

Часть II

К СИСТЕМНОМУ АНАЛИЗУ, МАТЕМАТИЧЕСКОМУ МОДЕЛИРОВАНИЮ И ПРОГНОЗИРОВАНИЮ РАЗВИТИЯ СТРАН БРИКС*

Карты

В начале этой части приведем карты, дающие представление о соотношении стран БРИК между собой с точки зрения пространственного распределения населения и производства валового регионального продукта на душу населения по состоянию на 2009–2010 годы (в пересчете на текущие доллары США). В начале этой части карты приведены в абсолютном масштабе, облегчающем сопоставление стран. В конце каждой из страновых глав те же карты даны в относительном масштабе, облегчающем рассмотрение регионального членения каждой из стран

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РЕГИОНОВ ПО ВРП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ В СТРАНАХ БРИК (тыс. долларов)

Легенда

- 1 (черный) больше 8 тыс\$ (самые богатые регионы)
- 2 4,1-8 тыс\$
- 3 2,0-4,1 тыс\$
- 4 0,8-2,0 тыс\$
- 5 (бледный) менее 0,8 тыс\$ (самые бедные регионы)

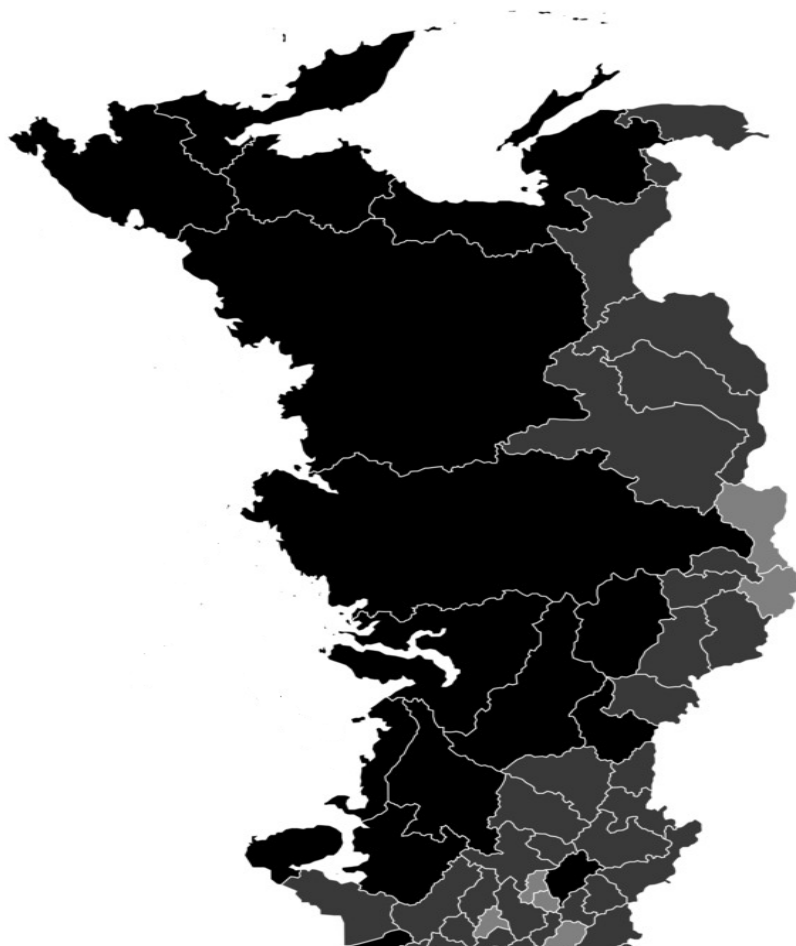
* Данная часть коллективной монографии подготовлена коллективом авторов в следующем составе: А. А. Акаев, Т. Е. Ворожейкина, С. Л. Баринов, О. В. Мальяров, В. В. Лапердина, И. А. Галактионов, А. Д. Хаматшин, А. В. Коротаев, А. С. Малков, С. Ю. Малков, Л. М. Исаев, Ю. А. Божевольнов, Ю. В. Зинькина.

**Распределение регионов по ВРП на душу населения.
Бразилия**



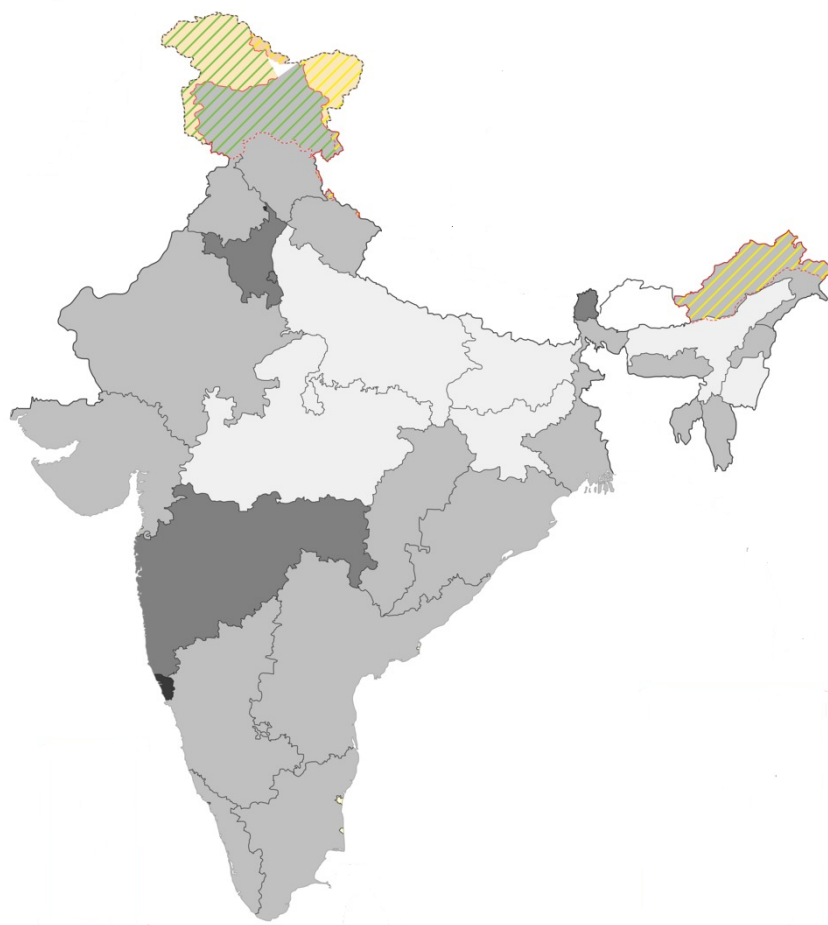
- 1 (черный) больше 8 тыс\$ (самые богатые регионы)
- 2 4,1-8 тыс\$
- 3 2,0-4,1 тыс\$
- 4 0,8-2,0 тыс\$
- 5 (бледный) менее 0,8 тыс\$ (самые бедные регионы)

**Распределение регионов по ВРП на душу населения.
Россия**



- | | |
|-------------|--|
| 1 (черный) | больше 8 тыс\$ (самые богатые регионы) |
| 2 | 4,1-8 тыс\$ |
| 3 | 2,0-4,1 тыс\$ |
| 4 | 0,8-2,0 тыс\$ |
| 5 (бледный) | менее 0,8 тыс\$ (самые бедные регионы) |

**Распределение регионов по ВРП на душу населения.
Индия**



- | | |
|-------------|--|
| 1 (черный) | больше 8 тыс\$ (самые богатые регионы) |
| 2 | 4,1-8 тыс\$ |
| 3 | 2,0-4,1 тыс\$ |
| 4 | 0,8-2,0 тыс\$ |
| 5 (бледный) | менее 0,8 тыс\$ (самые бедные регионы) |

**Распределение регионов по ВРП на душу населения.
Китай**



- | | |
|-------------|--|
| 1 (черный) | больше 8 тыс\$ (самые богатые регионы) |
| 2 | 4,1-8 тыс\$ |
| 3 | 2,0-4,1 тыс\$ |
| 4 | 0,8-2,0 тыс\$ |
| 5 (бледный) | менее 0,8 тыс\$ (самые бедные регионы) |

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РЕГИОНОВ
ПО ПЛОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ***Легенда*

- | | |
|-------------|---------------------------|
| 1 (черный) | более 1000 чел. на кв. км |
| 2 | 88–1000 на кв. км |
| 3 | 7–88 чел. на кв. км |
| 4 | 1–7 чел. на кв. км |
| 5 (бледный) | менее 1 чел. на кв. км |

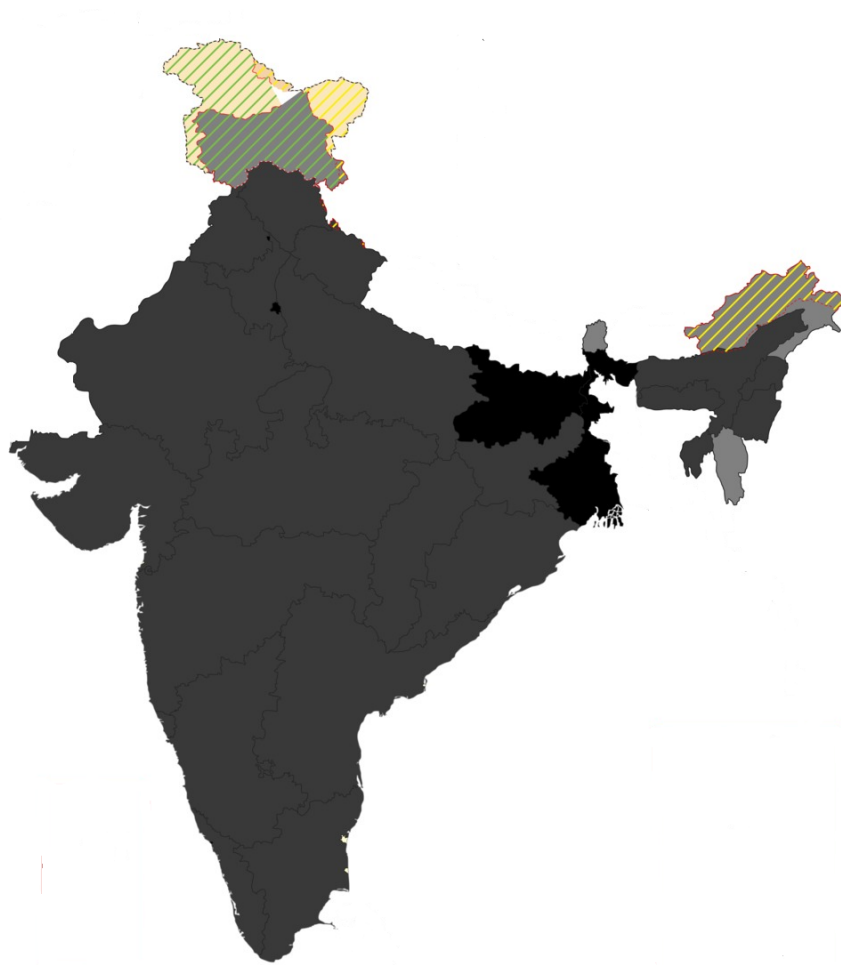
Бразилия

**Распределение регионов по плотности населения.
Россия**



- | | |
|-------------|---------------------------|
| 1 (черный) | более 1000 чел. на кв. км |
| 2 | 88–1000 на кв. км |
| 3 | 7–88 чел. на кв. км |
| 4 | 1–7 чел. на кв. км |
| 5 (бледный) | менее 1 чел. на кв. км |

**Распределение регионов по плотности населения.
Индия**



- | | |
|-------------|---------------------------|
| 1 (черный) | более 1000 чел. на кв. км |
| 2 | 88–1000 на кв. км |
| 3 | 7–88 чел. на кв. км |
| 4 | 1–7 чел. на кв. км |
| 5 (бледный) | менее 1 чел. на кв. км |

**Распределение регионов по плотности населения.
Китай**



- | | |
|-------------|---------------------------|
| 1 (черный) | более 1000 чел. на кв. км |
| 2 | 88–1000 на кв. км |
| 3 | 7–88 чел. на кв. км |
| 4 | 1–7 чел. на кв. км |
| 5 (бледный) | менее 1 чел. на кв. км |

Источники, использованные для составления карт

ГСУ КНР. 2010. *Zhongguo tongji nianjian 2010* (Статистический ежегодник Китая 2010). Пекин: ГСУ КНР.

Дианов М. А. 2011. (Ред.). *Регионы России. Социально-экономические показатели*. М.: Росстат.

Chandramouli C. 2011. *Census of India 2011. Provisional Population Totals*. New Delhi, S. Narayan & Sons.

Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística. 2011. *Regional Accounts 2009*. Brasília: Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística.

Ministry of Statistics and Programme Implementation. 2012. *Ministry of Statistics and Programme Implementation Database*. New Delhi: Ministry of Statistics and Programme Implementation. URL: http://mospi.nic.in/Mospi_New/upload/State_wise_SDP_2004-05_14mar12.pdf.

Глава 4

Бразилия

ОПИСАНИЕ СТРАНЫ

Основные факты, выделяющее Бразилию на фоне других стран

Бразилия – крупнейшая страна Латинской Америки по населению (195 млн чел.), территории (8,5 млн кв. км) и величине экономики. В 2011 г. она занимала седьмое место в мире по общему объему ВВП по паритету покупательной способности (2 304 646 млн долл.) (World Bank 2013) и являлась одним из быстро растущих экспортеров. Устойчивый рост доходов от экспорта в 2000-е гг. (до кризиса 2008 г.) позволил Бразилии превратиться из закореженного должника, каким она была в 1990-е гг., в международного кредитора. В 2000-е гг. Бразилия ускоренными темпами наращивала производственные инвестиции в экономику многих стран мира, включая США, Китай и Россию.

Успешное взаимодействие экономических процессов (экономического роста и, в особенности, роста доходов от экспорта) и процессов социальной и политической демократизации выделяет Бразилию на фоне остальных стран БРИК. В отличие от Китая и России, она является устойчивой демократией; в отличие от Индии и Китая – гораздо более урбанизированной страной[†] (World Bank 2013), с более высоким уровнем экономического и социального развития[‡] (World Bank 2013).

[†] В 2010 г. в городах проживало 87% населения в Бразилии, 45% – в Китае и 30% – в Индии.

[‡] ВВП на душу населения в Бразилии (по паритету покупательной способности в постоянных международных долларах 2005 г.) в 2011 г. составлял 10 278 долл. Бразилия обгоняла по этому показателю Китай (7 417 долл.) и Индию (3 203 долл.), отставая лишь от России (14 808 долл.).

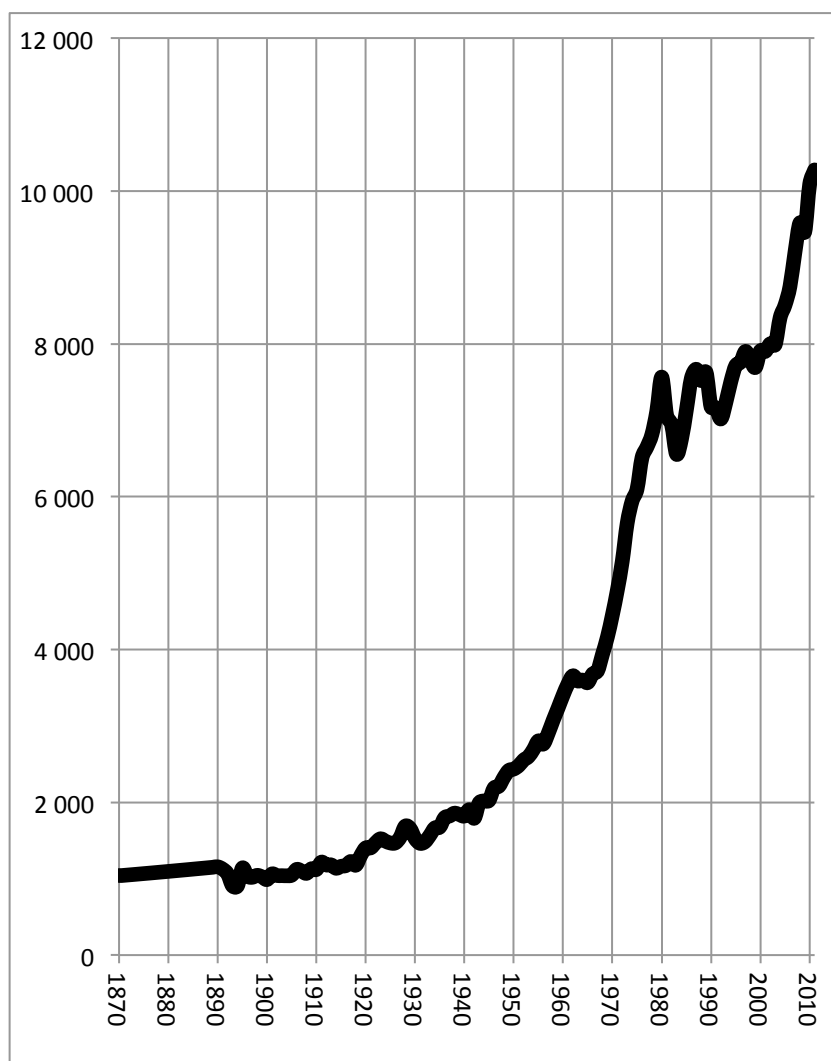
**История:
что представляла собой страна
во второй половине XX века?**

Во второй половине XX века Бразилия осуществила модернизационный прорыв, превративший ее из страны среднего по латиноамериканским меркам уровня развития в одного из ведущих и восходящих акторов мировой экономики в начале XXI века. В течение 1950-х – 1970-х годов в Бразилии была осуществлена индустриализация, включавшая создание таких отраслей, как металлургия, автомобиле- и самолетостроение, химическая промышленность, транспортное машиностроение, производство турбин для электростанций и т.п. В этом процессе решающую роль играло государство и предприятия государственного сектора, которые, наряду с транснациональными корпорациями, стали мотором бразильского «экономического чуда» первой половины 1970-х гг.

Благодаря целой серии реформ, проведенной военной администрацией после 1964 года в 1967–1980 гг. Бразилии удалось добиться очень высоких темпов экономического роста – среднеегодовые темпы роста ВВП за этот период составили 8,4%. В этот же период Бразилия находилась в самом разгаре демографического перехода, темпы роста населения достигли максимального уровня, так что среднеегодовые темпы роста ВВП на душу населения в этот период были несколько ниже, но все равно высокими – 5,6%. Ускорение модернизации Бразилии в этот период достигалось как за счет импортзамещения, так и за счет развития экспорта промышленных товаров. Были приняты меры по привлечению прямых иностранных инвестиций, развернуты широкомасштабные инфраструктурные проекты, приняты меры по развитию ряда инновационных отраслей – аэрокосмической, ядерной энергетики и т.д.

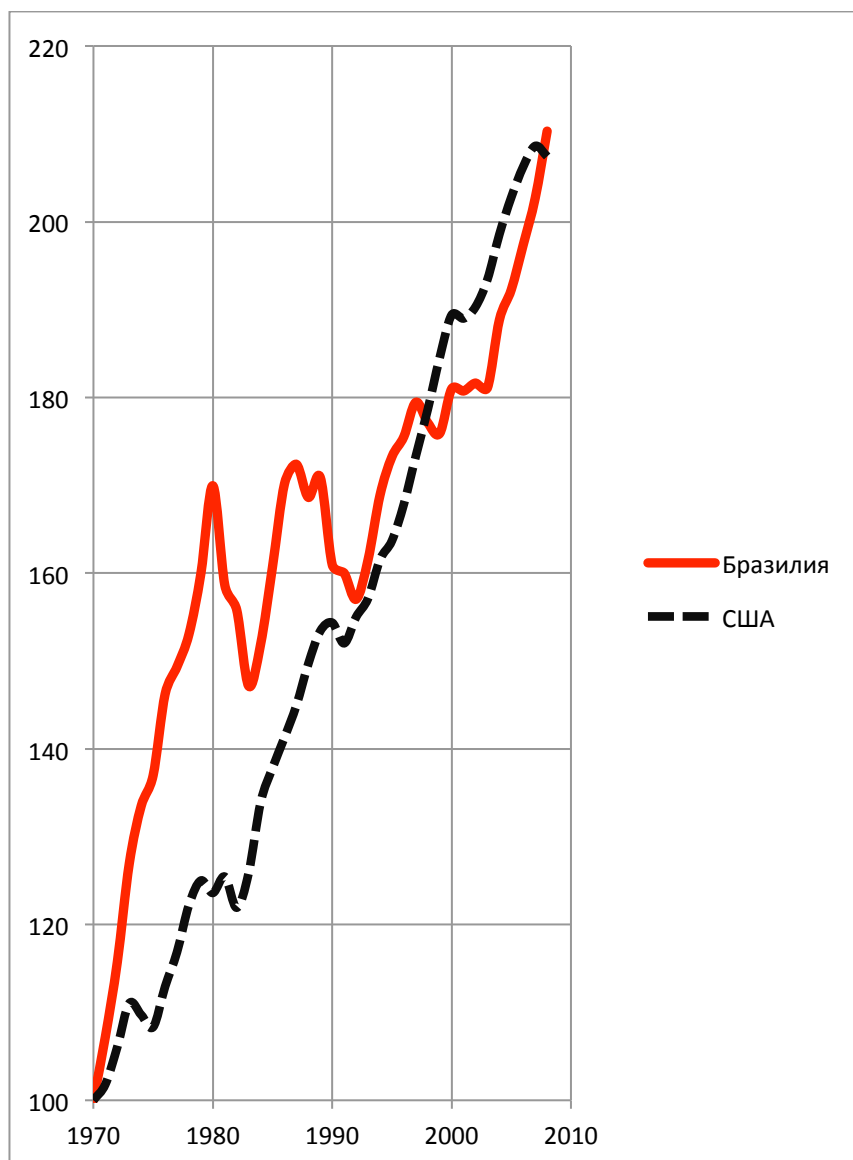
Модернизационный проект финансировался в очень высокой степени за счет внешних заимствований (это, впрочем, во многом наблюдалось и в Южной Корее в период ее модернизационного рывка).

Рис. 1. Динамика ВВП на душу населения в Бразилии, 1870–2011 гг. (в долл. 2011 г. по ППС)



Источники данных: Maddison 2010; World Bank 2013.

Рис. 2. Относительная динамика производства ВВП в Бразилии и США (1970–2008 гг., уровень 1970 г. = 100)



Источник данных: Maddison 2010.

Исчерпание этой модели экономического развития привело к длительному периоду экономической стагнации в 1980-е – 1990-е гг, из которого Бразилия вышла лишь в начале 2000 гг. Этому в решающей мере способствовали, во-первых, экономические реформы правительства Ф.Е. Кардозо (1995-2002 гг.) – стабилизация национальной валюты после десятилетий высокой инфляции, приватизация основной части госсектора и либерализация внешней торговли. Вторым фактором экономического успеха Бразилии в первое десятилетие XXI в. стал резкий рост мировых цен на сырьевые и, особенно, сельскохозяйственные товары. Менее, чем за 30 лет Бразилия превратилась из импортера пищевых продуктов, каким она была в 1970-е – 1980-е гг., в одного из ведущих мировых производителей зерна и мяса. К концу 2010-х гг. Бразилия вышла на первое место в мире по экспорту говядины и куриного мяса, апельсинового сока, сахара-сырца и этанола – синтетического горючего, вырабатываемого из сахарного тростника. Бразилия также производит 1/3 мирового экспорта соевых бобов, уступая только США первое место по его объему (The Economist 2010: 46).

Политическая эволюция Бразилии во второй половине XX века включала в себя крушение демократического режима, существовавшего в стране с 1945 по 1964 гг., двадцатилетний период военной диктатуры (1964-1985 гг.) и последующее возвращение к демократии. Политика экономической модернизации, осуществлявшаяся военным режимом путем резкого увеличения нормы накопления и концентрации доходов в руках верхних и верхней части средних слоев, привела к сокращению доли потребления нижней половины населения и крайней поляризации доходов. В 1980-е гг. Бразилия становится страной с самым неравномерным распределением доходов в Латинской Америке и одним из самых неравномерных в мире – в 1989 г. индекс Джини составлял здесь 63,3%, а верхние 20% населения получали 67,3% доходов (World Bank 2013). В несколько смягченном виде эта ситуация сохранялась и в 1990-е гг., когда осуществлялись основные либеральные экономические реформы.[§]

В последнюю четверть века в Бразилии были воссозданы и существенно укрепились демократические институты. Об их зрелости и устойчивости свидетельствует осуществленный в 2003 г. процесс передачи власти от правоцентристского правительства президента Ф. Э. Кардозо избранному левоцентристскому президенту Л. И. Луле да Силва. Устойчивость демократических институтов была достигнута в значительной мере благодаря тому, что они превратились в эффективные каналы отстаивания интересов различных общественных групп, включая низшие, беднейшие слои населения. Этому решающим образом способствовали социальные

[§] Индекс Джини в Бразилии оставался в 1990-е гг. на уровне 60.

реформы, осуществленные в 2000-е гг. и направленные на решение важнейшей социальной проблемы Бразилии – сокращение бедности и крайнего неравенства в распределении доходов. К 2010 г. индекс Джини в Бразилии сократился до 54,8, а доля верхних 20% населения – до 58,6% доходов. Снижение неравенства (хотя оно все еще остается очень высоким) и бедности** (World Bank 2013) при сохранении преемственности экономического курса и низкой инфляции, позволило Дилме Руссеф, главе президентской администрации в правительстве Лулы, победить на выборах 2010 г. и стать следующим президентом Бразилии.

Что представляет собой страна в 2013 г.?

В настоящее время Бразилия в целом сохраняет те позитивные тенденции развития, которые упрочились в последнее десятилетие. «Бразилия была демократией раньше, она переживала экономический рост в предыдущие периоды, в ней также была низкая инфляция. Но никогда прежде ей не удавалось поддерживать эти три фактора одновременно. При сохранении современных тенденций (что, однако, вовсе не представляется гарантированным) Бразилия с ее 192 млн населения и быстрым ростом, к середине нынешнего столетия может стать одной из пяти крупнейших экономик мира, вместе с Китаем, США, Индией и Японией» (The Economist 2009: 3). Устойчивые банки и быстро растущий внутренний спрос позволили Бразилии относительно легко пройти международный экономический кризис 2008. Она последней вошла в него и одной из первых начала выход: ВВП сократился в 2009 г. всего на 0,33% и уже в 2010 г. вырос на 7,5% (World Bank 2013). Однако уже в 2011 г. темпы роста замедлились до 2,9%, а в 2012 гг. их величина прогнозируется на уровне не выше 1,5–2,0%. Экономический рост стал скачкообразным, эпоха тучных 2000-х, по-видимому, закончилась, что заставляет правительство принять целый ряд давно назревших экономических мер.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Перспективы

Основными источниками экономического роста в Бразилии в 2000-е гг. выступали следующие факторы:

- Высокий уровень мировых цен на сырьевые и пищевые товары (*commodities*), приведший к существенному росту объема и стоимости

** Доля населения, проживающего ниже международной черты бедности (\$2 долл. в день по паритету покупательной способности в международных долларах 2005 г.) снизилась вдвое – с 20,2% в 2002 г. до 10,8% в 2009 гг.

