



ISSN 2077-3153

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал

В номере

Признаки величия и критерия гениальности -
VII

Кластер как механизм взаимодействия между
малыми и крупными предприятиями

Особенности национальной модели управления
инвестициями в Казахстане

Новые тенденции в деятельности ТНК в
условиях глобализации

8/2014

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 8 (54) / 2014

Учредитель и издатель
Издательство «Инфинити»

Главный редактор
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет
Р.Р.Ахмадеев
И.В.Савельев
И.С.Гинзбург
А.Ю.Сафронов
И.Ю.Хайретдинов
К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей.
Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
450000, Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.naupers.ru
E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»
© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)
Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия
ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.
Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>Ш.Р. Сайфуллаев.</i> Признаки величия и критерия гениальности - VII	6
<i>Нгуен Куанг Тхыонг, До Тхи Тхань Ван, Дмитрий Олегович Нуждин.</i> О подходе моделирования функциональной устойчивости и безопасности технико-экономической системы	28
<i>З.Г.Золоев, М.М. Макоев.</i> Кластер как механизм взаимодействия между малыми и крупными предприятиями	32
<i>А.И. Коровинский, Е.Е. Коба.</i> Противоречия международных и российских стандартов по признанию и оценке арендованных основных средств	34
<i>П.В. Коба.</i> Роль внутреннего и внешнего аудита в деятельности предприятий	36
<i>Е.С. Келеева.</i> Экономическая сущность производительности труда как показателя эффективности производства	38
<i>А.Д. Монгуш.</i> Финансовая экологическая отчетность хозяйствующих субъектов	40
<i>О.О. Морозов.</i> Слияния и поглощения как способ системного анализа адаптации фирм, функционирующих в рыночной среде	42
<i>Я.А. Архипова, Н.В. Кучерак, Ю.В. Уткина.</i> Типологический анализ социально-экономических процессов на основе кластерной модели минимальных типологических единиц	46
<i>Е.Д. Орынбасарова.</i> Особенности национальной модели управления инвестициями в Казахстане	48
<i>А.В. Ларионов, Е.А.Гальченко, Н.А. Сальников, Е.Н.Чиркова.</i> Новые тенденции в деятельности ТНК в условиях глобализации	59

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
В.С. Алисултанов. К вопросу о понятии судебной системы Российской Федерации в контексте взаимодействия судов общей юрисдикции и арбитражных судов	65
П.И. Коннова. Противодействие коррупции в органах власти: историко-правовой аспект	68
Е.С. Амелькина, М.С. Уварова. Механизмы защиты информации: определение, обзор и классификация	72
О.Ю. Сальникова. Принцип государственного языка судопроизводства в арбитражном суде: некоторые проблемы законодательного артикулирования	74
Г.С. Холоимов. Уголовно-правовая характеристика финансирования экстремистской деятельности	76
ФИЛОСОФИЯ	
А.И. Головня. Концептуализация идей о политике обеспечения безопасности: предметно-историографический контекст	78
СОЦИОЛОГИЯ	
Н.А. Карюкина. Ценностные ориентации руководителей в системе управления социальной ответственностью бизнеса: степень изученности проблемы	87
К.Д. Гончаренко. Трудовая миграция населения	90
С.А. Семенов. Волонтерство как способ самоактуализации личности	92
ФИЛОЛОГИЯ	
А. Хосейни, М.Р. Негматов. Проблематика перевода сложноподчиненных предложений на примере условно-уступительных отношений в русском и персидском языках	94
Е.А. Полякова, В.Г. Перцева. Особенности перевода имен собственных в трилогии Дж. Р. Р. Толкина The Lord of the Rings	99
Е.Н. Коктоякова, М.В. Дубинина, В.Р. Удалова. Применение информационных коммуникационных технологий на начальном этапе обучения хакасскому языку	101
Е.Н. Коктоякова, М.В. Дубинина, В.Р. Удалова. Социокультурный компонент содержания обучения хакасскому языку в начальной школе	103

ПЕДАГОГИКА	
Г.М. Хайсарова. Гендерно-ориентированная социальная работа с лицами, подвергшимися домашнему насилию	105
Г.М. Хайсарова. Роль гендерных мифологем в организации общественной жизни	107
ПОЛИТОЛОГИЯ	
М.С. Махтиева. Препятствуют ли исторические ценности российского народа дальнейшей демократизации страны	109
ХИМИЯ И БИОЛОГИЯ	
В.В. Логинов. Ущерб водным биологическим ресурсам от изъятия воды парком водозаборов Горьковского и Чебоксарского водохранилищ	111
В.А. Сидорская. Определение чувствительности новых тестерных линий Drosophila melanogaster к токсическому эффекту мутагенов	113
Е.Ф. Малафеева. Орнитофауна центральных улиц города Арзамаса Нижегородской области	115
ЭКОЛОГИЯ	
В.И. Чиркова, Н.М. Сема. Воздействие водных ресурсов на жизнедеятельность человека	118
В.И. Чиркова, Н.М. Сема. Экологические проблемы биосферы	120
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
А.В. Соболев. Технологический обзор современной организации Поисково-спасательного обеспечения полетов авиации	122
ФИЗИКА	
В.П. Долженко. Новые законы в современной астрономии	125

