	Инспектор ГИБДД останавливает машину за превышение скорости, но, получив от водителя взятку, отпускает его.
14	Предприниматель оказывает финансовую помощь одной из инициативных молодых команд по восстановлению зоопарка города, за что по окончании работ в знак благодарности команда вручают ему безлимитные билеты на посещения комплекса.
15	Крупная фармацевтическая компания приплачивает врачам за рекламирование пациентам закупаемого за бюджетные деньги препарата без упоминания о его побочных эффектах и противопоказаниях.
16	Заведующая общежитием одобрила переселение студентов, желающих жить вместе, в другую комнату, поэтому после подписания договора студенты решили сделать небольшой подарок (коробку конфет и чай).
17	Областные власти дают согласие на строительство торгового центра только при условии пожертвования денег на улучшение инфраструктуры района.
18	Главный прокурор области не закрывает подпольное казино на условиях получения в свой карман процента от прибыли.
19	В благодарность за отзывчивость и надлежащий уход за пациенткой преклонного возраста во время программы профилактического обследования сын пациентки дарит медсестре букет цветов и подарочную карту Л'Этуаль на сумму 2000 рублей.
20	Чиновники областного департамента культуры, не проводя конкурсного отбора,

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

№	Ситуации
	отправляют на программу молодежного обмена в Европу по квоте от региона своих детей.
21	Директор фирмы принуждает свою подчиненную к интимной связи в обмен на обещание продвижения по службе.
22	Завхоз общеобразовательной школы сдает в аренду в вечернее время школьный спортивный зал группе сотрудников соседнего бизнес-центра для игры в волейбол; получаемые деньги делит с директором школы.
23	Судья получает через посредника от брата подсудимого 1.2 млн. рублей в обмен на более мягкое наказание подсудимому.
24	Аспирант приходит к потенциальному научному руководителю обсуждать тематику научной работы, принеся в подарок бутылку элитного коньяка.
25	Сотрудник таможни за вознаграждение позволяет иностранным гражданам провезти через границу запрещенные товары.
26	Выпускники бакалавриата, согласно сложившейся традиции, накрывают стол для членов аттестационной комиссии после защиты дипломов.
27	Водитель припарковал автомобиль в неположенном месте и ушел. Вернувшись, он обнаружил на эвакуаторе свою машину. За денежное вознаграждение он договорился, что водитель эвакуатора остановит процесс и даст ему уехать.
28	Экипаж самолета в течение двух лет стабильно берет и никак не регистрирует доплату с пассажиров за переход из экономического класса в бизнес-класс, при этом доплата делится между членами экипажа.
29	Городской театр оперы и балета резервирует на каждый спектакль ложу на 10 мест, билеты в которую передаются в городской Комитет по культуре и распространяются среди работников и их родственников.
30	Сотрудник спортивного магазина в первые минуты реализации новой уникальной партии кроссовок, за которыми в магазин уже выстроилась очередь, покупает несколько пар, чтобы потом продать их дороже.
31	Крупный чиновник за вознаграждение помогает предпринимателям получать госзаказы выигрывать тендеры.
32	Дочь воспитателя детского сада всегда играет главные роли на детских утренниках.
33	Действующий мэр города, намеревающийся переизбираться, выделяет из бюджета субсидии одному медиахолдингу в обмен на то, что во время предвыборной кампании холдинг будет освещать его в более выгодном свете, чем конкурентов.
34	Предприниматель оформляет своему сыну-студенту справку о прохождении в его фирме производственной практики, хотя студент ничего не делал.
35	Вожатый закрывает глаза на то, что мальчики из старшего отряда курят, поскольку те угощают его сигаретами.
36	Крупная корпорация решила оплатить отдых в Египте для госчиновника и его жены, чтобы выиграть тендер на \$10 млн.
37	Руководитель подразделения в вузе, используя служебное положение, устанавливает сотрудникам повышенные премиальные выплаты, из которых часть денег они возвращают ему.
38	Начальник отдела по международному сотрудничеству вуза выделяет своего сына среди всех подавших заявку на грант стажировки за рубежом студентов.
39	Сотрудник университета за денежное вознаграждение предоставляет студентам жилые помещения в студенческом общежитии без составления договора.
40	Школьный преподаватель занимается репетиторством с учеником из своего класса и разбирает с ним на этих занятиях реальные варианты будущих контрольных работ.
41	Главный врач бюджетного учреждения выписывает премию своей подчиненной, являвшейся его супругой.
42	Сотрудник фирмы использует офисную технику в личных целях.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

№	Ситуации
43	Чиновник министерства транспорта, жена которого является владелицей производящей металлодетекторы фирмы, пролоббировал установку новых металлодетекторов на входах в аэропорт и метро.
44	Муниципальное предприятие, оказывающее ритуальные услуги за счет родственников умерших, в документах присваивало умершим категорию «невостребованные» и получало из городского бюджета деньги на их захоронение.
45	Проводник поезда, за небольшую сумму соглашается отойти от инструкций и взять на перроне посылку, чтобы передать ее на станции по пути следования.
46	Психолог в университете гражданской авиации помогает симпатичным ей студентам проходить тест на профпригодность, проводящийся каждый семестр.
47	Заместитель начальника УФСИН давал поручение начальству колонии-поселения привлекать осужденных, оплата труда которых осуществляется из бюджета, к работе на сторонние фирмы, с которыми у него была договоренность.
48	Стюардесса, увидев в салоне самолета известного актера, приглашает его пересесть в сектор бизнес-класса на свободное место. В благодарность он дает ей автограф и фотографируется с ней.
49	Заслуженная балерина столичного театра оперы и балеты просит комиссию принять её дочь в хореографическое училище несмотря на то, что она не проходит по конкурсу.
50	Служащим государственных компаний и учреждений начисляют премию за участие в провластном митинге.
51	Молодой университетский преподаватель, состоящий в романтических отношениях с одной из своих студенток, помогает ей вытянуть на экзамене единственный билет, который она выучила.
52	Главный редактор журнала о культуре и искусстве опубликовала в своем журнале статью в поддержку скандальной театральной постановки, главным режиссером которой является ее муж.
53	Любовница главы государственного банка пользуется корпоративным бизнес джетом для личных полетов за границу.
54	Лучшие учителя школы преподают в классе, где учится дочь директора школы.
55	Начальник комитета по культуре не увольняет непрофессионального работника, поскольку состоит с ним в романтических отношениях.
56	Врач государственной больницы предлагает пациентам платить за услуги, которые полагается оказывать бесплатно по страховому полису.
57	Врач хлопочет о госпитализации своей больной престарелой матери в самую лучшую палату на отделении больницы.
58	Стюардесса выдает багаж своей подруги за свой, чтобы летящая на её рейсе подруга смогла сэкономить, купив более дешевый билет без багажа.
59	Полицейский в ходе досмотра обнаружил у задержанного пакет с марихуаной. За освобождение от уголовной ответственности он предложил гражданину заплатить 150 тыс. рублей.

А.А. Максименко, О.С. Дейнека, Р.В. Тихомиров

Связь выраженности нарциссических черт личности и представлений о коррупционных действиях

Приложение 2.

Результаты факторного анализа данных опросника

Компонент	Сумма квадратичных нагрузок (SS)	% дисперсии
F1 (черная коррупция)	18.77	31.81
F2 (серая коррупция)	9.41	15.95
F3 (белая коррупция)	6.03	10.23
F4	1.64	2.78
F5	1.56	2.65
F6	1.32	2.24

Примечание: результаты эксплораторного факторного анализа позволили пренебречь малодисперсными факторами и рассматривать их содержание как буферные утверждения-ситуации.