бразильского экспорта таких продуктов как железная руда, апельсиновый сок, соевые бобы и продукты переработки сои (соевое масло и жмых), говядина и мясо кур, кофе, сахар и этанол. После кризиса 2008 г. мировой спрос и цены на продукцию бразильского экспорта существенно снизились. В 2010 г. 27,9% бразильского экспорта ушло в Азию, а Китай становится крупнейшим импортером бразильских товаров (15,3%) (ВСВ 2010: 19). Поэтому краткосрочные перспективы экспорта как фактора экономического роста зависят в растущей мере от темпов роста китайской экономики и, в особенности, от ее потребности в бразильской железной руде и нефти. Этот спрос будет сохраняться в ближайшие 5–10 лет, хотя, очевидно, на более скромном, чем в 2000-е гг. уровне, в особенности если сокращение темпов роста китайской экономики продолжится в ближайшие годы. Среднесрочные перспективы бразильского экспорта зависят также от оживления экономики Латинской Америки, Европейского Союза и США, получавших в 2010 г. 23,8%, 21,4% и 9,6% бразильского экспорта, соответственно (ВСВ 2010: 17). Представляется, что роль Бразилии как экспортера зерна и мяса будет расти в средне- и долгосрочной перспективе (до 2050), учитывая, с одной стороны, постоянно растущий спрос на пищевые товары в Азии и Африке, и огромный потенциал дальнейшего роста производства этих товаров в Бразилии. Резервы земель, пригодных для сельскохозяйственной обработки, здесь больше, чем в любой другой стране мира (из более, чем 400 млн га. сейчас используется только 50 млн). Возобновляемые запасы воды в Бразилии также больше, чем в других странах (в частности, больше, чем во всей Азии), и сосредоточены они не только в бассейне Амазонки. Климат, почвы, улучшение агротехники и постоянные селекционные работы позволяют снимать два урожая в год (The Economist 2010: 47). Хотя по общему объему экспорта Бразилия находилась в 2008 г. (до кризиса) на скромном 22 месте в мире, ее экспорт был диверсифицирован и, кроме *commodities*, включал самолеты, автомобили и транспортное оборудование, стальной прокат, оборудование для электростанций и продукцию химической промышленности, обувь, бумагу и многие другие потребительские товары.

- Экспортный потенциал Бразилии существенно вырос после того, как в 2007 г. было объявлено о наличии крупных запасов нефти на глубоководном континентальном шельфе в Атлантике. Консервативные оценки извлекаемых запасов нефти на шельфе, которые залегают на глубине в 4–6 тыс. метров, составляют 50 млн баррелей, что ненамного меньше, чем все запасы Северного моря. По оптимистически оценкам нефти там в три раза больше. Первый миллион баррелей из этого месторождения был отправлен в Чили в мае 2011 г. Сейчас Бразилия занимает одиннадцатое место в мире по добыче нефти. Эксплуатация глубоководных месторождений позволит ей выйти на пятое место в 2020 г. (The Economist 2011: 79).

- Снижение уровня бедности и неравенства в распределении доходов, постоянный рост минимальной заработной платы стали в 2000-е гг. важнейшим фактором быстрого роста покупательной способности нижних слоев бразильского общества и, соответственно, расширения емкости внутреннего рынка. Это привело к росту нижнего среднего класса^{††} и переходу существенной части населения из неформального сектора экономики в формальный и, соответственно, росту собираемости налогов. На эти слои было распространено банковское обслуживание и потребительский кредит. Государство предоставило банкам гарантии в виде возможности, в случае необходимости вычитать из заработной платы должников выплаты в счет погашения кредитов. Таким образом, последовательная социальная политика правительства, направленная на снижение бедности и неравенства, привела к целому ряду позитивно связанных экономических последствий (*virtuous circle*), которые стали важнейшим фактором экономического роста в 2004–2008 гг. В настоящее время потребности в продолжении такой социальной политики сохраняются - за национальной чертой бедности в 2009 г. проживали 21,4% населения, хотя эта доля существенно сократилась с 1992 г., когда она составляла 35,2% населения (World Bank 2012).

Однако возможности государственного перераспределения, связанные с экономическим ростом и повышением собираемости налогов, в начале 2010-х гг. снизились. Доходы от налогообложения в 2011 г. лишь немного превышали инфляцию. Очевидно, поэтому, что потенциал расширения внутреннего рынка как фактора роста будет в ближайшее десятилетие ограниченным.

- Представляется, что в среднесрочной перспективе (10-15 лет) существенно возрастет значение таких факторов роста как увеличение спроса на услуги здравоохранения и образования. С уменьшением бедности и неравенства этот спрос охватывает все более широкие слои населения. Сейчас только 11% населения Бразилии в работоспособном возрасте имеют университетскую степень, в то время как выпускники университетов в среднем зарабатывают в 2,5 раза больше, люди без высшего образования и в 5 раз больше, чем люди, не имеющие среднего образования. Этот спрос в настоящее время удовлетворяется взрывным ростом количества частных университетов. Число их студентов выросло с 400 тыс. в 1997 г. до 1,2 млн в 2010.

- В числе факторов, обеспечивших экономический успех Бразилии в 2000-е гг., важное место занимает продуманная и взвешенная экономиче-

^{††} Доля нижнего среднего класса выросла с 42% до 52% населения в 2004–2008 гг. К классу "С" Бразильский института географии и статистики (IBGE) относит домохозяйства с доходами от \$603 до \$2603 в месяц.

ская политика. Основы этой политики были заложены правительством Ф. Э. Кардозо (1995–2002), затем она была продолжена правительством Л. И. Лулы да Силва (2003–2010). Она была направлена на создание стабильных, предсказуемых макроэкономических условий для деятельности бизнеса, и включала следующие основные параметры: контроль над инфляцией (независимость Центрального Банка и поддержание высокого уровня ставок по кредитам), плавающий валютный курс, первичный профицит государственного бюджета, свобода перемещения капиталов, жесткий контроль государства над банковской сферой, стимулирование экспорта. Правительство Дилмы Руссеф не только сохраняет основы этой политики в более тяжелых условиях начала 2010-х г., но и предпринимает необходимые меры по сокращению государственных расходов и облегчению условий кредитов и налогового бремени для предпринимателей, что позволяет надеяться, что этот фактор экономического роста будет действовать по крайней мере в течение ближайших двух или шести лет, в том случае если Дилма Руссеф будет переизбрана на второй срок в 2014 г.

- Важнейшее значение для экономического успеха Бразилии имеет стабильность демократических институтов, эффективность демократических каналов для отстаивания социальных интересов, возможность и предсказуемость смены различных политических сил и партий у власти. Стабильные демократические институты стали условием и результатом компромисса между основными политическими силами в Бразилии в течение последних 25 лет. Есть все основания полагать, что действие этого фактора будет сохраняться в средне- и долгосрочной перспективе.

Проблемы

- Негативным последствием экспортного бума 2000-х гг. и, в особенности, экономического кризиса 2008–2009 гг. стала репримаризация структуры бразильского экспорта. Если в 1990-е гг. доля обрабатывающей промышленности в его стоимости достигала в среднем 73%, то за десятилетие 2000-2010 она сократилась с 59,1% до 41,1%. За это же десятилетие доля сырьевого и сельскохозяйственного экспорта выросла с 22,8% до 43,1% (Bastos, Gomes 2011: 112–113). Этот процесс носил скачкообразный характер. Еще в 2006 г. первые места в структуре бразильского экспорта занимали автомобили и транспортное оборудование (14,9%), продукция металлургии – стальной прокат (10,7%), сырая нефть и горючее (9,5%), железная руда (7,1%), соя и продукты ее переработки (6,8%). К 2010 г. эта структура радикально меняется, и первые пять мест распределяются следующим образом - железная руда (15,3%), сырая нефть и горючее (11,3%), автомобили и транспортное оборудование (10,8%), соя и продукты ее переработки (8,5%), сахар и этанол (6,8%) (BCB 2010: 17). В 2011 г. всего 6

продуктов – железная руда, сырая нефть, соя и продукты ее переработки, мясо, сахар и кофе представляли 47,1% стоимости бразильского экспорта (в 2006 г. эта доля составляла 28,6%). Бразильское правительство осознает эту проблему и предпринимает меры по стимулированию экспорта продуктов с высокой долей добавленной стоимости.

- Начало промышленной добычи нефти на глубоководном шельфе в Атлантике угрожает еще больше увеличить сырьевую компоненту бразильского экспорта и породить угрозу «голландской болезни». Чтобы противостоять этому, правительство Л. И. Лулы да Силва добилося принятия закона о том, что все оборудование для глубоководного бурения и добычи должно быть произведено в Бразилии. Основными добывающими компаниями являются государственные Петробраз и Петросал.

- Важнейшей проблемой, сдерживавшей экономическое развитие Бразилии в последнее десятилетие, было удручающее состояние инфраструктуры – шоссейных и железных дорог, пропускной способности портов. Вагоны с железной рудой и грузовики с соевыми бобами, после того, как их провезли по ухабистым дорогам, неделями простаивают в портах, ожидая погрузки. Железнодорожная сеть Бразилии составляет 1/8 от протяженности железных дорог США и находится в очень плохом состоянии. *Vale do Rio Doce*, вторая в мире компания по добыче железной руды, тратит значительные средства на строительство собственных железных дорог. Существуют серьезные проблемы, ограничивающие пропускную способность бразильских аэропортов. Между тем, государство тратит всего 1,1% ВВП на поддержание инфраструктуры (за вычетом жилищного строительства).

Выход из этой ситуации правительство Дилмы Руссеф видит в привлечении частных фирм в строительство и эксплуатацию инфраструктурных объектов. На 2013 г. запланировано проведение аукционов на строительство и эксплуатацию железных и платных автодорог. В феврале 2012 г. были заключены контракты на эксплуатацию частными компаниями трех крупных аэропортов, на очереди другие аэропорты и порты.

- Завышенный курс национальной валюты (реала) в 2000-е – начале 2010-х гг. стал результатом, во-первых, экспортного бума, во-вторых, политики дорогого кредита, которую ЦБ Бразилии последовательно осуществлял, чтобы исключить угрозу возврата к высокой инфляции, характерной для экономики страны в 1980-е – первой половине 1990-х гг. В результате завышенный курс реала стал отрицательно сказываться на стоимости бразильского экспорта и на конкурентоспособности продукции обрабатывающей промышленности внутри страны. В сентябре 2012 г. ЦБ понизил процентную ставку по кредитам до исторического минимума – 7,5%. Кроме того, правительство снизило доходность государственных сберегательных счетов, ставка по которым определяет минимальную бан-

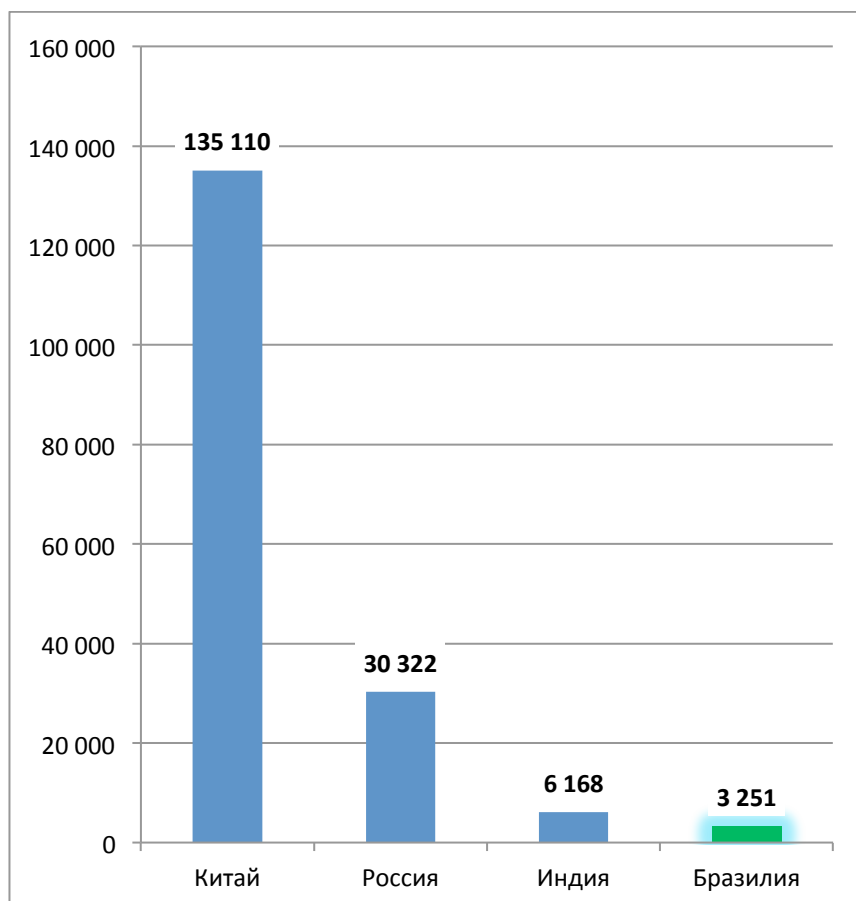
ковскую ставку. В результате этих мер, обменный курс понизился с 1,54 реала за доллар США в мае 2011 г. до 2 реалов.

- Запутанная налоговая система и высокий уровень налогообложения (36% ВВП, что гораздо выше, чем в других странах со средним уровнем доходов), являются, наряду с плохой инфраструктурой и бюрократическими барьерами, составной частью т.н. *custo Brasil* («бразильских издержек»), затрудняющих ведение бизнеса. В 2012 г. правительство предприняло ряд шагов, направленных на снижение этих издержек. Во-первых, было объявлено об отмене с начала 2013 г. части налогов, которые в среднем составляют 50% цены электроэнергии для личного и, особенно, промышленного потребления. Считается, что в результате цена на электроэнергию упадет в среднем на 16% для личного потребления и на 19–28% для промышленного, что должно позитивно сказаться на уровне всех цен. Во-вторых, в 2011–2012 гг. в 18 отраслях экономики был снижен налог на фонд заработной платы, что уменьшило расходы предпринимателей на 7 млрд. реалов (3,5 млрд. долл.). Все перечисленные меры (и ряд других) были приняты правительством в условиях низкой фазы экономического цикла, когда оно было вынуждено предпринимать, наконец, шаги, от которых уклонялось в высокой фазе цикла.

- Важнейшей структурной проблемой, от решения которой в существенной мере зависит, сможет ли Бразилия в кратко- и среднесрочной перспективе повысить эффективность экономики и поддерживать устойчивый экономический рост, являются **низкая производительность труда и низкая норма накопления и инвестиций**. В 2000–2010 гг. по данным бразильского Института прикладных экономических исследований (ИРЕА) производительность труда росла в среднем лишь на 0,9% в год, главным образом за счет сельского хозяйства. Рост эффективности бразильской экономики (*Total Factor Productivity*) в 1990–2008 гг. составлял в среднем 0,5% в год и был ниже, чем в развитых странах – США, Японии, Великобритании и Германии (1,0%) и существенно ниже, чем в Китае (4,0%) и Индии (2,8%). В 2010 г. накопления в Бразилии составляли 17% ВВП, что гораздо ниже, чем в Китае (53%), Индии (34%) и даже России (28%). Соответственно, доля инвестиций (*Gross Fixed Capital Formation*) в Бразилии составляла 19% ВВП, в Китае 48%, в Индии 35% и в России 23%. Росту производственных инвестиций в Бразилии длительное время препятствовал высокий уровень государственных расходов, который приводил к постоянному удорожанию кредита. Поэтому снижение государственных расходов в сочетании с понижением процентной ставки по кредитам должно привести к созданию более благоприятных условий для роста капиталовложений, хотя и не решает проблемы низкого уровня накоплений в Бразилии.

- Низкий уровень изобретательской активности. Для Бразилии характерно крайне низкое число патентов, выдаваемых ежегодно изобретателям (см. Рис. 3):

Рис. 3. Общее число патентов, выданных изобретателям в странах БРИК в 2010 г.



Примечание: по Индии данные приведены за 2009 г. Источник данных: WIPO 2013.

Как можно видеть, по этому показателю Бразилия отстает от Индии в два раза, от России в десять раз, а от Китая в сорок! Особенно же резко колос-

сальное отставание Бразилии в этой области от других стран БРИК, но, в особенности, от России и Китая, будет видно, если мы учтем только те изобретения, которые были выданы в Бразилии собственнo бразильцам (см. Рис. 4):

Рис. 4. Общее число патентов на изобретения, выданных в странах БРИК резидентам этих стран, 2010 г.



Примечание: по Индии данные приведены за 2009 г. Источник данных: WIPO 2013.

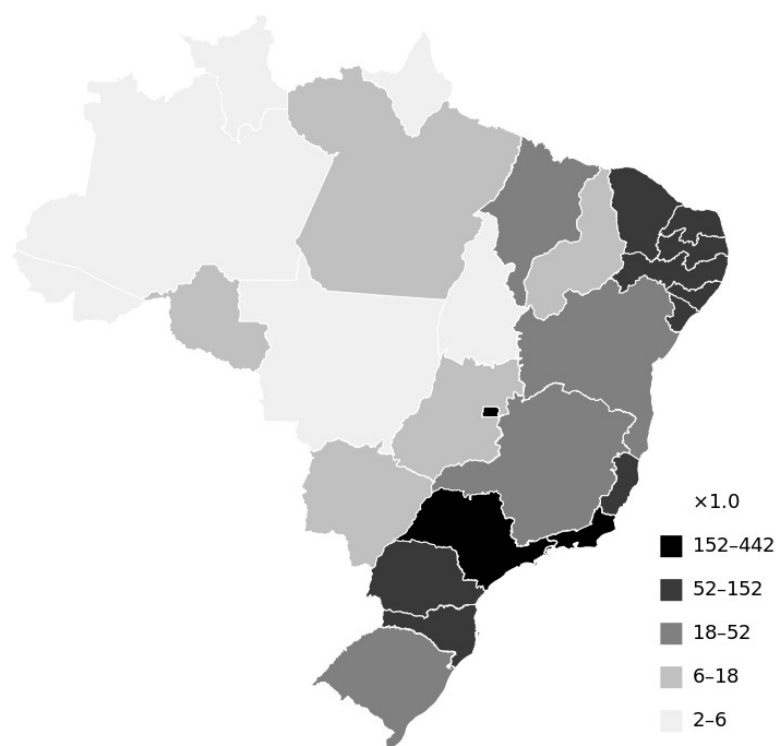
Как мы могли видеть, в Бразилии вообще изобретателям выдается крайне мало патентов. Но при ближайшем рассмотрении к тому же еще и выясняется, что большая часть (более 90%!) этих патентов по данным на последний год, по которому в нашем распоряжении имеется необходимая информация, были выданы небразильским изобретателям. Таким образом бразильские изобретатели получают в пять с лишним раз меньше патентов, чем индийские изобретатели в Индии, в 70 раз меньше, чем российские изобретатели в России, и в 250 раз меньше, чем китайские изобретатели в КНР.

Бразилия имеет заметные успехи в инновационном развитии крайне ограниченного числа отраслей – прежде всего в развитии производства биотоплива. Эти успехи получили крайне широкую известность и породили даже у некоторых вдумчивых исследователей иллюзию, что именно в области развития технологической инноватики дела у Бразилии обстоят самым лучшим образом. Между тем, данные ВППО свидетельствуют о том, что именно в этой области наблюдается колоссальное отставание Бразилии не только от Китая, но и от России, что трудно не связать с крайне низким качеством бразильского школьного образования.

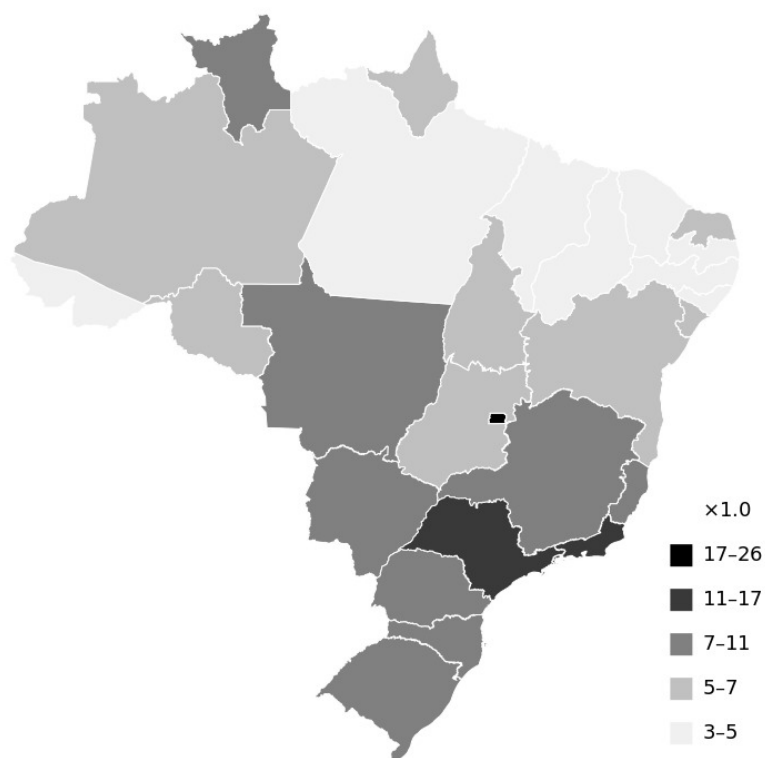
Действительно, здесь Бразилия сильно отстает не только от России с Китаем, но даже от Индии.

Так, по данным широкомасштабным международным исследованиям школьного образования в странах мира, средний уровень баллов по математическим и естественно-научным дисциплинам составил 494 в Китае, 492 в России, 428 в Индии и лишь 364 в Бразилии. Доля «отличников» (оценки 600 и выше) составила 8,3% в Китае, 8,1% в России, 1,3% в Индии, и лишь 1,1% в Бразилии. Наконец, доля «двоечников» («оценки 400 и ниже» составила 6,5% в Китае, 7,8% в Индии, 11,6% в России и 66,2% (две трети!) в Бразилии (Гимпельсон, Капелюшников 2011: 33).

Таким образом, несмотря на весь глянец бразильских успехов в области развития биоэнергетики именно крайне низкий уровень бразильского образования и инновационного научно-технологического комплекса является, на наш взгляд, главным препятствием для прорыва Бразилии в высокий аттрактор. Вряд ли Бразилии этого удастся добиться в ближайшие десятилетия, если в ближайшие годы ей не удастся добиться кардинального улучшения в этих двух областях.

РЕГИОНЫ СТРАНЫ**Распределение регионов Бразилии
по плотности населения (чел. на км²)**

**Распределение регионов Бразилии
по ВРП на душу населения
(в тыс. долларов США)**



Бразилия разделяется на пять крупных экономико-географических регионов – Юг, Юго-Восток, Центральный Запад, Северо-Восток и Север.

Регионом-лидером на протяжении всей истории Бразилии и по настоящее время является Юго-Восток – штаты Сан-Пауло, Минас-Жераис, Рио-де-Жанейро и Еспирито-Санто. В XVIII–XIX вв. Сан-Пауло и Минас-Жераис были крупнейшими производителями основных экспортных товаров в Бразилии – кофе, сахара, хлопка, мяса и древесины ценных пород. Выходцы из этих штатов составляли политическую элиту страны в XIX – первой трети XX-го вв. и чередовались на посту президента страны. Юго-Восток – наиболее модернизированный и индустриализированный регион страны. Здесь производится 56% ВВП (2008) (IBGE 2011) и 70% промыш-

ленной продукции Бразилии, включающей автомобиле- и авиастроение, производство оборудования для электростанций, глубоководного бурения и т.п. На Юго-Востоке самая диверсифицированная экономика, самое урбанизированное население (90% проживает в городах), здесь расположены крупнейшие города страны – Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро. На Юго-Востоке проживает 42% населения страны, здесь самая высокая его плотность – 84,2 чел. на кв. км (IBGE 2011).

Юго-Восток на протяжении всего XX в. был главным полюсом модернизации страны, сохраняя эту роль и сейчас. Кроме того, на Юго-Востоке сосредоточены крупнейшие в Бразилии месторождения основного экспортного продукта – железной руды (Минас Жераис), здесь производится и большая часть традиционных товаров сельскохозяйственного экспорта – кофе и сахара (и производного от него этанола). Новые месторождения нефти также открыты на континентальном шельфе вблизи штатов Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро. В целом в регионе производится 57,2% бразильского экспорта (2010) (BCB 2010: 19), здесь наиболее развитая инфраструктура и самый высокий в стране уровень ВВП на душу населения (\$11 074 в 2009 г.) (IBGE 2011).

Безусловным лидером на Юго-Востоке является штат Сан-Пауло. В нем проживает 21,6% населения и производится 33,1% ВВП (IBGE 2011). Здесь расположены крупнейшие предприятия (в частности, автомобильные заводы, действующие в пригородах г. Сан-Пауло), ведущие университеты и исследовательские центры, здесь сосредоточено производство высоких технологий в области информатики, телекоммуникаций, электроники и самолетостроения.

Юг Бразилии (штаты Рио-Гранде-до-Сул, Санта-Катарина и Парана) является передовым регионом страны, следующим по уровню развития после Юго-Запада и в некоторых отношениях (гармоничность развития) превосходящим его. На Юге проживает 14,5% населения страны (IBGE 2011). Доля региона в ВВП составляет 16,6% (2008) (IBGE 2011). Это единственный регион Бразилии, лежащий вне тропической зоны, здесь плодородные почвы, тучные пастбища и очень хорошие условия для пастбищного скотоводства, на котором регион специализировался исторически и которое он продолжает в настоящее время. Юг – основной район европейской иммиграции в Бразилию, развернувшейся со второй половины 19 в., в основном из Италии и Германии (но также из России, Польши и других стран Европы). Европейские поселенцы освоили внутренние районы, развивая там фермерское земледелие. Юг – самый белый регион в мулатской Бразилии: белые составляют здесь 80% населения.

Это второй по плотности населения (48 чел. на кв. км) и уровню урбанизации регион. Порту-Алегри, столица штата Рио-Гранде-до-Сул, представляет собой четвертую по численности городскую агломерацию стра-

ны. На Юге самый высокий уровень грамотности населения – 95%, самый высокий индекс человеческого развития. Юг занимает третье место по уровню ВВП на душу населения (\$9662 в 2009 г.) после Юго-Востока и недавно вырвавшегося вперед Центрального Запада – основного района экспортного сельского хозяйства (IBGE 2011).

Юг беден полезными ископаемыми (за исключением месторождений каменного угля в штате Санта-Катарина), но является вторым по уровню индустриализации регионом страны. Здесь развивается металлургия, химическая промышленность, обработка кожи и древесины. Юг очень богат гидроэнергетическими ресурсами. На полноводных реках Парана и Уругвай построены несколько комплексов электростанций, в том числе крупнейшая в мире ГЭС Итайпу. Тем не менее, главный доход штату приносит сельское хозяйство как экспортное (производство сои, сахарного тростника, апельсинов и кофе), так и ориентированное на внутреннее потребление (пшеница, кукуруза, фасоль, яблоки, табак). Доля Юга в бразильском экспорте составляет 18,4% (BCB 2010: 19). Юг представляет собой наиболее гармонично развитый регион Бразилии – как с точки зрения баланса различных отраслей экономики, так и с точки зрения отношений человека и природы. Это обуславливает туристическую привлекательность региона, главным объектом которой являются водопады на реке Игуасу.