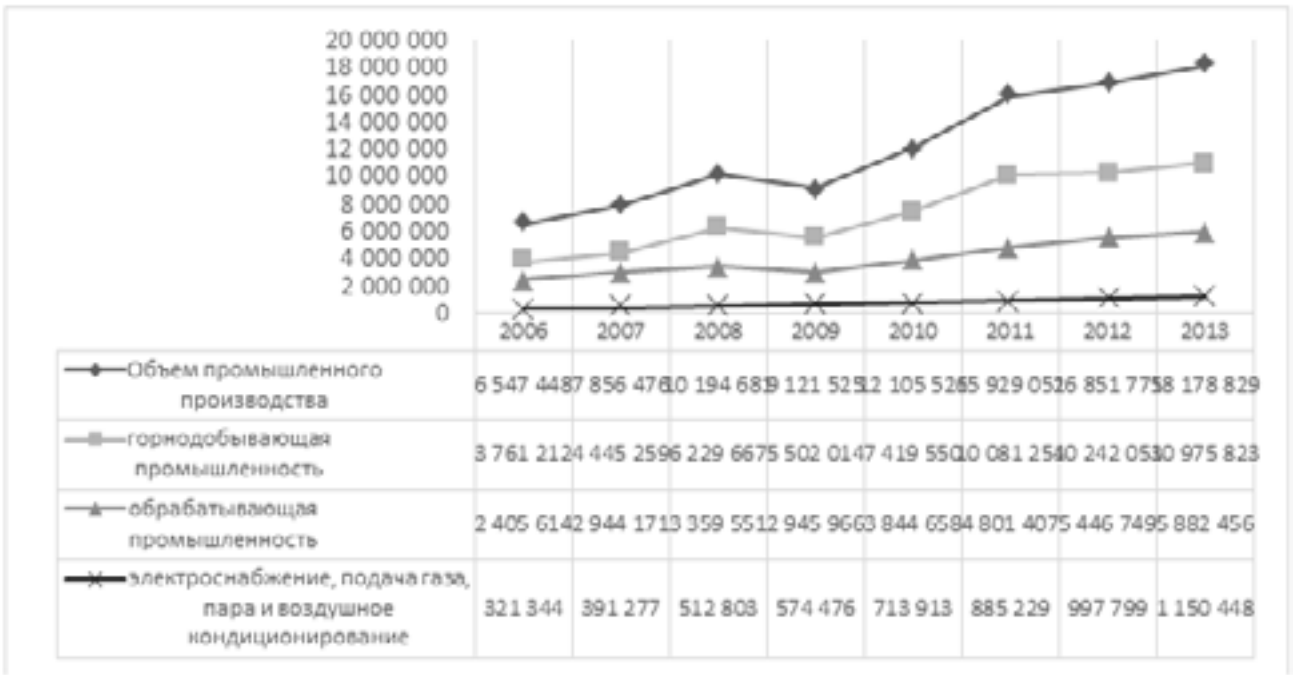


Рисунок 5 – Динамика и структура промышленного производства Казахстана за 2006-2013гг., в млрд. тенге

время для Казахстана, было насыщено различными событиями. Кризисные явления начала девяностых, распад производственных и экономических связей, неподготовленность субъектов экономики и всей системы в целом к реалиям рыночных отношений должны были надолго ограничить развитие национальной экономики, стать деструктивным фактором на пути к созданию конкурентоспособной и стабильной экономической системы. Но принятие ряда трудных решений, активная политика государства и высокая инициативность отечественного предпринимательства позволили в относительно короткие сроки остановить

негативные явления и далее заложить основу для стабилизации национальной экономической системы. Масштабные процессы модернизации, восстановления и реанимации предприятий в конце 90-х – начале 2000-х годов и государственная поддержка в реализации качественных преобразований в экономике привели к тому, что сейчас Республика Казахстан – это один из лидирующих стран постсоветского пространства, строящий свое лидерство, как на традиционных секторах экономики, так и на активной поддержке отраслей постиндустриальной экономики. ■

**НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТНК
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Александр Витальевич ЛАРИОНОВ

ассистент кафедры международных экономических организаций и европейской интеграции (МЭО и ЕИ) НИУ ВШЭ

Евгений Александрович ГАЛЬЧЕНКО

ассистент кафедры МЭО и ЕИ НИУ ВШЭ

Николай Александрович САЛЬНИКОВ

Екатерина Николаевна ЧИРКОВА

Аннотация. ТНК являются одними из основных субъектов в мировой торговле. Предпосылками их возникновения стали процессы интернационализации производства, усиление производственной кооперации, а также увеличения концентрации капитала и его вывоз на территорию других стран в условиях ускоренного развития факторов производства. Данные процессы значительно ускорились под действием усиления глобализации мировой экономики. Международные процессы свидетельствуют, что деятельность ТНК непосредственно влияет не только на экономическое развитие стран, где расположены их дочерние структуры, но и на отдельные сферы мировой экономики. В рамках данной работы определяются направления изменения характера деятельности ТНК в условиях глобализации мировой экономики и степени их влияния на экономику стран.

Ключевые слова: транснациональные корпорации, интернационализация капитала, прямые иностранные инвестиции, инвестиционный климат.

Позиции ТНК в мировой экономике

В современных условиях ТНК способствуют формированию нового инвестиционного режима, который в свою очередь влияет на степень устойчивого развития стран, изменению и развитию передовых технологий на глобальном уровне, тем самым сглаживая технологические отставания между странами. В ходе последнего финансового кризиса некоторыми российскими экономистами была выделена новая парадигма - “инвестиции- развитие - прибыли”, способствующая росту устойчивости мировой экономики. Это сложнейшая задача, которая выходит за рамки утилитарных целей ТНК по извлечения максимальной прибыли. Деятельность ТНК неминуемо ведет к созданию глобальной производственной и сбытовой сети, которая в ближайшей перспективе может стать стержнем развития международной экономики.

В отечественных и зарубежных исследованиях, которые посвящены ТНК, основное внимание сосредоточено на вопросах изучения теоретического фундамента их развития без учета операционной деятельности корпораций, а также трудностей с которыми им приходится сталкиваться в процессе функционирования. При этом характер деятельности ТНК, направления изменения их профиля в условиях глобализации, а также факторы влияния на эти процессы изучены и представлены в литературе явно недостаточно. В связи с этим изучение ТНК как глобального субъекта и связанных с этим процессов является актуальным в современных условиях.

Характерным явлением, которое присуще деятельности современных ТНК, является быстрое развитие инвестиционных связей, которые сопровождаются активной диффузией с инновационными технологиями. Более того, ТНК выступают современной институциональной формой интернационализации производства, а также основными экспортерами прямых иностранных инвестиций.

Так, к началу 21-го века объем инвестиций ТНК в мировой экономике оценивался в размере свыше 3 трлн. долларов. В 2001-2005 годах, на 100 крупнейших ТНК, занимающих лишь 0,16% от их общего числа, приходилось 12% зарубежных активов, 10% объемов продаж, а также 15% численности работающих за рубежом.¹

В настоящее время, по данным ЮНКТАД, насчитывается около 63 тыс. ТНК, на которые приходится приблизительно 800 тыс. дочерних структур за рубежом (в 90-х насчитывалось 40 тыс. ТНК с 250 тыс. дочерних структур). Больше всего ТНК зарегистрировано на территории Германии (более 7 тыс.), а дочерних ТНК - в Китае(45 тыс.). Дальше идут Япония, Швеция, Швейцария, США и Великобритания. На

1 Покровская В.В. Интернационализация производства и критерии деятельности в рамках современных транснациональных компаний//Экономика 21 века. 2007. №1.

долю этих стран приходится более половины всех ТНК в мире. Правда, по показателю капитализации ТНК преимущественно сосредоточены на территории США, а затем идут Великобритания, Япония и т.д.

Среди ТНК наибольшую роль играют 500 ТНК высшего эшелона, состав которых значительно изменяется в связи с увеличением конкуренции на мировых рынках. Примером головокружительно-го роста является британская компания «Vodafone», которая за последние 10-15 лет проделала путь от новичка на рынке до компании с 270 млн. абонентов в 60 странах.

Увеличение числа многонациональных компаний по своей сути является новым этапом в эволюционных процессах развития их деятельности, которая заключается в появлении централизованных структур, адаптированных к особенностям локальных рынков.¹

Понятие «ТНК» в мировой экономике базируется прежде всего на формулировке международных организаций. Так, в положениях ЮНКТАД - первоначально под ТНК понимались фирмы, состоящие из родительских компаний и их зарубежных филиалов, при условии, что родительские компании обеспечивают контроль за деятельностью своих филиалов, доля которых в акционерном капитале составляет на уровне не менее 10%.