Центральный Запад (включающий Федеральный Округ и штаты Мато-Гроссо, Мато-Гроссо-до-Сул, Гойас) и Север (штаты Акре, Амапа, Амазонас, Пара, Рондония, Рорайма и Токатинс) представляют собой самые малонаселенные регионы Бразилии. Здесь проживает 7,2% и 8,0% населения соответственно (IBGE 2011). Плотность населения на Центральном Западе составляет 8,3 чел. на кв. км, на Севере – 3,7 чел. на кв. км.

На Севере находится крупнейший речной бассейн и крупнейший зеленый массив планеты – амазонские джунгли. На Центральном Западе сосредоточена большая часть земельных ресурсов, которые начали интенсивно осваиваться в последние 20 лет – район Серрадо. В Серрадо производится основная часть соевых бобов, главного продукта сельскохозяйственного экспорта Бразилии, и развивается экстенсивное пастбищное животноводство. В штате Пара на Севере находятся крупные месторождения железной руды и бокситов, здесь интенсивно развивается горнорудная промышленность и металлургия – производство железной руды, стального проката и алюминия, в том числе на экспорт. В штате Пара, несмотря на противодействие экологических организаций и правительства, идет интенсивное освоение земель амазонских джунглей для нужд сельского хозяйства, главным образом, для производства сои на экспорт (в 2007–2009 гг. правительство наложило двухлетний мораторий на закупку сои, выращенной на участках, где вырубili джунгли). Доля Центрального Запада в ВВП Бразилии составляет 9,2%, Севера – 5,1% (IBGE 2011).

На Центральном Западе производится 8,5% бразильского экспорта, на Севере – 7,5%, из них 6,4% приходится на долю штата Пара (Balança Comercial Brasileira 2010: 19).

Центральный Запад – самый интенсивно развивающийся регион Бразилии. Он догнал Юго-Восток по величине ВВП на душу населения и в 2009 г. даже вышел по этому показателю на первое место (\$11182) (IBGE 2011), хотя, конечно, содержание этого роста существенно различается^{††}. Центральный Запад обладает огромным потенциалом для наращивания объемов экспортного производства пищевых товаров, в первую очередь, сои и мяса, поскольку именно здесь сосредоточен неисчерпаемый резерв свободных земель, пригодных для сельскохозяйственной обработки.

Северо-Восток Бразилии (штаты Алагоас, Баия, Мараньян, Параиба, Пернамбуку, Пиауи, Рио-Гранде-до-Норте, Сеара, Сержипе) до последнего десятилетия был символом бедности и отсталости. Это второй по численности населения регион Бразилии после Юго-Востока, здесь проживает 28% населения и производится 13,5% ВВП (2009) (IBGE 2011). Здесь самый низкий ВВП на душу населения – \$4083, что в 2,7 раза ниже, чем на Юго-Востоке и Центральном Западе (IBGE 2011). Это регион самого глубокого неравенства в распределении доходов: на Северо-Востоке находятся самые богатые и самые бедные муниципалитеты Бразилии. Плотность населения в регионе – 32 чел. на кв. км.

С Северо-Востока начиналась в XVI в. колонизация Бразилии, здесь были заложены первые плантации сахарного тростника. Производство сахара и до сих пор остается главным продуктом экспортного сельского хозяйства региона. Большая часть внутренних районов Северо-Востока (Сертан) страдает от периодической засухи и представляет собой главный массив мелкого крестьянского землевладения традиционного типа. Застойная бедность этого региона превратила его в 1960-е – 1980-е гг. в основной источник дешевой рабочей силы для индустриализации, осуществлявшейся главным образом на Юго-Востоке (предыдущий президент Бразилии, Л. И. Лула да Силва, выходец из одного из беднейших штатов – Пернамбуку, ставший рабочим и профсоюзным лидером на автосборочном заводе компании Форд в Сан-Бернардо, пригороде Сан-Пауло).

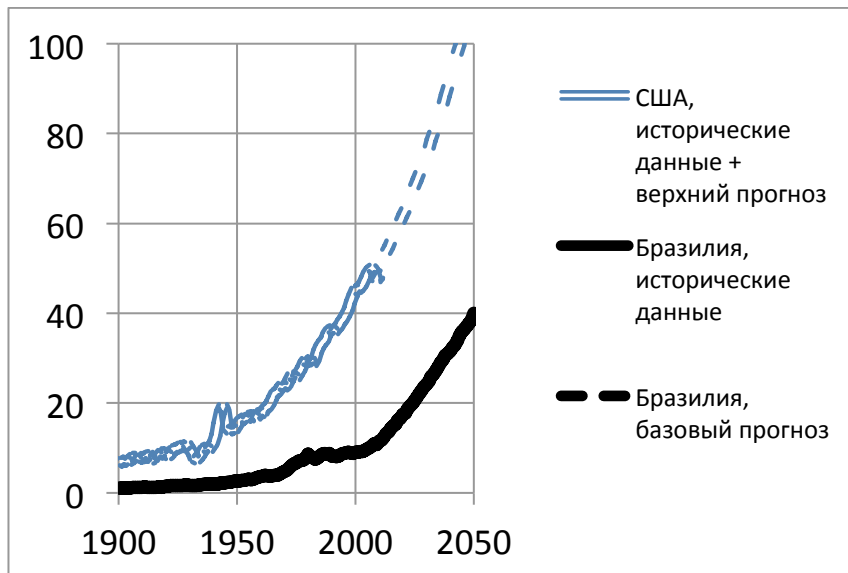
С середины 1990-х гг. на Северо-Востоке начинается процесс модернизации, который позволили региону в конце 2000-х гг. стать самым быстро растущим в Бразилии, постепенно увеличивающим свою долю в ВВП. Этот процесс включает, во-первых, развитие современного сельско-

^{††} Первое место Центрального Запада по уровню ВВП на душу населения достигнуто главным образом благодаря высокому душевому ВВП в Федеральном округе – \$25219.

го хозяйства, все более ориентированного на экспорт – производство сахара, сои, табака, орехов кешью, табака, фруктов. Этому способствует создание высокомеханизированных крупных хозяйств, наличие многочисленной дешевой рабочей силы, плодородных почв и благоприятных условий для экспорта (железная дорога, построенная *Vale do Rio Doce*, порт и географическая близость региона к европейскому рынку). Однако основная часть сельско-хозяйственного населения по-прежнему остается в засушливой зоне выживания.

Второй составляющей ускоренной модернизации Северо-Востока является промышленное развитие, включающее производство стального проката, электроники, нефтехимии, оборудования для оросительных систем, автомобилестроение и судостроение, производство обуви и текстиля. Все большая часть этой продукции уходит на экспорт, который включает также сырую нефть. До открытия глубоководных месторождений на шельфе Северо-Восток – штат Рио-Гранде-до-Норте – обладал главными месторождениями нефти и природного газа в Бразилии. Кроме того, в штате Пиауи находятся месторождения железной руды. Доля Северо-Востока в экспорте Бразилии составляет 8,1% (2010) (BCB 2010: 19).

На Северо-Востоке проживает основная часть бедного и беднейшего населения страны. Поэтому здесь в наибольшей мере ощущается позитивный экономический эффект социальной политики правительства, направленно на сокращение бедности и неравенства в распределении доходов. Трансформация, развивающаяся в последние 10–15 лет на Северо-Востоке, который ускоренными темпами выходит из состояния вековой бедности и отсталости, представляет собой, пожалуй, наиболее яркое свидетельство успеха процесса модернизации, сочетающего последовательные социально-экономические реформы и строительство демократического консенсуса в обществе.

Экономический прогноз для Бразилии**Рис. 5.** ВВП на душу по ППС, прогнозы для США и Бразилии, в тыс. долларов США 2010 г.

Также как и Индия, Бразилия за XX век развивалась достаточно инерционно, без удачных устойчивых модернизационных рывков. Попытки форсированной модернизации в 1970-е годы не привели к по-настоящему успешной перестройке экономики, а с 1980-х по начало 2000-х Бразилия скорее накапливала отставание от стран Центра, чем реально их догоняла. Высокая преступность и низкая инновационная активность держат Бразилию в «ловушке среднеразвитых стран» и, по всей видимости, несмотря на все успехи, достигнутые в проведении социально-экономических реформ администрациями Лулы да Силвы и Дилмы Русеф, до 2050 года от Бразилии не стоит ждать форсированного рывка. Однако, учитывая экономический и социальный курс, проводимый в последние годы руководством страны, можно ожидать, что относительная производительность труда Бразилии до 2050 года может вырасти в полтора-два раза, и оказаться одной из самых высоких в кластере среднеразвитых стран. В целом, наш базовый прогноз является достаточно оптимистическим — согласно ему, хотя Бразилия, скорее всего, и не сократит существенно свое

относительное отставание от США (если, конечно, США будет развиваться по «верхнему» сценарию), но в абсолютном масштабе уровень жизни бразильцев в 2050 г. (в особенности, если Бразилии удастся закрепить достигнутые в последние годы успехи в борьбе с социально-экономическим неравенством) будет выше того, что наблюдается сейчас в Германии, Франции или Японии.

Библиография

- Bastos S., Gomes J. 2011.** Modificações na estrutura das exportações brasileiras: Análise diferencial-estrutural para o período de 1997 a 2009. *Revista de História Econômica & Regional Aplicada* 6/11.
- BCB. 2010.** *Ministerio de Desenvolvimento, Industria e comercio Exterior.* Balança Comercial Brasileira. URL: <http://www.desenvolvimento.gov.br/sitio/>.
- IBGE. 2011.** *Participação das grandes regiões no Produto Interno Bruto (2002–2008; 2005–2009), Tabela 1-8.* Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística. URL: http://www.ibge.gov.br/home/presidencia/noticias/noticia_visualiza.php?id_noticia=1756&id_pagina=1.
- The Economist. 2009.** Getting It Together at Last. A Special Report on Business and Finance in Brazil. *The Economist*. November 14.
- The Economist. 2010.** The Miracle of the Cerrado. Briefing of Brazilian Agriculture. *The Economist*, August 28.
- The Economist. 2011.** Filling up the Future. Briefing Brazil's Oil Boom. *The Economist*, November 5.
- World Bank. 2013.** *World Development Indicators Online.* Washington, DC: World Bank. URL: <http://data.worldbank.org/indicator>.

Глава 5

Россия

Краткая ретроспектива и современный образ страны

Вторая половина XX века была очень насыщенным периодом с точки зрения развития территории России. Победа во Второй мировой войне позволила стране впервые за долгое время уверенно чувствовать себя практически на всех направлениях соседства, т.к. по всему периметру сухопутных границ РСФСР, за исключением крайнего северо-запада, располагался протяженный пояс дружественных стран. Снижение остроты проблемы охраны границ в сочетании с демографическим взрывом (в зоне исторического ядра он ограничился кратковременным послевоенным «беби-бумом», на периферии не до конца иссяк по сей день) и возможностями использования созданных в годы войны промышленных мощностей в Поволжье, на Урале и в Сибири обеспечили активную внутреннюю территориальную экспансию, продолжавшуюся до 1980-х гг.

В то же время быстрое распространение экспансионистских устремлений на соседние республики СССР привело к фрагментарному освоению территории. Политика фокусного развития так и не сменилась политикой сплошного освоения, созданные территориально-промышленные комплексы не успели оказать кумулятивный эффект на развитие окружающих территорий, социально-экономическое пространство экономических районов Азиатской России так и осталось фрагментарным. В результате структурные и циклические проблемы советской экономики уже в 1980-х гг. привели к сжиманию социально-экономического пространства страны, темпы которого на фоне продолжительного кризиса 1990-х гг. стали угрожающими.

Россию по традиции относят к странам с переходной экономикой, однако если в 1990-е гг. речь шла о переходе от плановой социалистической экономики к рынку, то сегодня «переходность» России обусловлена сочетанием задач реструктуризации советского наследия и модернизации практически всех сфер (Заславская 1996): экономики, политической системы, гражданского общества, пространства. Благоприятная внешнеэкономическая конъюнктура позволила решить бюджетно-финансовые про-

блемы и добиться выхода по основным показателям развития на уровень выше 1990-го года. Россия уверенно входит в десятку крупнейших мировых экономик, а согласно прогнозу *PricewaterhouseCoopers*, уже в 2014 г. может войти в пятерку. Рост экономической мощи сопровождается ростом реальных располагаемых денежных доходов населения (Реальные располагаемые денежные доходы по Российской Федерации 2013) и снижением расслоения по доходам, которое еще 10 лет назад было одной из основных национальных проблем.

Следует заметить, что положение страны при международных сопоставлениях по многим неэкономическим показателям значительно хуже. По индексу развития человеческого потенциала Россия находится во второй полусотне (*Human Development Report 2013*), по индексу восприятия развития коррупции, индексу экономической свободы, индексу счастья, индексу качества жизни – во второй сотне рейтинга. Сложной остается ситуация в сферах образования, здравоохранения и правопорядка, которые были предметом гордости Советского Союза.

К основным, наиболее универсальным, чертам, формирующим облик страны и ее образ у самых различных слоев населения за рубежом, можно отнести четыре.

1. *Территориальность*. Большая страна, расположенная в двух полушариях, четырех климатических поясах, десятке природных зон и часовых поясов. Вытянутая с севера на юг и еще больше – с запада на восток. По территории почти равная Южной Америке и превосходящая Австралию. Имеющая самую низкую в Евразии равнину (Западно-Сибирская, средняя высота менее 100 м (*Encyclopedia Britannica 2012*)) и одну из самых высоких в Европе горных вершин (г. Эльбрус на Кавказе, 5642 м). Один из самых дорогих в мире городов и одну из самых бедных в Европе сельских местностей. Такие масштабы и уровень разнообразия обуславливают неизбежную дифференциацию по очень многим показателям и исходным условиям. Это дополнительные издержки, возникающие ввиду трения пространства, и дополнительные проблемы управления, обусловленные сочетанием гордости за это пространство, самым большим в мире, и одновременно страхом перед ним, поглощающим ресурсы и не дающим при этом существенной отдачи.

2. *Северность*. Страна, в которой более половины территории расположено в зоне вечной мерзлоты, значительная часть – за северным полярным кругом. Этот аспект накладывает отпечаток на все: стоимость жизни, производственные издержки, менталитет населения, размер потока иностранных туристов и т.д.

3. *Поликультурность*. Страна, в которой проживает более сотни национальностей и народностей. Страна, которая в процессе освоения своих территорий приняла в свое лоно и интегрировала в свою культуру

представителей всех мировых религий, а также сотен местных верований, носителей тысяч различных культурных кодов и установок. Природное и экономическое разнообразие, о котором уже было сказано выше, дополняется в случае России огромным культурным разнообразием, что отличает ее от многих других крупных стран, например Китая, Канады, Австралии.

4. *Фронтирность*. Страна расширяла свое обитаемое пространство, свою Ойкумену непрерывно в течение нескольких столетий, и это неизбежно наложило отпечаток на менталитет значительной части ее населения. Характер сибиряков и дальневосточников сформирован в условиях непрерывной миграции и несет на себе отпечаток фронтирности, пограничности. В меньшей степени это касается жителей кубанских, ставропольских степей, Предкавказья, хотя и в культуре этих регионов отпечаток полиэтнического фронта заметен.

Потенциал, проблемы и перспективы

Можно выделить несколько составляющих социально-экономического потенциала страны, на которые опираются при проведении своих проектов как отечественные, так и зарубежные стейкхолдеры.

1. Огромные запасы топливно-энергетических ресурсов (U.S. Energy Information Administration (EIA) 2013), объемы которых достаточны для использования в течение 30–50 лет (с учетом разведки по категории Б – более 150 лет) при сохранении современных темпов извлечения.

2. Налоговая политика, позволяющая концентрировать ресурсы для реализации прорывных проектов развития экономики и территорий. Этот ресурс, по оценкам специалистов по бюджету, практически исчерпал себя ввиду низкой эффективности действующих на федеральном уровне механизмов управления развитием территорий и накопившихся на местах задач, требующих более адресной и более детальной проработки, предполагающей делегирование части полномочий, обеспеченных финансированием, на места.

3. Квалифицированная рабочая сила, сконцентрированная преимущественно в крупных и средних городах (Зубаревич 2006), высокий уровень и качество образования населения. Накопленного потенциала по этим параметрам хватит в целом на 20-40 лет, хотя по отдельным направлениям пробуксовка заметна уже сейчас. Сохранение этих показателей в долгосрочной перспективе зависит от темпов адаптации и перестройки системы образования применительно к потребностям постиндустриального общества и инновационной экономики, а также от решения проблемы перекалфикации приезжей рабочей силы.

4. Высокий порог терпимости населения к реформам, высокий кредит доверия к действующему правительству (Левада-центр 2010) – исходя из динамики уровня поддержки власти и из анализа (в том числе пространственного) протестного потенциала – сохранится у большинства электората в ближайшие 8–15 лет.

Ряд отраслевых и территориальных противоречий остаются особенно актуальными для страны, тормозят модернизацию экономики и образа жизни, осложняют процесс общего социально-экономического развития. Часть из них является оборотной стороной ее сильных сторон.

1. Зависимость от цен на сырье. Динамика отраслевой структуры показывает рост этой зависимости по сравнению с советским периодом.

2. Апатичное и политически инертное население. Хотя менталитет жителей двух столиц, городов-миллиоников и их агломераций кардинально поменялся за последние 20 лет, они дают только треть населения страны. На остальных территориях структуры гражданского общества и местного самоуправления развиты крайне слабо, а исследования сельской местности, поселков городского типа и малых городов показывают, что эту часть страны, дающую треть населения и две трети территории, никакая модернизация общественного сознания не затронула. Последнее десятилетие усилило распространение психологии патернализма среди населения.

3. Неэффективный государственный аппарат, высокий уровень коррупции и отношение к ней населения как к чему-то неизбежному.

4. Низкий уровень и низкие темпы развития институтов, в том числе институтов государственного управления. В сфере управления развитием территорий данная проблема становится источником высокой склонности к ручным механизмам управления, требующим огромных усилий и дающим низкую отдачу.

5. Правовой нигилизм чиновников в сочетании с низким уровнем правовой грамотности населения, низкой склонностью решать проблемы в правовом поле.

6. Слабый или значительно снизившийся по сравнению с советским периодом кадровый потенциал в ряде ключевых отраслей, в частности инженерных специальностей.

7. Низкий уровень здоровья нации, высокий уровень развития социальных заболеваний: бытового алкоголизма, табакокурения в молодежной среде, в отдельных регионах также и наркомании.

8. Разрывы социально-экономического пространства. Фрагментарность освоения территории и последующее сжатие социально-экономического пространства, о которых уже было сказано выше, обусловили слабую внутреннюю связность как территориальной структуры экономики, так и системы расселения. Проблемы пространственной

структуры во многом являются проекцией отраслевых проблем. Например, развитие сырьевых отраслей в северных природно-климатических условиях не способствует сплошному заселению территории ввиду как точечности разрабатываемых месторождений, так и очевидных преимуществ вахтового метода их разработки.

Ряд направлений и задач социально-экономического развития сегодня большинством экспертов признаются как наиболее насущные и позволяющие устранить обозначенные выше барьеры и противоречия.

1. Реструктуризация промышленности, привлечение инвестиций (государственных напрямую и частных – за счет создание выгодных условий для бизнеса, эффективных механизмов государственно-частного партнерства) в обрабатывающие отрасли.

2. Стимулирование развития структур гражданского общества, напрямую за счет финансирования их деятельности через систему грантов (данный механизм уже приносит первые плоды) и косвенно через создание комфортных условий их работы, привлечение к деятельности органов власти через создание институтов представительства (формат Открытого правительства) на всех уровнях (федеральном, региональном, местном).

3. Институциональная модернизация, предполагающая переход от механизмов ручного управления социально-экономическим развитием к развитию *институтов*, к созданию управленческих систем, устойчивых к временным флуктуациям и локальным изменениям.

4. Формирование кадрового потенциала эффективных управленцев, в том числе региональных и городских менеджеров (губернаторов и мэров городов), способных решить проблему кадрового голода в сфере государственного управления вообще и управления территориями в частности.

5. Стимулирование горизонтальной мобильности населения как одного из основных механизмов: а)повышения связности социально-экономического пространства страны; б)частичного выравнивания возможностей для населения различных ее частей; в)решения кадровой проблемы для модернизации национальной экономики.

6. Стимулирование вертикальной мобильности населения, способности переобучаться и переквалифицироваться; воспитание гибкости мышления, адаптивности к различным парадигмам развития и технологическим укладам, толерантности к различным культурам и системам ценностей.

7. Частичная децентрализация и делегирование полномочий как в сфере государственного управления, так и в сфере экономики.

РЕГИОНЫ СТРАНЫ**Распределение регионов Российской Федерации по плотности населения (чел. на км²)****Распределение регионов России по ВРП на душу населения (в тыс. долларов США)**

Прежде чем говорить о тенденциях регионального развития, требуется отметить ключевые пространственные изменения в расселении населения, происходящие на современном этапе.

В миграционных стратегиях постсоветского периода отчетливо наблюдался градиент «Запад-Восток»: Дальний Восток за двадцать лет (1991–2011 гг.) потерял около 2 млн.чел. (22% населения). Сегодня демографический потенциал восточных территорий почти исчерпан, поэтому данный градиент просматривается крайне слабо. На фоне его затухания выделяется устойчивый центр-периферийный тренд миграции: за последние 5 лет свыше 60% мигрантов прибыли в Москву и Московскую область, еще 20% – в Санкт-Петербург и Ленинградскую область. Этот тренд национального уровня дублируется также на межрегиональном и внутрирегиональном уровнях. На межрегиональном уровне наблюдается концентрация населения в крупнейших городах при отсутствии статистического увеличения общего уровня урбанизации: сегодня 28% населения страны (более чем каждый четвертый) – жители городов «миллионников» и близких к ним по численности. Внутрирегиональная миграция характеризуется стягиванием населения в крупные центры, что также находится в контексте центр-периферийной модели. В перераспределении сельского населения отчетливо проявляется градиент «Север-Юг»: сегодня 27% сельского населения (тоже более чем каждый четвертый) проживает в Южном и Северо-Кавказском федеральных округах.

В целом процесс сжатия освоенного пространства страны, начавшийся с распадом Советского Союза, сегодня продолжается. Тезис Эмиля Паина 1990-х гг. о том, что Россия не развалится, а в крайнем случае может обкрошиться по краям, находит свое подтверждение: не наблюдая реальных угроз дезинтеграции территории, мы видим непрерывное сжатие социально-экономического пространства страны на национальном, межрегиональном, внутрирегиональном уровнях.

Регионы - абсолютные лидеры

Абсолютными лидерами по большинству показателей являются две столицы: Москва и Санкт-Петербург. Вместе с ними в лидирующую группу попадают пристольные регионы (Московская и Ленинградская области), нефтегазовые регионы Западной Сибири (Тюменская область, Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий автономные округа в ее составе) (Социальный атлас российских регионов 2011).

1. *Столицы и пристольные регионы* стали лидерами еще в рамках Российской империи за счет ключевого политико-административного положения, обеспечивавшего в условиях централизованной экономической модели (она была таковой в имперскую и советскую эпохи, остается и се-

годня) помимо политических выгод также и экономические преференции за счет концентрации бизнеса и налоговых отчислений. Сохраняющийся высокий уровень централизации в системе принятия политических решений обуславливает сохранение концентрации крупного бизнеса и экономической элиты в двух столицах. При этом Москва и Московская область (прежде всего ее часть, входящая в состав Московской агломерации) концентрируют их в значительно большей степени, чем Санкт-Петербург и Ленинградская область. Основными «вкладчиками» в региональные бюджеты Москвы и Санкт-Петербурга являются налоги, подоходный и на прибыль корпораций, головные офисы которых расположены в двух столицах. Основу экономики столиц с их областями формирует сектор услуг (банковские, финансовые, государственного управления) и строительство, а также прибыли корпораций, обозначенных выше.

2. *Ресурсные регионы Сибири* вышли на первые роли во второй половине XX века и усилили свое положение в постсоветский период за счет сравнительно выигрышного положения на фоне общего кризиса национальной экономики, что особенно сильно проявилось в последние 9-12 лет в условиях самых высоких в истории цен на углеводороды. Сегодня они продолжают удерживать лидерство за счет сохранения на мировых рынках высоких цен на их основную продукцию: газ, нефть и нефтепродукты. Их продажа приносит стабильно высокие доходы в региональные бюджеты, что позволяет поддерживать на достойном уровне отрасли социальной сферы, что в сочетании со сравнительно молодым и экономически активным населением держит высокую планку всех базовых показателей развития этих регионов.

Передовые регионы

В последние годы по уровню и темпам социально-экономического развития выделились следующие группы регионов (Раевская 2007: 72) (помимо уже названных лидеров).

1. *Южные и западные припортовые регионы*: Калининградская область, Краснодарский край, Мурманская область. Рост товарооборота и открытости экономики, выгодное экономико-географическое положение, рост стоимости и объема экспорта РФ обуславливают ускоренное развитие регионов этой группы. Восточные припортовые регионы в последнее время приближаются к ним по отдельным показателям, но в целом пока не выходят в лидирующую группу. При стабильной макроэкономической ситуации регионы этой группы останутся лидерами, к ним добавятся восточные припортовые регионы, ныне стоящие на пороге группы лидеров.

2. *Сырьевые регионы*: Красноярский край, Татарстан, Башкортостан, Свердловская область, Челябинская область, Кемеровская область. Рост

цен на продукцию их ведущих отраслей в постдефолтные годы увеличил платежеспособный спрос их населения, дал региональным властям пространство для маневра за счет увеличения доходов бюджета и, как следствие, стал катализатором общего социально-экономического развития этих территорий. Слабым местом регионов этой группы является их моноспециализация, низкий уровень диверсификации экономических активов и, как следствие, высокий уровень зависимости от цен на конкретный вид продукции, в основном сырьевой или первичной переработки (так называемая «голландская болезнь»). При невыполнении задачи реструктуризации экономики перспективы их дальнейшего развития сомнительны.

Регионы, активно развивавшиеся в XX веке, но сейчас замедлившие рост

Машиностроительные и текстильные регионы

Эти регионы перестали быть лидерами из-за кризиса профильных отраслей в 1990-е гг. и низких темпов их восстановления в 2000-е гг. К ним относится большинство регионов исторического ядра России (Баринов 2007: 278), что создает дополнительные предпосылки к концентрации трудового потенциала в Москве и формирует своего рода порочный круг стагнации. Структурные проблемы региональной экономики тормозят развитие этих регионов и рост доходов их населения, тем самым стимулируя наиболее энергичных работников уезжать на заработки в Москву; при этом отток наиболее энергичных работников осложняет реструктуризацию экономик этих регионов. Однако пример Калужской области показывает, что при условии социальной модернизации, развития факторов «второй природы» и привлечения за счет этого инвесторов эти регионы все-таки могут снова выйти на лидирующие позиции как минимум на макрорегиональном уровне (внутри федеральных округов).

Глубинные регионы Урала и Поволжья

Эти регионы медленно модернизируются в постсоветский период из-за тяжелой отраслевой структуры и инертного населения. Проблемы качества населения низкого уровня развития человеческого потенциала играют в вопросе развития этих территорий двойную роль: будучи важной составляющей общего социально-экономического развития регионов, они одновременно тормозят развитие и другой составляющей, экономической. Медленная модернизация образа жизни и потребления тормозит развитие потребительского рынка, что негативно сказывается на развитии сервис-

ных отраслей и постиндустриальной трансформации экономики. Низкое качество трудовых ресурсов, их слабая переобучаемость, инертность, низкая горизонтальная и вертикальная мобильность осложняют задачу реструктуризации региональных экономик. Текущая динамика развития регионов этой группы не позволяет выявить явные истории успеха. В то же время имеющийся потенциал (в первую очередь производственный) оставляет надежду на повторный выход отдельных регионов этой группы на лидирующие позиции. Для этого необходимо в первую очередь решить проблемы социальной модернизации, повышения уровня развития человеческого потенциала этих территорий и качества местных трудовых ресурсов.

Аграрные/традиционные населенные регионы

В этой зоне проживает около трети населения страны (сельская местность плюс поселки городского типа плюс часть малых городов). Наиболее массовый переток населения из деревень в города происходил в 1930-е – 1950-е гг., затем его интенсивность стала снижаться. К концу советского периода уровень урбанизации в стране достиг максимальной отметки, и в последние 25 лет наблюдаются только слабые его флуктуации. Современный формальный уровень урбанизации составляет в России 73%, из них 8% – это жители поселков городского типа, уклад большинства из которых стремится к традиционному. Сейчас наблюдается стабильная миграция молодежи (с учебными и рабочими целями) и трудоспособного населения (трудовые миграции, в том числе маятниковые и вахтовые) из сельской местности, поселков городского типа, малых городов (Нефедова, Никулин 2010), а также с территорий, расположенных в зоне непосредственного влияния крупных центров – это столицы, города-миллионики, региональные центры.

Аграрные регионы русского Юга модернизируются активно за счет, во-первых, модернизации сельского хозяйства и развития смежных отраслей агропромышленного комплекса и несельскохозяйственных отраслей. На русском Юге переход в модернизационный уклад при сохранении текущих темпов модернизации завершится в 2040–2050 гг.

Сельская местность Центрального Нечерноземья и Волго-Вятского экономического района не модернизируется, происходит деградация и активная депопуляция сельской местности.

Национальные окраины (Кавказ и Южная Сибирь) модернизируются крайне слабо, сохраняя преимущественно традиционный уклад.

**Малозаселенные регионы,
богатые полезными ископаемыми**

К малозаселенным территориям относится значительная доля Азиатской части РФ, в первую очередь территории, расположенные в зоне вечной мерзлоты, а также горные районы. Основное значение этих территорий для национального развития – источники ресурсов: минерально-сырьевых, древесных, биологических, водных, гидроэнергетических. В составе минерально-сырьевой базы Сибири и Дальнего Востока есть уникальные ископаемые, составляющие значимую долю от мировых запасов. Здесь сосредоточена основная часть мировых запасов никеля и значительная доля запасов меди, цинка, урана, алмазов, золота, угля, газа, нефти, древесины, гидропотенциала рек.

Минеральные ресурсы (топливные, рудные) и древесина в основном идут на экспорт в сыром или первично переработанном виде. Значительная часть топливных и металлургических ресурсов, золото, часть руд цветных металлов перерабатывается и потребляется в стране. Основная часть реализуемого в энергетике гидропотенциала рек также используется на отечественных производствах, излишки экспортируются в основном в Китай.

Продукция сектора добычи полезных ископаемых дает больше половины экспорта в стоимостном выражении. Налоги от добычи полезных ископаемых дают 20-25% доходов консолидированного бюджета РФ. Динамика основных экономических показателей страны в 2008-2010 гг. (этап финансово-экономического кризиса и посткризисного восстановления) показала сильную корреляцию с динамикой котировок углеводородов, из чего многими экспертами был сделан вывод о сохранении за топливными полезными ископаемыми роли одного из основных драйверов национальной экономики.

Объемы добычи ресурсов в течение последних 10–12 лет растут. Рост был прерван кризисом 2008–2009 гг., сейчас по большинству категорий опять наблюдается позитивная динамика. По оценкам, разведанных запасов по категории С хватит: углеводородов на 30–70 лет, угля и рудных полезных ископаемых на 100–150 лет (Месторождения полезных ископаемых 2012). С учетом темпов и уровня развития технологий по замене данных ресурсов альтернативными нет оснований для прогнозов по глобальному снижению цен на них в среднесрочной перспективе.

Существенной проблемой в развитии этих территорий и расположенных на них добывающих производств является износ оборудования и коммуникаций, значительная доля которых сохраняется с советского периода. Современные крупные инвестиционные вложения в эти территории связаны в первую очередь с развитием инфраструктуры экспорта.

Малозаселенные регионы без разведанных запасов ископаемых

Несмотря на сложные природно-климатические и инженерно-геологические условия на значительной части территории страны, доля регионов, малозаселенных и не имеющих при этом значимых разведанных запасов полезных ископаемых или иных значимых ресурсов, мала. С некоторой натяжкой к ним можно отнести Республику Тыва, Чукотский АО, Республику Горный Алтай. Их значение для развития страны зиждется на трех базовых составляющих.

1. Сохранение территориальной целостности РФ.
2. Выход к рынкам Азиатско-Тихоокеанского региона.
3. Мониторинг возможной агрессии со стороны вероятного противника.

Политика федеральных властей по поддержанию уровня жизни в этих территориях основана в последнее десятилетие на субсидиях и социальных трансфертах для поддержания уровня жизни населения выше черты бедности. Инвестирование в экономику этих территорий точечное и крайне скудное, т.к. в инвестиционной политике последних лет очевидно доминирует принцип точек роста, и данные регионы остаются на дальней периферии инвестиционных процессов.

В условиях приоритета таких точек роста перед федеральным центром фигурируют две базовых задачи региональной политики в отношении этих периферийных территорий.

1. Поддержание достойного уровня жизни населения исходя из экономических возможностей страны и уровня жизни населения успешных регионов (территориальная дифференциация в уровне жизни не должна давать жителям периферии ощущение своей полной нищеты).
2. Создание и поддержка социальных лифтов, дающих возможность жителям периферийных территорий путем приложения адекватных личных усилий качественно менять свой социальный статус и положение.

Отдельной проблемой остается инвестирование в республики Северного Кавказа, специфическая институциональная и культурная среда которых делает фактически невозможным контроль за использованием денежных средств, перечисляемых в их бюджеты из федерального.

Библиография

- Баринов С. Л. 2007.** Социально-экономическая периферийность (на примере староосвоенных областей Центра и Северо-Запада). *Молодые географы новой России*. СПб.: Факультет географии и геоэкологии СПбГУ. С. 278—283

- Григорьев Л., Урожаева Ю. 2005. Глубина разнообразия. *Ведомости*. №№ 101, 106, 112.
- Грицай О. В., Иоффе Г. В., Трейвиш А. И. 1991. *Центр и периферия в региональном развитии*. М.: Наука.
- Зубаревич Н. В. 2006. Российские города как центры роста. *Российское Экономическое Обозрение* 03.05.2006.
- Зубаревич Н. В. 2002. Социальное развитие регионов и поселений России: изменения 90-х годов. *Вестник Московского Университета*. Серия 5. *География* 6.
- Заславская Т. И. 1996. (Ред.). *Куда идет Россия? Социальная трансформация постсоветского пространства*. Вып. III. М.: Аспект Пресс.
- Кузнецова О. В. 2002. *Экономическое развитие регионов: теоретические и практические аспекты государственного регулирования*. М.: Ком-Книга/URSS.
- Левада-центр. 2010. *Индексы одобрения Правительства РФ, Путина, Медведева*. URL: <http://www.levada.ru/>.
- Леонов С. Н. 2005. Типология проблемных регионов на основе оценки межрегиональных социально-экономических и финансовых различий. *Известия Российской Академии Наук. Серия Географическая* 2.
- Махрова А. Г., Нефёдова Т. Г., Трейвиш А. И. 2008. *Московская область сегодня и завтра: тенденции и перспективы пространственного развития*. М.: Новый хронограф.
- Месторождения полезных ископаемых. Россия. 2012. <http://www.catalogmineralov.ru/deposit/russia/>.
- Московский столичный регион на рубеже веков: Новейшая история и пути развития. 2003. Смоленск: Ойкумена.
- Нефедова Т. Г. 2006. Увидеть Россию. *Отечественные записки* 5/31.
- Нефедова Т. Г., Полян П. М., Трейвиш А. И. 2001. *Город и деревня в Европейской России: сто лет перемен*. М.: ОГИ.
- Нефедова Т. Г. 2003. *Сельская Россия на перепутье: Географические очерки*. М.: Новое издательство.
- Нефедова Т., Никулин А. 2010. Сельская Россия: пространственное сжатие и социальная поляризация. Лекция. *Полит.ру* 5.8.10. URL: <http://www.polit.ru/article/2010/08/05/countryside/>.
- Раевская А. С. 2007. Социально-экономическое развитие срединных регионов России. *Вестник МГУ*. Серия 5. *География* 6: 72–75.
- Реальные располагаемые денежные доходы по Российской Федерации. 2013. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/uov/uov_12kv.htm.
- Социальный атлас российских регионов. 2011. Независимый институт социальной политики (НИСП). Официальный сайт Атласа. URL: <http://atlas.socpol.ru/typology/index.shtml>.

Татаркина А. И. 2005. (Ред.). *Реструктуризация экономики дотационного региона.* М.: Экономика.

Encyclopedia Britannica. 2012. Russia. URL: <http://www.britannica.com/EBchecked/topic/513251/Russia>.

Human Development Report. 2013. The official web-site. URL: http://hdr.undp.org/en/media/HDR_2013_EN_complete.pdf.

U.S. Energy Information Administration (EIA). 2013. *Independent Statistics & Analysis. Russia.* The official web-site. URL: <http://www.eia.gov/countries/country-data.cfm?fips=RS&trk=r>.

Глава 6

Индия

После завоевания политической независимости в 1947 г. в Индии происходит капиталистическая трансформация колониальной социально-экономической структуры.

В 1951–1991 гг. она осуществлялась на базе модели форсированной импортзамещающей структурной модернизации экономики с опорой на государственный капитализм. В результате реализации этой модели в социально-экономической структуре страны произошли коренные изменения:

- подведение индустриальной и научно-технической базы под экономическое развитие;
- ускорение развития капитализма «снизу» – в мелкой промышленности и сельском хозяйстве, сопровождающееся растущей модернизацией их техники и технологии;
- уменьшение «дуализма» социально-экономической структуры, разрыва между крупным капиталистическим предпринимательством, с одной стороны, и мелкой промышленностью и сельским хозяйством, с другой, развитие экономических и технологических связей между ними, усиление интеграционных процессов в экономике.

Это позволило – с завершением основного этапа импортозамещения – перейти к экспортно-ориентированной модели развития «с позиции силы». Такой переход начался в 80-е годы и был фактически официально объявлен с провозглашением в июне 1991 г. экономической реформы.

Экспортно-ориентированная модель развития вызвала движение в сторону ослабления импортного протекционизма, большей открытости, интернационализации индийской экономики. Она сопровождалась расширением свободы рынка и крупного частного предпринимательства, относительным уменьшением роли государства в экономике, расширением автономии и рыночной ориентации государственных предприятий.

Устранение колониальных черт экономики и связанных с ними инвестиционных барьеров обеспечило ускорение темпов развития экономики и модернизацию ее отраслевой структуры.

После завоевания политической независимости Индия успешно изживает колониальные черты своей экономики и осуществляет ее модернизацию.

Основные показатели модернизации:

- многократно увеличилась доля сбережений и капиталовложений в ВВП, а, вместе с тем, темпы экономического роста. За период с 1951 г. по 2008 г. валовые внутренние сбережения в процентах к ВВП возросли с 9% до 36%, валовые внутренние капиталовложения – с 8% до 38%. Если в период 1900–1950 гг. (50 лет, предшествовавших завоеванию политической независимости и принятию Первого пятилетнего плана) среднегодовой темп прироста национального дохода составлял лишь 1,2%, сельскохозяйственной продукции – 0,3% и промышленной продукции – 2,0%, то в период 1951–2005 гг. они возросли соответственно до 4,5%, 2,6% и 6,3%. В период 2003/04 – 2011/12 гг. среднегодовой темп прироста ВВП в экономике составил 8,2%. С 1950/51 г. по 2007/08 г. национальный доход на душу населения увеличился более чем в 5 раз.

- значительно модернизировалась отраслевая структура экономики. В период с 1950/51 г. по 2011/12 г. в ВВП Индии:

- доля сельского хозяйства сократилась с 53% до 14%;
- доля промышленности поднялась с 17% до 27%,
- доля сферы услуг возросла с 30% до 59%.

- форсированная индустриализация обеспечила подведение промышленной базы под экономическое развитие. Доля тяжелой индустрии в промышленной продукции поднялась с менее 1/3 до более 2/3, доля производства средств производства только в период 1951/52 – 1993/94 гг. увеличилась с 43% до 72% (при соответствующем снижении доли предметов потребления с 57% до 28%;

- в результате зависимость индийской экономики от зарубежной индустриальной и научно-технической базы была значительно уменьшена. Импорт инвестиционных товаров в процентах к общим инвестициям в машины и оборудование снизился с 54% в 1950/51 г. до 14 – 16% в 1970/71 – 1986/87 годах;

- Индия не только добилась самообеспеченности в продовольственном зерне, но и стала экспортером риса и вышла на первое место в мире по производству молока;

- в последние годы наиболее высокими темпами в стране стремительно растет сектор информационных технологий и связанных с ними услуг.

Развитие экономики и сдвиги в ее отраслевой структуре существенно изменили характер индийской внешней торговли.

Переход к экспортно-ориентированному развитию привел к расширению вовлеченности индийской экономики в мировую торговлю, что проявляется в увеличении доли экспорта и импорта в процентах к ВВП. В пе-

риод с 1990/91 г. по 2004/05 г. доля экспорта в ВВП страны поднялась с 5,8% до 11,8%, доля импорта – с 8,8% до 17,1%, доля баланса «невидимых» статей – с (-) 1% до 4,5%.

Доля Индии в мировой торговле тоже заметно увеличилась: за период с 2000 г. по 2010 г. доля страны в глобальном экспорте поднялась с 0,7% до 1,5%, в глобальном импорте – с 0,8% до 2,2%.

При этом структура внешней торговли Индии радикально изменилась: колониальная структура внешней торговли трансформировалась в структуру, характерную для экономически развитых стран.

Основные изменения в структуре индийского **импорта**:

- развитие сельского хозяйства и связанное с этим повышение самообеспеченности в продовольствии привело к резкому снижению его импорта. За период с 1960/61 г. по 2008/09 г. доля продовольственных товаров в стоимости импорта снизилась с 16% до 1%.

- развитие собственного машиностроения и уменьшение зависимости от зарубежной техники производства обеспечило сокращение доли машин и оборудования – соответственно с 31% до 16%.

Эти изменения отражают значительное продвижение Индии по пути промышленного и сельскохозяйственного развития и обеспечения экономической самостоятельности в результате этого развития.

- то же время, связанный с экономическим развитием рост потребностей в энергетических и сырьевых ресурсах, при ограниченности природных запасов нефти и газа, а также коксующегося угля, способствовал росту доли топлива, сырья и материалов – соответственно с 41% до 57%.

Основные изменения в структуре индийского **экспорта**:

- резко упала доля традиционных для колониальной Индии экспортных товаров (чая, кофе, специй, табака, орехов кэшью, хлопка-сырца, хлопчатобумажных и джутовых изделий, изделий из койры, слюды) – с 62% в 1960/61 г. до 5% в 2008/09 г.;

- резко упала доля сельскохозяйственных товаров – соответственно с 44,3% до 11%;

- возросла доля готовых изделий – соответственно с 45% до 66%;

- в структуре экспорта продукции текстильной промышленности происходит сдвиг от экспорта тканей и пряжи к более завершенной стадии переработки – к экспорту готовой одежды (доля первых сократилась с 31% до 2%, доля второго увеличилась с 0,1% до 6%);

- наиболее примечательным является появление среди главных статей индийского экспорта продукции, металлообработки, машиностроения и химической промышленности, что отражает результаты проводившегося в стране курса на форсированную индустриализацию. Экспорт продукции металлообработки и машиностроения возрос с 46 млн долларов до 47156 млн долларов, а доля – с 3% до 25%, экспорт изделий химической про-

мышленности – соответственно с 15 млн долларов до 18 635 млн долларов и с 1% до 10%.

- главной тенденцией изменения структуры индийского экспорта в XXI веке является опережающий рост экспорта услуг по сравнению с экспортом товаров.

Как отмечается в Экономическом обзоре правительства за 2009/10 г., Индия, которая движется в направлении роста ВВП, в котором преобладает рост сферы услуг, движется также в направлении роста экспорта, в котором тоже преобладает экспорт продукции сферы услуг. Действительно, в период 2000–2007 гг. среднегодовой темп прироста продукции сферы услуг составил 9% при среднегодовом темпе прироста остальной части ВВП – 5,8%; среднегодовой темп прироста экспорта продукции сферы услуг – 28,7% при среднегодовом темпе прироста экспорта товаров – 19%. Иными словами, темпы роста экспорта услуг существенно опережают темпы роста экспорта товаров.

Абсолютные поступления от экспорта услуг возросли с 7,7 млрд долл. в 2001/02 г. до 102 млрд долл. в 2008/09 г., или более чем в 13 раз.

Доля услуг в общем экспорте возросла с 23,5% в 2003/04 г. до 29,1% в 2004/05 г. и до 35,5% в 2008/09 г.

Прежде всего, это относится к экспорту программного обеспечения, других информационных и связанных с ними услуг:

- в период 2000/01 – 2006/07 гг. среднегодовой темп прироста стоимости экспорта продукции услуг составил 28,7%;

- соответствующий темп прироста экспорта программного обеспечения составил 30,5% (его доля в общем экспорте услуг поднялась с 39% в 2000/01 г. до 45,5% в 2008/09 г.);

- соответствующие данные для экспорта бизнес-услуг – 87,6% (2,1% и 16,2%);

- соответствующие данные для экспорта финансовых услуг – 44,1% (2,1 и 3,8%).

Переход к экспортно-ориентированному развитию привел к расширению вовлеченности индийской экономики в мировую торговлю, что проявляется в увеличении доли экспорта и импорта в процентах к ВВП. В период с 1990/91 г. по 2004/05 г. доля экспорта в ВВП страны поднялась с 5,8% до 11,8%, доля импорта – с 8,8% до 17,1%, доля баланса «невидимых» статей – с (-) 1% до 4,5%. К 2011/12 г. совокупная доля экспорта и импорта в ВВП поднялась до 53%.

Главным изменением положения Индии в мировой торговле является превращение ее в одного из крупнейших поставщиков информационных и связанных с ними услуг.

В период с 2000 г. по 2008 г.:

- доля Индии в мировом экспорте компьютерных и информационных услуг поднялась практически с нуля до 18,1% и она заняла второе место в мире по этому экспорту;

- соответствующие данные по экспорту услуг связи – 3,3% (4-е место);
- страховых услуг – 2,1% (7-е место);
- прочих финансовых услуг – 1,4% (8-е место);
- прочих бизнес-услуг – 4,0% (пятое место);
- личных, культурных и рекреационных услуг – 1,6% (6-е место).

Действительно, общие экспортные поступления этой сферы возросли с 7,7 млрд долл. в 2001/02 г. до 31,3 млрд долл. в 2006/07 г., или более чем в 4 раза (среднегодовой темп прироста – 32,4%). В результате доля Индии в глобальном рынке информационных технологий, получаемых из зарубежных источников, составила 65%, а в глобальном рынке таких услуг, связанных с информационными технологиями, – 46%.

Большая доля Индии на рынке приобретаемых за рубежом услуг этой отрасли объясняется, с одной стороны, сравнительной дешевизной занятой в ней индийской рабочей силы, с другой, – высоким качеством предоставляемых Индией услуг.

- Ускорение экономического развития сопровождалось повышением жизненного уровня индийского населения. За период с 1951 г. по 2011 г. уровень смертности (на тысячу человек) снизился с 27,4 до 7,2, ожидаемая продолжительность жизни увеличилась – с 32 до 64 лет, процент грамотного населения поднялся с 18% до 74%. Только за период с 1973/74 г. по 2004 г. доля населения за чертой бедности уменьшилась с 54,9% до 27,5%.

Основные **отраслевые драйверы** этого процесса модернизации индийской экономики менялись на различных стадиях этого процесса. В период импортозамещающей модели развития, основным элементом которой была форсированная индустриализация, главную роль играла промышленность. В период 1950/51 – 1980/81 гг., при сокращении доли сельского хозяйства в ВВП с 53,1% до 36,1%, доля промышленности возросла соответственно с 16,6% до 25,9%. В то же время как доля сферы услуг поднялась незначительно – с 30,3% до 38,0%.

Однако в настоящее время главным «драйвером» стала сфера услуг. В период 1980/81 – 2011/12 гг., при дальнейшем сокращении доли сельского хозяйства с 36,1% до 13,9% и сохранении практически неизменной доли промышленности на уровне 27%, доля сферы услуг поднялась с 38% до 59%. По доле сферы услуг в ВВП Индия опережает остальные развивающиеся страны и приближается к наиболее развитым странам мира. В 2010 г. доля сферы услуг в ВВП в Англии, США и Франции превышала 78%, в Индии составляла 57%, в Китае – 41,8%. В период 2001–2010 гг. по

темпам увеличения доли сферы услуг в ВВП Индия занимала первое место в мире.

Сфера услуг сохранит свою роль главного отраслевого «драйвера» экономического развития страны. Об этом говорят не только ее более высокие темпы роста, но и наименьшая степень их колебаний от года к году. Как отмечается в экономическом обзоре правительства Индии за 2011/12 г., «Устойчивость экономики по отношению к шоковым воздействиям обязана сфере услуг, занимающей крупнейшую долю в экономике и демонстрирующей наиболее постоянный рост».

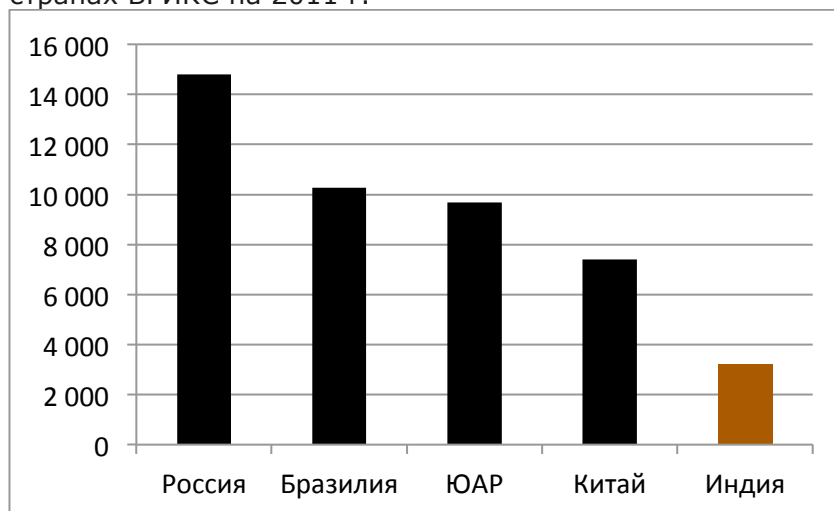
Особую роль в сфере услуг играет программное обеспечение. Высокий уровень индийских программистов при относительно дешевой стоимости их рабочей силы обеспечивает этой отрасли сферы услуг конкурентоспособность на мировом рынке. В 2010/11 г. оно дало 41,7% всех экспортных поступлений от сферы услуг. Среднегодовой темп прироста продукции информационных технологий и базирующихся на них услуг в период XI пятилетнего плана (2007/08-2011/12 гг.) составлял 13,9%.

* * *

При всех огромных успехах Индии в развитии и модернизации экономики, в стране остаются крайне сложные и тяжелые нерешенные проблемы, сдерживающие ее дальнейшее экономическое развитие.

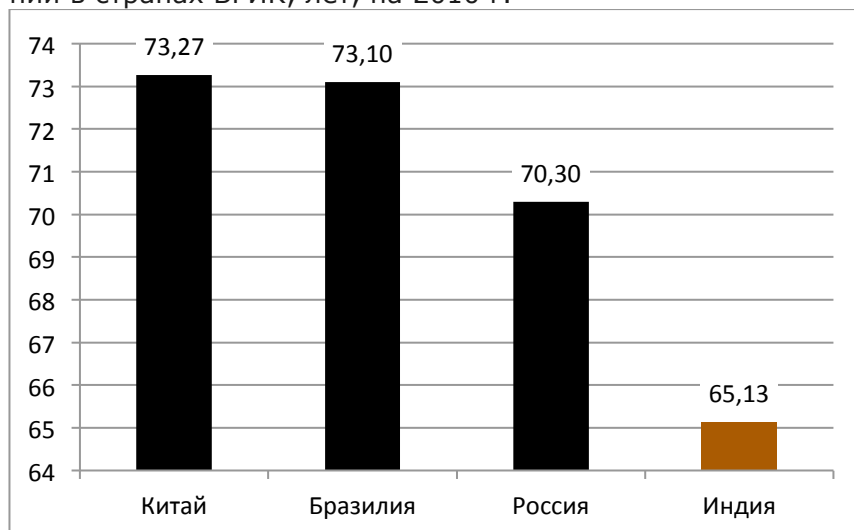
В целом, важно иметь в виду, что Индия является наименее развитой из всех стран БРИКС, что проявляет себя практически по всем показателям (Рис. 1–3). Индийские показатели ожидаемой продолжительности жизни и суммарного коэффициента рождаемости говорят о том, что Индии, в отличие от всех остальных стран БРИК ещё достаточно далека от завершения демографического перехода.

Рис. 1. ВВП на душу населения (долл. США 2005 г., ППС) в странах БРИКС на 2011 г.



Источник: World Bank 2013.

Рис. 2. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в странах БРИК, лет, на 2010 г.



Примечание: данные по России приведены на 2011 год. Источники данных: World Bank 2013; Росстат 2013.