В дальнейшем ЮНКТАД выделил новые критерии для отнесения компании к категории ТНК, что послужило основой уточненной формулировки. В частности, ТНК считается компания, имеющая подразделения в двух или более странах, способная проводить согласованную политику через один или несколько центров принятия решений. При этом материнская компания должна иметь возможность контролировать активы других экономических единиц в государствах их базирования, помимо страны

ее расположения, как правило, путем участия в капитале. С помощью прямых инвестиций за рубежом могут быть построены новые предприятия, филиалы, что делает компанию транснациональной.

Нижняя граница такого участия в капитале составляет не менее 10%, что считается достаточным условием для установления контроля над активами дочерних структур. Благодаря этому подходу, число ТНК в мировой экономике увеличилось на порядок. Необходимо отметить, что если данные критерии не подвергнутся пересмотру, то число ТНК к 2020 году, как считают эксперты, достигнет 150 тыс. В то же время число ТНК первого эшелона изменится незначительно, возможно в сторону увеличения.

Распределение ТНК по производственной специализации и страновой принадлежности

Особую роль в последние годы на мировой рынке стали играть филиалы ТНК, на которые по данным ЮНКТАД, приходится 33% мировой торговли и 10% мирового ВВП. Более того, ТНК начинают играть все более существенную роль в развитии НИОКР. На них приходится около 80% всех патентов и 80 % всего финансирования НИОКР.

Согласно данным табл.1 самая большая группа ТНК сосредоточена в банковско-финансовом секторе. В нее входят в основном корпорации США и Китая, именуемые как транснациональные банки (ТНБ), которые в настоящее время выделились в отдельную группу ТНК.

Вторая наиболее многочисленная группа ТНК присутствует в сфере добычи и переработки нефти и газа, где лидирующие позиции также принадлежат ТНК США и Китая. В эту группу входят и российские ТНК в лице Газпрома, Роснефти, Сбербанка и т.д.

Третья группа ТНК сосредоточена в сфере фармацевтического производства и биотехнологии. В ней представлены корпорации из Франции и Швейцарии. Данная группа включает в себя 22

Таблица 1 - Распределение крупнейших ТНК по производственной специализации и странам в 2012 году

Сфера деятельности	Количество ТНК	Страны-учредители	Сфера деятельности	Количество	Страны
Добыча нефти и газа	43	США, Китай, Россия и т.д.	Высоко технологическое производство	16	США, Япония, Тайвань и т.д.
Банковско-финансовая	71	США, Китай, Австралия и т.д.	Производство автомобилей, запчастей	17	Япония, Германия, США и т.д.
Производство пищевой продукции	9	Швейцария, США, Великобритания и т.д.	Фармацевтическое производство и биотехнологии	22	Швейцария, Франция и т.д.
Программное обеспечение, компьютерные услуги	13	США, Германия, Индия. Япония и т.д.	Сфера розничной торговли	17	США, Испания, Мексика и т.д.
Всего				208	

Примечание: составлено авторами по данным Financial Times Global 500

1 Покровская В.В. Интернационализация производства и критерии деятельности в рамках современных транснациональных компаний//Экономика 21 века. 2007. №1.

транснациональные корпорации.

близительно на одном уровне.

Россия в списке 500 ТНК представлена 10 корпорациям, чья деятельность сосредоточена в области добычи и переработки нефти и газа. По данному показателю Россия находится на одном уровне с Бразилией. Учитывая, что размер min и max значений рыночной стоимости ТНК находится приблизительно на одном уровне, это может указывать в определенной степени на равнозначные показатели и одинаковую модель развития экономик двух стран как развивающихся. Одной из возможностей увеличения влияния России на международной арене является увеличение количества ТНК за счет реализации программы создания государственных корпораций.

Сейчас необходимо провести анализ для подтверждения данных факторов. Проведение данного анализа поможет выявить отрасли ТНК, которые являются наиболее привлекательными и устойчивыми под действием экономических кризисов. Для достижения поставленной цели будет проведен анализ ТНК «топ 500». Рассмотренная динамика числа ТНК в разрезе отраслей их присутствия в период 2007-2012 года отражена в таблице 3. В ее основу были положены международный рейтинг «Топ 500».

В таблице 3 выделено 8 ключевых сфер деятельности ТНК за последние 6 лет. Как показывают данные наиболее устойчивой в условиях мировых экономических кризисов я неизменным на уровне 43-46 ТНК. Этот факт можно объяснить устойчивым спросом на мировом рынке энергетического сырья, который остается на одном и том же уровне, обеспечивая потребности стран-импортеров в ресурсном обеспечении производственной и социальной сфер их экономики.

Больше всего пострадала банковско-финансовая сфера деятельности, где численность ТНК к 2009 г. сократилось с 83 до 56. И не смотря на то, что с 2010 они вновь стали увеличиваться, докризисный показатель к 2012 не был достигнут. Это подтверждает факт финансово-экономического профиля к потрясениям к экономическим потрясениям.