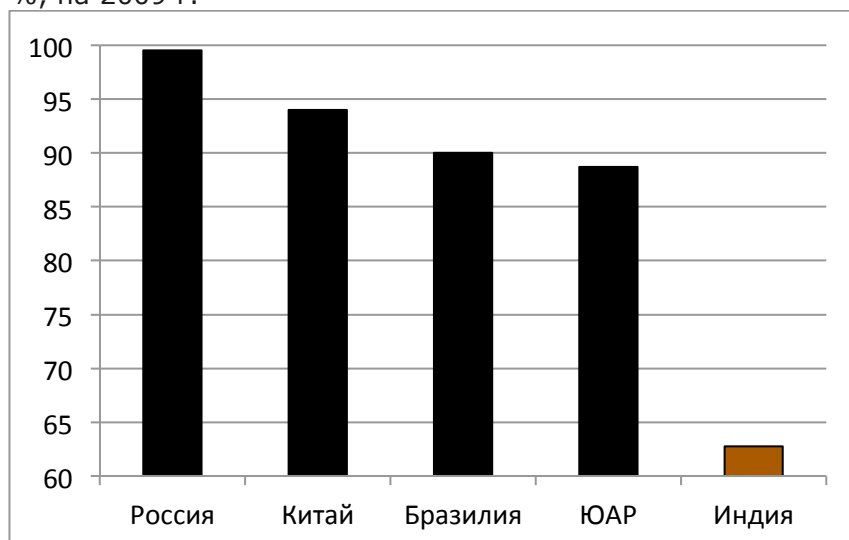
Рис. 3. Суммарный коэффициент рождаемости в странах БРИК, детей на женщину, на 2010 г.



Примечание: данные по России приведены на 2011 г. Источники данных: World Bank 2013; Росстат 2013.

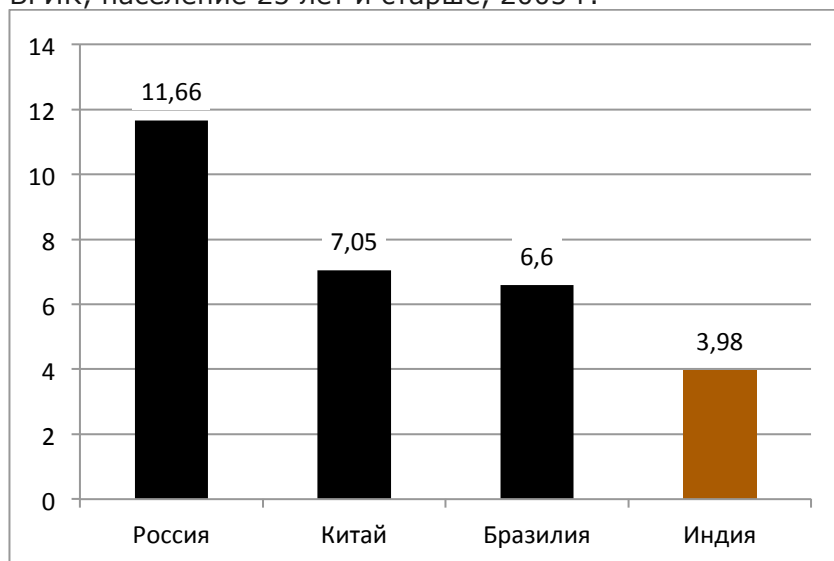
Крайне сильно отстает Индия от других стран БРИК и в области образования (см. Рис. 4–6):

Рис. 4. Грамотность взрослого населения в странах БРИКС, %, на 2009 г.



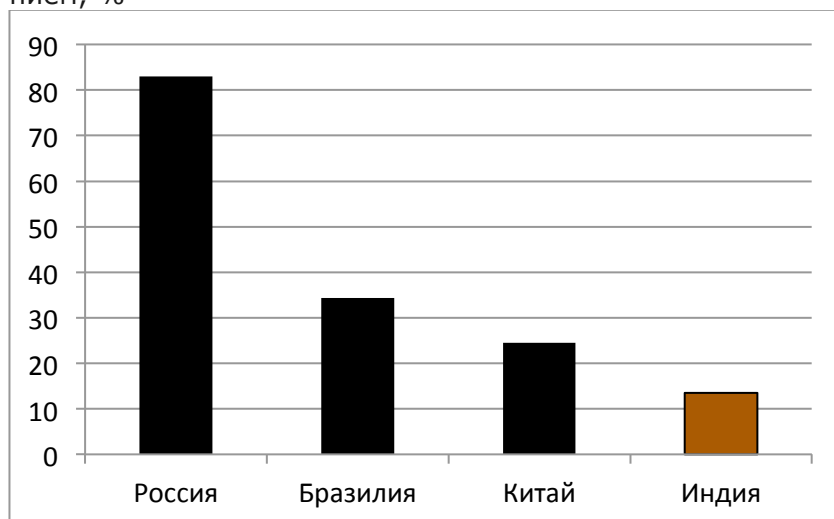
Источник данных: World Bank 2013.

Рис. 5. Среднее число накопленных лет обучения в странах БРИК, население 25 лет и старше, 2005 г.



Источник данных: Гимпельсон, Капелюшников 2011: 33.

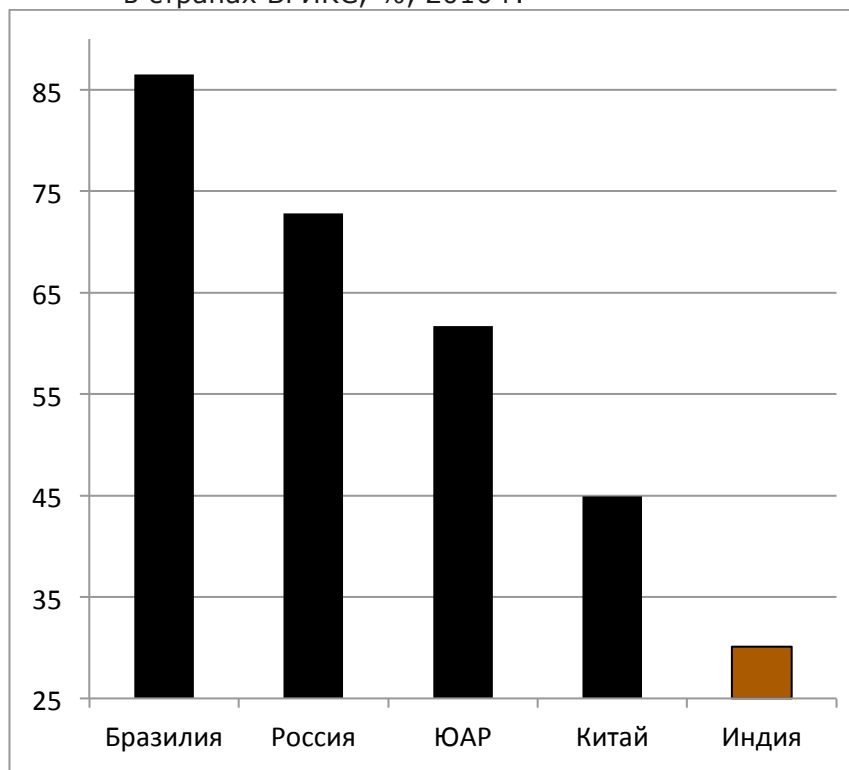
Рис. 6. Охват молодежи стран БРИК третичным образованием, %



Источники данных: Гимпельсон, Капелюшников 2011; World Bank 2013.

Впечатляюще выглядит отставание Индии от всех остальных стран БРИКС и с точки зрения урбанизации – если в России и Бразилии в городах живет абсолютное большинство населения, в ЮАР – заметно больше половины, в КНР – почти половина, то в Индии до сих пор в городах живет менее трети населения страны (см. Рис. 7):

Рис. 7. Доля городского населения в странах БРИКС, %, 2010 г.



Источники данных: World Bank 2013.

Индия обладает громадным демографическим потенциалом развития (который, впрочем, одновременно является и потенциалом социально-политической дестабилизации^{§§}), будучи второй (после Китая) страной по численности населения. За период с 1951 г. по 2011 г. население увеличилось с 361 млн до 1210 млн, т.е. более чем утроилось.

^{§§} См., например: Коротаев и др. 2011.

Индия – одна из самых молодых стран мира. К 2020 г. средний возраст индийца будет 29 лет (в Китае и США – 37, в Западной Европе – 45, в Японии – 48).

Именно молодежь (20–35 лет) составит основную часть прироста населения рабочих возрастов (15–59 лет), которое увеличится с 58% общей численности населения в 2001 г. до 64% в 2021 г.

Такая демографическая ситуация – залог успешного развития страны в долгосрочной перспективе. Она крайне благоприятна для развития «экономики знаний», на которой делает упор правительство страны, всемерно поддерживая расширение образования.

В то же время быстрый рост населения в настоящее время обостряет ряд сложных проблем экономического развития страны. Расширение образования, охватывающее растущие слои молодежи, сейчас сдерживает их приток на рынок труда. Но одновременно оно чревато ростом молодежной безработицы уже в ближайшем будущем.

Положение осложняется рядом нерешенных и трудно решаемых проблем

Главной из них является доставшееся от колониального периода громадное **аграрное перенаселение**. Оно является самой сложной социально-экономической проблемой Индии

Ускорение развития промышленности в годы независимости не смогло «рассосать» аграрное перенаселение, ибо происходило в основном на базе современной техники с относительно низким потенциалом занятости.

Доля земледельческого населения за период с 1951 г. по 2001 г. снизилась с 69,7% до 58,2%, или лишь на 16,5%, а в абсолютных размерах – вследствие общего роста населения – земледельческое население значительно выросло: с 98 млн до 234 млн, или в 2,4 раза. Хотя доля сельского хозяйства в ВВП в период с 1950/51 г. по 2011/12 г. снизилась с 53% до 14%, в нем по-прежнему занято свыше 50% населения Индии.

Аграрное перенаселение является главной базой сохранения крупномасштабной безработицы, неполной занятости и бедности; оно требует громадных бюджетных затрат на проведение общественных работ и субсидирование системы общественного распределения предметов первой необходимости, главным образом продовольственного зерна. Это не только сокращает ресурсы для развития, но и непосредственно ограничивает рост производительности труда в сельском хозяйстве.

Рост населения, зависящего от земледелия, усугубляет «давление на землю» и общую нехватку земли в отрасли.

Для смягчения этой проблемы, государство, наряду с организацией общественных работ, целенаправленно стремится развивать несельскохозяйственные виды занятости в сельской местности.

Быстрое развитие сферы услуг, возможно, окажется более эффективным для уменьшения аграрного перенаселения, чем развитие промышленности.

Для того, чтобы сельское население могло воспользоваться новыми возможностями, индийское правительство уделяет первостепенное внимание развитию образования на селе.

Вторая крайне сложная проблема, тоже сдерживающая рост сельского хозяйства и социально-экономическое развитие в целом, – **усиливающаяся нехватка воды.**

Вследствие быстрого развития колодезной ирригации с использованием дизельных и электрофицированных насосов выкачиваемые подземные воды ныне превышают пополнение подземных вод.

Нехватка воды становится все более острой проблемой страны. Устойчивое развитие и эффективное использование воды, – говорится в Одиннадцатом пятилетнем плане, – становится все более сложной проблемой в Индии. Растущее население, ускоряющаяся урбанизация и быстрая индустриализация в сочетании с необходимостью увеличения сельскохозяйственного производства создают конкурирующие между собой притязания на воду. Существует растущее ощущение надвигающегося водного кризиса в стране.

Несмотря на значительное развитие ирригации в годы независимости, около 60% чистой посевной площади по-прежнему зависят от муссонных дождей, что затрудняет рост сельскохозяйственного производства.

Для смягчения водной проблемы большое внимание ныне уделяется обновлению и строительству водохранилищ для сбора осадков муссонных дождей.

По мере развития экономико-технологического потенциала страны водная проблема может быть решена путем создания единой водной системы страны и переброски речных вод с крайнего северо-востока (из бассейна Брахмапутры).

Третья проблема – **отсутствие достаточных запасов нефти и газа**, вызывающее растущую нехватку энергетических ресурсов и вынуждающая Индию тратить огромные средства на импорт нефти и нефтепродуктов, составляющий 30-40% импортных расходов. Высокие цены на нефть крайне отрицательно сказываются на экономическом развитии Индии.

В этих условиях Индия придает первостепенное значение гарантированному обеспечению страны нефтью и газом.

С одной стороны, индийское правительство форсирует разведку новых месторождений нефти и газа.

С другой стороны, индийское правительство стремится обеспечить стабильное поступление нефти и газа из-за рубежа.

Для обеспечения регулярного импорта нефти и газа из-за рубежа и его удешевления «предпринимаются усилия диверсифицировать источники такого импорта в сторону от геополитически уязвимых регионов», уменьшив долю импорта из политически нестабильных стран Ближнего Востока, приобретаются акции зарубежных нефтяных и газовых компаний, рассматривается возможность строительства газопровода из Ирана (через территорию Пакистана), расширяются терминалы для импорта сжиженного газа, создаются стратегические резервы нефти, приобретаются крупные нефтеналивные танкеры и т.п.

Перечисленные проблемы крайне тяжело отражаются на экономике страны и социальном положении ее населения. Они трудно поддаются решению, которое невозможно без колоссальных усилий государства. Тем более поразительно, что, при всей тяжести этих проблем, Индии удастся достигать исключительно высоких темпов экономического развития и модернизации экономики. Главная причина этих успехов – эффективная система государственного управления экономикой, в основе которой лежит государственный капитализм.

* * *

Можно выделить несколько основных факторов, обеспечивших успехи Индии в осуществлении структурной модернизации ее экономики. Все они связаны с активной ролью государства в экономике, направленной на подчинение рыночного механизма стратегии социально-экономического развития.

Ключевое значение имеет **планирование**, адаптированное к рыночной экономике. Индийское планирование – категория переходного общества, стратегия поэтапной комплексной системной модернизации всей социально-экономической структуры. Для каждого этапа развития планирование определяет роль рынка и государственного регулирования, место государственного и частного секторов, национального и иностранного капитала, крупного и мелкого производства.

Оно определяет параметры и темпы развития основных отраслей экономики, социальных условий жизни населения.

Индийское планирование сочетает долгосрочные прогнозы, пятилетние планы и реализующие их годовые планы, которые являются частью годового бюджета.

Планирование лежит в основе всех мер социально-экономической политики государства.

Главным органом планирования является **Плановая комиссия Индии**, которая разрабатывает планы, следит за их выполнением, координирует планы отраслевых министерств и плановых органов штатов. Являясь

органом ученых и экспертов, она формально не входит в систему исполнительной власти и имеет совещательный статус (что увеличивает ее самостоятельность в разработке стратегии развития). Однако ее статус повышает тот факт, что ее председателем является руководитель государства – премьер-министр страны (Индия – парламентская республика). а в число ее руководства входят влиятельные министры (в том числе министр финансов).

Мобилизация научного и экспертного сообщества страны для разработки стратегии ее развития. Планирование является главным механизмом концентрации интеллектуального потенциала страны для разработки стратегии ее развития.

Плановая комиссия – мозговой центр страны привлекает к разработке планов ученых и экспертов, работающих в научных институтах, университетах, на предприятиях.

Так, для разработки Одиннадцатого пятилетнего плана (2007/08 - 2011/12 гг.) Плановая комиссия сформировала по основным **25 направлениям плана** рабочие группы: промышленность (12 групп), сельское хозяйство (17), энергетика (5), транспорт (8), связь и информатика (4), туризм (1), мелкая промышленность (3), водные ресурсы (1), жилищное строительство и развитие городов (4), сельское развитие (7), экология (5), труд и занятость (7), развитие науки и технологий (14), образование (9), здравоохранение (12), защита материнства и детства (3), поддержка отсталых каст и племен (5), социальная справедливость и защита прав женщин (2), планы штатов (2), международная экономика (1), финансовые ресурсы (3), политика развития (3), многоуровневое планирование (3), развитие общественной деятельности (1), организация оценки выполнения программ (1).

В этих **143 рабочих группах** участвовали около **2,8 тыс. ученых и специалистов** из самой Плановой комиссии, научных институтов, университетов, правительственных учреждений и организаций центра и штатов, деловых кругов и т.д.

Для каждой из рабочих групп формулируется **круг проблем и задач**, подлежащих рассмотрению и поисков их решения. Каждая из групп по завершении работы представляет Плановой комиссии **доклад**. Все эти материалы (списки групп, их участников, поставленные перед ними задачи, представленные ими доклады) находятся **в открытом доступе**.

Это, с одной стороны, повышает ответственность членов рабочих групп, с другой, – позволяет ознакомиться с докладами еще более широкому кругу ученых и специалистов, дать им свою оценку и представить свои предложения.

Для привлечения **естественнонаучных и научно-технических исследований** к решению проблем, поставленных в Одиннадцатом пятилетнем

плане, Плановая комиссия образовала **Комитет по ориентированию научных и технологических исследований для Одиннадцатого пятилетнего плана** (The Steering Committee on Science and Technology for Eleventh Five Year Plan (2007-12)). В 2006 г. Комитет представил доклад с рекомендациями относительно **наиболее актуальных направлений исследований для реализации плана** и соответствующего обеспечения их финансирования.

Центральное место в организационной структуре государственной поддержки инноваций занимает **Министерство науки и технологий** и подведомственные ему учреждения (Совет по технологической информации и прогнозированию, Комитет по технологическому развитию, Центр патентной поддержки, Комитет по развитию научно-технологического предпринимательства и другие).

Координацию деятельности научных институтов соответствующего профиля возглавляют Совет по научным и промышленным исследованиям, Индийский совет по исследованиям в области сельского хозяйства, Индийский совет медицинских исследований и т.п.

Непосредственную инфраструктурную поддержку инновационной деятельности предприятий (особенно мелких) осуществляют технопарки и инкубаторы.

Помимо организационной структуры, подведомственной Министерству науки и технологий, научные исследования в соответствующих областях осуществляют Департамент атомной энергии, Департамент космоса, Департамент океанического развития, Организация по развитию исследований в области обороны Министерства обороны.

Научно-технические исследования проводятся также университетами и институтами **Министерства образования**.

Особую роль играет **Национальная корпорация развития исследований (National Research Development Corporation)**. Она активно содействует развитию и коммерциализации технологий, ноу-хау, патентов и процессов, созданных в национальных научно-исследовательских институтах, помогая предприятиям использовать их в коммерческих целях. Основная цель Корпорации – устранить разрыв в инновационной цепи, способствуя превращению идей и изобретений в рыночные товары и услуги. Она также пропагандирует изобретения и инновации, способствуя развитию отечественных технологий и расширяя возможности и коммерческую прибыльность технического предпринимательства.

Третьим важнейшим фактором экономических успехов Индии является **бюджетная стратегия**. Она увязана с планированием и ставит во главу угла обеспечение необходимых для развития инвестиций, даже если это ведет к сохранению бюджетных дефицитов.

Осуществляемое в Индии планирование бюджетных расходов «с нулевой базы» позволяет оптимизировать их в соответствии с установленными приоритетами.

Четвертым основным рычагом государственного управления процессом экономического развития является **система государственных и государственно-кооперативных кредитно-финансовых организаций**, состоящая из государственных коммерческих банков, системы государственно-кооперативных организаций сельскохозяйственного кредита и государственных организаций долгосрочного финансирования экономики.

Руководствуясь плановыми целями, государство направляет финансовые потоки в приоритетные сферы экономики.

Ключевую роль в этом играет центральный банк страны – Резервный банк Индии. Помимо обычных функций центрального банка (регулирования денежного обращения, поддержания официального валютного курса рупии и др.), РБИ участвует в развитии кредитно-финансовой системы, регулировании отраслевой и территориальной направленности кредитно-инвестиционных потоков.

Наконец, органическим элементом всей системы государственного управления экономическим развитием является **государственный сектор экономики**. Представляя собой государственно-капиталистический уклад экономики, он является базой регулирующих мер государства и берет на себя развитие тех необходимых отраслей, территорий и функций, которые не может или не хочет развивать частный сектор (Маляров 2010).

* * *

Эффективная система государственного управления экономикой обеспечивает Индии высокие темпы ее роста и успешную модернизацию ее. Она позволила стране избежать кризисов 1998 г. и 2008–2009 гг.

Тем не менее, **углубление связей с мировой экономикой не может не оказывать влияния происходящих в ней процессов на экономику Индии.**

Хотя глобальные кризисные явления 2008-2009 гг. вследствие эффективной системы экономического управления не распространились на экономику Индии, они не могли не сказаться отрицательно на темпах ее роста. Замедленное восстановление пост-кризисных экономик развитых стран действовали в том же направлении.

Прежде всего, они сказались на темпах роста индийской промышленности. Достигнув прироста производства в 15,5% в 2007/08 г., рост промышленного производства затем резко замедлился, составив 2,5% в 2008/09 г., 5,3% в 2009/10 г. и 8,2% в 2010/11 г.

Замедление роста промышленного производства сказалось на замедлении роста экономики в целом. Прирост ВВП, составлявший 9,6% в 2006/07 г. и 9,3% в 2007/08 г., в 2008/09 г. снизился до 6,7%. Поднявшись до 8,4% в 2009/10 и 2010/11 г., он снизился до 6,7% в 2011/12 г.

Тем не менее, **перспективы развития индийской экономики в целом благоприятны.**

Как отмечается в Экономическом обзоре правительства Индии, «не следует упускать из виду тот факт, что любое сравнение с другими странами говорит о том, что Индия остается в числе лидеров».

Сфера услуг продолжала расти высокими темпами: прирост ее продукции увеличился с 9,3% в 2010/11 г. до 9,4% в 2011/12 г.

Прирост **производства электроэнергии** увеличился соответственно с 5,5% до 9,4%.

Чистый приток капитала в Индию в первой половине 2011/12 г. составил 41,1 млрд долларов против 38,9 млрд долларов в первой половине 2010/11 г., в том числе иностранные прямые инвестиции увеличились соответственно с 7,0 млрд долларов до 12,3 млрд долларов.

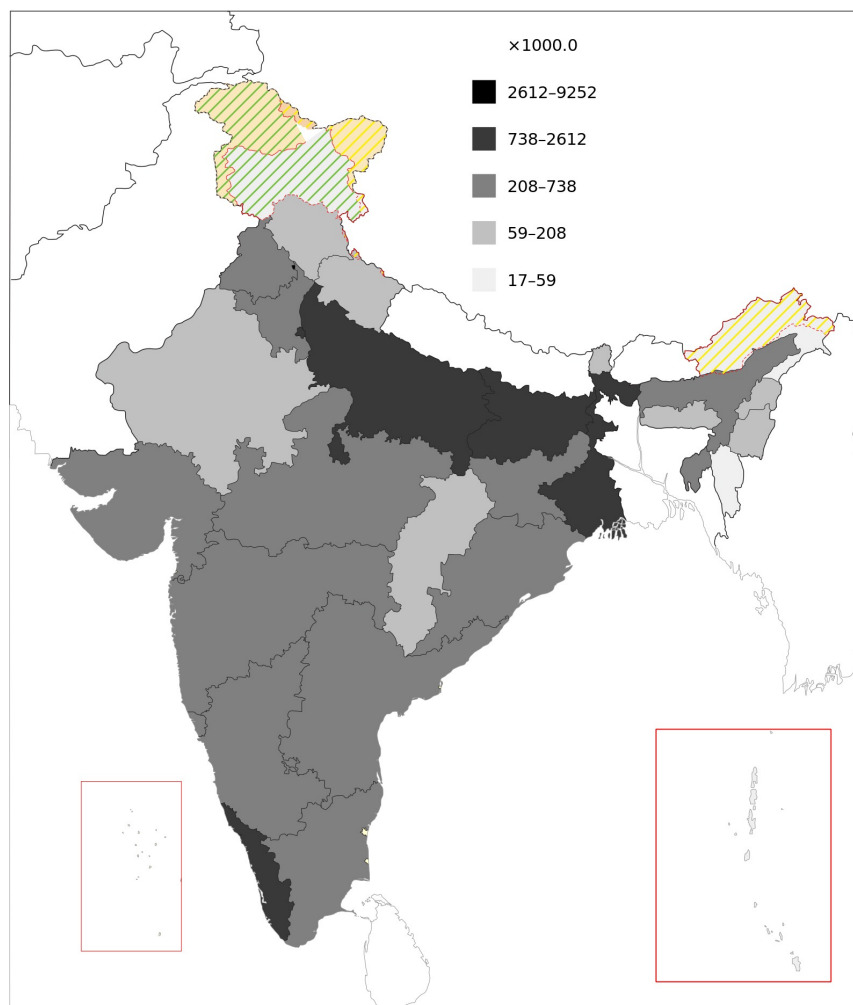
Политика правительства, направленная на ограничение притока краткосрочных иностранных займов и на получение займов на льготных условиях, обеспечила **благополучное положение с иностранной задолженностью.** Из общего иностранного долга Индии в 326,6 млрд долларов на конец сентября 2011 г. 78,1% приходилось на долгосрочные займы. В 2010/11 г. внешний долг по отношению к ВВП составлял лишь 17,8%, а уровень его обслуживания – лишь 4,2%. Государственный внешний (суверенный) долг составлял лишь 79,3 млрд долларов.

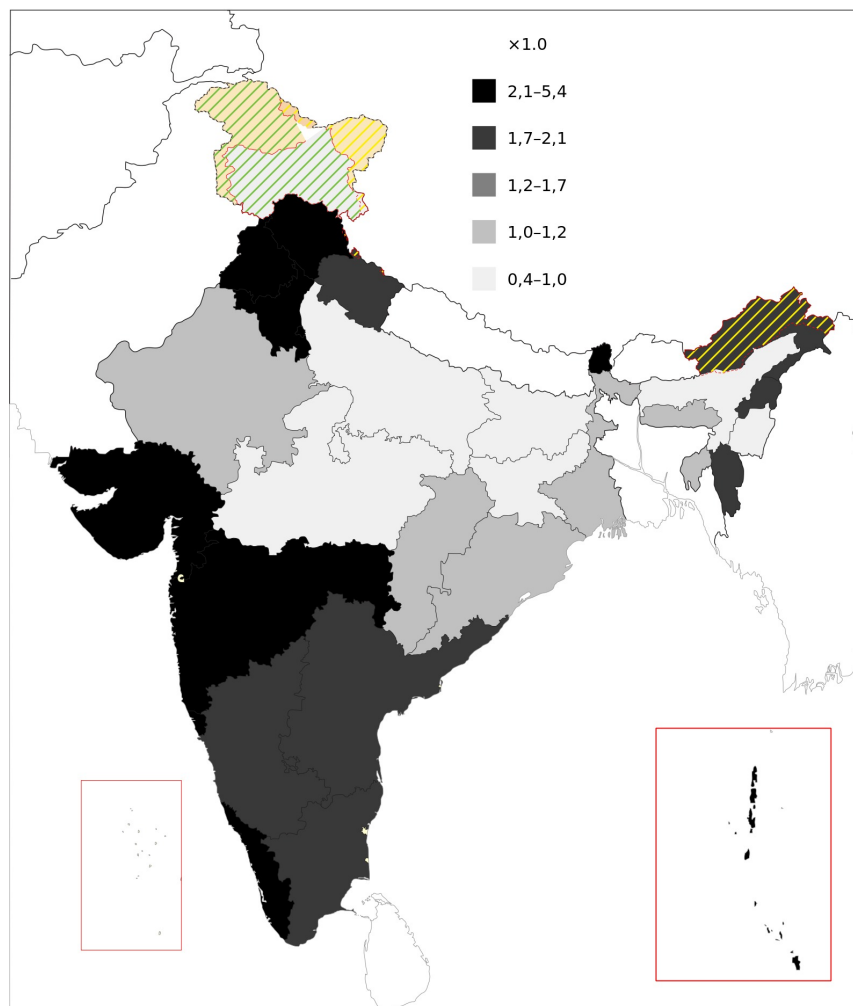
Бюджетный дефицит в процентах к ВВП сократился с 6,5% в 2009/10 г. до 4,8% в 2010/11 г.

Рост государственных расходов – государственного конечного потребления на 10% в 2008/09 г. и на 14% в 2009/10 г., а также государственных капиталовложений соответственно на 12,3% и 4,5% – способствовал восстановлению спроса в ВВП с 3,9% в 2008/09 г. до 8,2% в 2009/10 г. и 9,6% в 2010/11 г. Как отмечается в Экономическом обзоре правительства за 2011/12 г., «этот уровень восстановления – один из самых быстрых и высоких в мировой экономике».

«Благодаря 15 годам устойчивого роста, – говорится в Обзоре, – и почти десятилетию уровня инвестиций свыше 30% ВВП экономика сейчас обладает достаточной способностью к восстановлению, чтобы прийти к оптимистичному выводу, что Индия может стать ведущим двигателем глобального роста». Ожидается, что в 2012/13 г. прирост ВВП составит 7,6%, а в 2013/14 г. – 8,6%.

РЕГИОНЫ СТРАНЫ

**Распределение регионов Индии
по плотности населения (чел. на км²)**

Распределение регионов Индии по ВРП на душу населения (в тыс. долларов США)

На Северную Индию, совпадающую с самым крупным штатом – Уттар-Прадеш, приходится 9% территории и 1/6 населения страны. Это исторический центр индийской культуры. Древние священные города Хардвар, Варанаси, Матхура вдохновляли индийских философов, мыслителей, поэтов и сказителей. Уттар-Прадеш – аграрный штат (в сельской местности проживает 86% населения), является крупнейшим производителем зерно-

вых (около 21% общеиндийского производства), в том числе пшеницы, риса, ячменя, кукурузы, картофеля, фруктов. Район дает половину сахарного тростника. Северная Индия стоит на одном из последних мест в Индии по уровню промышленного производства и по темпам экономического развития (особняком здесь, впрочем, стоит столичная область и ее окрестности). Традиционно ведущими промышленными отраслями в Северной Индии были сахарная промышленность, производство растительных масел и обработка кож (Канпур и Агра). В Уттар-Прадеш сосредоточены важные центры подготовки научных кадров: сотни колледжей, десятки университетов. Центральная Индия – это, по сути дела, крупнейший по площади штат страны Мадхья-Прадеш. Примерно треть территории штата покрыта лесами. Центральная Индия – до сих пор одна из наиболее отсталых частей страны. Около 80% населения проживает в сельской местности. Орошается лишь 14% обрабатываемых площадей. Основные продовольственные культуры: на востоке – рис, на западе и северо-востоке – пшеница и просо (джовар). Главная техническая культура – хлопчатник грубых коротковолокнистых сортов. Культивируются масличные и сахарный тростник. Осуществляются программы широкого внедрения сои. Промышленность представлена хлопчатобумажными и маслодельными фабриками, а также лесопильными предприятиями, добычей марганцевых руд и бокситов. Этот штат занимает 1-е место в стране по добыче известняков, благодаря чему здесь возникла крупная цементная промышленность, ведутся крупные разработки огнеупорных глин и каолина.

Южная Индия активно наращивает промышленный потенциал. Традиционные отрасли – переработка сельскохозяйственного сырья и текстильная промышленность – в последние годы потеснены транспортным, средним и точным машиностроением, металлургией, нефтепереработкой (Ченнаи/Мадрас, Хайдарабад, Висакхапатнами и др.). Южная Индия активно участвует в осуществлении индийской космической программы. В Бангалоре функционирует Центр по созданию спутников. В Тривандруме – центр космической науки и технологии, который занимается эксплуатацией космодрома в Тумбе, откуда запускают метеорологические ракеты. На острове Шрихарикота, к северу от Ченнаи/Мадраса, сооружен космодром для запуска более мощных ракет, в том числе для выведения на орбиту искусственных спутников Земли. Крупнейший город Южной Индии – Ченнаи/Мадрас – административный центр штата Тамилнад. Это четвертый по величине город, один из главных портов и промышленных узлов страны.

Наряду с Южной Индией в авангарде промышленного (и в целом экономического развития) находятся два прибрежных штата западной Индии – Гуджарат и Махараштра. Особо стоит отметить старопромышленный регион Индии – Западную Бенгалию.

Химическая промышленность представлена во многих регионах страны. Крупнейшие предприятия расположены в Койяли (шт. Гуджарат), в Мумбаи/Бомбее (шт. Махараштра), в Матхуре (шт. Уттар-Прадеш), Ченнаи/Мадрасе (шт. Тамилнад), Халдии (близ Калькутты, шт. Западная Бенгалия). Расположение основных нефтеперерабатывающих заводов близ морских портов объясняется тем, что они ориентированы на использование преимущественно импортной нефти. Легкая промышленность – традиционная отрасль экономики Индии. Особенно выделяются хлопчатобумажная и джутовая отрасли. По выпуску хлопчатобумажных тканей Индия является одной из ведущих стран мира, а по производству изделий из джута (технических, упаковочных, мебельных тканей, ковров) занимает 1-е место. Крупнейшими центрами хлопчатобумажной промышленности являются Мумбаи/Бомбей и Ахмадабад (шт. Гуджарат), джутовой – Калькутта. Текстильные фабрики имеются во всех крупных городах страны. В экспорте Индии изделия текстильной и швейной промышленности составляют 25%. Пищевая промышленность производит товары и для внутреннего потребления, и на экспорт. Наиболее широкую известность в мире получил индийский чай. Его производство сконцентрировано в Калькутте и на юге страны. Мумбаи/Бомбей традиционно считается центром индийской кинопромышленности. До недавнего времени он лидировал по числу производимых кинофильмов – прежде всего на языке хинди, но в последние годы его роль резко снизилась в условиях роста производства на южноиндийских киностудиях.

* * *

Рассмотрение опыта экономической реформы в Индии позволяет сделать определенные выводы о возможностях использования индийского опыта в России.

Разумеется, существуют громадные различия между социально-экономическими и отраслевыми структурами обеих стран, создающими специфические проблемы их развития. Поэтому речь идет лишь об институциональных подходах к общим для обеих стран проблемам и путям их решения. Что же из индийского опыта может быть использовано в России?

Концепция «развития» как альтернатива концепции «стабилизации», выходящая за рамки понятия «экономического роста» и предполагающая структурную модернизацию социально-экономического строя страны.

Развитие государственного сектора экономики

- для создания и развития тех необходимых отраслей, которые не может или не желает брать на себя частный сектор, а также в качестве противовеса частным монополиям;
- для противодействия установлению господства частных монополий;
- для обеспечения необходимых поступлений в бюджет.

Развитие частного сектора экономики не путем приватизации государственных предприятий (не создающей новых мощностей), а путем поддержки создания новых мощностей в частном секторе.

Использование государственного регулирования экономики для подчинения стихии рыночных сил задачам структурной модернизации.

Использование государственного планирования, адаптированного к рыночной экономике.

- как необходимого института разработки и реализации стратегии модернизации и социально-экономического развития;
- как ориентира для всех мер социально-экономической политики и направленности участия государства в экономике;
- как инструмента концентрации усилий научного и экспертного сообщества на решении задач модернизации и социально-экономического развития;
- как формы привлечения общественности к участию в реализации целей плана.

Создание на федеральном уровне Плановой комиссии (комитета) как органа ученых и экспертов

- ответственного за разработку плана и контроль за его реализацией;
- привлекающего для этого широкое научное и экспертное сообщество;
- координирующего социально-экономические планы и программы отраслевых министерств и субъектов Федерации.

Построение бюджетной стратегии модернизации и развития

- ставящей во главу угла не «макроэкономическую стабилизацию» путем ликвидации бюджетного дефицита и вывода «излишних денег» из экономики, а обеспечение государственных капиталовложений, необходимых для модернизации и развития (при ограничении дефицита текущего бюджета);

- увязанной с планированием через включение в бюджет ассигнований на осуществление годового плана как части пятилетнего плана;
- ориентированной на развитие, в том числе путем выделения в бюджетных расходах «ассигнований на развитие»;
- использующей построение бюджетных расходов «с нулевой базой» как альтернативы произвольному сокращению бюджетных расходов, метода концентрации бюджетных ассигнований в соответствии с установленными приоритетами и общего повышения эффективности бюджетных ассигнований.

Создание кредитно-финансовой системы, ориентированной на модернизацию и развитие экономики:

- расширение функций центрального банка и превращение его в главный орган реализации принятой государством стратегии модернизации и развития в кредитно-финансовой сфере – путем создания соответствующей

шей системы кредитно-финансовых организаций и регулирования их деятельности;

- включение в эту систему государственных коммерческих банков, государственно-кооперативных организаций кредитования сельского хозяйства и организаций долгосрочного финансирования экономики (банков развития, государственных паевых трастов, страховых компаний и т.п.).

- регулирование банковской деятельности в интересах финансового обеспечения принятой государством стратегии модернизации и развития путем:

- расширения сети банковских отделений и распространения их на сельскую местность;

- использования банков в качестве главного кредитора инвестиционной деятельности государства путем включения в состав предписываемой банкам нормы ликвидности государственных низкодоходных облигаций;

- определения доли приоритетных секторов экономики в общей сумме банковских кредитов.

- установление в качестве главного критерия эффективности функционирования банков не уровня их прибыльности, а степени их обслуживания кредитных потребностей социально-экономического развития.

Рационализация политики привлечения иностранного капитала и ориентация ее на обеспечение стратегии модернизации и развития:

- признание невозможности превратить иностранный капитал в главный источник капиталовложений в стране (таким источником могут быть только внутренние сбережения).

- привлечение иностранного капитала не путем приватизации государственных предприятий, а путем поощрения его к созданию новых предприятий и мощностей;

- стимулирование иностранных инвестиций в капиталоемкие, наукоемкие и технологически сложные отрасли в соответствии с общей стратегией модернизации и развития, при ограничении притока спекулятивного иностранного капитала.

Развитие системы сбыта сельскохозяйственной продукции, обеспечивающей достаточную рентабельность и наращивание ее производства, уменьшение засилья спекулятивных посредников между ее производителями и потребителями

- объявление в начале сельскохозяйственного сезона гарантированного минимума рентабельных закупочных цен на различные виды сельскохозяйственной продукции (определяемых специальным экспертным органом на основании оценок издержек производства), по которым государственные закупочные организации обязуются ее закупать.

- использование государственных запасов сельскохозяйственной продукции в качестве буферного механизма на свободном рынке для стабилизации цен.

- развитие сбытовых и перерабатывающих кооперативов, членами которых будут производители сельскохозяйственной продукции.

Поддержка развития мелкой промышленности:

- поддержка в первую очередь не «малого бизнеса» вообще, а мелкой промышленности и современной сферы услуг.

- оказание такой поддержки не путем «устранения государства» из этой сферы, а путем активной государственной помощи мелким предприятиям и заведениям (содействия их кредитованию и сбыту их продукции, обеспечению их необходимой инфраструктурой, дефицитным сырьем и материалами, развитию их техники и технологии и т.п.)***

* * *

Рис. 8. ВВП на душу по ППС, прогнозы для США и Индии, в тыс. долларов США 2010 г.



В настоящей работе мы рассмотрим один экономический сценарий для Индии. Согласно этому сценарию Индия будет развиваться без резких рывков модернизации, постепенно наращивая свой потенциал, и при этом избегая масштабных кризисов. В данном сценарии относительная производительность труда в Индии удваивается каждые двадцать лет и к 2050

*** Подробнее см. размещенную в электронном журнале «Политическое образование» серию статей об опыте Индии (Олег Маляров. Блог. Политическое образование).

году выходит на уровень современных достаточно благополучных стран Южной Европы типа Словении или Кипра.

Библиография

- Акимов А. В. 2009. Индия. Кто сильнее: слон или кит? *Азия и Африка сегодня* 5: 6–9.
- Акимов А. В. 2010а. Проект «Индийская республика»: история успеха. *Азия и Африка сегодня* 1: 2–8.
- Акимов А. В. 2010б. Индия. Год спустя. *Азия и Африка сегодня* 6: 2–9.
- Ашмянская И. 2007. Индия и глобальный аутсорсинг, или «бангалоризация» мировой экономики. *Азия и Африка сегодня* 1: 6–10.
- Брагина Е. А. 2010. Take-off по-индийски. *Современные проблемы развития. Материалы теоретического семинара в ИМЭМО РАН* / Ред. В. Г. Хорос. М.: ИМЭМО РАН. С. 123–140.
- Володин А. Г. 2008. Индия. *Мировая экономика: прогноз до 2020* / Ред. А. А. Дынкин. М.: Магистр. С. 330–348.
- Галищева, Н. В. 2011. Индия – новый финансовый донор. *Азия и Африка сегодня* 8: 16–22.
- Галищева Н. В. 2012. Чем Индия привлекает иностранных инвесторов. *Азия и Африка сегодня* 1: 29–35.
- Гимпельсон В. Е., Капельюшников Р. И. 2011. (Ред.). Российский работник: образование, профессия, квалификация. М.: Изд. дом Высшей школы экономики.
- Коротаяев А. В., Халтурина Д. А., Кобзева С. В., Зинькина Ю. В. 2011. Ловушка на выходе из ловушки? О некоторых особенностях политико-демографической динамики модернизирующихся систем. *Проекты и риски будущего. Концепции, модели, инструменты, прогнозы* / Ред. А. А. Акаев, А. В. Коротаяев, Г. Г. Малинецкий, С. Ю. Малков, с. 45–88. М.: Красанд/URSS.
- Курбанов С. А. 2012. *Особенности развития экономики современной Индии*. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Москва, Московский Государственный Университет им. М. В. Ломоносова.
- Маляров О.В. 2010. *Независимая Индия: эволюция социально-экономической модели и развитие экономики*. Т.1–2. М.: Восточная литература, 2010.
- Растяйников, В. Г. 2010. *Аграрная Индия: парадоксы экономического роста. Вторая половина XX в. – начало XXI в.* М.: ИВ РАН.
- Ревина, Е. Я. 2009. Прямые иностранные инвестиции в экономике Индии. *Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика* 3: 39–47.
- Рогожин, А. А. 2009. Неповторимое своеобразие Индии. *Мировая экономика и международные отношения* 3: 86–87.
- Хорос В. Г. 2009. Цивилизационные факторы развития в современной Индии. *Мировая экономика и международные отношения* 3: 91–94.
- Bardhan, P. 2010. *Awakening Giants, Feet of Clay: Assessing the Economic Rise of China and India*. Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Dahlman C., Utz A. 2005. *India and Knowledge Economy: Leveraging Strengths and Opportunities*. Washington, DC: World Bank.

- Dossani R. 2008.** *India Arriving: How This Economic Powerhouse is Redefining Global Business*. New York, NY: AMACOM.
- Economic Survey 2010.** *Economic Survey 2009–2010*. New Delhi: Government of India.
- Eleventh Five Year Plan. 2008.** *Eleventh Five Year Plan 2007–2012*. New Delhi: Planning Commission. Government of India.
- Mahajan A., Datt G., Sundharam K. P. M. 2011.** *Indian Economy*. 67th ed. New Delhi: S. Chand & Company.
- Maddison A. 2010.** *World Population, GDP and Per Capita GDP*, A.D. 1–2008. URL: www.ggdc.net/maddison.
- O'Neill J., Poddar T. 2008.** *Ten Things for India to Achieve its 2050 Potential*. New York: Goldman Sachs (Global Economic Paper 169).
- Raychaudhuri A., De P. 2012.** *International Trade in Services in India: Implications for Growth and Inequality in a Globalizing World*. New Delhi – Oxford: Oxford University Press.
- Winters L. A., Yusuf S. 2007.** *Dancing with Giants: China, India, and the Global Economy*. Washington, DC: World Bank.
- WIPO = World Intellectual Property Organization. 2013.** *Statistics on Patents. Patent Grants by Patent Office by Resident and Non-Resident*. URL: http://www.wipo.int/export/sites/www/ipstats/en/statistics/patents/xls/wipo_pat_grant_from_1883_table.xls.
- World Bank 2013.** *World Development Indicators Online*. Washington, DC: World Bank. URL: <http://data.worldbank.org/indicator/>.

Глава 7

Китайская Народная Республика

КРАТКАЯ РЕТРОСПЕКТИВА И СОВРЕМЕННЫЙ ОБРАЗ

Китай – одна из крупнейших стран мира. Она занимает третье место по территории после России и Канады, однако обладает недостаточным количеством пахенных земель, что создает избыточную рабочую силу в деревне (по разным оценкам, до 300 млн человек). Это страна с самой большой численностью населения (1 млрд 370 млн чел. согласно переписи населения 2010 года [http://www.stats.gov.cn/tjgb/rkpcgb/qgrkpcgb/t20110428_402722232.htm]). Китай – страна с древнейшей государственной традицией (по разным данным ее история насчитывает около 40000 лет), родина конфуцианства, культурный донор многих стран Восточной Азии, сохраняющая преемственность политической власти с 1949 года. Китайский этнос очень силен и монолитен. Китайцы за рубежом, как правило, проживают компактно и не теряют связи с родиной, что делает китайскую диаспору в современном мире экономическим агентом, мощной силой получения и передачи информации, налаживания связей.

Значительная часть населения Китая проживает в сельской местности (49%) и является бедным (по мировым стандартам). Китай относит себя к социалистическим странам, при этом не отрицает частную собственность и строит социалистическую рыночную экономику. Трансформационные преобразования, начатые «снизу» в конце 1980-х годов, проводятся весьма осмотрительно при жестком контроле и регулировании со стороны государства. Китайская экономика производит большую часть всех товаров широкого потребления в мире, имея внешнеторговый оборот более 3,6 трлн. долл. США (2011 год).

Вторую половину XX века в Китае можно разбить на два крупных периода: до политики реформ и открытости (1949–1978 гг.) и с начала периода реформ и открытости до настоящего времени.

1949–1978 годы были периодом плановой экономики со свойственными ему особенностями: централизованным распределением ресурсов, господством двух видов собственности: государственной (общественной) и коллективной (кооперативной), подчинением экономического развития

идеологическим целям («перегнать Англию, догнать Америку»). В Китае в данное время были заложены основы тяжелой промышленности, сформирована система «даньвэй»-государственного предприятия, которое обеспечивало жизнь своего работника.

После восстановительного периода 1949–1953 гг., этапа перевода экономики из военного в мирное русло, в Китае приступили к строительству плановой экономики с созданием мощного государственного сектора. Первая пятилетка оказалась достаточно успешной, возможно, успех был связан с «низким» стартом. Доля промышленности в валовом продукте за годы пятилетки возросла с 43,1% до 56,7%. «Большой скачок» 1958–1960 гг., «выбил» экономику Китая из нормальной колеи развития: были осуществлены цели по выплавке рекордного количества стали (4 млн тонн в 1958 г., далее ежедневная выплавка стали, достигала более 100 тыс. тонн), в сельском хозяйстве стали создаваться народные коммуны и т.д. Последствием столь ударной работы стал глубокий экономический спад, огромный перерасход ресурсов, серьезно пострадали сельское хозяйство и легкая промышленность. После «большого скачка» последовал период урегулирования 1961–1965 гг. Следующий период связан с событиями «культурной революции» (1966–1976 годов), в ходе которой экономика испытала два подъема и два спада.

В начале 1970-х годов Китай восстановил дипломатические отношения с Японией, были запущены промышленные проекты, осуществляемые при японской поддержке. Из Европы стали импортироваться удобрения, в 1972 г. во время визита Р. Никсона в КНР подписан договор о закупке технологий.

В 1970-е гг. среднегодовые темпы прироста ВВП были 4%. В среднем по Азии (исключая Ближний и Средний Восток) они были примерно 5%. Темпы прироста подушевого ВВП Китая составили 2,4%. В 1970–1980 гг. доля ВВП Китая в мировом ВВП была в четыре раза меньше, чем в настоящее время. Доля экспорта Китая в мировом экспорте составляла всего 1,6% (см., например: Маглярский 2004: 340, 347, 362).

Реформы перехода к рыночной экономике в Китае начали проводиться на экспериментальной основе. Первые изменения коснулись сельского хозяйства: крестьяне стали по договоренности с местными властями брать в аренду небольшие участки земли, выходя из народных коммун, уплатив сельскохозяйственный налог и продав установленный объем продукции по государственным ценам, остальную часть ее могли реализовывать по «свободным» ценам на рынке. Затем преобразования затронули город. Первоначально при главенствующей роли «плана» внедрялись рыночные механизмы, расширялась хозяйственная свобода, после чего был дан «зеленый свет» рыночным отношениям, правда, не всегда удавалось вовремя пресекать злоупотребления властью в отношении распределения ресурсов

и регулировать нарастающие свободные рыночные отношения и диспропорции, вызываемые ими. Данный процесс закончился событиями на площади Тяньаньмэнь в 1989 г. Эти события заставили руководство Китая поменять вектор развития в сторону отказа от директивного планирования и опоры на экспортный сектор.

После чего был провозглашен курс на строительство социалистической рыночной экономики, что являлось официальным признанием свобод предпринимательской хозяйственной деятельности, в некоторой степени гарантией частной собственности и ясно давало понять неизменность курса, который был взят после смерти Мао. Страна встала на путь догоняющего развития, в качестве одной из основных опор роста была избрана экспорт ориентированная модель, предпринят ряд шагов по вступлению в ВТО, завершена в «первичных контурах» индустриализация. На протяжении 1990-х гг. рост и его наращивание стали основной целью развития при игнорировании нужд основной части населения.

Однако накопленные диспропорции в экономике, разрыв между городом и деревней и исчерпание механизма мультипликации роста за счет мировой торговли заставили Китай искать новые пути интенсивного развития, создавать платежеспособный внутренний спрос, развивать современные технологии.

По данным Всемирного банка в настоящий момент Китай — самая быстрорастущая экономика мира. Так с 2003 по 2007 г. темпы экономического роста стабильно были двузначными, в среднем 10,6% в год. Кроме того, 2 из 10 крупнейших мировых банков расположены в Китае, 61 китайская компания входит в топ 500 Global Fortune, 6 из 10 крупнейших контейнерных портов расположены в Китае (The World Bank and the Development Research Center of the State Council of the People's Republic of China 2012: 24). До 2008 года активным двигателем роста являлась внешняя торговля. В то же время стабильно рос спрос на инвестиционные ресурсы, в связи с чем повышались инвестиционные цены. Однако темпы роста внутреннего спроса на потребительские товары оставались умеренными, наблюдался избыток товаров промышленного производства, образовалось противоречие между высоким спросом на инвестиционные товары и низким спросом на потребительские. С началом мирового финансового кризиса противоречия еще больше обострились. Китайское правительство сначала оперативно прибегло к мерам по сдерживанию инфляции, затем сменило их на стимулирующие, и в дальнейшем было вынуждено постоянно корректировать макроэкономическую ситуацию. В конце 2010 г. появились явления, свидетельствующие о стагфляции, — достаточно продолжительная инфляция, не свойственная для Китая, и нарастающее замедление темпов экономического роста (Табл. 1). Статистические

данные о макроэкономической ситуации в Китае в 2000-е гг. представлены в Табл. 1:

Табл. 1. Основные показатели экономического развития Китая в 2000-е гг.

Показатель	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Объем ВВП (млрд долл. по текущему курсу)	1198,2	2258,1	2714,1	3497,5	4518,6	4985,5	5878,6
Темпы прироста ВВП (%)	8,4	11,3	12,7	14,2	9,6	9,1	10,3
ВВП на душу населения (долл. по текущему курсу)	949	1732	2070	2654	3411	3745	4383
Доля третичного сектора в ВВП (%)	39	40,5	40,9	41,9	41,8	43,4	43
Вклад инвестиций/потребления в темпы прироста ВВП (п.п.)	1,9/5,5	4,4/4,3	5,6/5,1	6,1/5,6	4,6/4,2	8,7/4,1	н/д
Индекс потребительских цен (%)	100,4	101,8	101,5	104,8	105,9	99,3	103,3
Объем экспорта (млрд долл.)	249,2	762,1	969,0	1217,8	1430,7	1201,6	1577,9
Валютные резервы (млрд долл.)	165,6	818,9	1066,3	1528,3	1946,0	2399,2	2847,3
Средний располагаемый доход городских жителей (долл. по текущему курсу)	759	1281	1475	1813	2270	2514	2823
Средний чистый доход сельских жителей (долл. по текущему курсу)	272	397	450	545	685	754	874

Источники: Zhongguo tongji nianjian 2010 (Статистический ежегодник Китая 2010), 2010 nian guominjingji he shehui fazhan tongji gongbao. 28.02.2011 (Статистическая сводка о социально-экономическом развитии страны в 2010 г.), http://stats.gov.cn/tjgb/ndtjgb/qgndtjgb/t2011_02_28_402705692.htm.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ДРАЙВЕРЫ РОСТА

Размеры экономики Китая можно считать одним из мощнейших факторов роста страны. А единый центр власти в Пекине позволяет перераспределять средства через систему бюджетных отношений из наиболее развитых восточных провинций в менее развитые внутренние и западные регионы.

Внебюджетные доходы и расходы Китая составляют по 3% ВВП (для сравнения: расходы на образование составляют около 2,7% ВВП).

Государство через бюджет перераспределяет средства в размере 40% от ВВП.

Табл. 2. Доходы и расходы государственного бюджета, 2005–2010 гг.

Год	Доходы			Расходы		
	Млрд юаней	Темп роста (в %)	По отношению к ВВП	Млрд юаней	Темп роста (в %)	По отношению к ВВП
2005	3164,9	19,9	17,2	3393,0	19,1	18,5
2006	3876,0	22,5	18,0	4042,2	19,1	18,7
2007	5132,1	32,4	19,3	4978,1	23,2	18,7
2008	6133,0	19,5	19,5	6259,2	25,7	19,9
2009	6851,8	11,7	20,1	7629,9	21,9	22,3
2010	8310,1	21,3	20,6	8987,4	17,8	22,3

Источник: Zhongguo tongji nianjian. 2011 (Статистический ежегодник).

Как видно из данных (Табл. 2), в кризис доля средств, проходящих через бюджет, выросла. Этот фактор, таким образом, в ближайшее время сохранит свое влияние.

Экспортная ориентация китайской экономики влечет за собой попадание в т.н. «ловушку среднеразвитости» (*Middle Income Trap*). Для того чтобы достичь половины уровня развитых стран по ВВП на душу населения, Китаю с его экспортно ориентированной экономикой, придется производить 40% от мирового ВВП, а значит и 2/3 всей мировой промышленной продукции (а для достижения полного уровня развитых стран и вовсе 50% от мирового ВВП и 100% промышленной продукции), что представ-

ляется абсолютно нереалистичным (подробнее об этом см. ниже *Главу 15*). Это влечет за собой переориентацию китайской экономики с экспорта на обслуживание внутреннего спроса. Что в свою очередь потребует от правительства Китая увеличения качества жизни населения, а соответственно повлечет за собой затраты на оплату труда, что чревато удорожанием китайской продукции, лишая при этом ее главного преимущества – дешевизны. Таким образом, угрозы для Китая таит как сохранение экспортной ориентации, так и быстрая переориентация на обслуживание внутреннего спроса. А расчеты оптимальной траектории развития, позволяющей попасть как в ту, так и в другую ловушку не представляется возможным без применения методов математического моделирования.