В такой же ситуации оказались ТНК, занятые в

Международная практика и исследования, указывают на то, что тенденции «отраслевого деления ТНК» находятся под действием сдвигов в организации системы мировой экономики. Эмпирически можно сделать предположение о том, что ТНК, связанные с реальным сектором, будут более устойчивыми под действием влияния различных кризисов. Изменение в структуре ТНК реального сектора возможно проследить только в долгосрочном периоде.

Изменение особенностей деятельности ТНК в условиях глобализации требует рассмотрения их национальностранового фактора. В связи с этим, оценка страновой принадлежности современных ТНК представляется особенно актуальной в свете теории Даннинга о перетекании капитала через национальные границы. Этот показатель определяется количеством материнских компаний, которые находятся в той или иной стране. Материнские компании являются «сердцем» ТНК, благодаря чему страны, где они располагаются могут влиять на деятельность всей ТНК в целом. Более того, согласно теории Даннинга, количество и качество таких ТНК свидетельствует о «перетекании избыточных инвестиций внутри страны», что в определенной мере отражает экономический уровень развития стран.

Для построения табл. 2 были выбраны с целью характеристики различных перспективных международных регионов с точки зрения «перетекания капитала за пределы национальных границ». Наибольшее количество крупнейших корпораций сосредоточено в США - 174. Второй по численности ТНК является Япония(38). Приблизительно одинаковое количество транснациональных корпораций находится на территории Франции и Китая, что говорит о примерно одинаковом уровне достаточности внутреннего капитала, а значит приблизительно об одном масштабе развития экономик этих стран с точки зрения этого показателя. Интересным фактом является то, что в странах, где сосредоточено большое число ТНК, они обладают наибольшей рыночной стоимостью. Примером может быть компания Apple, материнская структура которой находится на территории США. Минимальные показатели рыночной стоимости ТНК находятся при-

Таблица 2 - Страновая принадлежность современных ТНК в 2012 году

Страны-обладатели материнских ТНК	Число ТНК	Мах рыночная стоимость, млрд. долл.	Min рыночная стоимость, млрд. долл.
США	174	559,0	18,0
Китай	34	279,0	18,3
Франция	24	120,4	18,3
Япония	38	149,6	18,2.
Россия	10	145,8	23,4
Бразилия	12	170,8.	26,8
Великобритания	38	222,4	18,1
Германия	19	92,0	18,7
Швейцария	15	207,4	19,0
Индия	12	48,2	19,5

Примечание: составлено авторами по данным Financial Times Global 500

Таблица 3 - Число ТНК в составе сфер производственной специализации за 2007-2012 гг.

Сферы деятельности	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Добыча нефти и газа	43	43	44	45	46	43
Банковско-финансовая	83	71	56	69	75	71
Производство пищевой продукции	7	9	11	9	9	9
Программное обеспечение, компьютерные услуги	11	10	12	12	12	13
Производство высокотехнологической продукции	21	18	18	21	19	16
Производство автомобилей, запчастей	10	10	8	11	15	17
Фармацевтика и биотехнологии	22	23	25	20	20	22
Сфера розничной торговли	16	12	19	19	15	17
Всего ТНК	213	196	193	206	211	208

Примечание: составлено авторами по данным Financial Times Global 500

производственно- технологической сфере продукции. Численность таких ТНК сократилась с 21 (2007) до 16 к 2012. Такой эффект вполне вписывается не только в мировые тенденции, но и в макроэкономическую теорию, которая утверждает, что в период кризисов компании сворачивают НИОКР с целью «выживания» в условиях кризиса.

Наибольшую волатильность имеют ТНК, сосредоточенные в области предоставления программных продуктов и компьютерных услуг, а также фармацевтики и биотехнологий, свидетельствуя об устойчивости спроса и конъюнктуры мировых рынков на продукцию этих сфер.

Значительно повысился статус ТНК, занятых в производстве автомобилей и запчастей. За 5 лет их число увеличилось с 10 до 17, что является предпосылкой дальнейшего увеличения спроса на продукцию данной производственной специализации в прогнозируемых оценках. Исходя из этого можно выделить два основных фактора определяющих дальнейшую деятельность ТНК в мировой экономике. В частности это:

Увеличение емкости внутреннего рынка, уровня внутреннего спроса в тех странах, в рамках которых ТНК осуществляет свою деятельность;

Снижение производственных издержек по выпускаемой продукции ТНК.

Так, объем спроса и потребления нефти и газа в среднесрочном периоде всегда будет оставаться достаточно высоким. Более того, согласно исследованиям РАН РФ, углеводороды останутся основным видом топлива до 2050 года. Издержки в рамках производственной сферы деятельности также находятся приблизительно на одном уровне, в то время как ТНК в пищевой промышленности не могут значительно повлиять на снижение своих издержек, также как и на спрос на пищевую продукции (ограничены потребности людей при потреблении пищевой продукции).

Ситуация для ТНК в банковско-финансовой сфере несколько другая. При наступлении кризиса, предприятия не могут брать и возвращать кредиты,

также как и физические лица, т.к. резко меняется ситуация с кредитами, операциями. То есть на спрос на банковско-финансовые продукты резко сокращается под действием экономической ситуации. Факт того, что больше всего ТНК сократилось в этой сфере за последние 5 лет является своеобразным индикатором сохраняющейся «посткризисной ситуации» в мировой экономике.

Более того, можно выделить также фактор, связанный с политической и экономической устойчивостью стран, где располагаются материнские компании. Высокий уровень рисков, которые вытекают из этих факторов приводит к потере конкурентного преимущества при создании ТНК, а также при привлечении дочерних компаний на территорию стран.

Помимо названных имеет место и влияющие на изменение характера деятельности ТНК, в том числе заставляющие их менять географию странового размещения их дочерних компаний.

Особенный интерес представляют особенности развития ТНК на различных географических условиях. Так, ТНК в развивающихся странах были вынуждены действовать в условиях жесткой внутренней конкуренции на внутреннем рынке. Так, к примеру, операторы сотовой связи в Бразилии предлагают услуги сотовой связи на таком низком уровне, который невозможен в других странах. ТНК из развивающихся стран вынуждены использовать стратегию максимизации прибыли, а не выручки, как это часто принято в развитых странах. Многие западные эксперты отмечают, что ТНК в развивающихся странах развиваются в 10 раз быстрее, чем ТНК развитых стран. К примеру, только за 2000-2006 год их инвестиции выросли более чем на 150%.

Американские ТНК наоборот характеризуются рыночными ориентированной финансовой системой, высоким уровнем развития рынка капитала, разнообразным набором различных финансовых структур и инструментов.¹ В американских транснациональных корпорациях решающую роль играют **акционеры**, а не топ менеджеры. Топ менеджеры 1 Г.П. Черников, Черникова Д.А. Очень крупные транснациональные корпорации и современный мир.М:Экономика,2008.

являются проводниками воли акционеров. Здесь возникает борьба интересов. Менеджеры заинтересованы в увеличении размеров корпорации, в том числе за счет уменьшения дивидендов. Именно поэтому нахождение оптимальной точки во взаимодействии акционеров и менеджеров является одной из основных задач американских ТНК.

Особенности японских ТНК формировались под действием исторической спецификой. Основным фактором изучения особенностей ТНК этой страны заключается в группизме. Так, авторы исследования «Японский феномен» пишут: «Ничто, пожалуй, не отличает так сильно японскую экономику от других рыночных хозяйств, как группирование, пронизывающее всю систему деловых отношений».¹

Национальной культуре присуща особенность, что любая социальная группа более важна, чем интересы отдельно взятого индивида. Именно поэтому особую роль среди японских ТНК играют семь самых крупных ТНК (5 из них были образованы из старых дзайбацу, 2- появились как результат послевоенной реформы).

Получается, что в зависимости от «географии происхождения» ТНК можно сделать вывод и об особенностях ее функционирования, а также развития. Именно поэтому страны, при привлечении ТНК должны в первую очередь изучить специфические особенности той или иной ТНК, характерной для данного региона.

Из общего числа ТНК в мировой экономике большая часть принадлежит США. По этому показателю США в настоящее время больше чем в Японии

Таблица 4 - Страновая принадлежность современных ТНК

Страны-обладатели материнских ТНК	2007	2008	2009	2010	2011	2012
США	183	168	181	164	161	174
Китай	10	38	42	37	39	34
Франция	33	32	24	28	25	24
Япония	52	42	52	45	37	38
Россия	8	13	6	11	11	10
Бразилия	7	11	9	12	11	12
Великобритания	41	35	32	32	34	38
Германия	20	22	20	19	19	19
Швейцария	12	12	10	13	14	15
Индия	8	13	10	16	14	12

Примечание: составлено авторами работы по данным Financial Times Global 500

и Великобритании, в 5 раз больше ТНК Китая, Франции и Германии (в 7,3 и 9,2 раза соответственно). А по отношению к корпорациям Бразилии, Индии и РФ - в 14,5 и 17,4 раза соответственно. Однако необходимо отметить, что именно в период кризиса они демонстрировали существенное их сокращение и колебание в изменении их количества. Ситуация несколько стабилизировалась в 2012 году

1 Г.П. Черников, Черникова Д.А. Очень крупные транснациональные корпорации и современный мир.М:Экономика,2008.