Табл. 3. Внутренний долг КНР, 2005-2010 гг.

Год	Внутренний долг, млрд юаней	% ВВП
2005	3184,8	17,3
2006	3438,0	15,9
2007	5146,7	19,3
2008	5279,9	16,7

Источник: Zhongguo tongji nianjian 2011.

С наступлением кризиса заметно вырос внутренний долг (Табл. 3). Пакет стимулирующих мер, осуществляемых государством, предполагал крупные вложения в инфраструктурные объекты и требовал выпуска долговых облигаций центрального и местных правительств.

Доля валового накопления в ВВП в 2009 г. составила 47,7%, а валовых инвестиций в основной капитал – почти 45%, что выше среднемирового уровня на 20%. Норма сбережений в 1992–2009 гг. была в среднем 40%, что считается высоким даже для стран Юго-Восточной Азии (в среднем 30%). Однако в 2009 г. данный показатель упал до уровня 30%.

Табл. 4. Эффективность инвестиций

Год	ВВП (млрд юаней)	Прирост ВВП (млрд юаней)	Инвестиции в основной капитал (млрд юаней)	Прирост инвестиций (млрд юаней)	Коэффициент эффективности использования инвестиций (юаней прироста ВВП на 1 юань инвестиций в основные фонды)	Коэффициент капиталоёмкости (юаней инвестиций в основной капитал на 1 юань прироста ВВП)
2000	9921,5	953,7	3384,4	331,7	0,28	3,55
2001	10965,5	1044,1	3775,5	391	0,28	3,62
2002	12033,3	1067,8	4363,2	587,8	0,24	4,09
2003	13582,3	1549	5349,1	985,9	0,29	3,45
2004	15987,8	2405,6	6511,8	1162,7	0,37	2,71
2005	18493,7	2505,9	7423,3	911,5	0,34	2,96
2006	21631,4	3137,7	8795,4	1372,1	0,36	2,8
2007	26581	4949,6	10394,9	1599,5	0,48	2,1
2008	31404,5	4823,5	12808,4	2458,5	0,38	2,66
2009	34050,7	2645,2	15667,9	2859,5	0,17	5,92

Источник: рассчитано по Zhongguo tongji nianjian 2010.

Капиталовложения по-прежнему являются основным фактором роста Китая (на них приходится от 50 до 70% прироста ВВП), но эффективность их использования падает, что при неизменной модели роста повлечет общее снижение темпов экономического роста (подробнее об этом см. ниже *Главу 15*).

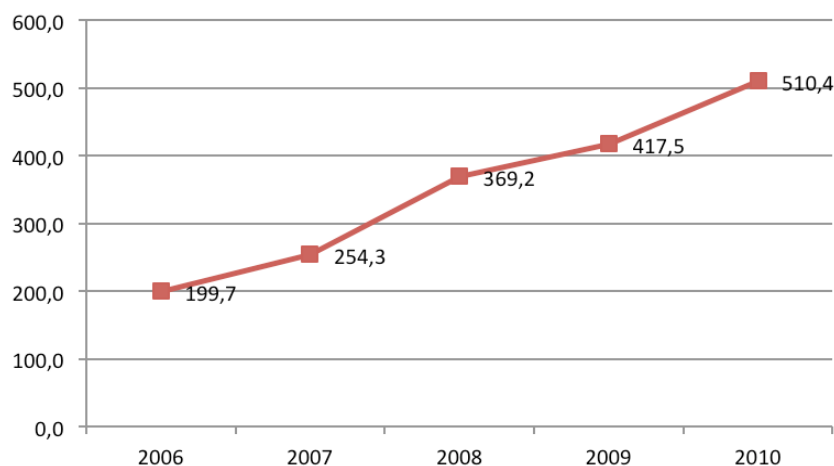
В последнее время Китай неоднократно заявлял о переходе с инвестиционной модели роста на модель, основанную на внутреннем потреблении. Действительно, за годы реформ был значительно повышен жизненный уровень населения и поднята его покупательная способность. Тем не менее, в этой области еще имеется ряд проблем, так как формирование платежеспособного спроса на внутреннем рынке – достаточно непростая задача.

По мнению некоторых экспертов, Китай в середине 2000-х гг. мало внимания уделял развитию внутреннего рынка. Доля внутренней торговли в ВВП колебалась в районе 37% с тенденцией к снижению (Гельбрас 2010:

271). Неравномерной была структура потребления. Доля деревни в потреблении была значительно ниже доли потребления органов власти.

С началом кризиса власти стали стимулировать внутреннее потребление. Однако статистика отражает рост складских запасов, что говорит о недостаточном спросе (Рис. 1):

Рис. 1. Рост складских запасов в розничной торговле в 2006–2010 гг. (млрд юаней)



Источник: Рассчитано по Zhongguo tongji nianjian 2010.

Что касается объема розничной торговли и темпов ее роста, то заметна болезненная реакция на кризис и последующее восстановление (Табл. 5):

Табл. 5. Розничная торговля в 2006–2010 гг.

Год	Объем торговли (продажи, млрд юаней)	% ВВП	Темп роста
2006	22460,5	10,4	
2007	27121	10,2	17,2
2008	37969,6	12,1	28,6
2009	43331,6	12,7	12,4
2010	57514,6	14,3	24,7

Источник: Рассчитано по Zhongguo tongji nianjian 2010.

Защита внутреннего рынка с помощью неконвертируемого юаня и конвертируемого гонконгского доллара. Фактор жесткого и заниженного курса юаня также можно отнести к факторам, способствующим росту китайской экономики и прежде всего его экспорта.

В последнее время все больше говорится о необходимости ревальвировать юань. Очевидно, что китайские власти не пойдут на это, если это будет идти вразрез с национальными интересами. Однако основания для ревальвации есть – Китай обладает всеми предпосылками для того, чтобы сделать юань одной из резервных мировых валют. Китайская валюта укрепляет свои позиции в Юго-Восточной Азии (кредиты местным бизнесменам выдаются именно в юанях под весьма скромные проценты). В долгосрочной перспективе этот тренд может перевесить выгоды от низкого курса.

Однако в настоящий момент отказываться от низкого курса не выгодно. Во втором квартале 2012 года темпы роста китайской экономики сократились до 7,6% (самого низкого показателя начиная с первого квартала 2009 года) и это объясняется сокращением заказов из Европы и от других торговых партнеров, которое сказалось на китайском экспорте^{†††}.

С началом кризиса Китай в программных документах стал уделять большое внимание развитию науки и технологий. В официальном языке стало часто употребляться сочетание «развитие на основе научных знаний», много говорится о модернизации производств, энергосбережении, развитии собственного инновационного потенциала.

Табл. 6. Общая характеристика развития науки и НИОКР в КНР в 2006–2010 гг.

Наименование	2006	2007	2008	2009	2010
Затраты на науку и НИОКР					
Затраты на НИОКР (млрд юаней)	300,3	371,0	461,6	580,2	706,3
Базовые исследования	15,6	17,5	22,1	27,0	32,4
Прикладные исследования	48,9	49,3	57,5	73,1	89,4
Экспериментальное развитие	235,8	304,3	382,0	480,1	584,4
Правительственные фонды	74,2	91,4	108,9	135,8	169,6
Собственные фонды	207,4	261,1	331,2	416,3	506,3
По отношению к	1,39	1,40	1,47	1,70	1,76

^{†††} http://russian.news.cn/economic/2012-08/03/c_131757722.htm.

Наименование	2006	2007	2008	2009	2010
ВВП (%)					
Отдача от науки и НИОКР					
Научные работы (тыс. шт.)	1060	1140	1190	1360	1411
Виды публикаций	42918	43063	45296	49080	45563
Число основных достижений в науке и технике (шт.)	33644	34170	35971	38688	42108
Число национальных наград за изобретения	56	51	55	55	46
Число поданных патентов	573178	693917	828328	976686	1222286
Изобретения	210490	245161	289838	314573	391177
Число подтвержденных патентов	268002	351782	411982	581992	814825
Изобретения	57786	67948	93706	128489	135110
Экспорт импорт высокотехнологичной продукции и рынок технологий					
Валовая стоимость экспорта и импорта высокотехнологичной продукции (млрд юаней)	529	635	757	687	905
Экспорт	282	348	416	377	492
Импорт	247	287	342	310	413
Стоимость сделок на рынке высоких технологий	182	223	267	304	391

Источник: Zhongguo tongji nianjian 2011.

В Табл. 6 отражены затраты на науку и НИОКР. Основное внимание уделяется экспериментальным исследованиям, что в будущем может дать серьезный толчок развитию.

Взрывной рост числа изобретений, а также поданных патентных заявок и полученных патентов, особенно в последние годы, может служить подтверждением успешности политики государства (подробнее об этом см. ниже *Главу 16*).

Кроме того, бурно растет рынок технологий: в Китае созданы тысячи площадок, занимающихся торговлей инновациями.

Бесспорно, фактор технологического развития будет иметь все большее значение для экономики КНР в ближайшем будущем.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ

Демография

Китай ждет серьезный вызов в связи с ростом доли пожилого населения (подробнее об этом см. ниже *Главу 12*). Одним из важных факторов успеха китайских реформ и быстрого экономического роста в результате их проведения стала демографическая политика, направленная на сокращение рождаемости в стране. Ее несомненный успех имеет оборотную сторону – старение населения. По данным Всемирного Банка эта доля достигнет 25% к 2050 г. Все это потребует серьезных мер социального обеспечения. Однако пенсионной системой в Китае на данный момент охвачены далеко не все категории граждан.

Табл. 7. Население Китая, 1982–2010 гг.

Год	Население (млрд чел.)	По возрастам			Число иждивенцев на 100 лиц трудоспособных возрастов (age dependency ratio)	Дети (%)	Пожилые (%)
		0-14	15-64	65 и выше			
		Доля	Доля	Доля			
1982	1,02	33,6	61,5	4,9	62,6	54,6	8,0
1987	1,09	28,7	65,9	5,4	51,8	43,5	8,3
1990	1,14	27,7	66,7	5,6	49,8	41,5	8,3
1995	1,21	26,6	67,2	6,2	48,8	39,6	9,2
1996	1,22	26,4	67,2	6,4	48,8	39,3	9,5
1997	1,24	26,0	67,5	6,5	48,1	38,5	9,7
1998	1,25	25,7	67,6	6,7	47,9	38,0	9,9
1999	1,26	25,4	67,7	6,9	47,7	37,5	10,2
2000	1,27	22,9	70,1	7,0	42,6	32,6	9,9
2001	1,28	22,5	70,4	7,1	42,0	32,0	10,1
2002	1,28	22,4	70,3	7,3	42,2	31,9	10,4

Год	Населе- ние (млрд чел.)	По возрастам			Число иж- девенцев на 100 лиц трудоспо- собных возрастов (age de- pendency ratio)	Дети (%)	Пожилые (%)
		0-14	15-64	65 и выше			
		Доля	Доля	Доля			
2003	1,29	22,1	70,4	7,5	42,0	31,4	10,7
2004	1,30	21,5	70,9	7,6	41,0	30,3	10,7
2005	1,31	20,3	72,0	7,7	38,8	28,1	10,7
2006	1,31	19,8	72,3	7,9	38,3	27,3	11,0
2007	1,32	19,4	72,5	8,1	37,9	26,8	11,1
2008	1,33	19,0	72,7	8,3	37,4	26,0	11,3
2009	1,33	18,5	73,0	8,5	36,9	25,3	11,6
2010	1,34	16,6	74,5	8,9	34,2	22,3	11,9

Источник: Zhongguo tongji nianjian. 2011.

В ближайшее время КНР столкнется с необходимостью отмены данной политики (одна семья – один ребенок) иначе в перспективе нагрузка на работающих граждан и бюджет в связи с выплатой пенсий стареющему населению будет непосильной (подробнее об этом см. ниже *Главу 12*). Кроме того, если раньше подавляющее большинство населения проживало в сельской местности и могло рассчитывать на доходы от натурального хозяйства, то теперь большая часть китайцев уже живут в городах.

Очевидно, что Китай может потерять свое конкурентное преимущество как страна, обладающая достаточно квалифицированной, но дешевой рабочей силой. Удержать позиции «мастерской мира» при стареющем населении, которое будет нуждаться в социальном обеспечении, что будет отрывать средства от экономического развития, будет затруднительно. Китай станет похожим на современную Японию по своим достижениям и проблемам, но с гораздо более низким уровнем ВВП на душу населения.

С другой стороны, есть и положительные аспекты увеличения доли пожилого населения. Это может послужить своего рода драйвером интенсивного роста китайской экономики: данный фактор будет способствовать возможному бесконфликтному росту производительности труда в условиях снижения безработицы. А это в свою очередь способно придать импульс решению еще одной важной задачи – обеспечение демографического перехода (что особенно актуально в условиях перенаселенной китайской деревни).

Экология

Экологическая ситуация также является проблемой для Китая ввиду колоссальной численности населения, особенно сельского, и ресурсоемкого характера экономического роста. Китай испытывает недостаток пресной воды и пашенных земель, является крупнейшим потребителем энергии в мире и вторым по общему объему выброса вредных газов после США. По данным доклада Всемирного Банка деградация окружающей среды и истощение ресурсов стоило Китаю около 10% ВВП; при этом на загрязнение воздуха пришлось 6,5%, воды – 2,1% и еще 1,1% приходится на деградацию почвы.

Наиболее чревата кризисом ситуация с разрушением природной среды в перенаселенной сельской местности, поскольку экологический кризис в этом случае перерастает в социальный. Что касается загрязнения вод и воздуха, то аналогичная ситуация возникала в Японии, Германии и США на стадиях интенсивного промышленного роста. Для решения этих проблем имеются технологические решения, но они требуют больших экономических затрат и проведения государственной политики по внедрению экологически безопасных технологий.

По прогнозам Всемирного Банка Китаю стоит развивать «зеленые технологии», которые не только улучшая экологическую ситуацию, но и окажут стимулирующий эффект на развитие новых технологий. Китай уже сегодня является крупнейшим производителем солнечных батарей в мире.

Промышленная структура

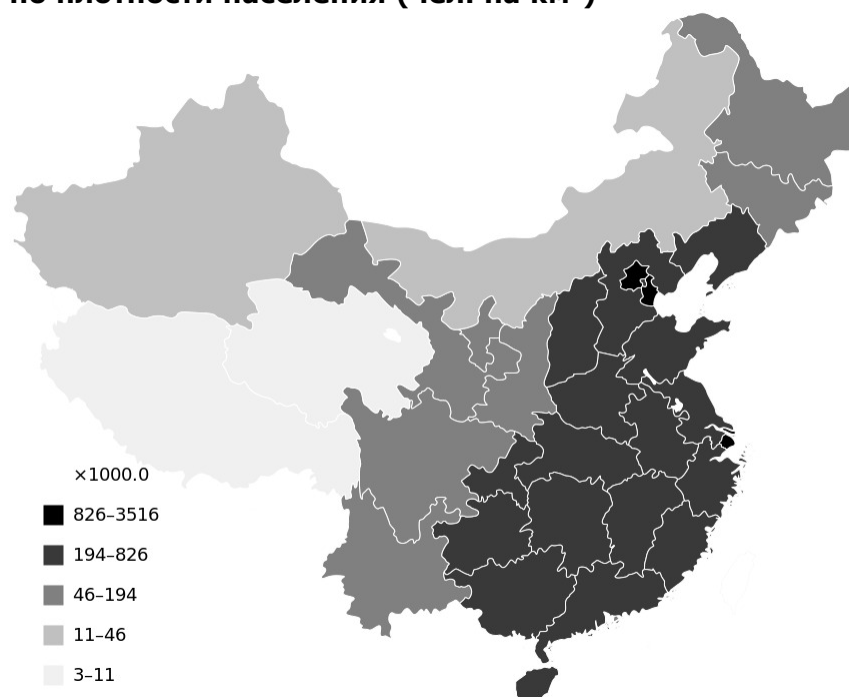
Китаю также необходимо коренным образом менять структуру своего производственного сектора. Большое количество неэффективных и грязных малых предприятий по добыче и переработке полезных ископаемых снижают конкурентоспособность и делают Китай уязвимым на международных переговорах по цене. В целом по стране на средних и мелких предприятиях металлургии производительность труда более чем вдвое ниже, чем на крупных, а себестоимость продукции во столько же раз выше. При этом власти проводят политику модернизации, закрывая устаревшие производства: в 2010 году в провинции Хэбэй закрылось 57 металлургических предприятий^{†††}. Однако здесь приходится балансировать с проблемой занятости и влияния местных элит. Так в городе Ухань провинции Хэбэй металлургические заводы вносят вклад до 70% РВП и дают работу 10% жителей^{§§§}.

^{†††} http://www.rusmet.ru/news.php?act=show_news_item&id=54482.

^{§§§} www.chinaisa.org.cn, <http://www.chinaisa.org.cn/news.php?id=2171498>.

РЕГИОНЫ СТРАНЫ

Распределение регионов КНР по плотности населения (чел. на км²)



Регионы - абсолютные лидеры

Исторически выделяют три района: Восточный, Центральный и Западный. В Восточный район входят провинции Ляонин, Хэбэй, Шаньдун, Цзянсу, Чжэцзян, Фуцзянь, Гуандун, Хайнань, а также города центрального подчинения – Пекин, Тяньцзинь и Шанхай; Центральный район включает провинции Хэйлунцзян, Цилинь, Шаньси, Хэнань, Хубэй, Хунань, Аньхой, Цзянси; к Западному району относятся автономные районы Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский, Гуанси-Чжуанский, Нинся-Хуэйский, Тибет, провинции Цинхай, Ганьсу, Шэньси, Сычуань, Гуйчжоу, Юньнань и город центрального подчинения – Чунцин. Иногда также отдельно рассматривают Северо-Восточный район, к которому относят провинции Ляонин, Хэйлунцзян и Цилинь.

Восток традиционно был более развитым благодаря географическому положению и исторически сложившимся условиям. Запад менее развит,

так как находится в глубине материка и в течение длительного времени его развитию не уделялось должного внимания. Центральный район по уровню развития находится между двумя регионами. Несмотря на то, что провинции в составе районов не равнозначны по уровню развития, такое деление является привычным и оптимальным для проведения статистических расчетов и регионального анализа.

В начале реформ пристальное внимание было сосредоточено на сельском хозяйстве и реформировании госпредприятий, преобразования в данных областях были сначала развернуты на Западе и в Центре (в провинциях Сычуань и Аньхой), что дало им толчок к развитию. Дальнейшие меры по преобразованию госпредприятий, регулированию цен, налогов, финансов, развитию специальных экономических зон прежде всего затронули Восточный район. Неравномерное развитие и изначально разный старт районов еще больше увеличили разрыв в уровне развития за годы реформ. В настоящее время правительство проводит политику освоения и развития Западного и Центрального районов для сокращения регионального разрыва.

В последние несколько лет темпы роста Валового регионального продукта (ВРП) Восточного района в среднем опережают Центральный район на менее чем один процентный пункт, Западный район – на более чем один процентный пункт. В 2000-2009 гг. почти 60% суммарного ВРП регионов составлял ВРП Восточного района, более 20% приходилось на Центральный район, менее 20% – на Западный район. В течение этих пяти лет соотношение не поменялось. На Восточный район по-прежнему приходится больше половины всего производства страны, в то время как на самый большой по площади Западный район приходится меньше одной пятой ВВП страны.

Восточный регион является бесменным лидером, локомотивом экономического развития еще со времен образования Китайской империи.

Регионами-лидерами, входящим в состав наиболее развитых регионов, можно назвать некоторые анклав в Восточном районе страны. К ним можно отнести районы низовья рек Янцзы (Шанхай и его окрестности) и Чжуцзян, Гонконг, как отдельный анклав со специфическими чертами и уникальной ситуацией.

В регионах низовий рек стимулируется развитие производства товаров на экспорт, в том числе легкой промышленности, сборочные производства, различные виды химической продукции, станкостроительная, машиностроительная промышленность. Можно сказать, что в этих регионах представлены все виды отраслей промышленности.

Среди передовых регионов (которые находятся на втором месте-уровне после регионов –лидеров) можно назвать достаточно динамично развивающиеся провинции восточного региона – провинцию Шаньдун (в

ней представлены многие отрасли, кроме того она выходит к морю, что дает преимущества в торговле, имеет значительное население), Северо-Восточный регион (пров. Хэйлунцзян (Манчжурия), Цилинь, Ляонин – где сосредоточены предприятия старой промышленной базы Китая, строившиеся еще японцами, Россией и в дальнейшем при помощи СССР), провинцию Хэбэй с центром в Пекине и Тяньцзине, город центрального подчинения на Западе – Чунцин, где развиты отрасли тяжелой промышленности.

Однако и в Северо-Восточном, и в Восточном регионах существуют и свои трудности, сказывающиеся на замедлении темпов роста. Так, Северо-Восток, по большей части утратил свою важность, так как на начальном этапе социалистической индустриализации там преимущественно развивались отрасли тяжелой промышленности, которые было удобно сосредоточить там, в связи с близостью к Советскому Союзу и наличию промышленной базы, оставшейся после оккупации Японией. В настоящее время осуществляют программу возрождения старой промышленной базы Северо-Востока и программу сотрудничества с Дальним Востоком и Сибирью до 2018 г.

Что касается Восточного региона в целом, то он лидировал на протяжении всей современной экономической истории КНР, так как располагает и географическими и природными и демографическими и институциональными ресурсами, пригодными к более быстрому развитию, нежели другие регионы. Только в связи с кризисом 2009-2010 гг. стало наблюдаться некоторое замедление темпов прироста из-за падения внешнего спроса, а также по причине целенаправленной политики перемещения иностранных инвестиций в Центр и на Запад.

Аграрные (традиционные) населенные регионы

К районам с сугубо традиционным аграрным укладом в Китае можно отнести места проживания национальных меньшинств в горах и на мало-пригодных для освоения территориях.

В целом по различным подсчетам, для той площади пашенных земель, которой располагает Китай, достаточно 50-60 млн человек, занятых в сельском хозяйстве, обрабатывающих ее (на сегодняшний день таковых 300 млн чел.).

Что касается миграции, то подавляющая часть населения мигрирует в пределах своей провинции, из деревень в города – около 50% мигрантов (их численность, по некоторым оценкам, достигает 300 млн человек), около четверти населения передвигаются в пределах своего региона, и еще около четверти населения перемещаются между регионами. Основные потоки перемещения между регионами идут в направлении с запада и из

центра на восток. Отдельные потоки перемещаются между развитыми регионами и городами, это городское население, как правило, специалисты крупных компаний или служащие госучреждений.

По нашим расчетам резерв избыточной рабочей силы в сельском хозяйстве исчерпается к концу 2020-х гг.

Малозаселенные регионы

В Китае эти районы находятся на западе и в центре страны, заселены национальными меньшинствами. Правительство осуществляет программы по освоению и развитию центрального и западного регионов, а также проводит политику по поддержке национальных меньшинств в разных сферах деятельности.

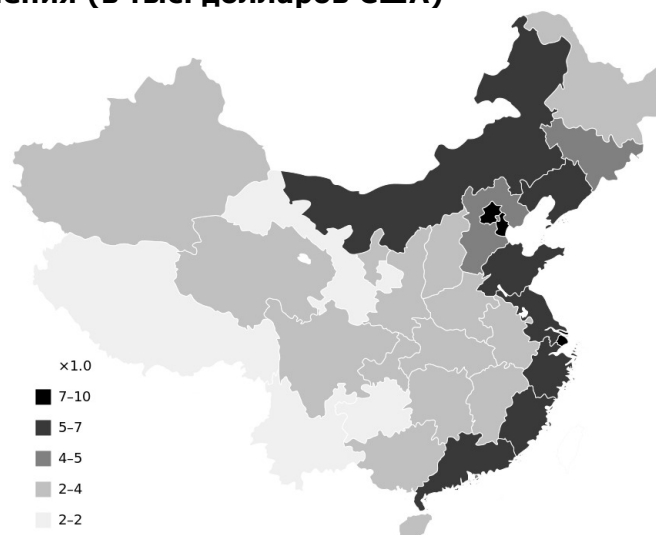
Табл. 8. Данные об экономическом функционировании в 2009 г. по районам

Показатель	По стране	Восток	Центр	Запад	Северо-Восток
Площадь (млн кв.км)	9,6	0,9	1,1	6,8	0,8
(%)	100	9,5	10,7	71,5	8,2
Население (млн человек)	1334,7	484,4	356,0	367,0	108,8
(%)	100	36,8	27,0	27,9	8,3
Занятые в городах(млн человек)	311,3	109,6	445,9	47,6	21,8
(%)	100	49,0	19,9	21,3	9,7
ВВП (млрд юаней)	34050,7	19667,4	7057,8	6697,4	3107,8
(%)	100	53,8	19,3	18,3	8,5
ВВП на душу населения (юаней)	25575	40800	19862	18286	28566
Инвестиции в основной капитал (млрд юаней)	22459,9	9554,8	4985,2	4968,6	2373,3
(%)	100	43,7	22,8	22,7	10,8
Внешнеторговый оборот (млрддолл.)	2207,5	1947,1	77,9	91,7	90,9
(%)	100	88,2	3,5	4,2	4,1

Показатель	По стране	Восток	Центр	Запад	Северо-Восток
Объем розничных продаж потребительских товаров (млрд юаней)	13267,8	7105,9	2641,0	2303,9	1217,2
(%)	100	53,6	19,9	17,4	9,7
Располагаемый доход на человека в городе (юаней)	17175	20953	14367	14213	14324
Располагаемый доход на человека в деревне (юаней)	5153	7156	4793	3816	5457

Прим.: данные в стоимостном выражении – в текущих ценах. Сумма некоторых абсолютных показателей по районам не соответствует показателю по стране. *Источник:* Zhongguo tongji (Статистический ежегодник) 2010.

Распределение регионов КНР по ВРП на душу населения (в тыс. долларов США)



Экономический прогноз для Китая

Рис. 2. ВВП на душу по ППС, прогнозы для США и Китая, в тыс. долларов США 2010 г.



Исходя из проведенного анализа состояния КНР, экономический прогноз, по сути, имеет три сценария:

1. Верхний сценарий предполагает, что Китай сохраняет высокие темпы роста, удерживает позиции «фабрики мира», а в 2020–2030-е годы создает собственную высокотехнологическую отрасль и цепочки сбыта продукции, что делает его независимым от финансов и технологий США и Европы. Сценарий соответствует траектории «экономического чуда», сопоставимого с траекторией Японии и Южной Кореи. Подчеркнем, что развитие КНР по этому сценарию тоже сопряжено со своими очень серь-

езными рисками, которые подробно рассмотрены в *Части IV* данной коллективной монографии.

2. Средний (но по-своему достаточно оптимистический сценарий) предполагает замедление темпов роста Китая, связанное со снижением спроса в странах Центра, ростом цен на ресурсы и утраты конкурентного преимущества «дешевой рабочей силы» по сравнению с другими развивающимися странами. Вместе с тем, если это удастся компенсировать ростом внутреннего спроса, данный сценарий может вполне оказаться сценарием «мягкой посадки».