когда количество американских ТНК в топе 500 вновь увеличилось до 174 по сравнению с 2008 г., что говорит о краткосрочной стабилизации американской экономики. Похожая картина наблюдалась Ситуацию в экономике Великобритании можно также классифицировать как стабилизация в экономике после мирового финансового кризиса.

Ситуация с китайскими ТНК несколько другая. Их количество резко увеличилось в 2008 году, по сравнению с предыдущим годом. Однако в 2012 произошел спад до 34 корпораций в 2012 году. Можно предположить, что подобная тенденция связана с низкой активностью европейских государств, стагнацией внешнего спроса на китайские товары, что обусловило снижение активности китайских ТНК. Похожая ситуация характерна и для индийских ТНК).

Положение с французскими и немецкими ТНК приблизительно одинаковое. Количество французских ТНК за пятилетний период сократилось с 33 до 24, а немецких с 20 до 19. Это можно объяснить стагнацией в развитии экономики ЕС.

Россия и Бразилия находятся приблизительно на одном уровне по количеству ТНК – 10 и 12 в 2012 г. соответственно.

Анализ показал, что наибольшим числом ТНК обладают развитые страны, что также указывает на переизбыток внутренних инвестиций, которые перемещаются за границу национальных экономик. Результаты анализа данной таблицы доказывают предположение о том, что ТНК являются показателем переизбытка внутренних инвестиций, кото-

рые выходят за границы национальных экономик. Анализ таблицы четко показывает наличие острых проблем в развитии европейских стран, схожесть развития российской и бразильской моделей развития, наличие похожих проблем в китайской и индийской экономиках. Интересен тот факт, что в определенной мере подтверждается западная теория об индикаторах ТНК как основных показателях, проблем экономических моделях развития стран, где они учреждаются и проблемах их развития.

Новые тенденции в деятельности ТНК в 21 веке
Проведенное исследование подтверждает, что ТНК в современный период являются основными субъектами мировой экономики. При этом основное их влияние обеспечивается через потоки ПИИ направляемые в филиалы ТНК, расположенные за пределами стран - расположения материнских компаний. Анализ показал, что создание этих филиалов напрямую влияет на организацию и характер изменений в экономических моделях тех странах, где находятся дочерние структуры ТНК. Более того, ПИИ оказывают непосредственное влияние на уровень экономического развития таких стран.

В 90-х годах насчитывалось 40 тыс. ТНК с 250 тыс. дочерних структур, однако на данный момент насчитывается около 63 тыс. ТНК, на которые приходится приблизительно 800 тыс. дочерних структур за рубежом. Необходимо отметить, что рост их количества произошел за счет создания ТНК в развитых странах. В настоящий момент ТНК в своем большинстве имеют производственную направленность, что объясняется усилением процессов производственной кооперации в рамках единой технологической цепочки производства отдельных видов продукции.

В процессе исследования, также удалось определить характер смены изменения географии рас-

положения и производственной деятельности ТНК под действием процесса глобализации. Анализ показал, что в этих условиях в большей степени рост ТНК, а также усиление их роли в мировой экономике и международной торговле характерно для развитых стран с растущей экономикой, о чем свидетельствует лидерство ТНК США, европейских стран и Японии. В этой ситуации, несмотря на то, что в последние годы ТНК стали активно создаваться в Китае и Индии, в период мирового финансового кризиса их число сократилось в значительно большей степени по сравнению с ТНК развитых стран. Во многом это обусловлено вероятностью произошедшего спада экономики Китая и Индии, который во многом стал следствием сжатия объема потребления продукции на европейских рынках сбыта и снижением уровня платежеспособности стран Европы. Необходимо отметить, что последний факт не вписывается в общие тенденции развития мировой экономики в целом и ТНК, в частности.

Наибольшую волатильность имеют ТНК в области программного обеспечения и компьютерных услуг, а также в сфере фармацевтики и биотехнологий. Более того, определенную устойчивость к международным потрясениям показали ТНК разных стран, функционирующих в сфере сельского хозяйства. ■

Библиографический список

1. Стратегия 2020
2. Кузнецов А.В. Интернационализация российской экономики: инвестиционный аспект. – М: Издательский Дом КомКнига, 2007.
3. Паньков В.С. Глобализация экономики: сущность, проявления, вызовы и возможности для России. – Ярославль: Издательский дом Верхняя Волга, 2009.
4. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М:Экономистъ, 2006.
5. Покровская В.В. Таможенное дело. – М: ЮРАЙТ, 2012.
6. Спартак А.Н. Россия в международном разделении труда. - М: МАКСПРЕСС, 2004.
7. Уткин А.И., Федотова В.Г. Будущее глазами Национального совета по разведке США: глобальные тенденции до 2025 года. - М: Институт экономических стратегий Международная Академия исследований будущего, 2008.
8. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения. - М: ЮРАЙТ, 2012.
9. Ясин Е.Г. Экономика России накануне подъема. - М: Высшая школа экономики, 2012.
10. Колмаков А.В. Трансграничные слияния и поглощения в мировой никелевой промышленности // Российский внешнеэкономический вестник. 2012. №4.
11. Орешкин В.А. Новые тенденции в движении прямых иностранных инвестиций // Российский внешнеэкономический вестник. 2012. №4.
12. Покровская В.В. Интернационализация производства и критерии деятельности в рамках современных транснациональных компаний // Экономика 21 века. 2007. №1.
13. The Theory of Transnational Corporations // Edited by Dunning J.H. Vol.1. N.Y.: Routledge, 2001. 454 p. – <http://unctc.unctad.org/data/libvol1a.pdf>
14. World Investment Report 2010. Investing in a Low-Carbon Economy. United Nations, N.Y. and Geneva, 2010 – www.unctad.org/wir
15. Financial Times Global 500
16. <http://www.iskran.ru/russ/works99/kurerov.html>
17. <http://unctadstat.unctad.org/ReportFolders/reportFolders.aspx>
18. <http://www.economy.gov.ru/minec/main>

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СУДОВ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ И АРБИТРАЖНЫХ СУДОВ

Вадим Сулайбанович АЛИСУЛТАНОВ

аспирант,

Российский государственный социальный университет



Аннотация. В статье рассматриваются особенности создания и функционирования судебной системы России в контексте четырех этапов судебной реформы, начавшейся в 1999 г. и не завершенной до настоящего времени. Дается авторское определение судебной системы и формулируются суждения относительно положения в ней судов общей юрисдикции и арбитражных судов.

Summary. The article considers the specifics of the design and functioning of the judicial system in Russia in the context of the four phases of the judicial reform, which began in 1999, and have not completed to date. The author's definition of the judicial system, and formulate judgments about the situation in her courts of general jurisdiction and arbitration courts.

Ключевые слова: судебная власть, судебная система, суд общей юрисдикции, арбитражный суд, взаимодействие.

Keywords: judicial power, judicial system, the court of general jurisdiction, arbitral tribunal, interaction.

В правовом государстве судебная власть, наряду с законодательной и исполнительной, является полноценным элементом структуры механизма разделения властей. В юридической литературе считается бесспорным фактом, что исторически выделению в качестве самостоятельной государственной властной функции – осуществление правосудия специально уполномоченными на то лицами (судьями) и специальными органами (судами) – способствовали общие тенденции эволюции государственно-правовых отношений и установления взаимоотношений людей внутри социума [4, с. 315].

Судебная власть традиционно определяется в литературе в функциональном (совокупность юрисдикционных полномочий, установленных юридической конституцией страны и общими принципами права) и институциональном (обособленная группа связанных между собой учреждений, обеспечивающих реализацию судьями юрисдикционных полномочий) аспектах [2, с. 199]. Судебная система, в свою очередь, выступает, согласно общепринятому утверждению, организационным воплощением судебной власти [3, с. 30-31]. Очевидно, что для построения механизма реализа-

ции судебной власти необходимо создание иерархии органов, ее осуществляющих, с распределением полномочий между ними. При этом такая иерархия должна быть наделена рядом системных признаков.

Термин «система» лексически обозначает множество элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, которое образует определенную целостность, единство. Свойствами системы как совокупности элементов выступают целостность, синергичность, иерархичность.

Институт судебной власти в России имеет сложную правовую природу, обусловленную, с одной стороны, провозглашенной на конституционном уровне принципом разделения властей и признанием самостоятельности судебной власти (ст. 10 Конституции РФ), а с другой - необходимостью государственного обеспечения организации и деятельности судебной системы на всей территории России.

Судебная система России, созданная на базе Концепции судебной реформы, утвержденной постановлением Верховного Совета РСФСР 24 октября 1991 г., положений Конституции РФ 1993 г. и Федерального конституционного закона от 31 декабря 1996 г. № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации», прошла собственный эволюционный путь, в ходе которого был создан работоспособный механизм защиты прав, свобод и законных интересов физических и юридических лиц. На первом этапе ее формирования перед законодателем стояла задача перестроить существовавшую в тот период времени советскую судебную систему, сопроводив этот процесс расширением полномочий судов и укреплением независимости судей как носителей судебной власти. Другой задачей изначально было включение в судебную систему новых элементов, - арбитражных судов и органов конституционного правосудия, а впоследствии – и мировых судей.

Как указывает Т.К. Андреева, за сравнительно небольшой период времени, прошедший с принятия Концепции судебной реформы, были приняты решительные меры по утверждению судебной власти как самостоятельной, независимой и сильной ветви государственной власти [1, с. 119]. Концепция судебной реформы в Российской Федерации, разрабо-

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала "Научная перспектива".

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.