3. Сценарий «жесткой посадки» подробно рассматривается в *Части IV* данной коллективной монографии.

Библиография

- Бельчук А. 2005. Вновь об оценке реформ в Китае. *Мировая экономика и международные отношения* 4: 86–93.
- Бергер Я. М. 2006. Итоги 10-й пятилетки и становление новой модели экономического роста в КНР. *Проблемы Дальнего Востока* 3: 14–29, 4: 81–95.
- Бергер Я. М. 2009. *Экономическая стратегия Китая*. М.: Форум.
- Ван Пэй. 2010. *Экспортный сектор в модели экономического развития КНР*: автореф. дис. ... канд. экон. наук. М.
- Гельбрас В. Г. 2003. Китай: «У пчелы спина полосатая, но тигром ее не назовешь». *Вопросы экономики* 3: 61–75.
- Гельбрас В. Г. 2010. *Экономика Китайской Народной Республики. Важнейшие этапы развития, 1949–2008. Важнейшие отрасли*. М.: Квадрига.
- Дынкин А. А. 2011. (Ред.). *Стратегический глобальный прогноз 2030. Расширенный вариант*. М.: Магистр.
- Жданова Н. А. 2008. *Стратегия расширения геополитического влияния КНР на рубеже XX–XXI веков*: автореф. дис. ... канд. ист. наук.
- Жуджунь Дин, Ковалев М. М., Новик В. В. 2008. *Феномен экономического развития Китая*. Минск: Изд. центр БГУ.
- Кульпин-Губайдуллин Э. С. 2010. Китайский вызов: пределы роста. *История и современность* 2: 140–143.
- Луконин С. А., Михеев В. В. 2010. Китай и глобальный кризис. *Тихоокеанская Азия: экономические и политические последствия глобального финансового кризиса* / ред. В. Б. Амиров, Е. А. Канаев, В. В. Михеев, с. 6–19. М.: ИМЭМО РАН.
- Маглярский Б. 2004. (Ред.). *Мировая экономика*. М.
- Мельянцева В. А. 2007. Экономический рост Китая и Индии: динамика, пропорции и последствия. *Мировая экономика и международные отношения* 9: 18–25.
- Михеев В. 2005. (Ред.). *Китай: угрозы, риски, вызовы развитию*. М.: Московский центр Карнеги.

- Михеев В. В. 2008.** Китай. Мировая экономика: прогноз до 2020. *Мировая экономика: Прогноз до 2020 года* / Ред. А. А. Дынкин. М.: Магистр. С. 303–329.
- Попов В. 2002.** *Три капельки воды. Заметки не Китаиста о Китае.* М.: Дело.
- Потапов М. А. 2007.** Китай и Япония: партнеры и конкуренты в Восточной Азии. *Проблемы Дальнего Востока* 6: 86–92.
- Потапов М. А. 2010.** Влияние мирового экономического кризиса на внешнеэкономические связи КНР. *Тихоокеанская Азия: экономические и политические последствия глобального финансового кризиса* / Ред. В. Б. Амиров, Е. А. Канаев, В. В. Михеев. М.: ИМЭМО РАН. С. 20–27.
- Селищев А. С., Селищев Н. А. 2004.** *Китайская экономика в XXI веке.* СПб.: Питер.
- Ушаков И. В. 2010.** Социально-экономические аспекты природопользования в КНР. Автореферат диссертации на соискание уч. степени к.э.н. М.
- Ху Аньган. 2005.** Чем объясняются высокие темпы развития китайской экономики? *Проблемы Дальнего Востока* 1: 34–42.
- Хуан Я. 2010.** *Капитализм по-китайски. Государство и бизнес.* М.: Альпина Паблишерз.
- Цуйпин Чжу, Гаанхуа Уон. 2012.** Китай: растущее социальное неравенство и движение к сбалансированной экономике. *Мир перемен* 3: 112–127.
- ADB (Asian Development Bank). 2012.** *Key Indicators for Asia and the Pacific 2012.* URL: <http://www.adb.org/publications/key-indicators-asia-and-pacific-2012>
- Banister J., Bloom D.E., Rosenberg L. 2010.** *Population Aging and Economic Growth in China.* Cambridge, MA: Harvard University.
- Boeing P., Sandner P. 2011.** *The Innovative Performance of China's National Innovation System.* Frankfurt am Main: Frankfurt School of Finance & Management.
- China Statistical Year Book 2010.** *China Statistical Year Book.* Beijing: China Statistical Press.
- Fu Xiaolan, Yundan Gong. 2011.** Indigenous and Foreign Innovation Efforts and Drivers of Technological Upgrading: Evidence from China. *World Development* 39(7): 1213–1225.
- Golley J., Tyers R. 2012.** *China's Gender Imbalance and Its Economic Performance.* Perth: University of Western Australia.
- Poston D. L., Conde E., DeSalvo B. 2011.** China's unbalanced sex ratio at birth, millions of excess bachelors and societal implications. *Vulnerable Children and Youth Studies* 6/4: 314–320.
- Tang Mingfeng, Hussler C. 2011.** Betting on indigenous innovation or relying on FDI: The Chinese strategy for catching-up. *Technology in Society* 33: 23–35.
- The World Bank and the Development Research Center of the State Council of the People's Republic of China. 2012.** *China 2030. Building a Modern, Harmonious, and Creative High-Income Society.* Washington, DC: International Bank for Reconstruction and Development.

Глава 8

Южно-Африканская Республика

ОСНОВНЫЕ ФАКТЫ О СТРАНЕ

ЮАР – наиболее экономически развитое государство Африки, на него приходится примерно 22% ВВП континента. Страна обладает всеми известными природными ресурсами, является одним из крупнейших мировых производителей металлов платиновой группы, золота, хрома, ванадия и угля. Обладает многокультурным разнообразием, по Конституции в стране официальными признаются 11 языков.

История: что представляла собой страна во второй половине XX века?

С приходом к власти в 1948 г. Национальной партии в стране начали проводиться меры, ограничивающие права черного населения. Официальной стала политика расовой сегрегации, получившей название апартеид. В 60-70-х гг. завершается, по основным параметрам, индустриализация, в ЮАР формируется развитый «европейский» сектор экономики, вместе с тем сохраняются обширные очаги отсталости (внутренний колониализм). В конце 70-х-80-е гг. активизируется борьба против режима апартеида, в отношении ЮАР вводятся экономические санкции. После демонтажа апартеида в 1994 г. и перехода к нерасовой демократии страна освободилась от сдерживающих развитие дискриминационных законов и международных санкций, вышла на африканские рынки, однако многие социальные проблемы остаются нерешенными. С 1994 г. неизменно у власти находится наиболее активно боровшаяся против апартеида организация – Африканский национальный конгресс (АНК).

Что представляет собой страна в 2013 г.?

Население ЮАР – 50,5 млн чел. (24-е место в мире), ВВП - \$408 млрд. (27-е место), ВВП на душу населения – \$8 тыс. (69-е место) (World Bank 2013b). Как наиболее крупная экономика Африки входит в группы БРИКС и G-20. После мирового финансового-экономического кризиса

(который повлиял на ЮАР, главным образом, через сокращение объемов экспорта), темпы прироста ВВП вернулись на уровень 3%. В современном мире ЮАР является одной из основных стран, производящих и перерабатывающих минеральное сырье.

Политический режим, в целом, стабилен. В конце года пройдет Национальная конференция АНК, на которой будет выбрано новое руководство партии (соответственно, и страны в будущем), в связи с чем наблюдается некоторое обострение внутривнутриполитической борьбы. В то же время, популярность правящей партии падает из-за нерешенных социальных проблем и коррупции.

Динамика макроэкономических показателей

Рис. 1. Динамика темпов прироста ВВП и ВВП на душу населения, 1989-2011 гг.



Рассчитано по: World Bank 2013b.

При правительстве АНК ЮАР удалось добиться определенных успехов. Экономика в целом, которая в последнее десятилетие апартеида прибавляла менее 1%, а в отдельные годы и сокращалась, перед кризисом 2009 г. вышла на уровень роста в 5% ежегодно. Мировой кризис привел к первой с 1994 г. рецессии, однако масштаб падения оказался небольшим (1,6% ВВП). Благодаря успешной финансовой политике правительства и Ре-

зервного Банка, а также устойчивому банковскому сектору, экономика ЮАР пострадала в кризис не так сильно, как многие другие.

С 2002 г. темп прироста подушного ВВП стал превышать темп прироста населения (в 90-е гг. – 2-2,5%, сейчас – чуть более 1%) (World Bank 2013b).

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Перспективы

- Высокие цены на ресурсы. Территория страны исключительно богата полезными ископаемыми. Оценочная доля содержащихся в ее недрах общемировых запасов металлов платиновой группы достигает 95%, золота – 13%, марганца – 22%, хромовых руд – 37%, ванадия – 26%, циркония – 25%, титана – 17%, угля – 7%, гафния – 42%, рутила – 20%, никеля – 5% (Yager 2012).

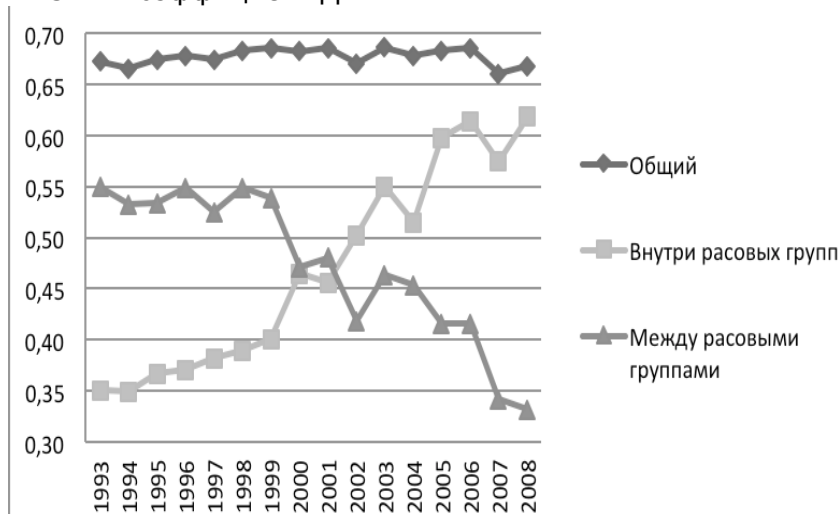
Ожидается, что в долгосрочной перспективе цены на ресурсы будут высокими, тем не менее, экономика будет зависеть от их колебаний. Кроме того, ЮАР испытывает нехватку нефти и газа и вынуждена их импортировать, хотя и ведется разведка месторождений на шельфе и обнаружены небольшие запасы.

- Инфраструктура и выгодное географическое положение. ЮАР располагает развитой финансовой системой и законодательной базой экономики, хорошей инфраструктурой путей сообщения, связи и энергетики. Играет особую роль в экономике континента, является одним из крупнейших зарубежных инвесторов в африканских странах. Нередко рассматривается в качестве плацдарма для проникновения на африканские рынки.

Развитие и модернизация инфраструктуры является одним из приоритетных направлений администрации нынешнего президента Дж. Зумы. Хорошая инфраструктура еще долго будет позволять ЮАР пользоваться всеми преимуществами выгодного экономико-географического положения (Manuel 2012).

Проблемы

Двойственность экономической структуры. В результате действовавшей достаточно продолжительное время системы апартеида в ЮАР можно наблюдать как сложную и хорошо развитую экономику, так и слабо-развитую неформальную. Причем продолжают наблюдаться сильные различия между этими двумя экономическими структурами по расовым признакам, но чем дальше, тем больше проявляется и классовый характер этих различий (см. Рис. 2).

Рис. 2. Коэффициент Джини

Рассчитано по: Manuel 2010.

Правительством АНК была принята Программа расширения участия черного большинства в экономике ЮАР (*Black Economic Empowerment*), которая стремилась исправить социальный и расовый дисбаланс и создать новые рабочие места. Однако программа не оправдала ожиданий и мало что сделала для благосостояния основной массы населения, хотя и способствовала росту рядов черного среднего класса. Преодоление бедности и неравенства является залогом решения социальных проблем, охвативших ЮАР. Правительству необходимо разработать более эффективную программу перераспределения ресурсов среди населения, сосредоточиться на развитии не столько капиталоемких, сколько трудоемких производств.

- **Безработица.** Уровень безработицы неприемлемо высок (около 25% от работоспособного населения). В особенности это касается африканских женщин, сельского населения и молодых людей. За последние несколько лет наблюдался рост непостоянных и внештатных рабочих мест, а также рабочих мест с низкой заработной платой. Данная тенденция способствовала росту рядов работников, живущих за чертой бедности.

Для снижения остроты проблемы правительству требуется не только направлять усилия на поддержку высоких темпов экономического роста, но и расширить способность экономики к сбалансированному росту, чтобы он поглощал больше рабочей силы (поддержка трудоемких отраслей промышленности посредством политики государственного вмешательства, повышения профессиональной квалификации кадров, программ со-

крашения занятости среди молодежи и стратегии развития сельских районов).

- **Коррупция.** Согласно индексу Transparency international за 2011 г. ЮАР находится на 64-м месте в мире по уровню коррупции. Хотя этот показатель и лучше, чем в других странах БРИКС, уровень коррупции в стране является высоким, что создает определенные проблемы при ведении бизнеса, а также в исполнении государственных программ, направленных на решение социальных проблем. Правительству стоило бы уделить большее внимание проведению антикоррупционной реформы (Transparency International 2011).

- **Высокий уровень преступности.** В основном, присутствует в бедных районах и напрямую связан с решением проблемы бедности. В то же время, по сравнению с 90-и гг., в настоящее время наблюдается спад преступной активности. Так, уровень убийств на 100 тыс. человек сократился вдвое (с 65-70 в середине 90-х гг. до 34 в 2010 г.), но остается очень высоким (см. Рис. 3):

Рис. 3. Уровень убийств (на 100 тыс. чел.)



Рассчитано по: Manuel 2010.

Помимо программ по преодолению бедности и безработицы, на снижение уровня преступности могли бы повлиять проведение строгих мер в отношении оборота нелегального оружия, а также реформа полиции с целью устранения коррупции в ней и, возможно, ужесточение уголовного законодательства.

РЕГИОНЫ СТРАНЫ

Регионы – абсолютные лидеры

Провинция Хаутенг (Gauteng). Являясь самой маленькой по территории из девяти провинций, производит около трети ВВП страны. В Хаутенге самый высокий в ЮАР показатель ВВП на душу населения. Здесь же расположены административная столица страны (Претория), а также крупнейший деловой центр (Йоханнесбург).

В конце XIX в. на территории региона обнаруживаются огромные запасы золота, благодаря чему происходит бурный рост его экономики. Постепенно в первой половине XX в. города Хаутенга становятся центром экономической жизни страны: здесь сосредоточиваются финансы, важнейшие промышленные производства. В настоящее время главными секторами экономики провинции являются финансы, логистика и связь, обрабатывающая промышленность (сталелитейная, химическая, производство электрооборудования, компонентов автомобилей и др.) (GCIS 2011; SAInfo 2012).

Передовые регионы

Провинции Западный Кейп (Western Cape) и Квазулу-Натал (KwaZulu-Natal). По вкладу в ВВП страны занимают примерно одинаковое положение (14–15% и 16–17% соответственно). Передовая позиция Западного Кейпа обусловлена исторически, вплоть до первой половины 20 в. провинция являлась экономическим центром страны. Но и в настоящее время, за счет лидерства в таких отраслях, как IT-индустрия, ритейл, нефтехимия, регион поддерживает высокие темпы роста. Квазулу-Натал является регионом с самой высокой долей обрабатывающей промышленности в ВВП (22%). С 70-х гг. регион быстро индустриализировался (металлургия, производство автокомпонентов, химическая, целлюлозно-бумажная промышленность), чему способствовали хорошая водообеспеченность и изобилие дешевой рабочей силы. В обоих регионах важную роль играют туризм, коммерческое сельское хозяйство, портовая инфраструктура, текстильная и пищевая промышленность (GCIS 2011; SAInfo 2012).

Регионы, активно развивавшиеся в XX веке, но сейчас замедлившие рост

К этой группе можно отнести провинции Мпумаланга (Mpumalanga) и Свободное Государство (Free State), отчасти Северо-Западную (North West). Традиционно, важную роль в их экономике играют сельское хозяйство и добыча полезных ископаемых (уголь, золото). Быстрая индустриализация пришла на 80-е гг., когда страна, оказавшись из-за санкций в международной изоляции, строила экономику самообеспечения. В первую

очередь, это коснулось энергетики (теплоэлектростанции в Мпумаланге, заводы по производству жидкого топлива из угля) и химической промышленности. Фактически развитие получили «старые» отрасли промышленности, да и с прекращением международных санкций в 90-е гг. государственные инвестиции в эти отрасли прекратились. Регионы обладают потенциалом роста за счет развития отрасли по переработки сельскохозяйственной продукции, туризма, технологического обновления химической промышленности (GCIS 2011; SAInfo 2012).

Аграрные/традиционные населенные регионы

Провинции Лимпопо (Limpopo) и Восточный Кейп (Eastern Cape) являются самыми бедными в ЮАР и наименее урбанизированными (15 и 40%, соответственно). Характеризуются высоким показателем переселенцев в другие регионы (23% родившихся на их территории) (Landau 2011). Из Восточного Кейпа переезжают, главным образом, в Западный Кейп и Квазулу-Натал, а из Лимпопо – в соседние Хаутенг и Мпумалангу. Переток из традиционного уклада в модернизированный будет продолжаться оценочно еще 10–15 лет в Восточном Кейпе и 20–30 лет в Лимпопо. Восточный Кейп уже стал лидером по сборке автомобилей, крупные инвестиции были вложены в создание инфраструктуры двух новых зон промышленного развития (Industrial Development Zones) с налоговыми льготами для инвесторов. Факторами роста Лимпопо могут стать крупные залежи полезных ископаемых (платина, хром и др.), дешевая рабочая сила, развитие коммерческого сельского хозяйства и туризма (GCIS 2011; SAInfo 2012).

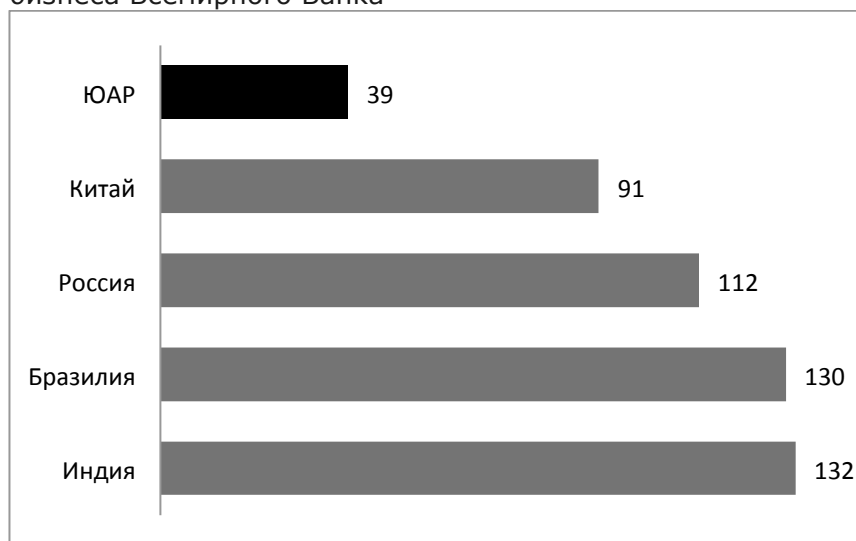
Малозаселенные регионы, богатые полезными ископаемыми

Единственной относительно малозаселенной (2,7 чел/км²) провинцией ЮАР является Северный Кейп (Northern Cape). Горнодобывающая промышленность обеспечивает 30% ВВП провинции. На нее приходится 84% добываемой в стране железной руды, 93% свинца, почти половина цинка, значительная часть алмазов. Северный Кейп является мировым лидером в производстве марганца. Ресурсы, в основном, экспортируются (железная руда, медь), часть добываемых металлов перерабатывается на металлургических заводах страны (цинк, марганец). В последние годы наблюдается значительный рост в объемах добычи (особенно, железной руды и марганца, что во многом связано с импортными потребностями Китая). Инфраструктура по транспортировке добытых ископаемых развита хорошо, все основные месторождения связаны железными дорогами с портами (GAN 2012).

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ОПЫТА ЮАР ДЛЯ РОССИИ

Среди стран БРИКС ЮАР занимает наиболее высокое место в рейтинге экономик Всемирного Банка по благоприятствованию ведению бизнеса^{****} (см. Рис. 4). При этом в индексе кредитования (показатель доступности долгосрочного финансирования) ЮАР, наряду с Малайзией и Великобританией, обладает наиболее высоким рейтингом в мире, а в области защиты инвесторов входит в десятку лучших (World Bank 2013b). Относительно высокие места в подобных рейтингах во многом обеспечиваются развитостью финансовой инфраструктуры, высокими стандартами аудита и бухгалтерского учета, надежной банковской системой (Campbell 2012).

Рис. 4. Позиции стран БРИКС в индексе легкости ведения бизнеса Всемирного Банка



Рассчитано по: Всемирный Банк 2012.

В последние годы ЮАР удалось значительно облегчить процедуру создания новых компаний за счет изменений в коммерческом праве, позволивших сократить стоимость и время, затрачиваемые на открытие бизнеса (см. Табл. 1) (World Bank 2013a):

^{****} Страны ранжируются с 1 до 185 места, первое место – самое высокое. Индекс легкости ведения бизнеса является средним показателем по 10 индикаторам, каждый индикатор имеет равный вес.

Табл. 1. Динамика показателей легкости регистрации предприятий, согласно докладом «Ведение бизнеса» (ВБ) 2004-2013 гг.

	Количество процедур	Время (дни)	Стоимость (% дохода на душу населения)
ВБ-2013	5	19	0,3
ВБ-2012	5	19	0,3
ВБ-2011	6	22	6
ВБ-2010	6	22	5,9
ВБ-2009	6	22	6
ВБ-2008	8	31	7,1
ВБ-2007	9	35	6,9
ВБ-2006	9	35	8,6
ВБ-2005	9	38	9,7
ВБ-2004	9	38	9,4

Составлено по: World Bank 2013a: 17.

В области науки и технических разработок ЮАР может послужить неплохим примером в деле привлечения в отрасль частного бизнеса. Для поощрения частных инвестиций была введена программа налогового стимулирования НИОКР, дающая право на 150% налоговый вычет и ускоренную амортизацию активов, используемых для НИОКР в течение трех лет, в размере 50:30:20 процентов в год, соответственно. К 2008 г. главным источником финансирования НИОКР стал местный бизнес (51,3%), а финансирование государства составило 33,9% (Грищенко и др. 2011).

Правительство ЮАР последовательно и целеустремленно проводит политику по привлечению иностранных инвестиций в экономику страны. В рамках этой политики реализуется ряд программ. Одна из них – программа зон промышленного развития (ЗПР). ЗПР – это специализирован-

ный технопарк, связанный с международным аэропортом или морским портом, на территории которого также находится СТЗ – свободная таможенная зона. Расположенные в ней субъекты предпринимательства освобождены от уплаты налога на добавленную стоимость (НДС) и импортных пошлин на оборудование и активы.

Кроме того, существует программа субсидирования иностранных инвестиций (*Foreign Investment Grant – FIG*). Она разработана специально для международных компаний, инвестирующих в южноафриканские производственные предприятия. Программа предусматривает субсидирование инвесторам транспортировки новых машин и оборудования в Южную Африку.

Успешно действует программа инвестиционного стимулирования аутсорсинга бизнес-процессов. Данная программа предусматривает предоставление субсидий на покрытие расходов на обучение. Они предоставляются иностранным инвесторам, которые создают предприятия, нацеленные на обслуживание иностранных клиентов (Сидоров 2012).

В 1995 г. правительство ЮАР приняло специальную программу развития автомобилестроения (*Motor Industry Development Program – MIDP*), в рамках которой были значительно снижены импортные тарифы на автомобили (до 50% и ниже на отдельные виды продукции); и одновременно предложены меры по увеличению доли вложенного труда местных производителей в производстве автомобилей до 65–70%; увеличены льготы иностранным инвесторам в местное производство автомобилей с помощью ряда инвестиционных инициатив. В результате, автомобилестроение стало одной из ключевых отраслей экономики страны, ее продукция составляет до 10% экспорта (ЮАР 2013).

Интересен опыт ЮАР в преодолении гендерного неравенства. Для России особенно актуален вопрос о расширении прав женщин в политической сфере. Представительство женщин в южноафриканском парламенте увеличилось с 27,8% в 1994 г. до 44% в 2009 г., а в законодательных органах провинций с 25,4% до 42,4% за этот же период. ЮАР является одной из лидирующих стран в мире по количеству женщин на важных руководительских должностях. Одна из причин заключается в существовании квот для женщин в партийных списках правящего Африканского национального конгресса (33%, затем повышена до 50%) (UNDP 2010).

Библиография

- Всемирный Банк. 2012.** *Ведение бизнеса – 2013*. URL: <http://russian.doingbusiness.org/rankings>.
- Грищенко В. С., Синещкова Д. А., Филиппова А. Д., Фитуни Л. Л., Чмелева Е. С. 2011.** Инновационная политика: БРИКС, ЮАР и Россия. *Азия и Африка сегодня* 10, 11.
- Сидоров В. А. 2012.** ЮАР на африканском и мировом инвестиционных рынках. *Азия и Африка сегодня* 2.
- ЮАР. 2013.** *Южно-Африканская Республика: Справочник*. М.: Институт Африки РАН.
- Campbell D. 2012.** South African businesses face fewer constraints than BRIC counterparts. *Grand Thornton South Africa*, 27.08.12. URL: <http://www.gt.co.za/news/2012/08/south-african-businesses-face-fewer-constraints-than-bric-counterparts/>
- GAN. 2012.** *Northern Cape Business 2012/13 Edition*. Cape Town: Global Africa Network.
- GCIS. 2011.** *South Africa Yearbook 2011/2012*. The Government Communication and Information System.
- Landau L. B. et al. 2011.** *Governing Migration & Urbanisation in South African Municipalities: Developing Approaches*. Pretoria: South African Local Government Association. P. 22-23.
- Manuel T. et al. 2010.** *South Africa Development Indicators 2010*. Pretoria: National Planning Commission.
- Manuel T. et al. 2012.** *National Development Plan 2030. Our Future – make it work*. Pretoria: National Planning Commission.
- SaInfo. 2012.** The nine provinces of South Africa. *SouthAfrica.info*. URL: <http://www.southafrica.info/about/geography/provinces.htm>.
- Transparency International. 2011.** *Corruption Perceptions Index 2011*. URL: <http://cpi.transparency.org/cpi2011/>.
- UNDP. 2010.** *Millennium Development Goals Country Report 2010. South Africa*. New York, NY: United Nations Development Program.
- World Bank. 2013a.** Economy profile: South Africa. *Doing Business 2013*. Washington, DC: The World Bank.
- World Bank. 2013b.** *World Development Indicators*. Washington, DC: The World Bank.
- Yager T. R. 2012.** The Mineral Industry of South Africa. *U.S. Geological Survey 2010 Minerals Yearbook*. Washington, DC: U.S. Geological Survey.